Акционерное общество «Phystech II»

Финансовая отчётность

За год, закончившийся 31 декабря 2020 года, с отчётом независимого аудитора



Республика Казахстан, 050010, г. Алматы, ул. Кармысова, 62 Б Тел.: 7 (727) 293-81-54, 293-81-59, 291-77-50 mintax@mintax.kz

62 B, Karmyssov Street, Almaty, 050010, Republic of Kazakhstan Tel.: 7 (727) 293-81-54, 293-81-59, 291-77-50 https://mintax.kz

Аудиторский отчет независимых аудиторов

Акционерам и руководству AO «Phystech II»

Мнение

Мы, ТОО «МинТакс Аудит», провели аудит прилагаемой финансовой отчетности АО «Phystech II» (далее по тексту — «Компания»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, отчета о совокупном доходе, отчета об изменениях в капитале, отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также краткого описания существенных элементов учетной политики и прочих пояснительных примечаний.

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных аспектах финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2020 года, результаты ее финансовой деятельности и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее по тексту – «МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (далее по тексту – «МСА»). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее, в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего отчета.

Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Казахстане, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за финансовую отчетность

Руководство Компании несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности, руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию,

прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности Компании.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности организации продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако, будущие события или условия могут привести к тому, что организация утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях — о соответствующих мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Шокибаева Т. Ш.

Аудитор

(Квалификационное свидетельство № МФ 0000343 от 05 декабря 1997 года)

Кинчинбаева Р. С. Аудит

Директор

ТОО «МинТакс Аудит»

(Генеральная лицензия МФ РК № 0000198 от 06 октября 2001 года)

Республика Казахстан г. Алматы, ул. Кармысова, 62Б

№ 39

28 июня 2021 года

Ответственность руководства за подготовку финансовых отчетов

28 июня 2021 года

Прилагаемые финансовые отчеты за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, были подготовлены руководством АО "Phystech II".

Мы считаем, что финансовые отчеты AO "Phystech II", подготовка которых требует формирования обоснованных и осмотрительных оценок и суждений, достоверно и точно отражают финансовое положение, размеры доходов и расходов, движение денежных средств и изменения по счетам собственного капитала и составлены в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета.

Мы применяли соответствующие методики, процедуры и системы внутреннего контроля для обеспечения правильности, последовательности и обоснованности затрат, практик отчетности, бухгалтерского учета и административных процедур. Данные методики и процедуры предназначены для того, чтобы обеспечить обоснованную уверенность в том, что операции правильно суммируются в бухгалтерском учете для подготовки обоснованных финансовых записей и отчетов и обеспечения сохранности активов.

Финансовая отчетность составлена при условии, что AO "Phystech II" действует и будет действовать в обозримом будущем, и, таким образом, предполагается, что AO "Phystech II" не собирается и не нуждается в ликвидации или существенном сокращении масштабов своей деятельности.

Мы признаем свою ответственность за полноту и достоверность предоставленной информации. Финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

AO "Phystech II" действовало в соответствии с требованиями норм законодательства Республики

Казахстан.

Генеральный директор

Главный бухгалтер

Дарибеков А.М.

Муршудова М.М.

СОДЕРЖАНИЕ

Финансовая отчётность

Отчёт о финансовом положении	1-2
Отчёт о совокупном доходе	
Отчёт о движении денежных средств	
Отчёт об изменениях в капитале	
Примечания к финансовой отчётности	

ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

В тысячах тенге

		На 31 де	кабря
	Прим.	2020 года	2019 года
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	5	22.117.184	21.757.330
Нематериальные активы	6	1.154.669	1.186.491
Прочие долгосрочные активы		12.649	7.639
Денежные средства, ограниченные в использовании	7	223.944	214.444
Итого внеоборотные активы		23.508.446	23.165.904
Оборотные активы			
Торговая и прочая дебиторская задолженность	8	37.207	261.671
Товарно-материальные запасы	9	654.194	253.853
НДС к возмещению		2.554.830	2.603.278
Текущие налоговые активы		57.701	37.293
Прочие текущие активы	10	211.088	798.583
Денежные средства и их эквиваленты	11	30.737	273.673
Итого оборотные активы	,	3.545.757	4.228.351
Итого активы		27.054.204	27.394.255

Генеральный директор

Главный бухгалтер

Гарубеков А.М.

ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ (продолжение)

В тысячах тенге

	2012/10/20	На 31 дека	бря
	Прим.	2020 года	2019 года
Капитал			
Акционерный капитал	12	99.100	99.100
Накопленный убыток		(10.739.627)	(5.300.205)
Итого капитал		(10.640.527)	(5.201.105)
Обязательства			
Долгосрочные обязательства			
Займы, долгосрочная часть	13	34.801.139	30.000.896
Обязательства по восстановлению участка и			
ликвидации скважин	14	540.344	486.797
Отсроченные налоговые обязательства		111.546	861.080
Итого долгосрочные обязательства		35.453.029	31.348.773
Текущие обязательства			
Займы, краткосрочная часть	13	879.049	226.738
Прочие налоги к уплате		108.075	192.659
Торговая и прочая кредиторская задолженность	15	930.799	697.714
Прочие текущие обязательства		22.419	46.786
Авансы полученные		301.360	82.690
Итого текущие обязательства	*	2.241.702	1.246.587
Итого обязательства		37.694.731	32.595.360
Итого обязательства и капитал		27.054.204	27.394.255
Количество простых акций		99.100	99.100
Балансовая стоимость простой акции в тенге		(107.372)	(52.483)
			\

Генеральный директор

Главный бухгалтер

AKUPOHEPHICE

ОТЧЁТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

В тысячах тенге

		За год, закончивший	іся 31 декабря
	Прим.	2020 года	2019 года
Выручка по договорам с покупателями	16	2.422.299	5.083.955
Себестоимость продаж	17	(2.726.359)	(3.598.627)
Валовый (убыток)/прибыль		(304.060)	1.485.328
Расходы по реализации	18	(852.913)	(1.744.903)
Общие и административные расходы	19	(382.393)	(470.255)
Операционный убыток		(1.539.366)	(729.830)
Финансовый доход		3.221	2.965
Финансовые затраты	20	(2.018.969)	(1.904.262)
Курсовая разница, нетто		(2.780.077)	81.919
Прочие доходы		158.497	6.086
Прочие расходы		(12.261)	(65.042)
Убыток до налогообложения		(6.188.955)	(2.608.164)
Расходы по подоходному налогу	21	749.534	84 358
Убыток за год		(5.439.421)	(2.523.806)
Прочий совокупный убыток		_	_
Итого совокупный убыток за год, за вычетом налогов		(5.439.421)	(2.523.806)
Прибыль/(убыток) на акцию (тенге)			
Количество простых акций		99.100	99.100
количество простых акции Базовый убыток на акцию от продолжающейся		33.100	33.100
деятельности		(54.888)	(25.467)

Генеральный директор

Главный бухгалтер

Physical III Banderos A.M.

Муршудова М.М.

ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

В тысячах тенге

		За год, закончивший	іся 31 декабря
	Прим.	2020 года	2019 года
Операционная деятельность			
(Убыток)/прибыль до налогообложения		(6.188.955)	(2.608.164)
Корректировки для сверки прибыли до налогообложения с чистыми денежными потоками			
Амортизация и обесценение	8, 13	662.308	564.315
Убыток от выбытия основных средств и разведочных активов		56.183	5.798
Нереализованный доход от курсовой разницы, нетт●		2.728.342	(87.607)
Финансовые затраты	9	2.018.969	1.904.262
Финансовый доход		(3.221)	(2.965)
		(726.374)	(224.361)
Корректировки оборотного капитала			
Изменение в товарно-материальных запасах		(1.096.636)	(422.696)
Изменение в прочих активах		572.984	236.933
Изменение в торговой дебиторской задолженности		224.464	(201.447)
Изменение в торговой и прочей кредиторской задолженности		233.085	121.138
Изменение в налогах к уплате		(56.544)	(995.412)
Изменение в прочих обязательствах		194.303	73.986
		(654.718)	(1.411.859)
Вознаграждение полученное		3.221	2.965
Вознаграждения выплаченные		(234.002)	(1.091.353)
Чистые потоки денежных средств, полученные	2021		····
от операционной деятельности		(885.499)	(2.500.247)
Инвестиционная деятельность			
Приобретение основных средств		(350.230)	(4.871.398)
Зачисление денежных средств в ликвидационной фонд		<u> </u>	(19.414)
Чистые денежные потоки, использованные			
в инвестиционной деятельности		(350.230)	(4.871.285)
Финансовая деятельность			
Займы полученные		972.761	9.548.074
Погашение займов		_	(2.400.000)
Чистые денежные потоки, использованные в финансовой деятельности		972.761	7.148.074
Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов		(262.969)	(223.458)
		273.673	508.640
Ленежные средства и их эквиваленты на 1 января			
Денежные средства и их эквиваленты на 1 января Курсовая разница, нетто		20.033	(11.509)

Генеральный директор

Главный бухгалтер

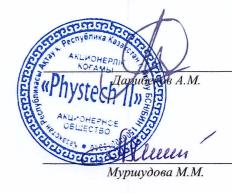
ОТЧЁТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ

В тысячах тенге

	Прим.	Акционерный капитал	Накопленный убыток	Итого
На 1 января 2019 года		99.100	(2.776.373)	(2.677.273)
Убыток за год		_	(2.523.832)	(2.523.832)
На 31 декабря 2019 года		99.100	(5.300.205)	(5.201.105)
Убыток за год		_	(5.439.421)	(5.439.421)
На 31 декабря 2020 года		99.100	(10.739.627)	(10.640.527)

Генеральный директор

Главный бухгалтер



В тысячах тенге

1. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Акционерное общество «Phystech II» (далее – «Компания») является акционерным обществом, созданным 17 июня 2015 года в соответствии с законодательством Республики Казахстан. По состоянию на 31 декабря 2020 года, единственным акционером Компании является ТОО «Холдинговая компания «КазТурбоРемонт», зарегестрированное в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

По состоянию на 31 декабря 2020 года конечной контролирующей стороной Компании являлся Боранбаев Кайрат Советаевич, гражданин Республики Казахстан.

Основной деятельностью Компании являются разработка, добыча, и реализация углеводородов на нефтегазоносных участках, расположенных в Мангистауской области на западе Казахстана. Компания осуществляет разработку нефтяного месторождения «Каражанбас Северный» согласно контракту по недропользованию № 2158 от 14 сентября 2006 года.

Финансовая отчётность Компании за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, была утверждена к выпуску Генеральным директором и Главным бухгалтером Компании 28 июня 2021 года.

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ

Основа подготовки финансовой отчётности

Данная финансовая отчётность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности («МСФО»). Финансовая отчётность была подготовлена исходя из принципа учёта по первоначальной стоимости, за исключением описанного в учётной политике и примечаниях к финансовой отчетности. Настоящая финансовая отчётность представлена в тенге, и все значения округлены до тысяч, если не указано иное.

