

**ТОО «Микрофинансовая организация
«Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»**

**Международные стандарты финансовой отчетности
Неаудированная промежуточная финансовая отчетность**

30 сентября 2023 года

СОДЕРЖАНИЕ

Финансовая отчетность

Промежуточный сокращенный отчет о финансовом положении	1
Промежуточный сокращенный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	2
Промежуточный сокращенный отчет об изменениях в капитале	3
Промежуточный сокращенный отчет о движении денежных средств	4

Примечания к промежуточной сокращенной финансовой отчетности:

1 Введение	5
2 Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность	5
3 Краткое изложение принципов учетной политики	6
4 Важные оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики	6
5 Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения	7
6 Новые учетные положения	9
7 Денежные средства и их эквиваленты	10
8 Кредиты и авансы клиентам	11
9 Основные средства	16
10 Прочие финансовые активы	16
11 Прочие активы	17
12 Займы	17
13 Выпущенные долговые ценные бумаги	18
14 Прочие финансовые обязательства	18
15 Прочие обязательства	18
16 Уставный капитал	19
17 Процентные доходы и расходы	19
18 Комиссионные доходы и расходы	19
19 Доход от операционной аренды	20
20 Административные и прочие операционные расходы	21
21 Подоходный налог	21
22 Условные обязательства	21
23 Управление финансовыми рисками	23
24 Раскрытие информации о справедливой стоимости	30
25 Операции со связанными сторонами	31
26 Представление финансовых инструментов по категориям оценки	33
27 События после отчетной даты	33

1 Введение

Данная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности за период, закончившийся 30 сентября 2023 года, в отношении ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан» (далее «Компания»).

Компания зарегистрирована и имеет юридический адрес на территории Республики Казахстан. Компания была зарегистрирована 2 апреля 2013 года. На 30 сентября 2023 и 31 декабря 2022 гг. непосредственной материнской компанией Компании являлась Toyota Financial Services (UK) PLC, контролирующей компанией следующего уровня являлась Toyota Financial Services Corporation (Япония), а конечной материнской компанией являлась Toyota Motor Corporation (Япония).

Основная деятельность

Основным видом деятельности Компании является предоставление микрофинансовых займов физическим и юридическим лицам. Компания действует согласно лицензии на осуществление микрофинансовой деятельности №02.21.0042.М от 19.03.2021, выданной Агентством Республики Казахстан по регулированию и развитию финансовых рынков (далее - «Агентство»). 30 сентября 2023 в Компании было 37 сотрудника (31 декабря 2022: 35 сотрудников).

Зарегистрированный адрес и место ведения деятельности

Компания зарегистрирована по следующему адресу: пр. Достык, дом 232, 3 этаж, г. Алматы, Республика Казахстан.

Валюта представления отчетности

Данная финансовая отчетность представлена в тысячах казахстанских тенге (далее «Тенге»).

2 Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность

Война между Россией и Украиной

21 февраля 2022 года президент России объявил о признании самопровозглашенных Луганской и Донецкой Народных Республик, а 24 февраля начал полномасштабное военное вторжение в Украину. В ответ на действия России, Соединенные Штаты Америки, Европейский союз и некоторые другие страны ввели санкции против России, включая отключение ряда российских финансовых организаций от SWIFT.

Вследствие конфликта между Россией и Украиной и его последствий обменный курс тенге стал более волатильным, а уровень инфляции достиг практически 20.3% в декабре 2022 года. На сегодняшний день Национальный банк Республики Казахстан предпринял ряд мер для поддержания стабильности финансовой системы Казахстана.

Долгосрочные последствия текущей геополитической и экономической ситуации трудно предсказать, а текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов.

В целом, экономика Республики Казахстан продолжает проявлять некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Она особенно чувствительна к колебаниям цен на нефть и газ и другое минеральное сырье, составляющие основную часть экспорта страны. Эти особенности также включают, но не ограничиваются существованием национальной валюты, не имеющей свободной конвертации за пределами страны, и низким уровнем ликвидности рынка ценных бумаг. Высокая инфляция, проблемы, вызванные недавними внутренними беспорядками в январе 2022 года, сохраняющаяся политическая напряженность в регионе, волатильность обменного курса оказали и могут продолжать оказывать негативное влияние на экономику Республики Казахстан, включая 20 августа 2015 года Национальный банк и Правительство Республики Казахстан приняли решение о прекращении поддержки обменного курса тенге и реализации новой денежно-кредитной политики, основанной на режиме инфляционного таргетирования, отмене валютного коридора и переходе к свободно плавающему обменному курсу. При этом политика Национального банка в отношении обменного курса допускает интервенции, чтобы предотвратить резкие колебания обменного курса тенге для обеспечения финансовой стабильности.

По состоянию на дату настоящего отчета официальный обменный курс Национального Банка Республики Казахстан составил 467.9 тенге за 1 доллар США по сравнению с 474.47 тенге за 1 доллар США по состоянию на 30 сентября 2023 года (31 декабря 2022 года: 462.65 тенге). Таким образом, сохраняется неопределенность в отношении обменного курса тенге и будущих действий Национального банка и Правительства, а также влияния данных факторов на экономику Республики Казахстан.

2 Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность (продолжение)

В сентябре 2022 года международное рейтинговое агентство S&P Global Ratings подтвердило суверенный рейтинг Казахстана на уровне «BBB-». Прогноз изменения кредитного рейтинга был понижен до «негативного» в результате роста внешних и финансовых рисков. Агентство Fitch подтвердило долгосрочный рейтинг Казахстана как «BBB» со «стабильным» прогнозом. Стабильный прогноз поддерживается сильными бюджетными и внешними балансами правительства, финансовой гибкостью, подкрепленной накопленными сбережениями от нефтяных доходов, чистой финансовой кредиторской позицией, а также мерами, реализуемыми Правительством Республики Казахстан.

Экономическая среда оказывает значительное влияние на деятельность и финансовое положение Компании. Руководство принимает все необходимые меры для обеспечения устойчивой деятельности Компании. Однако, будущие последствия сложившейся экономической ситуации сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов.

3 Краткое изложение принципов учетной политики

Основы подготовки отчетности. Данная сокращенная промежуточная финансовая информация подготовлена в соответствии с МСФО (IAS) 34 «Промежуточная финансовая отчетность» и должна рассматриваться совместно с годовой финансовой отчетностью Компании за год, закончившийся 31 декабря 2022 года, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

Если иное не указано ниже, при составлении данной сокращенной промежуточной финансовой информации применялись те же правила учета и методы расчета, что и при составлении годовой финансовой отчетности Компании за год, закончившийся 31 декабря 2022 года.

4 Важные оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

Компания производит оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в отчетности суммы активов и обязательств в следующем финансовом году. Оценки и допущения постоянно анализируются на основе опыта руководства и других факторов, включая ожидания в отношении будущих событий, которые, по мнению руководства, являются обоснованными в свете текущих обстоятельств. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения и оценки. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее существенное воздействие на суммы, отражаемые в финансовой отчетности, и оценки, результатом которых могут быть существенные корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают:

Оценка ожидаемых кредитных убытков.

Оценка ожидаемых кредитных убытков – значительная оценка, для получения которой используется методология оценки, модели и исходные данные. Следующие компоненты оказывают серьезное влияние на оценочный резерв под кредитные убытки:

- определение уровня оценки ожидаемых кредитных убытков: на основе отдельных инструментов или на коллективной основе;
- определение дефолта, применяемое Компанией;
- разработка и применение внутренних моделей кредитного рейтинга, которые присваивают вероятность дефолта индивидуальным уровням кредитного риска;
- разработка и применение внутренних моделей, используемых для оценки задолженности на момент дефолта для финансовых инструментов и обязательств кредитного характера;
- оценка убытка в случае дефолта, включая суждения, принятые при оценке обеспечения;
- критерии оценки значительного увеличения кредитного риска;
- выбор прогнозных макроэкономических сценариев и их взвешивания по вероятности.

Значительное увеличение кредитного риска.

Чтобы установить факт значительного увеличения кредитного риска, Компания сравнивает риск наступления дефолта в течение срока действия финансового инструмента на отчетную дату с риском наступления дефолта на дату первоначального признания. В процессе оценки рассматривается относительное увеличение кредитного риска, а не конкретный уровень кредитного риска на отчетную дату. Компания учитывает всю обоснованную и подтверждаемую прогнозную информацию, доступную без чрезмерных затрат и усилий, включая ряд факторов, в том числе поведенческие аспекты конкретных клиентских портфелей. Компания определяет поведенческие признаки увеличения кредитного риска до момента дефолта и включение соответствующей прогнозной информации в оценку кредитного риска на уровне отдельного инструмента или портфеля. В 2020 и 2022 гг. обращение за предоставлением кредитных каникул в связи с потерей работы или основного источника дохода рассматривалось как признак значительного увеличения кредитного риска, как было указано выше.

4 Важные оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

Учет договоров аренды Компанией в качестве арендатора

Компания заключает договоры аренды на аренду офиса, в котором работает Компания, сроком на 1 год. Компания решила не признавать актив в форме права пользования и обязательство по аренде в связи со следующими факторами:

- Компания планировала переезд в новое офисное здание и уже заложила в бюджет расходы на переезд.
- Каждый последующий договор аренды согласовывается с арендодателем, условия и цены ежегодно пересматриваются.

Таким образом, Компания в настоящее время учитывает эту аренду без признания актива в форме права пользования или обязательства по аренде.

5 Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения

Перечисленные ниже пересмотренные стандарты стали обязательными для Компании с 1 января 2023 года, но не оказали существенного воздействия на Компанию:

МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» (выпущен 18 мая 2017 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты)

МСФО (IFRS) 17 заменяет МСФО (IFRS) 4, который разрешал компаниям применять существующую практику учета договоров страхования, в результате чего инвесторам было сложно сравнивать и сопоставлять финансовые результаты в иных отношениях аналогичных страховых компаний. МСФО (IFRS) 17 является единственным, основанным на принципах стандартом учета всех видов договоров страхования, включая договоры перестрахования, имеющиеся у страховщика. Согласно данному стандарту, признание и оценка групп договоров страхования должны производиться по: (i) приведенной стоимости будущих денежных потоков (денежные потоки по выполнению договоров), скорректированной с учетом риска, в которой учтена вся имеющаяся информация о денежных потоках по выполнению договоров, соответствующая наблюдаемой рыночной информации, к которой прибавляется (если стоимость является обязательством) или из которой вычитается (если стоимость является активом) (ii) сумме нераспределенной прибыли по группе договоров (сервисная маржа по договорам). Страховщики будут отражать прибыль от группы договоров страхования за период, в течение которого они предоставляют страховое покрытие, и по мере освобождения от риска. Если группа договоров является или становится убыточной, организация будет сразу же отражать убыток.

Поправки к МСФО (IFRS) 17 и поправки к МСФО (IFRS) 4 (выпущены 25 июня 2020 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты)

Поправки включают ряд разъяснений, направленных на облегчение внедрения МСФО (IFRS) 17 и упрощение отдельных требований стандарта и перехода. Эти поправки относятся к восьми областям МСФО (IFRS) 17 и не предусматривают изменения основополагающих принципов стандарта. В МСФО (IFRS) 17 были внесены следующие поправки:

- **Дата вступления в силу:** Дата вступления в силу МСФО (IFRS) 17 (с поправками) отложена на два года. Стандарт должен применяться к годовым отчетным периодам, начинающимся с 1 января 2023 года или после этой даты. Установленный в МСФО (IFRS) 4 срок действия временного освобождения от применения МСФО (IFRS) 9 также перенесен на годовые отчетные периоды, начинающиеся 1 января 2023 года или после этой даты.
- **Ожидаемое возмещение страховых аквизиционных денежных потоков:** Организации должны относить часть своих аквизиционных затрат на соответствующие договоры, по которым ожидается продление, и признавать такие затраты в качестве активов до момента признания организацией продления договора. Организации должны оценивать вероятность возмещения актива на каждую отчетную дату и представлять информацию о конкретном активе в примечаниях к финансовой отчетности.
- **Маржа за предусмотренные договором услуги, которая относится на инвестиционные услуги:** следует выделить единицы покрытия с учетом объема выгод и ожидаемого периода как страхового покрытия, так и инвестиционных услуг по договорам с переменными платежами и по прочим договорам с услугами по получению инвестиционного дохода в соответствии с общей моделью. Затраты, связанные с инвестиционной деятельностью, следует включать в качестве денежных потоков в границы договора страхования в тех случаях, когда организация осуществляет такую деятельность для повышения выгод от страхового покрытия для страхователя.

5 Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения (продолжение)

- **Приобретенные договоры перестрахования – возмещение убытков:** когда организация признает убыток при первоначальном признании по обременительной группе базовых договоров страхования или по добавлению обременительных базовых договоров страхования к группе, организации следует скорректировать маржу за предусмотренные договором услуги по соответствующей группе приобретенных договоров перестрахования и признать прибыль по таким договорам перестрахования. Сумма убытка, возмещенного по договору перестрахования, определяется путем умножения убытка, призванного по базовым договорам страхования, и процента требований по базовым договорам страхования, который организация ожидает возместить по приобретенному договору перестрахования. Данное требование будет применяться только в том случае, когда приобретенный договор перестрахования признается до признания убытка по базовым договорам страхования или одновременно с таким признанием.

Прочие поправки: Прочие поправки включают исключения из сферы применения для некоторых договоров о кредитных картах (или аналогичных договоров) и для некоторых кредитных договоров; представление активов и обязательств по договорам страхования в отчете о финансовом положении в портфелях, а не в группах; применимость варианта снижения риска при снижении финансовых рисков с помощью приобретенных договоров перестрахования и непроизводных финансовых инструментов по справедливой стоимости через прибыль или убыток; выбор учетной политики для изменения оценочных значений, отраженных в предыдущей промежуточной финансовой отчетности, при применении МСФО (IFRS) 17; включение платежей и поступлений по налогу на прибыль, относимых на конкретного страхователя, по условиям договора страхования в денежные потоки по выполнению договоров; выборочное освобождение от требований в течение переходного периода и прочие мелкие поправки.

(Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическому руководству по МСФО № 2 «Раскрытие учетной политики» (выпущена 12 февраля 2021 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты)

В МСФО (IAS) 1 были внесены поправки, требующие от компаний раскрывать существенную информацию об учетной политике, а не их существенную учетную политику. Поправка предоставила определение существенной информации об учетной политике. Поправка также разъясняет, что информация об учетной политике считается существенной, если без нее пользователи финансовой отчетности не смогут понять другую существенную информацию в финансовой отчетности. Поправка предоставила наглядные примеры информации об учетной политике, которая, вероятно, будет считаться существенной для финансовой отчетности организации. Кроме того, поправка к МСФО (IAS) 1 разъясняет, что несущественную информацию об учетной политике раскрывать не требуется. Однако, если она раскрывается, она не должна затруднять понимание существенной информации об учетной политике. В поддержку этой поправки в Практическое руководство МСФО №2 «Вынесение суждений о существенности» также были внесены поправки, чтобы предоставить руководство о том, как применять концепцию существенности к раскрытию информации в учетной политике.

(Поправка к МСФО (IAS) 8 «Определение бухгалтерских оценок» (выпущена 12 февраля 2021 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты)

Поправка к МСФО (IAS) 8 уточняет, как отличать изменения в учетной политике от изменений в бухгалтерских оценках.

(Отложенные налоги, относящиеся к активам и обязательствам, возникающим из одной сделки – Поправка к МСФО (IAS) 12 (выпущена 7 мая 2021 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты)

В поправке к МСФО (IAS) 12 уточняется, как отражать в отчете отложенные налоги по таким сделкам, как аренда и обязательства по выводу из эксплуатации. В определенных обстоятельствах организации освобождаются от обязательства признавать отложенный налог, когда они признают активы или обязательства впервые. Ранее была некоторая неопределенность в отношении того, применяется ли это исключение к сделкам по аренде и к обязательствам по выводу из эксплуатации, тогда как по обоим этим видам сделок признается актив и обязательство. В поправке уточняется, что исключение не применяется, а организации обязаны признавать отложенный налог по таким сделкам. Согласно этой поправке, организации обязаны признавать отложенный налог по сделкам, которые при первоначальном признании приводят к возникновению одинаковых по сумме временных разниц, увеличивающих и уменьшающих налогооблагаемую базу.

5 Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения (продолжение)

Возможность перехода для страховщиков, применяющих МСФО (IFRS) 17 – Поправки к МСФО (IFRS) 17 (выпущены 9 декабря 2021 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты)

Поправка к требованиям перехода в МСФО (IFRS) 17 предоставляет страховщикам возможность, направленную на повышение полезности информации для инвесторов о первоначальном применении МСФО (IFRS) 17. Поправка касается только перехода страховщиков на МСФО (IFRS) 17 и не влияет на какие-либо другие требования МСФО 17. Требования перехода в МСФО (IFRS) 17 и МСФО (IFRS) 9 применяются на разные даты и приведут к следующим разовым классификационным различиям в сравнительной информации, представленной при первоначальном применении МСФО (IFRS) 17: несоответствия в учете между обязательствами по договорам страхования, оцениваемыми по текущей стоимости, и любыми соответствующими финансовыми активами, оцениваемыми по амортизированной стоимости; и если организация решит пересчитать сравнительную информацию для МСФО (IFRS) 9, классификационные разницы между финансовыми активами, признание которых прекращено в сравнительном периоде (к которым МСФО (IFRS) 9 не будет применяться), и другими финансовыми активами (к которым будет применяться МСФО (IFRS) 9). Поправка поможет страховщикам избежать этих временных несоответствий в учете и, следовательно, повысит полезность сравнительной информации для инвесторов. Это достигается за счет предоставления страховщикам возможности представления сравнительной информации о финансовых активах. При первоначальном применении МСФО (IFRS) 17 организациям для целей представления сравнительной информации будет разрешено применять классификационное наложение к финансовому активу, в отношении которого организация не пересчитывает сравнительную информацию по МСФО (IFRS) 9. Возможность перехода будет доступна для каждого инструмента отдельно; позволит организации представлять сравнительную информацию, как если бы требования классификации и оценки МСФО (IFRS) 9 применялись к этому финансовому активу, но не будут требовать от организации применения требований МСФО (IFRS) 9 в отношении обесценения; и требовать от организации, которая применяет классификационное наложение к финансовому активу, использовать достоверную и подтверждаемую информацию, доступную на дату перехода, для определения того, как организация ожидает классифицировать этот финансовый актив с применением МСФО (IFRS) 9.

6 Новые учетные положения

Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 – «Продажа или взнос активов в сделках между инвестором и его ассоциированной организацией или совместным предприятием» (выпущены 11 сентября 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся на дату, которая будет определена Советом по МСФО, или после этой даты)

Данные поправки устраняют несоответствие между требованиями МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28, касающимися продажи или взноса активов в ассоциированную организацию или совместное предприятие инвестором. Основное последствие применения поправок заключается в том, что прибыль или убыток признаются в полном объеме в том случае, если сделка касается бизнеса. Если активы не представляют собой бизнес, даже если этими активами владеет дочерняя организация, признается только часть прибыли или убытка.

Классификация обязательств на краткосрочные и долгосрочные – перенос даты вступления в силу – Поправки к МСФО (IAS) 1 (выпущены 15 июля 2020 года и вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты)

Поправки к МСФО (IAS) 1 в отношении классификации обязательств на краткосрочные и долгосрочные были выпущены в январе 2020 года с первоначальной датой вступления в силу с 1 января 2022 года. Однако в связи с пандемией COVID-19 дата вступления в силу была перенесена на один год, чтобы предоставить организациям больше времени для внедрения изменений, связанных с классификацией, в результате внесения поправок. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные поправки повлияют на финансовую отчетность.

Если выше не указано иное, ожидается, что данные новые стандарты и разъяснения не окажут значительного влияния на финансовую отчетность Компании.