Подготовка финансовой отчётности в соответствии с МСФО требует применения существенных учётных оценок, а также требует от руководства выражения мнения по допущениям в ходе применения учётной политики. Сферы применения, включающие в себя повышенный уровень сложности или применения допущений, а также области, в которых применение оценок и допущений является существенным для финансовой отчётности, раскрыты в *Примечании 3*.

Принцип непрерывности деятельности

Финансовая отчётность Компании подготовлена на основе принципа непрерывной деятельности, который предусматривает продолжение обычной деятельности, реализацию активов и погашение обязательств в ходе обычной деятельности.

За годы закончившиеся 31 декабря 2020 и 2019 годов, Компания понесла чистые убытки в размере 5.439.421 тысяча тенге и 2.523.806 тысяч тенге, соответственно. Следующие единоразовые факторы послужили основными причинами данных убытков:

Эффект COVID-19

В результате карантинных мер, связанных с COVID-19 Компания, наряду с другими игроками на рынке, столкнулась с существенными финансовыми турбулентностями в течение 2020 года, в частности падение цен на нефть вплоть до отрицательной. Следовательно, Компания понесла валовый убыток в 2020 году.

Отрицательная курсовая разница

В 2020 году, Компания понесла отрицательную курсовую разницу в размере 2.780.077 тысяч тенге в результате существенного ослабления тенге в отношении таких мировых валют как доллар США или Евро. Основной причиной отрицательной курсовой разницы является займы полученные от Globex Energy FZE, которые деноминированы в долларах США и Евро. Из указанной суммы отрицательной курсовой разницы 2.628.649 тысяч тенге относятся к займу от Globex Energy FZE. Globex Energy FZE является организацией под общим контролем конечной контролирующей стороны (Примечание 13).

В тысячах тенге

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ (продолжение)

Термохимическая обработка пласта

В 2019 году Компания применила термохимические методы обработки пласта в целях увеличения добычи сырой нефти. Однако, в результате применения данных технологий Компания обнаружила высокое содержание хлороорганических соединений (далее «ХОС») в товарной нефти. Нефть с повышенным содержанием ХОС не допускается к транспортировке, так как данные соединения могут привести к существенному износу транспортирующих комплексов, включая магистральные нефтепроводы. Следовательно, Компания вынуждена была временно приостановить добычу в течение 2019 года. Данный фактор привел к существенному убытку в 2019 году.

Способность Компании оплачивать торговую кредиторскую задолженность, погашать привлечённые средства, и поддерживать принцип непрерывной деятельности в основном зависит от генерирования в достаточном объеме денежных потоков от операционной деятельности. Руководство Компании считает, что описанные выше факторы являются единоразовыми и не ожидает их повторения в обозримом будущем.

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ

Основные положения учётной политики, примененные при подготовке данной финансовой отчётности, приведены ниже. Данная учётная политика последовательно применялась для всех представленных периодов, если не указано иное.

Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Учётная политика, принятая при составлении годовой финансовой отчётности за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, соответствует учётной политике, применявшейся в предыдущем отчётном году, за исключением приведённых ниже новых редакций стандартов, вступивших в силу 1 января 2020 года. Компания не применяла досрочно какие-либо другие стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

В 2020 году были впервые применены некоторые поправки к стандартам, которые не оказали влияния на финансовую отчетность Компании:

- Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Определение бизнеса»;
- Поправки к МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IAS) 39 «Реформа базовой процентной ставки»;
- Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 «Определение существенности»;
- «Концептуальные основы представления финансовых отчетов», выпущенные 29 марта 2018 г.
- Поправки к МСФО (IFRS) 16 «Уступки по аренде, связанные с пандемией COVID-19».

Поправки к МСФО (IFRS) 3 – «Определение бизнеса»

В поправках к МСФО (IFRS) 3 поясняется, что, чтобы считаться бизнесом, интегрированная совокупность видов деятельности и активов должна включать как минимум вклад и принципиально значимый процесс, которые вместе в значительной мере могут способствовать созданию отдачи. При этом поясняется, что бизнес не обязательно должен включать все вклады и процессы, необходимые для создания отдачи. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании, но могут быть применимы в будущем, если Компания проведет сделку по объединению бизнесов.

Поправки к МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IAS) 39 – «Реформа базовой процентной ставки»

Поправки к МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» предусматривают ряд освобождений, которые применяются ко всем отношениям хеджирования, на которые реформа базовой процентной ставки оказывает непосредственное влияние. Реформа базовой процентной ставки оказывает влияние на отношения хеджирования, если в результате ее применения возникают неопределенности в отношении сроков возникновения и/или величины денежных потоков, основанных на базовой процентной ставке, по объекту хеджирования или по инструменту хеджирования. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании, поскольку у нее отсутствуют отношения хеджирования, основанные на процентных ставках.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям (продолжение)

Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 – «Определение существенности»

Поправки предлагают новое определение существенности, согласно которому «информация является существенной, если можно обоснованно ожидать, что ее пропуск, искажение или маскировка повлияют на решения основных пользователей финансовой отчетности общего назначения, принимаемые ими на основе данной финансовой отчетности, предоставляющей финансовую информацию о конкретной отчитывающейся организации».

В поправках поясняется, что существенность будет зависеть от характера или количественной значимости информации (взятой в отдельности либо в совокупности с другой информацией) в контексте финансовой отчетности, рассматриваемой в целом. Искажение информации является существенным, если можно обоснованно ожидать, что это повлияет на решения основных пользователей финансовой отчетности. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании, и ожидается, что в будущем влияние также будет отсутствовать.

«Концептуальные основы представления финансовых отчетов», выпущенные 29 марта 2018 г.

Концептуальные основы не являются стандартом, и ни одно из положений Концептуальных основ не имеет преимущественной силы над каким-либо положением или требованием стандарта. Цели Концептуальных основ заключаются в следующем: содействовать Совету по МСФО в разработке стандартов; содействовать составителям финансовых отчетов при разработке положений учетной политики, когда ни один из стандартов не регулирует определенную операцию или другое событие; и содействовать всем сторонам в понимании и интерпретации стандартов. Данный документ окажет влияние на организации, которые разрабатывают свою учетную политику в соответствии с положениями Концептуальных основ.

Пересмотренная редакция *Концептуальных основ* содержит несколько новых концепций, обновленные определения активов и обязательств и критерии для их признания, а также поясняет некоторые существенные положения. Пересмотр данного документа не оказал влияния на финансовую отчетность Компании.

Поправки к МСФО (IFRS) 16 – «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19»

28 мая 2020 г. Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 16 «Аренда» – «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19». Данная поправка предусматривает освобождение для арендаторов от применения требований МСФО (IFRS) 16 в части учета модификаций договоров аренды в случае уступок по аренде, которые возникают в качестве прямого следствия пандемии Covid-19. В качестве упрощения практического характера арендатор может принять решение не анализировать, является ли уступка по аренде, предоставленная арендодателем в связи с пандемией Covid-19, модификацией договора аренды. Арендатор, который принимает такое решение, должен учитывать любое изменение арендных платежей, обусловленное уступкой по аренде, связанной с пандемией Covid-19, аналогично тому, как это изменение отражалось бы в учете согласно МСФО (IFRS) 16, если бы оно не являлось модификацией договора аренды.

Данная поправка применяется в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 июня 2020 г. или после этой даты. Допускается досрочное применение. Данная поправка не оказала влияния на финансовую отчетность Компании.

Стандарты, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу

Ниже приводятся новые стандарты, поправки и разъяснения, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу на дату выпуска финансовой отчётности Компании. Компания намерена применить эти стандарты, поправки и разъяснения, если применимо, с даты их вступления в силу:

- *MCФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»;*
- Поправки к МСФО (IAS) 1 «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных»;
- Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Ссылки на Концептуальные основы»;
- Поправки к МСФО (IAS) 16 «Основные средства: поступления до использования по назначению»;

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Стандарты, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу (продолжение)

- Поправки к МСФО (IAS) 37 «Обременительные договоры затраты на исполнение договора»;
- Поправка к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчётности» дочерняя организация, впервые применяющая Международные стандарты финансовой отчётности;
- Поправка к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» комиссионное вознаграждение при проведении «теста 10%» в случае прекращения признания финансовых обязательств;
- Поправка к МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» налогообложение при оценке справедливой стоимости.

МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»

В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования», новый всеобъемлющий стандарт финансовой отчетности для договоров страхования, который рассматривает вопросы признания и оценки, представления и раскрытия информации. Когда МСФО (IFRS) 17 вступит в силу, он заменит собой МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования», который был выпущен в 2005 году. МСФО (IFRS) 17 применяется ко всем видам договоров страхования (т. е. страхование жизни и страхование, отличное от страхования жизни, прямое страхование и перестрахование) независимо от вида организации, которая выпускает их, а также к определенным гарантиям и финансовым инструментам с условиями дискреционного участия. Имеется несколько исключений из сферы применения. Основная цель МСФО (IFRS) 17 заключается в предоставлении модели учета договоров страхования, которая является более эффективной и последовательной для страховщиков. В отличие от требований МСФО (IFRS) 4, которые в основном базируются на предыдущих местных учетных политиках, МСФО (IFRS) 17 предоставляет всестороннюю модель учета договоров страхования, охватывая все уместные аспекты учета. В основе МСФО (IFRS) 17 лежит общая модель, дополненная следующим:

- Определенные модификации для договоров страхования с условиями прямого участия (метод переменного вознаграждения).
- Упрощенный подход (подход на основе распределения премии) в основном для краткосрочных договоров.

МСФО (IFRS) 17 вступает в силу в отношении отчетных периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты, при этом требуется представить сравнительную информацию. Допускается досрочное применение при условии, что организация также применяет МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15 на дату первого применения МСФО (IFRS) 17 или до нее. Данный стандарт не применим к Компании.

Поправки к МСФО (IAS) 1 – «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных»

В январе 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к пунктам 69-76 МСФО (IAS) 1, в которых поясняются требования в отношении классификации обязательств как краткосрочных или долгосрочных. В поправках разъясняется следующее:

- что понимается под правом отсрочить урегулирование обязательств;
- право отсрочить урегулирование обязательств должно существовать на конец отчетного периода;
- на классификацию обязательств не влияет вероятность того, что организация исполнит свое право отсрочить урегулирование обязательства;
- условия обязательства не будут влиять на его классификацию, только если производный инструмент, встроенный в конвертируемое обязательство, сам по себе является долевым инструментом.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты, и применяются ретроспективно. В настоящее время Компания анализирует возможное влияние данных поправок на текущую классификацию обязательств и необходимость пересмотра условий по существующим договорам займа.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Стандарты, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу (продолжение)

Поправки к МСФО (IFRS) 3 – «Ссылки на Концептуальные основы»

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов» – «Ссылки на концептуальные основы». Цель данных поправок – заменить ссылки на «Концепцию подготовки и представления финансовой отчетности», выпущенную в 1989 году, на ссылки на «Концептуальные основы представления финансовых отчетности», выпущенные в марте 2018 года, без внесения значительных изменений в требования стандарта.

Совет также добавил исключение из принципа признания в МСФО (IFRS) 3, чтобы избежать возникновения потенциальных прибылей или убытков «2-го дня», для обязательств и условных обязательств, которые относились бы к сфере применения МСФО (IAS) 37 или Разъяснения КРМФО (IFRIC) 21 «Обязательные платежи», если бы они возникали в рамках отдельных операций.

В то же время Совет решил разъяснить существующие требования МСФО (IFRS) 3 в отношении условных активов, на которые замена ссылок на *«Концепцию подготовки и представления финансовой отчетности»* не окажет влияния. Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 г. или после этой даты, и применяются перспективно.

Поправки к МСФО (IAS) 16 – «Основные средства: поступления до использования по назначению»

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил документ «Основные средства: поступления до использования по назначению», который запрещает организациям вычитать из первоначальной стоимости объекта основных средств какие-либо поступления от продажи изделий, произведенных в процессе доставки этого объекта до местоположения и приведения его в состояние, которые требуются для его эксплуатации в соответствии с намерениями руководства. Вместо этого организация признает поступления от продажи таких изделий, а также стоимость производства этих изделий в составе прибыли или убытка.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 г. или после этой даты, и должны применяться ретроспективно к тем объектам основных средств, которые стали доступными для использования на дату начала (или после нее) самого раннего из представленных в финансовой отчетности периода, в котором организация впервые применяет данные поправки. Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на Компанию.

Поправки к МСФО (IAS) 37 – «Обременительные договоры – затраты на исполнение договора»

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 37, в которых разъясняется, какие затраты организация должна учитывать при оценке того, является ли договор обременительным или убыточным.

Поправки предусматривают применение подхода, основанного на «затратах, непосредственно связанных с договором». Затраты, непосредственно связанные с договором на предоставление товаров или услуг, включают как дополнительные затраты на исполнение этого договора, так и распределенные затраты, непосредственно связанные с исполнением договора. Общие и административные затраты не связаны непосредственно с договором и, следовательно, исключаются, кроме случаев, когда они явным образом подлежат возмещению контрагентом по договору.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 г. или после этой даты. Компания будет применять данные поправки к договорам, по которым она еще не выполнила все свои обязанности на дату начала годового отчетного периода, в котором она впервые применяет данные поправки.

Поправка к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности» – дочерняя организация, впервые применяющая Международные стандарты финансовой отчетности

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО, период 2018-2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетностии». Согласно данной поправке дочерняя организация, которая решает применить пункт D16(а) МСФО (IFRS) 1, вправе оценивать накопленные курсовые разницы с использованием сумм, отраженных в финансовой отчетности материнской организации, исходя из даты перехода материнской организации на МСФО. Данная поправка также применима к ассоциированным организациям и совместным предприятиям, которые решают применять пункт D16(а) МСФО (IFRS) 1.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Стандарты, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу (продолжение)

Поправка к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности» – дочерняя организация, впервые применяющая Международные стандарты финансовой отчетности (продолжение)

Данная поправка вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 г. или после этой даты. Допускается досрочное применение.

Поправка к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» – комиссионное вознаграждение при проведении «теста 10%» в случае прекращения признания финансовых обязательств

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО, период 2018-2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 9. В поправке поясняются суммы комиссионного вознаграждения, которые организация учитывает при оценке того, являются ли условия нового или модифицированного финансового обязательства существенно отличающимися от условий первоначального финансового обязательства. К таким суммам относятся только те комиссионные вознаграждения, которые были выплачены или получены между определенным кредитором и заемщиком, включая комиссионное вознаграждение, выплаченное или полученное кредитором или заемщиком от имени другой стороны. Организация должна применять данную поправку в отношении финансовых обязательств, которые были модифицированы или заменены на дату начала (или после нее) годового отчетного периода, в котором организация впервые применяет данную поправку.

Данная поправка вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 г. или после этой даты. Допускается досрочное применение. Компания применит данную поправку в отношении финансовых обязательств, которые были модифицированы или заменены на дату начала (или после нее) годового отчетного периода, в котором она впервые применяет данную поправку. Ожидается, что данная поправка не окажет существенного влияния на Компанию.

Поправка к МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» – налогообложение при оценке справедливой стоимости

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО, период 2018-2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IAS) 41 *«Сельское хозяйство»*. Данная поправка исключает требование в пункте22 МСФО (IAS) 41 о том, что организации не включают в расчет денежные потоки, связанные с налогообложением, при оценке справедливой стоимости активов, относящихся к сфере применения МСФО (IAS) 41.

Организация должна применять данную поправку перспективно в отношении оценки справедливой стоимости на дату начала (или после нее) первого годового отчетного периода, начинающегося 1 января 2022 г. или после этой даты. Допускается досрочное применение. Ожидается, что данная поправка не окажет существенного влияния на Компанию.

Пересчёт иностранных валют

Финансовая отчётность представлена в казахстанских тенге («тенге»), который является функциональной валютой Компании. Операции в иностранной валюте, первоначально учитываются в функциональной валюте по курсу, действующему на дату операции. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по курсу функциональной валюты, действующему на отчётную дату. Все курсовые разницы включаются в отчёт о совокупном доходе.

Курсы обмена валют

Официальный курс Казахстанского тенге к доллару США на 31 декабря 2020 и 2019 годов составлял 420,91 и 381,18 тенге, соответственно. Любой пересчёт сумм в тенге в доллары США или иную твёрдую валюту не должен толковаться как утверждение, что такие суммы в тенге были конвертированы, могут быть или будут в будущем конвертированы в твердую валюту по указанным курсам обмена или по иным курсам обмена.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Влияние пандемии COVID-19 (коронавирус) и текущая экономическая ситуация

В связи с недавним скоротечным развитием пандемии коронавируса (COVID-19) многими странами, включая Республику Казахстан, были введены карантинные меры, что оказало существенное влияние на уровень и масштабы деловой активности участников рынка. Как сама пандемия, так и меры по минимизации ее последствий повлияли на деятельность Компании в 2020 году.

В рамках исполнения Указа Президента Республики Казахстан «О введении чрезвычайного положения» и постановления главного санитарного врача Республики Казахстан, Компания в целях бесперебойного производства и обеспечения безопасности работников перевела персонал месторождений, работающих вахтовым методом, на более длительный период работы.

Расходы по разведке и разработке нефтегазовых месторождений

Затраты на разведку

Геологические и геофизические расходы списываются в момент, когда такие затраты были понесены. Затраты, напрямую относящиеся к разведочным скважинам, капитализируются в составе активов по разведке и оценке до тех пор, пока, не будет завершено бурение скважины и результаты такого бурения не будут оценены. Такие затраты включают в себя заработную плату, материалы, горючее и электроэнергия, стоимость буровых станков и платежи подрядчикам. Если углеводороды не обнаружены, тогда расходы на разведку будут списаны как расходы по сухой скважине. В случае, если будут найдены углеводороды, подлежащие оценке, которая может включать в себя бурение других скважин (разведочных или структурно-поисковых скважин), коммерческая разработка которых достаточно вероятна, то такие затраты будут продолжать учитываться как актив.

Все затраты такого рода подлежат технической, коммерческой и управленческой проверке, по крайней мере раз в год, для того чтобы подтвердить намерение о продолжении разработки или какого-либо другого способа извлечения пользы из обнаружения. Если этого больше не происходит, затраты списываются.

Когда запасы нефти и газа доказаны и принимается решение о продолжении разработки, тогда соответствующие затраты переводятся в состав основных средств (нефтегазовых активов).

Затраты на разработку

Затраты на строительство, установку и завершение объектов инфраструктуры, таких как платформы, трубопроводы и бурение разработочных скважин, капитализируются в составе основных средств, за исключением расходов, относящихся к разработочным или оконтуривающим скважинам, в которых не обнаружено достаточного коммерческого количества углеводородов, которые списываются как сухие скважины на расходы периода.

Основные средства

Основные средства отражаются по первоначальной стоимости за минусом накопленной амортизации, истощения и обесценения.

Первоначальная стоимость активов состоит из цены приобретения или цены строительства, любых затрат, непосредственно относящихся к приведению актива в рабочее состояние и первоначальную оценку затрат по ликвидации актива, при необходимости. Ценой приобретения или строительства является совокупная уплаченная стоимость и справедливая стоимость любого вида вознаграждения, предоставленного для приобретения актива.

Нефтегазовые активы амортизируются с использованием производственного метода по доказанным разработанным запасам. Некоторые нефтегазовые активы со сроками полезной службы меньше остаточного срока службы месторождений амортизируются прямолинейным методом в течение срока полезной службы от 4 до 15 лет.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Основные средства (продолжение)

Предполагаемый срок полезной службы основных средств пересматривается на ежегодной основе, и, при необходимости, изменения в сроках корректируются в последующих периодах.

Текущая стоимость основных средств пересматривается на предмет обесценения в тех случаях, когда происходят какие-либо события или изменения в обстоятельствах, указывающих на то, что текущая стоимость не является возмещаемой.

Объекты основных средств, включая добывающие скважины, которые перестают добывать коммерческие объёмы углеводородов, и планируются к ликвидации, перестают учитываться в качестве актива при выбытии, или тогда, когда не ожидается получение будущих экономических выгод от использования актива. Любой доход или убыток, возникающие от прекращения признания актива (рассчитываемые как разница между чистыми поступлениями от реализации и текущей стоимостью объекта) включаются в отчёт о совокупном доходе того периода, в котором произошло такое событие.

Обесценение нефинансовых активов

Компания оценивает активы или группы активов на предмет обесценения в тех случаях, когда события или изменения в обстоятельствах указывают на то, что текущая стоимость актива не может быть возмещена.

Отдельные активы группируются для целей оценки на обесценение на самом низком уровне, на котором существуют идентифицируемые денежные потоки, которые в основном независимы от денежных потоков, генерируемых другими группами активов. В случае если существуют такие показатели обесценения или когда требуется ежегодное тестирование группы активов на обесценение, Компания осуществляет оценку возмещаемой стоимости актива.

Возмещаемая стоимость группы активов является наибольшей из справедливой стоимости за вычетом расходов на её реализацию и стоимости её использования. В тех случаях, когда текущая стоимость группы активов превышает её возмещаемую стоимость, тогда группа активов подлежит обесценению, и происходит списание до возмещаемой стоимости. При оценке стоимости использования, ожидаемые денежные потоки корректируются на риски, специфичные для группы активов и дисконтируются к текущей стоимости с использованием ставки дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущие рыночные оценки временной стоимости денег.

На каждую отчётную дату производится оценка относительно того, имеются ли какие-либо индикаторы, указывающие, что убытки от обесценения, признанные ранее, более не существуют или уменьшились. Если такие индикаторы существуют, тогда оценивается возмещаемая стоимость. Ранее признанный убыток по обесценению сторнируется только, если произошло изменение в оценках, использовавшихся для определения возмещаемой стоимости актива с момента признания последнего убытка от обесценения. В таком случае текущая стоимость актива увеличивается до его возмещаемой стоимости. Увеличенная стоимость не может превышать текущую стоимость, которая была бы определена, за вычетом износа или амортизации, если бы в предыдущих периодах не был признан убыток по обесценению. Такое сторнирование признаётся в отчёте о совокупном доходе.

После проведения сторнирующей проводки корректируются расходы по амортизации в последующих периодах для распределения пересмотренной текущей стоимости актива, за вычетом остаточной стоимости, на систематической основе в течение оставшегося срока полезной службы.