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023 года

7 Денежные средства и их эквиваленты

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)	31 декабря 2022
Депозиты в банках с первоначальным сроком погашения менее трех месяцев	23,865,736	8,513,711
Корреспондентские счета и депозиты «овернайт» в банках	10,367,089	5,589,864
Итого денежные средства и их эквиваленты	34,232,825	14,103,575

В таблице ниже представлен анализ денежных средств и их эквивалентов по кредитному качеству по состоянию на 30 сентября 2023 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Депозиты в банках с первоначальным сроком погашения менее трех месяцев	Корреспондентские счета и депозиты «овернайт»	Итого
С кредитным рейтингом от А- до А+	-	17	17
С кредитным рейтингом от ВВВ- до BBB+	13,913,439	10,319,315	24,232,754
С кредитным рейтингом от BB- до BB+	9,449,030	45,674	9,494,704
С кредитным рейтингом от B- до B+	503,267	1,603	504,870
- не имеющие рейтинга	-	480	480
Итого денежные средства и их эквиваленты, исключая наличные денежные средства	23,865,736	10,367,089	34,232,825

Компания оценивает кредитное качество денежных средств и их эквивалентов на основании внешних рейтингов, присвоенных банкам независимыми международными рейтинговыми агентствами: S&P, Moody's и Fitch.

Для целей оценки ожидаемых кредитных убытков остатки денежных средств и их эквивалентов включены в Стадию 1. Ожидаемые кредитные убытки по этим остаткам составляют незначительную сумму, следовательно, Компания не создает оценочного резерва под кредитные убытки для денежных средств и их эквивалентов. Подход к оценке ожидаемых кредитных убытков приводится в Примечании 23.

В таблице ниже представлен анализ денежных средств и их эквивалентов по кредитному качеству по состоянию на 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Депозиты в банках с первоначальным сроком погашения менее трех месяцев	Корреспондентские счета и депозиты «овернайт»	Итого
С кредитным рейтингом от А- до А+	-	7	7
С кредитным рейтингом от ВВВ- до BBB+	4,189,323	5,492,614	9,681,937
С кредитным рейтингом от BB- до BB+	4,324,388	37,658	4,362,046
С кредитным рейтингом от B- до B+	-	58,341	58,341
- не имеющие рейтинга	-	1,244	1,244
Итого денежные средства и их эквиваленты	8,513,711	5,589,864	14,103,575

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023 года

8 Кредиты и авансы клиентам

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)	31 декабря 2022
Кредиты физическим лицам	155,741,323	132,932,225
Кредиты юридическим лицам	7,469,939	5,268,201
Минус: Резерв под обесценение кредитного портфеля	(5,266,469)	(1,875,813)
Итого кредиты и авансы клиентам	157,944,793	136,324,613

На 30 сентября 2023 года у Компании было 13,294 заемщиков (31 декабря 2022: 12,639 заемщиков).

В таблице ниже раскрыта валовая балансовая стоимость и сумма оценочного резерва под кредитные убытки для кредитов и авансов клиентам, оцениваемых по амортизированной стоимости, по классам на 30 сентября 2023 года и 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 г. (неаудированные данные)		31 декабря 2022 г.		
	Валовая балансовая стоимость	Оценочный резерв под кредитные убытки	Балансовая стоимость	Валовая балансовая стоимость	Оценочный резерв под кредитные убытки
Кредиты физическим лицам	155,741,323	(5,209,048)	150,532,275	132,932,225	(1,817,761)
Кредиты юридическим лицам	7,469,939	(57,421)	7,412,518	5,268,201	(58,052)
Итого кредиты и авансы клиентам	163,211,262	(5,266,469)	157,944,793	138,200,426	(1,875,813)
					136,324,613

Ниже представлен анализ изменения резерва под обесценение кредитного портфеля в течение девяти месяцев, закончившихся 30 сентября 2023 и 30 сентября 2022 гг.:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)		30 сентября 2022 (неаудированные данные)	
	Резерв под обесценение, на начало отчетного периода	(1,875,813)	Резерв под обесценение, на конец отчетного периода	(1,668,342)
Восстановление / создание резерва под обесценение кредитного портфеля в течение отчетного периода		(3,660,911)	(749,904)	
Возмещения убытков		(42,982)	(21,129)	
Списания		313,237	131,285	
Резерв под обесценение, на конец отчетного периода		(5,266,469)		(1,668,342)

8 Кредиты и авансы клиентам (продолжение)

На оценочный резерв под кредитные убытки от кредитов и авансов клиентам, признанный в течение периода, оказывают влияние разные факторы, информация об оценке ожидаемых кредитных убытков представлена в Примечании 23. В таблице ниже представлены основные изменения:

- перевод между Стадиями 1 и 2 и Стадией 3 по причине того, что в течение периода по остаткам произошло значительное увеличение (или уменьшение) кредитного риска или обесценение, с последующим повышением (или понижением) уровня расчета ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев или за весь срок;
- начисление дополнительных оценочных резервов по новым финансовым инструментам, признанным в течение периода, а также уменьшение резерва в результате прекращения признания финансовых инструментов в течение периода;
- влияние на оценку ожидаемых кредитных убытков по причине изменения допущений в модели, включая изменения вероятности дефолта, задолженности на момент дефолта и убытка в случае дефолта в течение периода, возникающие в результате регулярного обновления исходных данных моделей ожидаемых кредитных убытков;
- амортизация дисконта в ожидаемых кредитных убытках по прошествии времени, так как ожидаемые кредитные убытки оцениваются на основе приведенной стоимости; и
- списание оценочных резервов, относящихся к активам, которые были списаны в течение периода.

Ниже приводится анализ кредитного качества кредитов физическим лицам по состоянию на 30 сентября 2023 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1 (ОКУ за 12 мес.)	Стадия 2 (ОКУ за весь срок при значительном увеличении кредитного риска)	Стадия 3 (ОКУ за весь срок по обесцененным активам)	Итого
Кредиты и авансы физическим лицам				
Непроченные				
- LTV ниже 25%				
4,391,871	272,129	321,430	4,985,430	
- LTV между 26%-50%				
21,045,023	352,070	2,150,308	23,547,401	
- LTV между 51%-75%				
45,310,426	124,111	1,562,228	46,996,765	
- LTV между 76%-100%				
58,112,875	106,859	1,584,052	59,803,786	
- LTV выше 100%				
8,337,917	-	32,077	8,369,994	
Просроченные:				
- с задержкой платежа менее 31 дней				
5,995,991	73,702	459,781	6,529,474	
- с задержкой платежа от 31 до 90 дней				
-	2,239,553	134,839	2,374,392	
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней				
-	-	1,871,945	1,871,945	
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней				
-	-	1,020,129	1,020,129	
- с задержкой платежа свыше 360 дней				
-	-	242,007	242,007	
Валовая балансовая стоимость				
143,194,103	3,168,424	9,378,796	155,741,323	
Оценочный резерв под кредитные убытки				
(1,242,240)	(458,326)	(3,508,482)	(5,209,048)	
Балансовая стоимость				
141,951,863	2,710,098	5,870,314	150,532,275	

8 Кредиты и авансы клиентам (продолжение)

Ниже приводится анализ кредитного качества кредитов юридическим лицам по состоянию на 30 сентября 2023 г.:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1 (ОКУ за 12 мес.)	Стадия 2 (ОКУ за весь срок при значительном увеличении кредитного риска)	Стадия 3 (ОКУ за весь срок по обесцененным активам)	Итого
Кредиты и авансы юридическим лицам				
Непроченные				
- LTV ниже 25%	213,239	-	-	213,239
- LTV между 26%-50%	1,083,526	12,739	5,775	1,102,040
- LTV между 51%-75%	1,815,019	32,080	-	1,847,099
- LTV между 76%-100%	3,166,781	-	-	3,166,781
- LTV свыше 100%	1,025,468	-	-	1,025,468
Просроченные:				
- с задержкой платежа менее 31 дней	64,284	11,727	-	76,011
- с задержкой платежа от 31 до 90 дней	-	39,301	-	39,301
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней	-	-	-	-
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	-	-	-	-
- с задержкой платежа свыше 360 дней	-	-	-	-
Валовая балансовая стоимость	7,368,317	95,847	5,775	7,469,939
Оценочный резерв под кредитные убытки	(48,770)	(8,651)	-	(57,421)
Балансовая стоимость	7,319,547	87,196	5,775	7,412,518

Ниже приводится анализ кредитного качества кредитов физическим лицам по состоянию на 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1 (ОКУ за 12 мес.)	Стадия 2 (ОКУ за весь срок при значительном увеличении кредитного риска)	Стадия 3 (ОКУ за весь срок по обесцененным активам)	Итого
Кредиты и авансы физическим лицам				
Непроченные				
- LTV ниже 25%	4,236,548	243,315	195,710	4,675,573
- LTV между 26%-50%	18,737,426	877,044	1,162,976	20,777,446
- LTV между 51%-75%	41,570,356	227,081	708,152	42,505,589
- LTV между 76%-100%	58,704,032	76,441	228,761	59,009,234
- LTV свыше 100%	1,561,327	-	-	1,561,327
Просроченные:				
- с задержкой платежа менее 31 дней	2,730,071	151,304	150,236	3,031,611
- с задержкой платежа от 31 до 90 дней	-	736,733	51,963	788,696
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней	-	-	317,214	317,214
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	-	-	243,776	243,776
- с задержкой платежа свыше 360 дней	-	-	21,759	21,759
Валовая балансовая стоимость	127,539,760	2,311,918	3,080,547	132,932,225
Оценочный резерв под кредитные убытки	(946,476)	(191,786)	(679,499)	(1,817,761)
Балансовая стоимость	126,593,284	2,120,132	2,401,048	131,114,464

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023 года

8 Кредиты и авансы клиентам (продолжение)

Ниже приводится анализ кредитного качества кредитов юридическим лицам по состоянию на 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1 (ОКУ за 12 мес.)	Стадия 2 (ОКУ за весь срок при значительном увеличении кредитного риска)	Стадия 3 (ОКУ за весь срок по обесцененным активам)	Итого
Кредиты и авансы юридическим лицам				
Непросроченные				
- LTV ниже 25%	223,033	11,487	-	234,520
- LTV между 26%-50%	1,078,622	-	8,549	1,087,171
- LTV между 51%-75%	1,194,809	16,272	-	1,211,081
- LTV между 76%-100%	1,410,512	22,909	-	1,433,421
- LTV свыше 100%	1,146,770	-	-	1,146,770
Просроченные:				
- с задержкой платежа менее 31 дней	74,481	-	-	74,481
- с задержкой платежа от 31 до 90 дней	-	29,199	-	29,199
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней	-	-	2,489	2,489
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	-	-	49,069	49,069
- с задержкой платежа свыше 360 дней	-	-	-	-
Валовая балансовая стоимость	5,128,227	79,867	60,107	5,268,201
Оценочный резерв под кредитные убытки	(25,451)	(9,343)	(23,258)	(58,052)
Балансовая стоимость	5,102,776	70,524	36,849	5,210,149

В Примечании 23 отражено описание подхода к оценке рисков на основе LTV и других факторов.