Активы по разведке и оценке

Активы по разведке и оценке учитываются по первоначальной стоимости, за минусом накопленных убытков от обесценения. Право на недропользование на стадии разведки и оценки включает капитализированные затраты на разведку и оценку и затраты на приобретение лицензий на разведку и учитывается в составе нематериальных активов. Затраты по приобретению прав на разведку амортизируются по прямолинейному методу в течение предполагаемого срока разведки.

Компания проверяет активы, связанные с разведкой и оценкой на предмет обесценения, когда факты и обстоятельства указывают на то, что балансовая стоимость активов, связанных с разведкой и оценкой, может превышать их возмещаемую величину.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Нематериальные активы

Нематериальные активы, кроме права на недропользование, учитываются по стоимости, за минусом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Нематериальные активы включают в основном компьютерное программное обеспечение.

Нематериальные активы, приобретённые отдельно от бизнеса, первоначально оцениваются по стоимости приобретения. Первоначальная стоимость — это совокупная уплаченная сумма и справедливая стоимость любого вознаграждения, предоставленного для приобретения актива. Срок полезной службы компьютерного программного обеспечения составляет от 3 до 7 лет и амортизируется на линейной основе в течение этого периода. Текущая стоимость нематериальных активов анализируется на обесценение в тех случаях, когда события или изменения в обстоятельствах указывают на то, что текущая стоимость не может быть возмещена.

Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (ПСД) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Компанией для управления этими активами. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не содержит значительного компонента финансирования или в отношении которой Компания применила упрощение практического характера, Компания первоначально оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Компания применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определённой в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

Для того чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Компанией для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Компания управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Все операции покупки или продажи финансовых активов, требующие поставки активов в срок, устанавливаемый законодательством, или в соответствии с правилами, принятыми на определённом рынке (торговля на стандартных условиях), признаются на дату заключения сделки, т.е. на дату, когда Компания принимает на себя обязательство купить или продать актив.

Последующая оценка

Для целей последующей оценки финансовые активы классифицируются на две категории:

- финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости (долговые инструменты);
- финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Финансовые активы (продолжение)

Последующая оценка (продолжение)

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости (долговые инструменты)

Данная категория является наиболее уместной для Компании. Компания оценивает финансовые активы по амортизированной стоимости, если выполняются оба следующих условия:

- финансовый актив удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание финансовых активов для получения предусмотренных договором денежных потоков; и
- договорные условия финансового актива обусловливают получение в указанные даты денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга.

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости, впоследствии оцениваются с использованием метода эффективной процентной ставки, и к ним применяются требования в отношении обесценения. Прибыли или убытки признаются в составе прибыли или убытка в случае прекращения признания актива, его модификации или обесценения. К категории финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, Компания относит торговую дебиторскую задолженность.

Прекращение признания

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться в отчёте о финансовом положении, если:

- срок действия прав на получение денежных потоков от актива истёк;
- Компания передала свои права на получение денежных потоков от актива либо взяла на себя обязательство по выплате третьей стороне получаемых денежных потоков в полном объёме и без существенной задержки по «транзитному» соглашению; и либо (а) Компания передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) Компания не передала, но и не сохраняет за собой, практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

Если Компания передала свои права на получение денежных потоков от актива либо заключила транзитное соглашение, она оценивает, сохранила ли она риски и выгоды, связанные с правом собственности, и, если да, в каком объёме. Если Компания не передала, но и не сохранила за собой практически все риски и выгоды от актива, а также не передала контроль над активом, Компания продолжает признавать переданный актив в той степени, в которой она продолжает свое участие в нем. В этом случае Компания также признает соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основе, которая отражает права и обязательства, сохраненные Компанией.

Продолжающееся участие, которое принимает форму гарантии по переданному активу, оценивается по наименьшей из следующих величин: первоначальной балансовой стоимости актива или максимальной суммы возмещения, выплата которой может быть потребована от Компании.

Обесценение финансовых активов

Компания признает оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) в отношении всех долговых инструментов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток. ОКУ рассчитываются на основе разницы между денежными потоками, причитающимися в соответствии с договором, и всеми денежными потоками, которые Компания ожидает получить, дисконтированной с использованием первоначальной эффективной процентной ставки или её приблизительного значения. Ожидаемые денежные потоки включают денежные потоки от продажи удерживаемого обеспечения или от других механизмов повышения кредитного качества, которые являются неотъемлемой частью договорных условий.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Финансовые активы (продолжение)

Обесценение финансовых активов (продолжение)

ОКУ признаются в два этапа. В случае финансовых инструментов, по которым с момента их первоначального признания кредитный риск значительно не увеличился, создается оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, которые могут возникнуть вследствие дефолтов, возможных в течение следующих 12 месяцев (12-месячные ожидаемые кредитные убытки). Для финансовых инструментов, по которым с момента первоначального признания кредитный риск увеличился значительно, создается оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, ожидаемых в течение оставшегося срока действия этого финансового инструмента, независимо от сроков наступления дефолта (ожидаемые кредитные убытки за весь срок).

В отношении торговой дебиторской задолженности и активов по договору Компания применяет упрощенный подход при расчёте ОКУ. Следовательно, Компания не отслеживает изменения кредитного риска, а вместо этого на каждую отчётную дату признает оценочный резерв под убытки в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок. Компания использовала матрицу оценочных резервов, опираясь на свой прошлый опыт возникновения кредитных убытков, скорректированных учётом прогнозных факторов, специфичных для заемщиков, и общих экономических условий.

Компания считает, что по финансовому активу произошел дефолт, если предусмотренные договором платежи просрочены на 90 дней. Однако в определённых случаях Компания также может прийти к заключению, что по финансовому активу произошел дефолт, если внутренняя или внешняя информация указывает на то, что маловероятно, что Компания получит, без учёта механизмов повышения кредитного качества, удерживаемых Компанией, всю сумму оставшихся выплат, предусмотренных договором. Финансовый актив списывается, если у Компании нет обоснованных ожиданий относительно возмещения предусмотренных договором денежных потоков.

Финансовые обязательства

Первоначальное признание и оценка

Финансовые обязательства классифицируются при первоначальном признании соответственно, как финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и займы, кредиторская задолженность или производные инструменты, классифицированные по усмотрению Компании как инструменты хеджирования при эффективном хеджировании.

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом (в случае кредитов, займов и кредиторской задолженности) непосредственно относящихся к ним затрат по сделке.

Финансовые обязательства Компании включают торговую и прочую кредиторскую задолженность.

Последующая оценка

Для целей последующей оценки финансовые обязательства классифицируются на следующие две категории:

- финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток;
- финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости (кредиты, займы и кредиторская задолженность).

Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Категория «финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» включает финансовые обязательства, предназначенные для торговли, и финансовые обязательства, классифицированные по усмотрению Компании при первоначальном признании как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Финансовые обязательства (продолжение)

Последующая оценка (продолжение)

Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (продолжение)

Финансовые обязательства классифицируются как предназначенные для торговли, если они понесены с целью обратной покупки в ближайшем будущем. Эта категория также включает производные финансовые инструменты, в которых Компания является стороной по договору, не определенные по усмотрению Компании как инструменты хеджирования в рамках отношений хеджирования, как они определены в МСФО (IFRS) 9. Выделенные встроенные производные инструменты также классифицируются в качестве предназначенных для торговли, за исключением случаев, когда они классифицируются по усмотрению Компании как эффективные инструменты хеджирования.

Прибыли или убытки по обязательствам, предназначенным для торговли, признаются в отчёте о прибыли или убытке.

Финансовые обязательства, классифицированные по усмотрению Компании при первоначальном признании как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, относятся в эту категорию на дату первоначального признания и исключительно при соблюдении критериев МСФО (IFRS) 9. Компании не имеет финансовых обязательств, классифицированных по ее усмотрению как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости (кредиты, займы и кредиторская задолженность)

Данная категория является наиболее значимой для Компании. После первоначального признания торговая и прочая кредиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Прибыли и убытки по таким финансовым обязательствам признаются в составе прибыли или убытка при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав затрат по финансированию в отчёте о прибыли или убытке.

В данную категорию, главным образом, относится торговая и прочая кредиторская задолженность.

Прекращение признания

Признание финансового обязательства прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в отчёте о прибыли или убытке.

Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости по методу ФИФО отдельно по каждому складу и чистой стоимости реализации. Стоимость включает в себя все затраты, понесённые в ходе обычной деятельности, связанные с доставкой каждого предмета на место и приведение его в текущее состояние. Стоимостью сырой нефти является себестоимость добычи, включая соответствующую часть расходов на износ, истощение и амортизацию и накладных расходов на основе среднего объёма производства.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Товарно-материальные запасы (продолжение)

Чистая стоимость реализации нефти основывается на предлагаемой цене, реализации за вычетом расходов, связанных с такой реализацией. Материалы и запасы учитываются по стоимости, не превышающей ожидаемой суммы, возмещаемой в ходе обычной деятельности.

Налог на добавленную стоимость (НДС)

Налоговые органы позволяют производить зачёт НДС по реализации и закупкам на нетто основе. НДС к возмещению представляет собой НДС по закупкам на внутреннем рынке, за вычетом НДС по продажам на внутреннем рынке. Продажи на экспорт облагаются по нулевой ставке. Однако, зачёт НДС допускается только на основании результатов налоговой проверки, проведённой налоговыми органами для подтверждения НДС к возмещению.

Если эффект временной стоимости денег является существенным, долговременный НДС к возмещению дисконтируется с помощью безрисковой ставки, отражающей в соответствующих случаях риски присущие данному активу.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя наличность в кассе, средства, находящиеся на банковских вкладах, прочие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения не более трёх месяцев.

Акционерный капитал

Акции

Простые акции и непогашаемые привилегированные акции, дивиденды по которым выплачиваются по усмотрению эмитента, классифицируются как капитал. Затраты на оплату услуг третьим сторонам, непосредственно связанные с выпуском новых акций, отражаются как уменьшение капитала, полученного в результате данной эмиссии.

Дивиденды

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала на отчётную дату только в том случае, если они были объявлены до отчётной даты включительно. Информация о дивидендах раскрывается в отчётности, если они были рекомендованы до отчётной даты, а также рекомендованы или объявлены после отчётной даты, но до даты, когда финансовая отчётность утверждена к выпуску.

Резервы

Резервы признаются, если Компания имеет текущее обязательство (юридическое или вытекающее из практики), возникшее в результате прошлого события, отток экономических выгод, который потребуется для погашения этого обязательства, является вероятным, и может быть получена надёжная оценка суммы такого обязательства.

Если Компания предполагает получить возмещение некоторой части или всех резервов, например, по договору страхования, возмещение признается как отдельный актив, но только в том случае, когда получение возмещения не подлежит сомнению. Расход, относящийся к резерву, отражается в отчёте о совокупном доходе за вычетом возмещения.

Если влияние временной стоимости денег существенно, резервы дисконтируются по текущей ставке до налогообложения, которая отражает, когда это применимо, риски, характерные для конкретного обязательства. Если применяется дисконтирование, то увеличение резерва, с течением времени, признается как расходы на финансирование.

В тысячах тенге

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Признание доходов

Компания реализует сырую нефть по краткосрочным договорам, по ценам, определяемым как среднее значение 5 средних (высоких/низких) котировок Brent, опубликованных Platt's, скорректированным на стоимость фрахта, страхования и скидок на качество. Переход права собственности осуществляется, и доходы обычно признаются в тот момент, когда сырая нефть физически загружена на борт судна или выгружена с судна, поступила в трубопровод или иной механизм доставки в зависимости от согласованных по контракту условий.

В контрактах Компании на продажу сырой нефти указываются максимальное количество сырой нефти, которое должно быть поставлено в течение определённого периода времени. Сырая нефть, отгруженная, но ещё не доставленная покупателю, учитывается в отчёте о финансовом положении как товарно-материальные запасы.

Налогообложение

Расход по текущему подоходному налогу включает в себя текущий корпоративный подоходный налог, налог на сверхприбыль и отсроченный налог.

Подоходный налог

Активы и обязательства по текущему налогу на прибыль за текущий и предыдущие периоды оцениваются по сумме, предполагаемой к возмещению от налоговых органов или к уплате налоговым органам. Налоговые ставки и налоговое законодательство, применяемые для расчёта данной суммы, — это ставки и законодательство, принятые или по существу принятые на отчётную дату в странах, в которых Компания осуществляет свою деятельность и получает налогооблагаемый доход.

Расход по текущему подоходному налогу включает в себя текущий корпоративный подоходный налог, налог на сверхприбыль и отсроченный налог.

Налог на сверхприбыль

Налог на сверхприбыль (НСП) рассматривается как подоходный налог и образует часть расходов по подоходному налогу. В соответствии с существующим налоговым законодательством, вступившим в силу с 1 января 2009 года, Компания начисляет и выплачивает НСП в отношении каждого контракта на недропользование по переменным ставкам на основании соотношения совокупного годового дохода к вычетам за год по каждому отдельному контракту на недропользование. Соотношение совокупного годового дохода к вычетам в каждом налоговом году, который инициирует применение НСП, составляет 1,25:1. Ставки НСП применяются к части налогооблагаемого дохода (налогооблагаемый доход после вычета Корпоративного Подоходного Налога и разрешенных корректировок) в отношении каждого контракта на недропользование свыше 25% вычетов, относящихся к каждому контракту.

Отсроченный подоходный налог

Активы и обязательства по отсроченному налогу рассчитываются в отношении всех временных разниц с использованием метода обязательств по всем временным разницам между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчётности. Актив по отсроченному налогу признаётся только в той степени, в которой существует значительная вероятность получения налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму вычитаемых временных разниц. Обязательства по отсроченному налогу признаются для всех налогооблагаемых временных разниц. Отсроченные налоговые активы и обязательства рассчитываются по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период реализации актива или погашения обязательства, на основе налоговых ставок, введенных в действие или фактически узаконенных на отчётную дату. Активы и обязательства по отсроченному подоходному налогу могут быть зачтены при наличии законных, юридически действительных прав на зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств.

В тысячах тенге

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЁТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ

Подготовка финансовой отчётности Компании требует от её руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений на конец отчётного периода, которые влияют на представляемые в отчётности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об условных обязательствах. Однако неопределённость в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости актива или обязательства, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

Суждения

В процессе применения учетной политики руководством Компании, помимо учетных оценок, были сделаны следующие суждения, которые имеют наиболее существенное влияние на суммы, отраженные в финансовой отчетности:

Выручка по договорам с покупателями

Компания определила, что вся выручка по договорам с покупателями получена в определенный момент времени, признание выручки требует от руководства Компании вынесения суждений, которые влияют на представляемые в отчётности суммы выручки. Договорные отношения на реализацию нефти с другими условиями могут привести к признанию выручки с течением времени.

При оценке того, является ли Компания принципалом или агентом по операциям с выручкой, используется суждение. При определении того, что Компания выступает в качестве принципала, условия соглашений были тщательно рассмотрены, и был сделан вывод, что Компания контролирует продукт до того, как он будет передан покупателю. В альтернативных соглашениях Компания может быть определена как агент.

Выручка по договорам с покупателями

В соответствии с условиями существующих контрактов Компания определила, что услуги по отгрузке или транспортировке не предоставляются покупателю, и что единственные обязанности к исполнению относятся к продаже сырой нефти и нефтепродуктов. Суждение требуется при определении того, предоставляется ли отгрузка как услуга, и это влияет на идентификацию обязательства к исполнению, признание всех обязательств к исполнению в определенный момент времени или с течением времени, а также на общие сроки признания выручки. Руководство Компании не считает, что расходы по отгрузке являются отдельным обязательством к исполнению, так как риски и связанные с ними вознаграждения переходят к покупателю в момент отгрузки в порту.

Отсроченные налоговые активы

Отсроченный налог рассчитывается для корпоративного подоходного налога (далее – «КПН»). Отсроченный КПН рассчитываются на временные разницы в активах и обязательствах, привязанных к контрактам на недропользование, по ожидаемым ставкам. Базы отсроченного КПН, информация о которых раскрыта в *Примечании 11* и рассчитываются в соответствии с налоговым законодательством. Информация о факторах неопределенности, относящихся к налогообложению, раскрывается в *Примечании 20*.

Отсроченные налоговые активы требуют от руководства оценки вероятности того, что Компании получит достаточную налогооблагаемую экономическую прибыль в будущих периодах для использования признанных отсроченных налоговых активов. Предположения относительно получения будущей налогооблагаемой прибыли зависят от оценок руководства в отношении будущих денежных потоков. Эти оценки будущего налогооблагаемого дохода основаны на прогнозируемых денежных потоках от операционной деятельности (на которые влияют объемы добычи и продаж, цены на нефть, запасы, операционные затраты, затраты на вывод из эксплуатации, капитальные затраты, дивиденды и другие операции по управлению капиталом) и суждения о применение действующего налогового законодательства. Если будущие потоки денежных средств и налогооблагаемая прибыль будут существенно отличаться от оценок, это может повлиять на способность Компании реализовать чистые отложенные налоговые активы, отраженные на отчетную дату. Кроме того, будущие изменения в налоговом законодательстве в юрисдикциях, в которых работает Компания, могут ограничить способность Компании получать налоговые вычеты в будущих периодах. Руководство Компании оценивает вероятность получения достаточной налогооблагаемой прибыли в будущих периодах для использования признанных отсроченных налоговых активов как высокую.

В тысячах тенге

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЁТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ (продолжение)

Неопределённость оценок

Поставка сырой нефти на внутренний рынок

Согласно контракту на недропользования, обязательства Компании на поставку сырой нефти на внутренний рынок ограничена до 15% годовой добычи. Однако, вопреки условиям контракт на недропользование, Компетентный орган может выпускать квоты на поставку сырой нефти на внутренний рынок более 15% от годовой добычи. На практике поставки на внутренний рынок могут доходить до 50% от годовой добычи. Следовательно, в оценку возмещяемой стоимости активов Компании, руководством были заложены консервативные ожидания в отношении поставки сырой нефти на внутренний рынок, т.е. 50% от годовой добычи. Цены сырой нефти на внутреннем рынке Республики Казахстан обычно существенно ниже чем экспортные цены, которые определяются в основном по котировкам марки Brent.

Оценка запасов нефти и газа

Запасы нефти и газа — это оценка количества углеводородов, которое может быть экономически и юридически добываться на нефтегазовых месторождениях Компании. Компания оценивает свои коммерческие запасы и ресурсы, основанные на информации, собранной квалифицированными специалистами в отношении геологических и технических данных о размере, глубине, форме и содержании углеводородного тела, а также подходящих методов добычи и темпов извлечения. Коммерческие запасы определяются с использованием оценок запасов нефти и газа, коэффициентов извлечения и будущих цен на сырье, последние влияют на общую сумму извлекаемых запасов и долю валовых запасов. Будущие капитальные затраты оценивается с использованием допущений относительно количества скважин, необходимых для добычи коммерческих запасов, стоимости таких скважин и связанных с ними производственных мощностей, а также других капитальных затрат.

Поскольку используемые экономические предположения могут измениться, по мере получения дополнительной геологической информации во время эксплуатации месторождения, оценки извлекаемых запасов могут измениться. Относительная степень неопределённости может быть выражена посредством отнесения запасов в одну из двух основных категорий: доказанные или недоказанные запасы. Существует большая определённость в извлечении доказанных запасов в сравнении с недоказанными запасами и доказанные запасы могут быть далее подразделены на разработанные и неразработанные запасы для обозначения прогрессивно возрастающей неопределённости в отношении возможности их извлечения.

Ежегодно оценки анализируются и корректируются. Корректировки возникают вследствие оценки или переоценки уже имеющихся геологических данных, промысловых параметров или данных о добыче; наличии новых данных; или изменениях в допущениях по ценам. Оценки запасов также могут быть пересмотрены вследствие действия проектов для повышения отдачи, изменений в производительности пласта или изменений в стратегии разработки. Такие изменения могут повлиять на финансовое положение и результаты Компании, которые включают:

- Балансовую стоимость нефтегазовых и других активов (Примечание 5);
- Износ, истощение и амортизационные отчисления в отчете о совокупном доходе (Примечание 9, 17 u 19);
- Обязательства по выбытию активов если изменения в оценке запасов влияют на ожидания относительно того, когда будут происходить такие действия, и связанные с ними затраты на эти действия (Примечание 5);
- Балансовую стоимость отложенных налоговых активов может измениться в связи с изменениями в оценке вероятности возмещения таких активов (Примечание 21).

Амортизация нефтегазовых активов

Амортизация нефтегазовых активов начисляется производственным методом по отношению к сумме доказанных разработанных запасов. Это приводит к начислению амортизации, пропорционально истощению ожидаемой оставшейся добычи на месторождении.

В тысячах тенге

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЁТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ (продолжение)

Неопределённость оценок (продолжение)

Амортизация нефтегазовых активов (продолжение)

При определении срока службы каждого объекта учитывается ограничение физического срока службы, а также текущие оценки экономически извлекаемых запасов месторождения. Эти расчеты требуют использования оценок и предположений, в том числе количество запасов и будущие капитальные затраты. Изменения в доказанных разработанных запасах могут возникнуть из-за изменений факторов или допущений, используемых при оценке запасов, в том числе:

- разница между фактическими и прогнозируемыми ценами на сырую нефть;
- непредвиденные операционные вопросы, которые могут повлиять на будущие капитальные затраты.

Капитальные затраты и текущий ремонт

Затраты капитализируются только в том случае, если данные мероприятия привели к приросту извлекаемых запасов месторождения или к увеличению производительности основных средств по сравнению с первоначальными показателями. Во всех остальных случаях данные затраты относятся на расходы периода по мере их возникновения.

Обесценение нефтегазовых активов

В течение года цены на сырую нефть резко упали из-за COVID-19 и других факторов, влияющих на глобальный спрос и предложение, а также произошло снижение объемов добычи по сравнению с прошлыми годами. Руководство посчитало это индикатором обесценения, и Компания провела анализ на предмет обесценения своих нефтегазовых активов, генерирующих денежные потоки.