Ниже представлена информация о залоговом обеспечении на 30 сентября 2023 и 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 г. (неаудированные данные)	31 декабря 2022 г.
Кредиты обеспеченные:		
- транспортными средствами	163,211,262	138,200,426
Итого кредиты и авансы клиентам	163,211,262	138,200,426

Кредиты обеспечены страховым полисом от повреждения или потери транспортного средства (сумма займа и проценты к получению на дату повреждения/потери).

8 Кредиты и авансы клиентам (продолжение)

Степень снижения кредитного риска, связанного с обесцененными финансовыми активами, оцениваемыми по амортизированной стоимости, предоставляемая обеспечением и другими механизмами повышения качества кредита, представлена путем отдельного раскрытия стоимости обеспечения для (i) активов, залоговое обеспечение которых и прочие механизмы повышения качества кредита равны балансовой стоимости актива или превышают ее («активы с избыточным обеспечением») и (ii) активов, залоговое обеспечение которых и прочие механизмы повышения качества кредита меньше балансовой стоимости актива («активы с недостаточным обеспечением»). В таблице ниже отражено влияние обеспечения на обесцененные активы по состоянию на 30 сентября 2023 года.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Активы с избыточным обеспечением		Активы с недостаточным обеспечением	
	Балансовая стоимость активов	Стоимость обеспечения	Балансовая стоимость активов	Стоимость обеспечения
Обесцененные активы:				
Кредиты и авансы физическим лицам	9,378,796	17,080,701	-	-
Кредиты и авансы юридическим лицам	5,775	18,210	-	-

По состоянию на 30 сентября 2023 года сумма кредитов и авансов, отнесенных к этапу 3 с нулевым оценочным резервом под ожидаемые кредитные убытки, составляет 1,849,889 тысяч тенге (31 декабря 2022 года: 891,162 тысяч тенге).

В таблице ниже отражено влияние обеспечения на обесцененные активы по состоянию на 31 декабря 2022 года.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Активы с избыточным обеспечением		Активы с недостаточным обеспечением	
	Балансовая стоимость активов	Стоимость обеспечения	Балансовая стоимость активов	Стоимость обеспечения
Обесцененные активы:				
Кредиты и авансы физическим лицам	3,080,546	7,045,471	-	-
Кредиты и авансы юридическим лицам	60,106	116,640	-	-

Смотреть Примечание 27 в отношении оценочной справедливой стоимости кредитов и авансов клиентам. Анализ процентных ставок кредитов и авансов клиентам раскрыт в Примечании 24.

Все кредиты клиентам имеют избыточное обеспечение, поскольку эти кредиты выдаются только на часть стоимости транспортного средства за вычетом 20% - 80% от общей стоимости транспортного средства в форме первоначального взноса, но соглашение о залоге подписывается на полную стоимость транспортного средства. При расчете резерва скидка применяется к начальной цене транспортного средства. Право на автомобиль под залог остается за Компанией до полного погашения кредита и связанных с ним процентов. Кроме того, кредиты клиентам обеспечены страховкой от повреждений и полного разрушения транспортного средства.

Политика Компании в отношении получения обеспечения не претерпела существенных изменений в течение отчетного периода, и не произошло значительных изменений в общем качестве обеспечения, находящегося в распоряжении Компании, по сравнению с предыдущим периодом.

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023 года

9 Основные средства

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<i>Прим.</i>	<i>Офисное и компьютерное оборудование</i>	<i>Транспорт</i>	<i>Транспорт в операционной аренде</i>	<i>Итого основных средств</i>
Стоимость на 31 декабря 2021 г.		130,916	114,933	672,072	917,921
Накопленный износ/амортизация		(81,701)	(48,004)	(151,617)	(281,322)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2021 г.		49,215	66,929	520,455	636,599
Поступления		161,737	104,471	3,193,607	3,459,815
Списания		(3,127)	(13,966)	(1,685,780)	(1,702,873)
Амортизационные отчисления	20	(28,865)	(30,886)	(73,944)	(133,695)
Балансовая стоимость на 30 сентября 2022 г.		178,960	126,548	1,954,338	2,259,846
Стоимость на 30 сентября 2022 г.		273,443	170,532	2,059,775	2,503,750
Накопленный износ/амортизация		(94,483)	(43,984)	(105,437)	(243,904)
Балансовая стоимость на 30 сентября 2022 г.		178,960	126,548	1,954,338	2,259,846
Стоимость на 31 декабря 2022 г.		273,391	205,335	1,173,954	1,652,680
Накопленный износ/амортизация		(92,063)	(55,367)	(129,603)	(277,033)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.		181,328	149,968	1,044,351	1,375,647
Поступления		81,477	38,001	2,728,384	2,847,862
Списания		-	-	(893,419)	(893,419)
Амортизационные отчисления	20	(52,652)	(39,583)	(84,049)	(176,284)
Балансовая стоимость на 30 сентября 2023 г.		210,153	148,386	2,795,267	3,153,806
Стоимость на 30 сентября 2023 г.		350,136	243,335	2,963,574	3,557,045
Накопленный износ/амортизация		(139,983)	(94,949)	(168,307)	(403,239)
Балансовая стоимость на 30 сентября 2023 г.		210,153	148,386	2,795,267	3,153,806

10 Прочие финансовые активы

По состоянию на 30 сентября 2023 года прочие финансовые активы включают следующие статьи:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<i>30 сентября 2023 (неаудированные данные)</i>	<i>31 декабря 2022</i>
Дебиторская задолженность	1,128,509	52,380
Задолженность от страховой компании	56,796	3,866
Прочие	25,304	7,824
Итого прочие финансовые активы	1,210,609	64,070

По состоянию на 30 сентября 2023 года и 31 декабря 2022 года прочие финансовые активы не являются ни просроченными, ни обесцененными.

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023 года

10 Прочие финансовые активы (продолжение)

Для целей оценки ожидаемых кредитных убытков остатки прочих финансовых активов включены в Стадию 1. Ожидаемые кредитные убытки по этим остаткам составляют незначительную сумму, следовательно, Компания не создает оценочного резерва под кредитные убытки для прочих финансовых активов. Подход к оценке ожидаемых кредитных убытков приводится в Примечании 23. Смотреть Примечание 24 в отношении оценки справедливой стоимости прочих финансовых активов. Информация по операциям со связанными сторонами представлена в Примечании 25.

11 Прочие активы

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)	31 декабря 2022
НДС к возмещению	56,686	106,783
Предоплата за товары и услуги	84,698	95,877
Расходы будущих периодов	263,017	85,684
Прочее	193,815	80,545
Итого прочие активы	598,216	368,889

12 Займы

По состоянию на 30 сентября 2023 года полученные займы включают следующие статьи:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)	31 декабря 2022
Долгосрочные займы	79,377,377	66,320,477
Краткосрочная часть долгосрочных займов	77,076,706	56,505,821
Краткосрочные займы	1,000,000	-
Итого займы	157,454,083	122,826,298

Информация о справедливой стоимости займов раскрыта в Примечании 27. Анализ процентных ставок по займам раскрыт в Примечании 24. Операции со связанными сторонами раскрыты в Примечании 28.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Займы
Чистый долг на 1 января 2022 года	97,338,219
Поступление денежных средств	62,280,000
Выбытие денежных средств (основная сумма)	(41,402,441)
Выплаченные проценты	(9,847,229)
Начисление процентов и амортизация авансовых платежей	9,864,587
Чистый долг на 30 сентября 2022 года	118,233,136
Чистый долг на 31 декабря 2022 года	122,826,298
Поступление денежных средств	86,517,000
Выбытие денежных средств (основная сумма)	(51,842,135)
Выплаченные проценты	(15,576,243)
Начисление процентов и амортизация авансовых платежей	15,529,163
Чистый долг на 30 сентября 2023 года	157,454,083

**ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023
года**

13 Выпущенные долговые ценные бумаги

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023	31 декабря 2022
Купонные облигации, выпущенные на внутреннем рынке	10,196,659	5,235,817
Итого выпущенные долговые ценные бумаги	10,196,659	5,235,817

Раскрытие информации о справедливой стоимости каждого класса выпущенных долговых ценных бумаг см. в Примечании 27. Анализ процентных ставок по выпущенным долговым ценным бумагам представлен в Примечании 24.

14 Прочие финансовые обязательства

Прочие финансовые по состоянию на 30 сентября 2023 года включают следующие статьи:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)	31 декабря 2022
Кредиторская задолженность	339,118	312,379
Задолженность связанным сторонам	111,198	236,785
Итого прочие финансовые обязательства	450,316	549,164

15 Прочие обязательства

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)	31 декабря 2022
Авансы, полученные от клиентов	1,159,433	908,886
Начисленные затраты на персонал	129,203	120,209
Задолженность перед страховыми компаниями	121,341	43,707
Налоги к уплате кроме налога на прибыль	225,184	59,950
Прочее	81,088	41,710
Итого прочие обязательства	1,716,249	1,174,462

Авансы, полученные от клиентов, в основном представлены предоплатой заемщиков Компании по микрокредитам. На 30 сентября 2023 года остаток по данной предоплате составляет 1,080,872 тысячи тенге (31 декабря 2022 года: 820,284 тысячи тенге).