Компания оценивает актив или группу активов, генерирующих денежные средства («генерирующая единица») для обесценения, когда события или изменения в обстоятельствах указывают на то, что балансовая стоимость актива не может быть возмещена. Если такой индикатор существует, проводится надлежащая оценка возмещаемой стоимости, которая рассматривается как более высокое значение из справедливой стоимости за минусом расходов на реализацию и стоимости от использования. Эти расчёты требуют использования оценок и допущений, таких как ставки дисконта, будущая потребность в капитале, операционные затраты, которые подвержены рискам и неопределённости. Когда балансовая стоимость актива или генерирующей единицы превышает его возмещаемую стоимость, актив или генерирующая единица считается обесцененным и списывается до возмещаемой суммы.

При оценке возмещаемой стоимости ожидаемые будущие денежные потоки корректируются на риски, специфичные для группы активов/генерирующей единицы и дисконтируемые к их текущей стоимости с использованием ставки дисконтирования, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, присущие данному активу. Справедливая стоимость за вычетом расходов на продажу определяется как стоимость, которая будет получена при продаже актива в рамках обычной сделки между участниками рынка и не отражает влияние факторов, которые могут быть специфичными для Компании, и не распространяются на Компанию в целом.

Для целей проведения оценки возмещаемой стоимости, руководство Компании рассматривает все долгосрочные активы Компании в качестве единственной генерирующей единицы и применяет модель дисконтированных денежных потоков.

При проведении последней по времени оценки возмещаемости активов, применялась ставка дисконтирования в размере 15,92%, которая была расчитана в качестве посленалоговой средневзвешенной стоимости капитала Компании методом CAPM (capital asset pricing model). Долгосрочный бизнес-план, утверждаемый на ежегодной основе, является основным источником информации, так как он содержит прогнозы по объемам добычи, объемам продаж, доходы, расходы и капитальные затраты.

В тысячах тенге

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЁТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ (продолжение)

Неопределённость оценок (продолжение)

Обесценение нефтегазовых активов (продолжение)

Различные допущения, такие как прогнозы цен на сырую нефть, и темпы инфляции, учитывают существующие цены, обменные курсы иностранных валют и другие макроэкономические факторы, исторические тенденции, и колебания. Датой истечения срока Контракта на добычу является 2031 год, при этом предполагаемые денежные потоки были построены из расчета полного экономического извлечения углеводородов с месторождения до 2050 года, так как Компания имеет приоритетное право продления срока контракта до полного извлечения запасов. Затраты до 2050 года были спрогнозированы на основе долгосрочного бюджета и бизнес плана Компании, а также текущих оценок руководства Компании о потенциальных изменениях в операционных и капитальных затратах.

За год, закончившийся 31 декабря 2020 года, руководство Компании провело оценку возмещаемой стоимости долгосрочных активов. Результаты оценки показали, что оцененная возмещаемая стоимость долгосрочных активов превышает их балансовую стоимость.

Результаты оценки наиболее чувствительны к допущениям, относящимся к (i) ставке инфляции в Казахстане, (ii) мировым ценам на сырую нефть, (iii) коэфициенту поставки сырой нефти на внутренний рынок и (iv) ставке дисконтирования.

При построении финансовой модели по оценке возмещяемой стоимости активов Компании были применены долгосрочные прогнозы по ценам на сырую нефть, ставке инфляции в Казахстане и обменному курсу тенге к доллару США согласно данным «Oxford Economics».

Объемы добычи были расчитаны с учетом технических параметров месторождения и планируемых капитальных затрат на программном обеспечении Petrel от Shlumburger.

Более подробная информация о ключевых допущениях, использованных при определении возмещаемой суммы долгосрочных активов, включая анализ чувствительности, приводится в *Примечании 4*.

Обязательства по выбытию активов

По условиям определённых контрактов, в соответствии с законодательством и нормативно-правовыми актами, Компания несёт юридические обязательства по демонтажу и ликвидации основных средств и восстановлению земельных участков на каждом из месторождений. В частности, к обязательствам Компании относятся постепенное закрытие всех непроизводительных скважин и действия по окончательному прекращению деятельности, такие как демонтаж трубопроводов, зданий и рекультивация контрактной территории. Так как срок действия лицензий не может быть продлён по усмотрению Компании, допускается, что расчётным сроком погашения обязательств по окончательному закрытию является дата окончания каждого лицензионного периода.

Если бы обязательства по ликвидации активов должны были погашаться по истечении экономически обоснованного окончания эксплуатации месторождений, то отражённое обязательство значительно возросло бы вследствие включения всех расходов по ликвидации скважин и конечных расходов по закрытию. Объём обязательств Компании по финансированию ликвидации скважин и затрат по окончательному закрытию зависит от условий соответствующих контрактов и действующего законодательства.

Обязательства не признаются в тех случаях, когда ни контракт, ни законодательство не подразумевают определённого обязательства по финансированию таких расходов по окончательной ликвидации и окончательному закрытию в конце лицензионного периода. Принятие такого решения сопровождается некоторой неопределённостью и существенными суждениями.

Оценки руководства касательно наличия или отсутствия таких обязательств могут измениться вместе с изменениями в политике и практике Правительства или в местной отраслевой практике. Компания рассчитывает обязательства по выбытию активов отдельно по каждому контракту.

Сумма обязательства является текущей стоимостью оцененных затрат, которые, как ожидаются, потребуются для погашения обязательств, скорректированных на ожидаемый уровень инфляции и дисконтированных с использованием средних долгосрочных безрисковых процентных ставок по государственному долгу стран с переходной экономикой, скорректированных на риски, присущие казахстанскому рынку.

В тысячах тенге

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЁТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ (продолжение)

Неопределённость оценок (продолжение)

Обязательства по выбытию активов (продолжение)

Компания пересматривает обязательство по восстановлению контрактной территории на каждую отчётную дату и корректируется для отражения наилучшей оценки.

При оценке будущих затрат на закрытие использовались существенные оценки и суждения, сделанные руководством. Большинство этих обязательств относится к отдалённому будущему и помимо неясности в законодательных требованиях, на оценки Компании могут оказать влияние изменения в технологии удаления активов, затратах и отраслевой практике. Компания оценивает стоимость будущей ликвидации скважин, используя цены текущего года и среднее значение долгосрочного уровня инфляции. Изменения в обязательствах по выбытию активов раскрыты в *Примечании 5*.

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по торговой дебиторской задолженности

Компания использует матрицу оценочных резервов для расчёта ОКУ по торговой дебиторской задолженности. Ставки оценочных резервов устанавливаются в зависимости от количества дней просрочки платежа для групп различных клиентских сегментов с аналогичными характеристиками возникновения убытков (т.е. по географическому региону, типу продукта, типу и рейтингу покупателей, обеспечению посредством аккредитивов и других форм страхования кредитных рисков).

Первоначально в основе матрицы оценочных резервов лежат наблюдаемые данные возникновения дефолтов в прошлых периодах. Компания будет обновлять матрицу, чтобы скорректировать прошлый опыт возникновения кредитных убытков с учётом прогнозной информации. Например, если в течение следующего года ожидается ухудшение прогнозируемых экономических условий (например, ВВП), что может привести к увеличению случаев дефолта в производственном секторе, то исторический уровень дефолта корректируется. На каждую отчётную дату наблюдаемые данные об уровне дефолта в предыдущих периодах обновляются и изменения прогнозных оценок анализируются.

Оценка взаимосвязи между историческими наблюдаемыми уровнями дефолта, прогнозируемыми экономическими условиями и ОКУ является значительной расчётной оценкой. Величина ОКУ чувствительна к изменениям в обстоятельствах и прогнозируемых экономических условиях. Прошлый опыт возникновения кредитных убытков Компании и прогноз экономических условий также могут не являться показательными для фактического дефолта покупателя в будущем. Информация об ОКУ по торговой дебиторской задолженности Компании раскрыта в *Примечании 13*.

В тысячах тенге

5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

	Нефте- газовые	Машины и обору-	Транспор тные	Прочие	Незавер- шенное строитель-	
	активы	дование	средства	активы	строитель-	Итого
Остаточная стоимость на 1						
января 2019 года	14.045.488	760.315	9.338	54.943	1.851.356	16.721.440
Поступления	_	381.137	7.700	43.828	4.464.434	4.897.099
Перемещения из НЗС	1.882.183	_	_	_	(1.882.183)	_
Выбытия	_	_	_	_	(5.511)	(5.511)
Накопленный износ по выбытиям	_	_	_	224	_	224
Расходы по износу	(430.378)	(80.801)	(1.805)	(11.139)	_	(524.123)
Остаточная стоимость на 31	40.040.000	4 477 407	45.000	07.045	4 400 000	04 757 000
декабря 2019 года	16.049.229	1.177.427	15.233	87.345	4.428.096	21.757.330
Поступления	_	87.338	_	11.871	944.961	1.044.169
Перемещения из НЗС	959.466	_	_		(959.466)	_
Выбытия	_	_	_	(4.757)	(54.735)	(59.492)
Накопленный износ по выбытиям	_	_	_	3.308	_	3.308
Расходы по износу	(495.624)	(112.505)	(2.446)	(17.555)	_	(628.131)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	16.513.071	1.152.260	12.787	80.211	4.358.856	22.117.184

Результаты теста на обесценения

По состоянию на 31 декабря 2020 года возмещаемая стоимость основных средств составила 61.996 миллион тенге.

Результаты оценки возмещаемой стоимости долгосрочных активов Компании являются наиболее чувствительными к изменению следующих основных допущений:

- (i) Повышение средней ставки инфляции в Казахстане за все периоды оценки на 1% с 5,56% до 6,56% приведёт к тому, что возмещаемая стоимость уменьшится на 4.619 миллиона тенге;
- (іі) Повышения ставки дисконтирования на 2% с 15,92% до 17,92% приведёт к тому, что возмещаемая стоимость основных средств уменьшится на 7.089 миллионов тенге.
- (iii) Уменьшение средней цены на нефть за все периоды оценки на 5 долларов США/баррель с 48,34 долларов США за баррель до 45,924 долларов США приведёт к тому, что возмещаемая стоимость уменьшится на 5.885 миллиона тенге;
- (iv) Повышения коэффициента поставки на внутренний рынок на 5% с 50% до 55% приведёт к тому, что возмещаемая стоимость основных средств уменьшится на 3.947 миллионов тенге.

Незавершённое строительство

На 31 декабря 2020 года сальдо незавершённого строительства, в основном, включают следующие объекты строительства:

(i) Строительство установки по подготовке нефти (далее «УПН») к продаже с нефтепроводом протяженностью приблизительно 7 км с целью подключения УПН к магистральной системе нефтепроводов АО «КазТрансОйл» в размере 2.012.301 тысяч тенге. Ввод указанных объектов в эксплуацию позволит Компании существенно сократить расходы по подготовке нефти к продаже и транспортировке нефти. Данный объект незавершенного строительства был введен в эксплуатацию в июне 2021 года (Примечание 26).