Информация по операциям со связанными сторонами представлена в Примечании 25.

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023
года

16 Уставный капитал

Уставный капитал по состоянию на 30 сентября 2023 и 31 декабря 2022 гг. полностью принадлежал Toyota Financial Services (UK) Plc.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023 (неаудированные данные)	31 декабря 2022
Уставной капитал	4,550,000	4,550,000
Итого уставной капитал	4,550,000	4,550,000

Нормативные требования к Компании раскрыты в Примечании 22.

17 Процентные доходы и расходы

<i>(неаудированные данные) В тысячах казахстанских тенге</i>	За девять месяцев, закончившихся 30 сентября	2023 года	2022 года
Процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки			
Кредиты и авансы клиентам, оцениваемые по амортизированной стоимости	25,432,628	18,481,289	
Депозиты в банках, оцениваемые по амортизированной стоимости	2,637,725	1,220,376	
Процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки			
	28,070,353	19,701,665	
Процентные расходы			
Займы	(16,406,953)	(10,460,808)	
Выпущенные ценные бумаги	(515,319)	(414,726)	
Итого процентные расходы	(16,922,272)	(10,875,534)	
Чистые процентные доходы	11,148,081	8,826,131	

18 Комиссионные доходы и расходы

<i>(неаудированные данные) В тысячах казахстанских тенге</i>	За девять месяцев, закончившихся 30 сентября	2023 года	2022 года
Комиссионные доходы			
Услуги страховых агентств	36,595	252,350	
Итого комиссионные доходы	36,595	252,350	
Комиссионные расходы			
Комиссия за брокерские услуги	(800)	(509,650)	
Комиссия дилеров	(12,041)	(116,693)	
Прочие комиссионные расходы	(5,010)	(3,669)	
Итого комиссионные расходы	(17,851)	(630,012)	
Чистые комиссионные доходы / (расходы)	18,744	(377,662)	

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023
года

18 Комиссионные доходы и расходы (продолжение)

В услуги страховых агентств включается доход, полученный от страховых компаний за агентские услуги, предоставляемые Компанией. Этот доход получают от страховых компаний, когда заемщики Компании приобретают страховку у партнерских страховых компаний отдельно, а не тогда, когда эта страховка включается в ссуду. В последнем случае страховой доход признается как часть процентного дохода с использованием эффективной процентной ставки.

Комиссия за брокерские услуги включает расходы Компании на услуги страховых брокеров. Эти брокеры предоставляют услуги страхового брокера по оформлению залогового имущества заемщиков, включая консультации и помощь в сборе страховой выплаты при страховом случае.

19 Доход от операционной аренды

<i>(неаудированные данные)</i> <i>В тысячах казахстанских тенге</i>	За девять месяцев, закончившихся 30 сентября	2023 года	2022 года
Доход от операционной аренды		358,675	391,568
Итого доход от операционной аренды		358,675	391,568

Если Компания является арендодателем, будущие минимальные арендные платежи к получению (недисконтированные) по договорам операционной аренды, не подлежащим досрочному расторжению, составляют:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	30 сентября 2023	30 июня 2022 г.
Не позднее 1 года	621,271	392,706
Позднее 1 года и не позднее 2 лет	37,076	40,158
Позднее 2 лет и не позднее 3 лет	12,415	11,683
Позднее 3 лет и не позднее 4 лет	7,544	7,565
Позднее 4 лет и не позднее 5 лет	661	4,444
Итого будущие платежи по операционной аренде к получению на 30 сентября	678,967	456,556

Компания не получает переменных арендных платежей, все арендные платежи имеют фиксированные ежемесячные арендные ставки.

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023
года

20 Административные и прочие операционные расходы

(неаудированные данные) В тысячах казахстанских тенге	За девять месяцев, закончившихся 30 сентября	
	2023 года	2022 года
Расходы на содержание персонала	522,518	382,781
Профессиональные услуги	353,849	307,955
Расходы на страхование	286,502	276,124
Расходы по налогам кроме налога на прибыль	247,344	393,971
Амортизация основных средств	10 176,284	133,695
Рекламные и маркетинговые услуги	62,268	48,096
Расходы по операционной аренде	57,193	41,122
Ремонт и техническое обслуживание основных средств	48,968	51,273
Командировочные расходы	35,907	12,846
Амортизация программного обеспечения и прочих нематериальных активов	26,076	13,925
Коммунальные услуги	17,132	13,214
Представительские расходы	11,851	2,057
Членские взносы	2,250	2,250
Штрафы и пени	-	306
Прочие	76,519	54,585
Итого административные и прочие операционные расходы	1,924,661	1,734,200

Расходы на содержание персонала включают в себя установленные законом социальный налог в сумме 35,413 тысяч тенге, социальные отчисления в сумме 14,348 тысяча тенге и взносы в государственный пенсионный фонд в сумме 45,118 тысяч тенге (2022 год: соответственно 24,096 тысяч тенге, 10,579 тысяч тенге и 27,577 тысячи тенге).

Расходы по страхованию представляют в первую очередь расходы на страхование части кредитного портфеля, не застрахованного КАСКО при выдаче кредита самими клиентами. Расходы по страхованию начисляются ежемесячно на основе остатка застрахованного портфеля на конец каждого месяца. В расходы по страхованию также входит страхование транспортных средств, принадлежащих Компании.

21 Подоходный налог

Доходы по налогу на прибыль, отраженные в составе прибылей и убытков за год, включают следующие компоненты:

(неаудированные данные) В тысячах казахстанских тенге	За девять месяцев, закончившихся 30 сентября	
	2023 года	2022 года
Текущее налогообложение	(1,300,000)	(1,282,000)
Отложенное налогообложение	(1,346)	(98,000)
Расходы по налогу на прибыль за отчетный период	(1,301,346)	(1,380,000)

22 Условные обязательства

Судебные разбирательства. Время от времени в ходе текущей деятельности в судебные органы поступают иски в отношении Компании. Исходя из собственной оценки, а также рекомендаций внутренних профессиональных консультантов, руководство Компании считает, что разбирательства по ним не приведут к существенным убыткам для Компании, и, соответственно, не сформировало резерв на покрытие убытков по данным разбирательствам в данной финансовой отчетности.

22 Условные обязательства (продолжение)

Налоговые разбирательства. Налоговые условия в Республике Казахстан подвержены изменению и непоследовательному применению и интерпретации. Расхождения в интерпретации казахстанских законов и положений Компании и казахстанскими уполномоченными органами может привести к начислению дополнительных налогов, штрафов и пени.

Казахстанское законодательство и практика налогообложения находятся в состоянии непрерывного развития, и поэтому подвержены различному толкованию и частым изменениям, которые могут иметь обратную силу. В некоторых случаях, в целях определения налогооблагаемой базы, налоговое законодательство ссылается на положения МСФО, при этом толкование соответствующих положений МСФО казахстанскими налоговыми органами может отличаться от учётных политик, суждений и оценок, применённых руководством при подготовке данной отдельной финансовой отчётности, что может привести к возникновению дополнительных налоговых обязательств у Компании. Налоговые органы могут проводить ретроспективную проверку в течение трех лет после окончания налогового года.

Руководство Компании считает, что ее интерпретации соответствующего законодательства являются приемлемыми и налоговая позиция Компании обоснована.

Нормативно-правовая среда. Агентством установлено несколько пруденциальных нормативов для микрофинансовых организаций относительно минимального размера уставного капитала, минимального размера собственного капитала, достаточности собственного капитала, максимального размера риска на одного заемщика, максимального предела совокупных обязательств. Несоответствие с установленными нормами может привести к лишению Компании лицензии на осуществление микрофинансовой деятельности.

На 30 сентября 2023 года и 31 декабря 2022 гг. Компания была в полном соответствии со всеми пруденциальными нормативами:

	Оплаченный уставный капитал (не менее 50 миллионов тенге), в тысячах тенге	Собственный капитал (не менее 50 миллионов тенге), в тысячах тенге	Коэффициент достаточности капитала ($k1 \leq 1$)	Максимальный риск на одного заемщика ($k2 \leq 0.25$)	Максимальный лимит совокупных обязательств ($k3 \leq 10$)
30 сентября 2023 г.	4,550,000	28,104,093	0.104	0.020	6.064
31 декабря 2022 г.	4,550,000	23,438,022	0.153	0.029	5.537

23 Управление финансовыми рисками

Управление рисками Компании осуществляется в отношении финансовых рисков, операционных и юридических рисков. Финансовые риски включают рыночный риск (состоящий из валютного риска, риска процентной ставки и прочего ценового риска), кредитный риск и риск ликвидности. Главной задачей управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Управление операционными и юридическими рисками должно обеспечивать надлежащее соблюдение внутренних регламентов и процедур в целях минимизации операционных и юридических рисков.

Кредитный риск

Компания подвержена кредитному риску – риску, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной понесения финансовых убытков для другой стороны вследствие невыполнения обязательств по договору. Кредитный риск возникает в результате кредитных и прочих операций Компании с контрагентами, вследствие которых возникают финансовые активы.

Максимальный уровень кредитного риска Компании отражается в балансовой стоимости финансовых активов в отчете о финансовом положении. Для гарантий и обязательств по предоставлению кредита максимальный уровень кредитного риска равен сумме обязательства.

Управление кредитным риском

Кредитный риск является единственным наиболее существенным риском для бизнеса Компании. Следовательно, руководство уделяет особое внимание управлению кредитным риском.

Оценка кредитного риска для целей управления рисками представляет собой сложный процесс и требует использования моделей, так как риск изменяется в зависимости от рыночных условий, ожидаемых денежных потоков и с течением времени. Компания оценивает кредитный риск, используя вероятность наступления дефолта (PD), величину кредитных требований, подверженных кредитному риску (EAD) и оценку потерь, возникающих при дефолте (LGD).

Лимиты

Компания контролирует кредитный риск, устанавливая лимиты на одного заемщика или группу связанных заемщиков. Лимиты кредитного риска по продуктам регулярно утверждаются руководством. Мониторинг таких рисков осуществляется регулярно, при этом лимиты пересматриваются не реже одного раза в год.

В Компании созданы критерии для утверждения розничных кредитов. Заявки, соответствующие стандартизованным требованиям, утверждаются кредитными администраторами в установленных пределах.

Компания создала Кредитный комитет, который несет ответственность за одобрение кредитных заявок с отклонением и/или со специальными условиями, а также реструктуризации выданных займов (в основном просроченных).

Кредитные заявки от финансовых и страховых менеджеров передаются кредитному администратору на проверку информации, анализ кредитоспособности клиента и на утверждение. В Компании был реализован принцип "четырех глаз" – процесс проверки, рассмотрения и утверждения распределен между разными кредитными администраторами. В целях мониторинга кредитного риска, сотрудниками коллекторского отдела создаются регулярные отчеты на основе структурированного анализа бизнеса и финансового обслуживания клиента. Любое значительное воздействие клиентов с ухудшающейся кредитоспособностью на Компанию доводится до руководства для рассмотрения. Компания не использует формализованные внутренние кредитные рейтинги для мониторинга кредитного риска. Руководство осуществляет мониторинг и последующий контроль за просроченными кредитами.

23 Управление финансовыми рисками (продолжение)

Специалист коллекторского отдела Компании проводит анализ по просроченному статусу кредитов.

Подверженность кредитному риску управляется путем получения залога (автомобиля, на который выдан кредит) и страхового полиса. Страховой полис покрывает риск повреждения и потери транспортного средства и обеспечивает возвратность суммы основного долга и начисленного вознаграждения.

Оценка кредитного качества

Для измерения кредитного качества Компания применяет систему рейтингов на основе внутреннего риска (IRB), основанную на соотношении ссуды к стоимости (LTV). Внутренний кредитный рейтинг отображается на основе внутренней шкалы с указанным диапазоном вероятностей дефолта, как показано ниже:

Непросроченные кредиты с LTV от 0% до 75% на стадии 1 рассматриваются как надежные ссуды, а непросроченные ссуды с LTV 76% и выше в стадии 1 считаются хорошими. PD для таких кредитов находится в диапазоне 0.18% - 1.61%.

Непросроченные кредиты, находящиеся в стадии 2, считаются удовлетворительными ссудами, и PD для таких ссуд находится в диапазоне 1.62% - 37.87%. Компания классифицировала эти ссуды на стадию 2 без просроченной задолженности на основании других выявленных качественных факторов. Эти факторы включают переводы на стадию заемщиков, которые принадлежат к отраслям с высоким уровнем риска и запросили отсрочку по кредиту из-за финансовых трудностей, связанных с пандемией коронавируса. См. Раздел COVID-19 настоящего раскрытия.

LTV — это коэффициент, используемый для определения суммы, необходимой заемщику для внесения авансового платежа. Первоначальный взнос зависит от типа программы и влияет на процентную ставку кредита. Более низкий LTV указывает на более высокое кредитное качество.

Оценка ожидаемых кредитных убытков (OKУ)

Ожидаемые кредитные убытки — это оценка приведенной стоимости будущих недополученных денежных средств, взвешенная с учетом вероятности (т. е. средневзвешенная величина кредитных убытков с использованием соответствующих рисков наступления дефолта в определенный период времени в качестве весов). Оценка ожидаемых кредитных убытков является объективной и определяется посредством расчета диапазона возможных исходов. Оценка ожидаемых кредитных убытков выполняется на основе четырех компонентов, используемых Компанией: вероятность дефолта, величина кредитного требования, подверженная риску дефолта, убыток в случае дефолта и ставка дисконтирования.

Задолженность на момент дефолта — оценка риска на будущую дату дефолта с учетом ожидаемых изменений в сумме риска после завершения отчетного периода, включая погашение основной суммы долга и процентов, и ожидаемое использование средств по кредитным обязательствам. Вероятность дефолта (PD) — оценка вероятности наступления дефолта в течение определенного периода времени. Убыток в случае дефолта (LGD) — оценка убытка, возникающего при дефолте. Она основывается на разнице между предусмотренными договором денежными потоками к выплате и теми потоками, которые кредитор ожидает получить, в том числе от реализации обеспечения. Обычно этот показатель выражается в процентах от задолженности на момент дефолта (EAD). Ожидаемые убытки дисконтируются до приведенной стоимости на конец отчетного периода. Ставка дисконтирования представляет собой эффективную процентную ставку (ЭПС) по финансовому инструменту или ее приблизительную величину.

Ожидаемые кредитные убытки моделируются за весь срок действия инструмента. Весь срок действия инструмента равен оставшемуся сроку действия договора до срока погашения долговых инструментов с учетом непредвиденного досрочного погашения, если оно имело место.

В модели управления «Ожидаемые кредитные убытки за весь срок» оцениваются убытки, которые возникают в результате наступления всех возможных событий дефолта в течение оставшегося срока действия финансового инструмента. Модель «12-месячные ожидаемые кредитные убытки» представляет часть ожидаемых кредитных убытков за весь срок, которая возникает в результате наступления событий дефолта по финансовому инструменту, возможных в течение 12 месяцев с конца отчетного периода или в течение оставшегося срока действия финансового инструмента, если он меньше года.

23 Управление финансовыми рисками (продолжение)

Оценка руководством ожидаемых кредитных убытков для подготовки финансовой отчетности основана на оценках на определенный момент времени, а не на оценках за весь цикл, которые, как правило, используются в целях регулирования. В оценках используется *прогнозная информация*. Таким образом, ОКУ отражают изменения основных макроэкономических показателей, взвешенные с учетом вероятности, которые влияют на кредитный риск.

Моделирование ОКУ для созданных или приобретенных обесцененных финансовых активов (POCI) выполняется таким же образом, за исключением того, что (а) валовая балансовая стоимость и ставка дисконтирования определяются на основе денежных потоков, которые могли быть получены на момент первоначального признания актива, а не на основе предусмотренных договором денежных потоков, и (б) ОКУ всегда равны ОКУ за весь срок. Созданные или приобретенные обесцененные активы – это финансовые активы, которые были обесценены на момент первоначального признания, такие как обесцененные кредиты, приобретенные в результате объединения бизнеса в прошлом.

Для оценки вероятности дефолта Компания определяет дефолт как ситуацию, в которой подверженность риску соответствует одному или нескольким из перечисленных ниже критерии:

- просрочка заемщиком предусмотренных договором платежей превышает 90 дней;
- заем соответствует критериям определения «Проблемный заем».

Основным критерием для определения значительного увеличения кредитного риска (SICR) с момента первоначального признания Компания устанавливает факт просрочки предусмотренных договором займа платежей более чем на 30 дней.

В связи с тем, что Компания осуществляет выдачу займов только заемщикам, соответствующим критериям надежности и платежеспособности, Компания разумно предполагает, что риск наступления дефолта на протяжении ожидаемого срока действия займа при его первоначальном признании в момент выдачи является низким, так как заемщик в ближайшей перспективе обладает стабильной способностью выполнить принятые им предусмотренные договором обязанности в отношении денежных потоков, и неблагоприятные изменения экономических и коммерческих условий в более отдаленной перспективе могут, но не обязательно снизят его способность выполнить принятые им предусмотренные договором обязанности в отношении денежных потоков. Учитывая специфику портфеля займов, Компания разумно предполагает, что информация, которая является более прогнозической, чем статус просроченных платежей, для Компании не доступна без чрезмерных затрат или усилий.

Уровень ожидаемых кредитных кредитов, признаваемых в настоящей финансовой отчетности, зависит от присутствия значительного увеличения кредитного риска заемщика с момента первоначального признания. Этот подход основан на трехстадийной модели оценки ожидаемых кредитных убытков. Этап 1 – для финансового инструмента, который не является обесцененным на момент первоначального признания, и с этого момента по нему не было значительного увеличения кредитного риска, оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе 12-месячных ожидаемых кредитных убытков. Этап 2 – если выявлено значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, финансовый инструмент переводится в Этап 2, однако пока еще не считается обесцененным, но оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок. Этап 3 – если финансовый инструмент является обесцененным, он переводится в Этап 3 и оценочный резерв под убытки создается на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок. В результате перевода актива в Этап 3 организация перестает признавать процентный доход на основе валовой балансовой стоимости и при расчете процентного дохода применяет к балансовой стоимости эффективную процентную ставку актива за вычетом ожидаемых кредитных убытков.

При наличии доказательства того, что критерии значительного увеличения кредитного риска более не выполняются, инструмент переводится обратно в Стадию 1. Однако данный переход не возможен для займов, ранее находившихся в состоянии дефолта.

Ожидаемые кредитные убытки по приобретенным или созданным обесцененным финансовым активам всегда оцениваются за весь срок. Таким образом, Компания признает только кумулятивные изменения в ожидаемых кредитных убытках за весь срок.

Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки только на коллективной основе, так как в портфеле компании отсутствуют займы, являющиеся индивидуально существенными.

23 Управление финансовыми рисками (продолжение)

В целом ожидаемые кредитные убытки равны произведению следующих параметров кредитного риска: задолженность на момент дефолта, вероятность дефолта и убытки в случае дефолта, которые определены выше, дисконтированному до приведенной стоимости с использованием эффективной процентной ставки инструмента. Ожидаемые кредитные убытки определяются путем прогнозирования параметров кредитного риска (задолженность на момент дефолта, вероятность дефолта и убыток в случае дефолта) для каждого будущего месяца в течение срока действия каждого отдельного кредита или совокупного сегмента. Эти три компонента перемножаются и корректируются с учетом вероятности «выживания» (т. е. был ли кредит погашен в течение предыдущего месяца или наступил дефолт). Это фактически обеспечивает расчет ожидаемых кредитных убытков для каждого будущего периода, которые затем дисконтируются обратно на отчетную дату и суммируются. Ставка дисконтирования, используемая для расчета ожидаемых кредитных убытков, представляет собой первоначальную эффективную процентную ставку или ее приблизительную величину.

Основные принципы расчета параметров кредитного риска

Задолженность на момент дефолта определяется на основе ожидаемого графика платежей, который изменяется в зависимости от типа продукта. Для амортизирующихся продуктов и кредитов с единовременным погашением задолженность на момент дефолта определяется на основе сумм к погашению заемщиком по договору за 12-месячный период или за весь срок.