Чувствительность к изменениям в допущениях

В тысячах тенге

5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА (продолжение)

Незавершённое строительство (продолжение)

(ii) Строительство системы поддержания пластового давления (далее «ППД») в сумме 1.266.463 тысячи тенге. ППД включает в себя 2 цистерны с емкостью 500 кубических метров каждая и водопровод с протяженностью приблизительно 7 км для подачи пресной воды. После ввода ППД в эксплуатацию, Компания ожидает увеличение добычи приблизительно на 15%-20% за счёт поддержания пластового давления. Компания планирует ввести ППД в эскплуатацию в августе 2021 года.

Поступления нефтегазовых активов за период относятся, в основном, к бурению новых скважин и вводу новых объектов строительства.

На 31 декабря 2020 года первоначальная стоимость основных средств с полностью начисленным износом составляет 16.101 тысяча тенге (в 2019 году: 12.816 тысячи тенге).

6. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

	Право на недро- пользование	Прочие	Итого
		•	
Остаточная стоимость на 1 января 2019 года	1.209.776	15.024	1.224.800
Поступления	_	1.882	1.882
Выбытия	_	(922)	(922)
Накопленный износ по выбытиям	_	922	922
Расходы по износу	(28.699)	(11.493)	(40.192)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2019 года	1.181.077	5.414	1.186.491
Поступления	_	2.356	2.356
Выбытия	_	(38.164)	(38.164)
Накопленный износ по выбытиям	_	38.164	38.164
Расходы по износу	(30.792)	(3.386)	(34.178)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	1.150.285	4.384	1.154.669

7. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ОГРАНИЧЕННЫЕ В ИСПОЛЬЗОВАНИИ

По состоянию на 31 декабря 2020 года Компания имела денежные средства, ограниченные в использовании, в рамере 223.944 тысячи тенге (в 2019 году: 214.444 тысячи тенге). Данные денежные средства, ограниченные в использовании, были представлены специализированным банковским вкладом, размещённым для выполнения обязательств по выбытию активов после завершения операций по разработке месторождения.

8. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	31 декабря 2020 год	31 декабря 2019 год
Задолженность третьих сторон в долларах США	_	64.700
Задолженность третьих сторон в тенге	38.055	196.971
Минус: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки	(848)	
	37.207	261.671

В тысячах тенге

9. ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ

	31 декабря 2020 год	31 декабря 2019 год
Сырье и материалы	153.073	188.134
Готовая продукция (сырая нефть)	501.122	65.719
	654.194	253.853
Ниже представлено движение сырой нефти:	2020 год	2019 год
На 1 января	65.719	292.314
Итого расходы, понесённые за период	3.164.948	3.376.502
Себестоимость реализованной продукции (<i>Примечание 17</i>)	(2.726.359)	(3.598.627)
Потери	(3.188)	(4.469)
•	501 122	65 719

Расходы, понесённые за годы, закончившиеся 31 декабря, представлены следующим образом:

	2020 год	2019 год
Износ, истощение и амортизация	630.607	525.839
Аренда ОС	355.961	403.680
Текущий ремонт скважин	280.466	359.078
Налог на имущество	249.021	228.208
Подготовка нефти	246.241	446.690
Заработная плата	242.865	265.926
ндпи	166.591	260.432
Услуги по обслуживанию жил. Городка	129.089	130.025
Потребление эл.энергии	85.268	76.181
Исследование скважин (Рпл, Рзаб)	75.097	36.039
Материалы ОП	56.766	51.785
Дизельное топливо	53.300	61.205
Возмещение расходов	34.531	25.218
Амортизация ликвидационного фонда	22.246	22.246
Автоплатформа	21.600	21.600
Прочие	578.156	462.349
	3.164.948	3.376.502

10. ПРОЧИЕ ТЕКУЩИЕ АКТИВЫ

	31 декабря 2020 год	31 декабря 2019 год
Расходы будущих периодов	169.088	436.666
Краткосрочные авансы выданные	39.193	355.519
Задолженность по выплаченной заработной плате	51	200
Краткосрочная задолженность подотчетных лиц	_	228
Прочие краткосрочные активы	2.756	5.971
	211.088	798.583

В тысячах тенге

11. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

На 31 декабря 2020 и 2019 годов денежные средства и их эквиваленты включали:

	31 декабря 2020 год	31 декабря 2019 год
Средства на банковских счетах в долларах США	29.368	_
Средства на банковских счетах в тенге	1.014	273.564
Денежные средства в кассе	354	109
	30.737	273.673

12. КАПИТАЛ

Акционерный капитал

Общее количество акций Компании составляет 99.100 штук с номинальной стоимостью одной акции 1.000 тенге, которые полностью принадлежат Материнской компании на 31 декабря 2020 и 2019 годов. Базовый убыток на акцию составил 55.373 тенге за 2020 год (2019 год: 25.467 тенге).

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов все объявленные акции были выпущены и полностью оплачены.

Дивиденды

В соответствии с казахстанским законодательством, дивиденды не могут быть объявлены, в случае если Компания имеет отрицательный капитал или если выплата дивидендов приведёт к отрицательному капиталу. В 2020 и 2019 годах Компания не объявляла и не выплачивала дивиденды

13. ЗАЙМЫ

	2020 год	2019 год
Займы от связанных сторон	27.730.002	22.929.759
Заем от АО «Народный Банк Казахстана»	7.950.186	7.297.875
	35.680.188	30.227.634
Краткосрочная часть	(879.049)	(226.738)
	34.801.139	30.000.896

Займы от связанных сторон

Основным назначением займов, полученных от связанных сторон, является рефинансирование займа полученного от АО «Народный банк Казахстана», а также финансирование инвестиционной деятельности, направленной на бурение новых скважин, строительства системы поддержания пластового давления и строительства установки по подготовке нефти включая строительство объектов, описанных в *Примечании 4*.

Займы от связанных сторон представлены следуюм образом:

	Валюта	Ставка %	2020 год	2019 год
				_
Globex Energy FZE	USD, EUR	3%	18.467.502	14.117.259
Боранбаев Кайрат Советаевич	KZT	12%	9.262.500	8.812.500
			27.730.002	22.929.759

За год, закончившийся 31 декабря 2020 года, Компания признала расходы по вознаграждению по займу от Globex Energy FZE и Боранбаева К.С на сумму 629.108 тысяч тенге и 450.000 тысяч тенге, соответственно (в 2019 году: 383.978 тысяч тенге и 450.000 тысяч тенге, соответственно).

За год, закончившийся 31 декабря 2020 года, Компания признала расходы по отрицательной курсовой разнице по займу от Globex Energy FZE на сумму 2.628.649 тысяч тенге.

В тысячах тенге

13. ЗАЙМЫ (продолжение)

Займ от АО «Народный Банк Казахстана»

Первоначально данный заем был получен ТОО Фирма «Физтех» в 2006 году от АО «БанкТуранАлем» в рамках кредитной линии в размере 18.500 тысяч долларов США с раздельными ставками вознаграждения в отношении возобновляемого и невозобновляемого траншов в размере 17,5% и 15% годовых, соответственно. Основным назначением являлось финансирование инвестиционной деятельности, направленной на разведку и разработку месторождения Компании Каражанбас Северный.

В марте 2016 года Компания приняла на себя обязательства ТОО «Фирма Физтех» по погашению данного займа перед АО «Казкоммерцбанк» (АО «Казкоммерцбанк» выступил в качестве правопреемника АО «БанкТуранАлем») в размере 50.071 тысяч долларов США.

В то же время Компания достигла договоренностей по улучшению условий займа для Компании и были заключены несколько соответствующих дополнительных соглашений, по условиям которых валюта займа была переведена с доллара США на Казахстанский тенге по курсу 344,19 тенге за 1 доллар США и сумма займа была зафиксирована в размере 9.379.549 тысяч тенге со снижением ставки вознаграждения до 12% годовых. Согласно последнему по времени дополнительному соглашению, срок займа был продлен до 30 июня 2023 года.

В течение 2019 года, Компания погасила основной долг по данному займу в размере 2.400.000 тысяч тенге. В течение 2020 года, Компания не погашала основной долг.

За год, закончившийся 31 декабря 2020 года, Компания признала расходы по вознаграждениям на сумму 886.314 тысяч тенге (в 2019 году: 1.022.043 тысячи тенге).

14. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ВОССТАНОВЛЕНИЮ УЧАСТКА И ЛИКВИДАЦИИ СКВАЖИН

Компания имеет обязательства восстановить свои нефтяные месторождения до их первоначального состояния. Расчётные будущие затраты по восстановлению участков, относящиеся к деятельности в Казахстане, основаны на инженерных расчётах ожидаемых методов и объёме восстановления участков, в соответствии с существующим законодательством, отраслевой практикой и затратами. Руководство Компании оценивает, что большая часть активов будет выводиться из эксплуатации на дату истечения срока контракта на недропользование, которая приходится на 14 сентября 2041 года. Амортизация дисконта, относящаяся к резерву на будущее восстановление участка и ликвидацию скважин, включена в состав финансовых затрат.

По состоянию на 31 декабря 2020 года сумма данных обязательств составила 540.344 тысяч тенге (в 2019 году: 486.797 тысячи тенге). Указанные суммы резерва были посчитаны путем дисконтирования планируемых расходов по восстановлению участка и ликвидации скважин по эффективной ставке в размере 11% годовых. В течение 2020 года Компания признала финансовые расходы в качестве амортизации дисконта в сумме 53.548 тысяч тенге (2019: 48.241 тысяч тенге).

15. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

На 31 декабря торговая и прочая кредиторская задолженность включала:

	2020 год	2019 год
Задолженность третьих сторон	631.337	503.753
Задолженность связанным сторонам	299.462	193.961
	930.799	697.714

На 31 декабря 2020 и 2019 годов кредиторская задолженность была выражена в следующих валютах:

	2020 год	2019 год
Задолженность представленная в тенге	917.596	673.155
Задолженность представленная в валюте	13.203	24.559
	930.799	697.714

В тысячах тенге

Торговая кредиторская задолженность является беспроцентной и расчёты по ней осуществляются обычно в течение 30 (тридцати) дней.

16. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

	Признание выручки по		
	исполнению обязательств	2020 год	2019 год
Экспорт			
Сырая нефть	В момент времени	1.188.317	4.266.529
Внутренний рынок	D	4 222 002	047 406
Сырая нефть	В момент времени	1.233.982 2.422.299	817.426 5.083.955
		2.422.299	5.065.955
		2020 год	2019 год
Footpoduuoovuŭ puuov			
Географический рынок Швейцария		1.188.317	4.266.529
Казахстан		1.233.982	817.426
		2.422.299	5.083.955
Состав расходов по сеоестои	мости продаж представлен следующим образо	ом: 2020 год	2019 год
		2020104	201010Д
Материальные затраты <i>(Прим</i>		2.625.241	3.462.739
Технологические потери на со	оственные нужды	101.118 2.726.359	135.888 3.598.627
			0.000.021
18. РАСХОДЫ ПО РЕАЛ	ІИЗАЦИИ		
Состав расходов по реализаци	ии представлен следующим образом:		
		2020 год	2019 год
Транспортные расходы		325.927	612.991
Таможенные сборы и платеж	1	300.932	538.273
Рентный налог		151.374	545.116
Затраты по перевалке в порту	/ Актау	17.564	24.459
Прочие		57.116	24.064

852.913

1.744.903

В тысячах тенге

19. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

Состав общих и административных расходов представлен следующим образом:

	2020 год	2019 год
Заработная плата и соответствующие налоги	137.631	218.715
Расходы по аренде	59.523	72.615
Списание активов	54.735	5.111
Консультационные услуги	48.004	45.744
Спонсорство	27.897	35.269
Изменения в резерве по неиспользованным отпускам	9.839	312
Износ и амортизация	9.455	16.229
Расходы по связи	7.850	8.382
Прочие налоги, штрафы и пени	7.301	7.984
Транспортные расходы	6.895	21.697
Расходы по материалам	3.678	5.083
Прочее	9.585	33.114
	382.393	470.255

20. ФИНАНСОВЫЕ ЗАТРАТЫ

Финансовые затраты за период представлены следующим образом:

	2020 год	2019 год
Расходы по вознаграждению	1.965.421	1.856.021
Амортизация дисконта по обязательствам по восстановлению участка и		
ликвидации скважин	53.548	48.241
	2.018.969	1.904.262

21. ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ

Расходы по подоходному налогу за период представлены следующим образом:

	2020 год	2019 год
Текущий корпоративный подоходный налог	_	_
(Экономия)/расход по отсроченному корпоративному подоходному		
налогу	(749.534)	(84.358)
Экономия по подоходному налогу	(749.534)	(84.358)

В следующей таблице приведена сверка ставки подоходного налога в Казахстане с эффективной ставкой налога Компании на прибыль до налогообложения.

	2020 год	2019 год
(Убыток)/прибыль до налогообложения	(6.188.955)	(2.608.164)
Ставка подоходного налога в Казахстане	20%	20%
Экономия по подоходному налогу по нормативной ставке	(1.237.791)	(521.633)
Эффективная ставка налога		
Корректировка налогооблагаемого дохода	110.370	277.051
Поисковые и геологоразведочные работы по оценке наличия нефти и		
газа	36.940	_
Построение 3D модели резервуара и определение обоснованных		
методов увеличения нефтеотдачи	11.918	_
Эффект корректировов подоходного налога прошлых периодов м		
расходов, не относимые на вычеты	329.029	160.224
Расход по подоходному налогу	(749.534)	(84.358)

В тысячах тенге

21. ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ (продолжение)

Изменения в активах по отсроченному налогу, относящемуся к КПН, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	На 31 декабря 2020 года	Отнесено на прибыль и убыток	На 31 декабря 2019 года	Отнесено на прибыль и убыток	На 31 декабря 2018 года
Отложенные налоговые активы					
Переносимые налоговые убытки	622.345	619.935	2.410	(31.824)	34.234
Оценочные обязательства	108.069	10.710	97.359	9.648	87.711
Обязательства по налогам	4.101	892	3.209	(125)	3.334
Отложенные налоговые активы	734.515	631.537	102.978	(22.301)	125.279
Отложенные налоговые обязательства					
Основные средства и НМА	(846.061)	117.997	(964.058)	106.659	(1.070.717)
Отложенные налоговые					
обязательства	(846.061)	117.997	(964.058)	106.659	(1.070.717)
Отложенные налоговые					
обязательства, нетто	(111.546)	749.534	(861.080)	84.358	(945.438)

22. СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Сальдо по сделкам со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов представлены ниже:

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Займы полученные		
Globex Energy FZE	18.467.502	14.117.259
Боранбаев К.С.	9.262.500	8.812.500
Торговая кредиторская задолженность		
Организации под общим контролем	299.462	193.961

Вознаграждения ключевому управленческому персоналу

На 31 декабря 2020 и 2019 годов ключевой управляющий персонал Компании состоял из одного человека. Общая сумма вознаграждения, выплаченная ключевому управленческому персоналу, составила 15.433 тысячи тенге и 20.270 тысяч тенге, соответственно.

23. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Компания имеет различные финансовые обязательства, такие как займы, торговая и прочая кредиторская задолженность. Компания имеет различные финансовые активы, такие как дебиторская задолженность, краткосрочные и долгосрочные депозиты и денежные средства и их эквиваленты.

Компания подвержена валютному риску, риску ликвидности и риску изменения цен на сырьевые товары.

Валютный риск

Подверженность Компании риску изменения обменных курсов иностранной валюты, прежде всего, относится к операционной деятельности Компании, так как основная часть реализации деноминирована в долларах США, в то время как почти все расходы деноминированы в тенге, а также к инвестициям, деноминированным в иностранной валюте.

В таблице ниже представлен анализ чувствительности прибыли до налогообложения Компании к возможному изменению обменного курса доллара США, вероятность которого можно обоснованно предположить, при условии неизменности всех прочих переменных (вследствие изменений справедливой стоимости монетарных активов и обязательств).

В тысячах тенге

23. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)

Валютный риск (продолжение)

	Увеличение/ уменьшение курса тенге к курсу доллара США	Влияние на прибыль до налогообложения
2020 Доллар США Доллар США	+ 14,00% - 11,00%	(1.358) 1.067
2019 Доллар США Доллар США	+ 12,00% - 9,00%	(1.093) 820

Кредитный риск

Кредитный риск, связанный с остатками на счетах в финансовых учреждениях контролируется финансовым блоком Компании в соответствии с многолетней практикой Компании. Максимальный размер чувствительности Компании к кредитному риску, возникающих от дефолта финансовых учреждений равна балансовой стоимости этих финансовых активов.

В следующей таблице представлены сальдо финансовых активов в банках на отчётную дату с использованием обозначений кредитных рейтингов «Standard and Poor's», если не указано иначе.

	Реитинг					
Банки	Местонахождение	2020 год	2019 год	2020 год	2019 год	
AO «Народный Банк		BB	BB			
Казахстана»	Казахстан	(стабильный)	(стабильный)	30.383	273.564	
				30.383	273.564	

Риск ликвидности

Компания контролирует риск ликвидности, используя инструмент планирования текущей ликвидности. С помощью этого инструмента анализируются сроки платежей, связанных с займом полученным от местных банков и своевременное погашение кредиторской задолженности поставщикам и подрядчикам, а также прогнозируемые денежные потоки от операционной деятельности.

Целью Компании является поддержание баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью посредством использования краткосрочных и долгосрочных вкладов в местных банках.

В следующей таблице представлена информация по срокам погашения финансовых обязательств Компании по состоянию на 31 декабря на основании договорных недисконтированных платежей:

	До	Менее 3			Более	
На 31 декабря 2020 года	востребования	месяцев	3-12 месяцев	1-5 лет	5 лет	Итого
Займы полученные	27.730.002	_	_	7.950.186	_	35.680.188
Кредиторская задолженность	_	930.799	_	_	_	930.799
	27.730.002	930.799	_	7.950.186	_	36.610.987
	До	Менее 3			Более	
На 31 декабря 2019 года	востребования	месяцев	3-12 месяцев	1-5 лет	5 лет	Итого
Займы полученные	22.929.759	_	_	7.297.875	_	30.227.634
Кредиторская задолженность	_	697.714	_	_	_	697.714
	22.929.759	697.714	_	7.297.875	_	30.925.348

В тысячах тенге

23. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)

Риск изменения цен на сырьевые товары

Компания подвержена риску изменения цен на сырую нефть, которые котируются в долларах США на международных рынках. Компания готовит ежегодные бюджеты и периодические прогнозы, включая анализ чувствительности в отношении разных уровней цен на сырую нефть в будущем.

Управление капиталом

Капитал включает в себя весь собственный капитал Компании. Основной целью Компании в отношении управления капиталом является обеспечение стабильной кредитоспособности и достаточности капитала для ведения деятельности Компании и достижения стратегических целей.

На 31 декабря 2020 года у Компании были некоторые затруднения, связанные с финансовым положением в результате пандемии COVID-19. Однако, финансовое положение Компании стабилизировалось в 2021 году, т.е. в периоде после отчётной даты. В дальнейшем, Компания намерена поддерживать структуру капитала, что дает ей гибкость и позволяет использовать возможности роста по мере их возникновения.

24. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Справедливая стоимость финансовых инструментов, таких как краткосрочная торговая дебиторская задолженность, торговая кредиторская задолженность, исторические обязательства приблизительно равна их балансовой стоимости.

На 31 декабря 2020 и 2019 годов Компания не имела финансовых инструментов, классифицированных в качестве финансовых инструментов 1 или 2 уровней.

За годы, закончившиеся 31 декабря 2020 и 2019 годов, не было переходов между Уровнями 1, 2 и 3 справедливой стоимости финансовых инструментов.

25. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Политические и экономические условия

В Казахстане продолжаются экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечала бы требованиям рыночной экономики. Будущая стабильность казахстанской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности принимаемых Правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

Налогообложение

Налоговое законодательство и нормативная база Республики Казахстан подвержены постоянным изменениям и допускают различные толкования. Нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами, включая мнения по подходу МСФО к выручке, расходам и прочим статьям финансовой отчётности. Действующий режим штрафов и пеней за выявленные и подтвержденные нарушения казахстанского налогового законодательства отличается строгостью. Ввиду неопределённости, присущей казахстанской системе налогообложения, потенциальная сумма налогов, штрафных санкций и пени, если таковые имеются, может превысить сумму, отнесённую на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2019 года.

Руководство Компании считает, что его интерпретация налогового законодательства является уместной, и что Компания имеет допустимые основания в отношении налоговой позиции.

Обязательства по поставкам на внутренний рынок

Казахстанское правительство обязывает нефтедобывающие компании поставлять часть добытой сырой нефти на внутренний рынок для удовлетворения местных энергетических потребностей.

В тысячах тенге

25. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА (продолжение)

Налогообложение по экспортным сделкам

Согласно Закону РК «О трансфертном ценообразовании» международные деловые операции, а также некоторые сделки, совершенные на территории Республики Казахстан независимо от взаимоотношения сторон или степени отклонения цены сделки от рыночной цены, подлежат государственному контролю при трансфертном ценообразовании («ТЦ»). При расчете рыночный цены, составляющие дифференциала должны подтверждаться документально или источниками информации.

В 2020 году, также как и прошлых периодах, Компания экспортировала нефть. В соответствии с требованиями Закона о ТЦ, уполномоченные органы имеют право запрашивать от участников сделки, государственных органов и третьих лиц информацию, необходимую для определения рыночной цены и дифференциала, а также другие данные для проведения контроля по ТЦ.

Руководство Компании считает, что риск доначисления соответствующих налоговых обязательств, пени и административных штрафов в связи с корректировкой объектов налогообложения по причине отсутствия документов не является существенным.

26. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

В июне 2021 года Компания ввела в эксплуатацию установку по подготовке нефти к продаже с нефтепроводом протяженностью приблизительно 7 км с целью подключения УПН к магистральной системе нефтепроводов АО «КазТрансОйл». Ввод указанных объектов в эксплуацию позволит Компании существенно сократить расходы по подготовке нефти к продаже и транспортировке нефти.