Для расчета ожидаемых кредитных убытков используются два вида вероятности дефолта: вероятность дефолта в течение 12 месяцев и за весь срок. Оценка 12-месячной вероятности дефолта основывается на последних имеющихся данных о дефолтах за прошлые периоды и корректируется с учетом прогнозной информации в случае необходимости. Вероятность дефолта за весь срок представляет оценку вероятности наступления дефолта в течение оставшегося срока действия финансового инструмента и является суммой 12-месячных вероятностей дефолта за весь срок действия инструмента. Для расчета вероятности дефолта за весь срок Компания использует статистическую модель на основе цепей Маркова и матриц миграций. Матрица миграций основана на квартальных исторических данных и представляет собой оценку вероятности перехода заемщика из одной группы просрочки в другую или наступления дефолта в течение определенного периода.

Убыток в случае дефолта представляет собой ожидание Компании в отношении размера убытка по дефолтному кредиту. Убыток в случае дефолта зависит от типа контрагента, типа и приоритетности требования и наличия залога или иного кредитного обеспечения. Убытки в случае дефолта за 12 месяцев и за весь срок определяются на основе факторов, которые оказывают влияние на ожидаемое возмещение после наступления дефолта. Подход к оценке убытка в случае дефолта может быть подразделен на три возможных метода:

- оценка убытка в случае дефолта на основе конкретных характеристик обеспечения;
- расчет убытка в случае дефолта на портфельной основе, исходя из статистических данных о возмещении.

Компания рассчитывает убыток в случае дефолта на основе конкретных характеристик обеспечения, таких как прогнозная стоимость обеспечения, скидки на цену продажи в прошлые периоды и прочие факторы, относящиеся к кредитам, обеспеченным объектами недвижимости, денежными средствами и ликвидными ценными бумагами. Убыток в случае дефолта рассчитывается на коллективной основе с использованием последних доступных статистических данных о взыскании кредитов в отношении остатка портфеля.

В течение отчетного периода значительных изменений в методах расчета или значительных допущениях не было.

Прогнозная информация, включенная в модели ожидаемых кредитных убытков

Оценка значительного увеличения кредитного риска и расчет ожидаемых кредитных убытков предполагают включение подтверждаемой прогнозной информации. Компания выявила ряд основных экономических переменных, которые коррелируют с изменением кредитного риска и ожидаемых кредитных убытков, - уровень инфляции, среднегодовой курс тенге к доллару, ВВП, мировая цена на нефть, объем добычи нефти и газового конденсата. Прогнозы в отношении этих экономических переменных («базовый экономический сценарий») доступны на внешних источниках и содержат наилучшую оценку ожидаемой макроэкономической ситуации на последующие пять лет.

23 Управление финансовыми рисками (продолжение)

В дополнение к базовому экономическому сценарию Компания также предоставляет другие возможные сценарии вместе с присвоенным сценарием весом. Количество сценариев и их характеристики переоцениваются не реже чем раз в год.

Как и в любых экономических прогнозах, предположения и вероятность их реализации неизбежно связаны с высоким уровнем неопределенности, и, следовательно, фактические результаты могут значительно отличаться от прогнозируемых.

Компания проводит регулярную проверку своей методологии и допущений для уменьшения расхождений между оценками и фактическими убытками по кредитам. Такое бэк-тестирование проводится как минимум один раз в год.

Результаты бэк-тестирования методологии оценки ожидаемых кредитных убытков доводятся до сведения руководства Компании, и после обсуждения с уполномоченными лицами определяются дальнейшие шаги по доработке моделей и допущений.

COVID-19

Компания оценила влияние, которое пандемия и связанный с ней карантинный режим может оказать на способность заемщиков Компании производить выплаты по своим кредитам. Из-за временного или постоянного закрытия предприятий некоторые заемщики могут стать безработными или вынуждены брать неоплачиваемые отпуска, что снижает их доходы, необходимые для выплаты ссуд. Компания классифицировала заемщиков по отраслям, в которых они работают, и отнесла их к группе высокого или низкого риска на основе внешних исследований. Высокий риск указывает на то, что отрасли чаще страдают от карантинных ограничений и несут значительные убытки в результате пандемии.

23 марта 2020 года Президент Республики Казахстан распорядился приостановить выплаты основного долга и процентов по кредитам населению, малому и среднему бизнесу, пострадавшим в результате чрезвычайного положения в Республике Казахстан. 27 марта 2020 года Финансовый регулятор утвердил Порядок приостановления выплаты основной суммы долга и процентов. Данная процедура распространяется на все банки второго уровня, организации, занимающиеся микрофинансовой деятельностью, включая ломбарды, компании онлайн-кредитования, кредитные товарищества, в том числе юридические лица, которые ранее были этими организациями. Выплаты основной суммы и процентов по договорам банковского кредита и микрокредитования физическим и юридическим лицам, пострадавшим от чрезвычайного положения, приостановлены на период 90 дней с 16 марта по 15 июня 2020 года. Заявление может быть подано физическим лицом или МСБ, предприятие в любое время с 16 марта по 15 июня 2020 года. В период с 16 марта по 15 июня 2020 года Компания приостановила выплаты по 3,454 займам и признала убыток от модификации финансовых активов, что несущественно для финансовой отчетности, поскольку проценты не были отменены на период отпусков.

В отношении этих реструктуризаций Компания применила следующий подход: для заемщиков, работающих в отраслях с низким уровнем риска, SICR не признается, поскольку ожидается, что предприятия, работающие в этих отраслях, оправятся от пандемии и связанной с ней изоляции. Для заемщиков, работающих в отраслях с высоким уровнем риска, такая реструктуризация указывает на событие SICR, поскольку существует высокий риск того, что компании, в которых работают эти заемщики, могут не оправиться от последствий пандемии, что приведет к потере доходов для этих заемщиков.

На дату выпуска данной финансовой отчетности ситуация все еще развивается в связи с продолжением пандемии, но существенных изменений в качестве портфеля в течение отчетного периода отмечено не было, и можно разумно предположить, что наибольшее влияние пандемии уже было оказано. Тем не менее, руководство продолжает отслеживать потенциальные последствия вышеуказанных событий и будет принимать все необходимые меры для предотвращения негативных последствий для бизнеса.

Рыночный риск

Компания подвержена рыночному риску, связанному с открытыми позициями по (а) валютным, и (б) процентным инструментам, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке. Руководство устанавливает лимиты в отношении уровня принимаемого риска и контролирует их соблюдение на ежедневной основе. Однако использование этого подхода не позволяет предотвратить образование убытков, превышающих установленные лимиты, в случае более существенных изменений на рынке.

23 Управление финансовыми рисками (продолжение)

Валютный риск

Большинство операций Компании производится в тенге, то есть Компания не выдает кредиты и не берет займы в иностранной валюте, таким образом, подверженность валютному риску является низкой.

Риск процентной ставки

Компания принимает на себя риск, связанный с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и потоки денежных средств. Такие колебания могут повышать уровень процентной маржи, однако в случае неожиданного изменения процентных ставок процентная маржа может снижаться или приводить к возникновению убытков. Компания регулярно осуществляет мониторинг уровня рыночных процентных ставок для подготовки анализа коэффициентов процентных ставок.

В таблице ниже приведен общий анализ процентного риска Компании. В ней также отражены общие суммы финансовых активов и обязательств Компании по балансовой стоимости в разбивке по датам пересмотра процентных ставок в соответствии с договорами или сроками погашения, в зависимости от того, какая из указанных дат является более ранней:

В тысячах казахстанских тенге	До востребования и менее 1 месяца	Итого			
		От 1 до 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	Более 1 года	Неденежные
30 сентября 2023 г.					
Итого финансовые активы	54,901,086	41,252,088	34,836,941	69,280,345	(6,882,233) 193,388,227
Итого финансовые обязательства	(6,696,857)	(35,226,122)	(41,811,839)	(84,377,377)	11,137 (168,101,058)
Чистый разрыв по процентным ставкам на 30 сентября 2023 г.					
	48,204,229	6,025,966	(6,974,898)	(15,097,032)	(6,871,096) 25,287,169
31 декабря 2022 г.					
Итого финансовые активы	18,434,799	20,347,991	48,593,012	63,116,456	- 150,492,258
Итого финансовые обязательства	(4,695,788)	(26,743,735)	(25,851,279)	(71,320,477)	- (128,611,279)
Чистый разрыв по процентным ставкам на 31 декабря 2022 г.					
	13,739,011	(6,395,744)	22,741,733	(8,204,021)	- 21,880,979

Концентрация прочих рисков

Компания не имеет каких-либо значительных концентраций риска на 30 сентября 2023 и 31 декабря 2022 года.

Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск того, что Компания столкнется с трудностями при выполнении финансовых обязательств.

23 Управление финансовыми рисками (продолжение)

Компания контролирует адекватность ликвидности за счет использования краткосрочных и долгосрочных показателей, а также на основе мониторинга прогнозных и фактических денежных потоков и сопоставления графиков погашения финансовых активов и обязательств. Компания дополняет мониторинг ликвидности за счет поддержания финансирования от достаточного объема, как задействованных, так и незадействованных кредитных линий.

Приведенная ниже таблица показывает распределение финансовых активов и обязательств по состоянию на 30 сентября 2023 года по договорным срокам, оставшимся до погашения. Суммы, описанные в таблице, представляют контрактные недисконтированные денежные потоки. Эти недисконтированные денежные потоки отличаются от сумм, отраженных в отчете о финансовом положении, так как суммы в отчете о финансовом положении основаны на дисконтированных денежных потоках.

В тысячах казахстанских тенге	До востребо- вания и менее 1 месяца	От				Итого
		От 1 до 3 месяцев	От 3 до 12 месяцев	12 месяцев до 5 лет	Более 5 лет	
Активы						
Денежные средства и их эквиваленты	33,526,463	746,404	-	-	-	34,272,867
Депозиты в банках	-	-	-	-	-	-
Кредиты и авансы клиентам	12,428,588	23,900,088	76,101,161	90,190,879	10,212,098	212,832,814
Прочие финансовые активы	1,210,609	-	-	-	-	1,210,609
Итого потенциальные будущие поступления по финансовым активам	47,165,660	24,646,492	76,101,161	90,190,879	10,212,098	248,316,290
Обязательства						
Займы	(7,211,196)	(18,772,954)	(71,528,751)	(92,165,678)	-	(189,678,579)
Выпущенные ценные бумаги	-	-	(6,400,000)	(6,100,000)	-	(12,500,000)
Прочие финансовые обязательства	(450,316)	-	-	-	-	(450,316)
Итого потенциальные будущие выплаты по финансовым обязательствам	(7,661,512)	(18,772,954)	(77,928,751)	(98,265,678)	-	(202,628,895)
Разрыв ликвидности от финансовых инструментов	39,504,148	5,873,538	(1,827,590)	(8,074,799)	10,212,098	45,687,395

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023 года

23 Управление финансовыми рисками (продолжение)

В таблице ниже представлен анализ финансовых инструментов по срокам погашения по состоянию на 31 декабря 2022 года:

В тысячах казахстанских тенге	До востребования и менее 1 месяца	От				Итого
		От 1 до 3 месяцев	От 3 до 12 месяцев	12 месяцев до 5 лет	Более 5 лет	
Активы						
Денежные средства и их эквиваленты	14,050,615	92,573	-	-	-	14,143,188
Кредиты и авансы клиентам	7,123,724	12,757,039	88,185,594	65,090,985	5,886,272	179,043,614
Прочие финансовые активы	64,070	-	-	-	-	64,070
Итого	21,238,409	12,849,612	88,185,594	65,090,985	5,886,272	193,250,872
Обязательства						
Займы	(4,960,222)	(14,304,900)	(57,102,393)	(74,830,472)	-	(151,197,987)
Выпущенные долговые ценные бумаги	-	(275,000)	(275,000)	(6,650,000)	-	(7,200,000)
Прочие финансовые обязательства	(549,164)	-	-	-	-	(549,164)
Итого потенциальные будущие выплаты по финансовым обязательствам	(5,509,386)	(14,579,900)	(57,377,393)	(81,480,472)	-	(158,947,151)
Разрыв ликвидности от финансовых инструментов	15,729,023	(1,730,288)	30,808,201	(16,389,487)	5,886,272	34,303,721

24 Раскрытие информации о справедливой стоимости

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к Уровню 1 относятся оценки по котируемым ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) к Уровню 2 – полученные с помощью моделей оценки, в которых все используемые существенные исходные данные, прямо или косвенно являются наблюдаемыми для актива или обязательства (т. е., например, полученные на основе цен), и (iii) оценки Уровня 3, которые являются оценками, не основанными на наблюдаемых рыночных данных (т.е. основаны на ненаблюдаемых исходных данных). Для распределения финансовых инструментов по категориям иерархии справедливой стоимости руководство использует суждения. Если для оценки справедливой стоимости используются наблюдаемые исходные данные, требующие значительных корректировок, эта оценка относится к Уровню 3. Значимость используемых исходных данных оценивается для всей совокупности оценки справедливой стоимости.

На 30 сентября 2023 и 31 декабря 2022 годов Компания не имела инструментов, учитываемых по справедливой стоимости. Справедливая стоимость финансовых инструментов, оцениваемых по амортизированной стоимости, была определена Компанией с использованием доступной рыночной информации, если она существует, и соответствующие методы оценки. Тем не менее, требуется профессиональное суждение для интерпретации рыночной информации в целях определения справедливой стоимости. Республика Казахстан продолжает проявлять некоторые характеристики развивающегося рынка, и экономические условия продолжают ограничивать объемы активности на финансовых рынках. Рыночные котировки могут быть устаревшими или отражать стоимость продажи по низким ценам и, следовательно, не отражать справедливую стоимость финансовых инструментов. Руководство использовало всю доступную рыночную информацию для оценки справедливой стоимости финансовых инструментов.

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023 года

24 Раскрытие информации о справедливой стоимости (продолжение)

Кредиты и авансы клиентам и займы отражаются по амортизированной стоимости. Оценочная справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой основывается на ожидаемых будущих денежных потоках, рассчитанных по текущим процентным ставкам для новых инструментов с аналогичным кредитным риском и сроком погашения.

Активы и обязательства, не оцениваемые по справедливой стоимости, для которых представляется раскрытие справедливой стоимости

Ниже приводится анализ справедливой стоимости по уровням иерархии справедливой стоимости и балансовая стоимость активов, не оцениваемых по справедливой стоимости:

В тысячах казахстанских тенге	30 Сентября 2023			31 Декабря 2022		
				Балансо-вая	Балансо-вая	
	1 Уровень	2 Уровень	3 Уровень	стоимость	1 Уровень	2 Уровень
АКТИВЫ						
Денежные средства и их эквиваленты	-	34,232,825	-	34,232,825	-	14,103,575
Средства в банках	-	-	-	-	-	-
Кредиты и авансы клиентам	-	-	-	-	-	-
Физические лица	-	189,064,794	150,532,275	-	-	160,137,677
Юридические лица	-	5,690,629	7,412,518	-	-	4,183,571
Прочие финансовые активы	-	1,210,609	1,210,609	-	64,070	-
ИТОГО	-	35,443,434	194,755,423	193,388,227	-	14,167,645
						164,321,248
						150,492,258

В тысячах казахстанских тенге	30 Сентября 2023			31 Декабря 2022		
				Балансо-вая	Балансо-вая	
	1 Уровень	2 Уровень	3 Уровень	стоимость	1 Уровень	2 Уровень
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА						
Займы	-	129,083,812	-	157,454,083	-	88,965,431
Выпущенные ценные бумаги	-	-	9,244,751	10,196,659	-	4,217,547
Прочие финансовые обязательства	-	450,316	-	450,316	-	549,164
ИТОГО	-	129,534,128	9,244,751	168,101,058	-	93,732,142
						128,611,279

Прочие финансовые активы и прочие финансовые обязательства имеют краткосрочные сроки погашения, и поэтому, Компания считает, что их балансовая стоимость на 30 сентября 2023 года 31 декабря 2022 года приблизительно равна их справедливой стоимости на соответствующие даты.

25 Операции со связанными сторонами

Стороны считаются связанными, если одна из них имеет возможность контролировать другую, находится под общим контролем, или может оказывать существенное влияние при принятии другой стороной финансовых и операционных решений. При рассмотрении взаимоотношений со всеми связанными сторонами принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023
года

25 Операции со связанными сторонами (продолжение)

Ниже указаны остатки на 30 сентября 2023 года по операциям со связанными сторонами:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Непосредственная материнская компания	Предприятия под общим контролем
Прочие финансовые активы (ставка: 2023: 0%, 2022: 0%)	-	255,781
Займы (ставка: 2023: 13.0%, 2022: 13.0%)	-	3,878,825
Прочие финансовые обязательства (ставка: 2023: 0%, 2022: 0%)	97,235	13,963

Доходы и расходы по операциям со связанными сторонами за девять месяцев, закончившихся 30 сентября 2023 года, распределились следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Непосредственная материнская компания	Ключевой управленческий персонал	Предприятия под общим контролем
Процентные расходы	-	-	(355,082)
Доход от операционной аренды	-	-	28,301
Комиссионные расходы	-	-	(800)
<i>Административные и прочие операционные расходы:</i>			
Профессиональные услуги	(26,415)	-	(133,918)
Расходы на содержание персонала	(3,453)	(76,803)	-

Ниже указаны остатки на 31 декабря 2022 года по операциям со связанными сторонами:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Непосредственная материнская компания	Предприятия под общим контролем
Прочие финансовые активы (ставка: 2022: 0%, 2021: 0%)	-	739
Займы (ставка: 2022: 13.0%, 2021: 13.0%)	-	3,999,922
Прочие финансовые обязательства (ставка: 2022: 0%, 2021: 0%)	60,695	176,576

Доходы и расходы по операциям со связанными сторонами за девять месяцев, закончившихся 30 сентября 2022 года, распределились следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Непосредственная материнская компания	Ключевой управленческий персонал	Предприятия под общим контролем
Процентные расходы	-	-	(361,867)
Доход от операционной аренды	-	-	35,580
Комиссионные расходы	-	-	(526,120)
<i>Административные и прочие операционные расходы:</i>			
Профессиональные услуги	(44,933)	-	(103,259)
Расходы на содержание персонала	(2,106)	(60,683)	-

**ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
Примечания к сокращенной промежуточной финансовой отчетности – 30 сентября 2023
года**

25 Операции со связанными сторонами (продолжение)

Ниже представлена информация о выплатах вознаграждения ключевому руководству:

В тысячах казахстанских тенге	2023		2022	
	Расходы 9 месяцев 2023	Начисленное обязательство На 30 сентября 2023	Расходы 9 месяцев 2022	Начисленное обязательство На 30 сентября 2022
<i>Краткосрочные вознаграждения:</i>				
- Заработка плата	58,651	-	48,338	-
- Краткосрочные премиальные выплаты	19,263	8,434	15,839	6,363
<i>Вознаграждения по окончании трудовой деятельности</i>				
- Расходы на государственную пенсию и социальное обеспечение	3,619	-	3,102	-
Итого	81,533	8,434	67,279	6,363

Краткосрочные премиальные вознаграждения подлежат выплате полностью в течение двенадцати месяцев после окончания периода, в котором руководство оказalo соответствующие услуги.

26 Представление финансовых инструментов по категориям оценки

В соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» Компания классифицирует/распределяет свои финансовые активы по следующим категориям: (а) финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток; (б) финансовые активы, оцениваемые через прочий совокупный доход и (в) финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости. Категория «финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток», имеет две подкатегории: (i) активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток в обязательном порядке, и (ii) активы, отнесенные к данной категории при первоначальном признании. Кроме того, в отдельную категорию выделена дебиторская задолженность по финансовой аренде.

На 30 сентября 2023 года и на 31 декабря 2022 года все финансовые активы и обязательства Компании отнесены к категории финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости.

27 События после отчетной даты

Никаких значительных событий после отчетной даты не произошло.