

Computer

**Logy Com**

Technology

ЭКСПЕРТ ЦИФРОВЫХ  
ТЕХНОЛОГИЙ

**2023**

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ



## Оглавление

	<b>1. Обращение президента компании</b>	<b>4</b>
	<b>2. Информация о компании</b>	<b>5</b>
	2.1. Презентация о компании.	5
	2.2. Дочерние и зависимые Компании	8
	2.3. Производственная структура	9
	<b>3. Основные события 2023 года</b>	<b>11</b>
	<b>4. Операционная деятельность</b>	<b>14</b>
	4.1. Анализ основных рынков, на которых работает АО «Логиком»	14
	4.2. Характеристика основных игроков на рынке корпоративных продаж	24
	4.3. Структура рынка, маркетинг и продажи	29
	4.4. Информация о продукции (продуктах, услугах), изменения в продукции (продуктах, услугах) за отчетный период, сбытовая и ценовая политика	34
	4.5. Стратегия деловой активности. Продукция компании, на которую приходится 10 и более % общего совокупного дохода в 2023 году. Прогноз по обороту и прибыли АО «Логиком»	36
	<b>5. Финансовые показатели компании</b>	<b>37</b>
	<b>6. Управление рисками</b>	<b>42</b>
	<b>7. Социальная ответственность и защита окружающей среды</b>	<b>48</b>
	7.1. Система организации труда работников	48
	7.2. Ответственность в сфере экологии, природоохранной политики	55
	7.3. Участие в благотворительных и спонсорских мероприятиях	57
	7.4. Климатические изменения	57
	<b>8. Корпоративное управление</b>	<b>59</b>
	8.1. Описание системы корпоративного управления листинговой компании, ее принципов	59

8.2.Акционерный капитал	60
8.3.Организационная структура	60
8.4.Совет Директоров компании	63
8.5.Исполнительный орган	64
8.6.Комитеты совета директоров и их функции	65
8.7.Внутренний контроль и аудит	65
8.8.Информация о дивидендах	65
8.9.Информационная политика в отношении существующих и потенциальных инвесторов, ее основные принципы	65
8.10.Информация о вознаграждениях	66
8.11.Отчёт о соблюдении листинговой компанией положений кодекса корпоративного управления и/или предпринятых мерах по соответствию ему в отчётном году	66
 <b>9. Финансовая отчетность</b>	<b>67</b>
 <b>10. Основные цели и задачи на следующий год</b>	<b>114</b>
 <b>11. Глоссарий</b>	<b>115</b>
 <b>12. Контактная информация</b>	<b>115</b>



## 1. Обращение президента компании

### Уважаемые акционеры, инвесторы, партнеры и коллеги!

Ваше доверие и поддержка остаются важными для нашего успеха, я рад представить результаты работы нашей компании за 2023 год. Несмотря на глобальные вызовы и перемены, прошедший год ознаменовался значимыми событиями и важными достижениями. Благодаря инновационным решениям, постоянному развитию и партнёрским связям, наша компания продолжает занимать лидирующие позиции в ИКТ отрасли Казахстана.

Компания демонстрирует финансовую устойчивость и высокий уровень доверия со стороны инвесторов и клиентов. В 2023 году мы достигли значительного роста финансовых показателей, что стало результатом наших усилий по повышению эффективности операционных процессов.

Мы активно развиваем наши инженерные службы и компетенции специалистов, что позволило повысить экспертизу в сферах проектирования и строительства центров обработки данных.

Мы инвестировали в дочерние предприятия, которые предоставляют услуги по поддержке, обслуживанию и модернизации инфраструктуры, аренде и размещению виртуальных IT-ресурсов, защите данных и техническому сопровождению систем. Эти шаги позволили нам стать оператором ИКТ инфраструктуры, предлагая облачные сервисы корпоративным клиентам.

Особое внимание уделяется созданию и расширению инфраструктуры для мобильной связи, особенно в области 5G технологий.

Благодаря своим компетенциям в области разработки программного обеспечения, предлагаются инновационные решения для различных сфер, включая интерактивные и цифровые платформы. Мы создаем программные продукты, которые обеспечивают уникальный пользовательский опыт.

Наш успех был бы невозможен без нашей высококвалифицированной команды, работающей с энтузиазмом и преданностью. Я выражаю искреннюю благодарность всем сотрудникам за их неоценимый вклад в достижение наших целей.

На 2024 год и ближайшие годы мы видим большие перспективы в развитии систем искусственного интеллекта и их активного внедрения в повседневную жизнь и экономику Казахстана и Центральной Азии. Мы планируем приоритетно развивать компетенции наших специалистов в этом направлении, чтобы оставаться на передовой инноваций и предоставлять клиентам лучшие решения.

С уважением,  
Сергей Швалов  
Президент АО «Логиком»



## 2. Информация о компании

### Презентация о компании | 2.1.

**Акционерное общество «Логиком»** (далее – «Компания»), было создано в соответствии с Уставом и зарегистрировано как юридическое лицо 20 ноября 1998 года (Свидетельство о государственной регистрации № 22715-1910-АО выдано Министерством юстиции РК 20.11.1998г.). Перерегистрация проведена 12 апреля 2005 года.

**Юридический адрес Компании:** Республика Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Аральская, д.8.

**АО «Логиком» - ведущая казахстанская Компания, развивающая несколько направлений IT-бизнеса:**

- управление проектами и системная интеграция;
- поставка оборудования, проектирование и интеграция современных ИКТ-решений;
- сервисное обслуживание компьютерной техники на всей территории РК;
- производство компьютерной техники под собственной торговой маркой;
- разработка и внедрение ПО в корпоративном секторе и МСБ.

#### **Производственная база:**

- ячеистый производственно-складской комплекс с системой автоматизированного учета общей площадью 2,8 ГА, соответствующий мировым стандартам качества и функциональности. Общая территория хранения составляет 1 624 ячейки. Ежегодно через склад проходит до 1 500 000 кг, или 18 000 м<sup>3</sup> продукции;
- цех с конвейерной линией мощностью более 600 тыс. ПК в год, который позволяет производить ПК, серверы и ЖК-мониторы под собственной торговой маркой;
- термопласт-аппарат по литью корпусов мощностью 1 млн. изделий в год.

Сегодня АО «Логиком» – команда профессионалов, обладающих всеми возможностями и ресурсами для решения проблем и задач любого уровня сложности в сфере IT.

Доля казахстанского содержания в нашей продукции – от 25%.

## Компании выданы следующие лицензии, разрешение и сертификат:

26.09.2002 № 0001741 - Государственная лицензия на занятие деятельностью по передаче данных (в т.ч. услуги интернет и телеграфной связи);

31.07.2017 № 17013672 - Государственная лицензия на осуществление проектной деятельности (I категория) проектирование инженерных систем и сетей, в т.ч. электроснабжения до 35 кВ, до 110 кВ и выше; внутренних систем слаботоочных устройств (телефонизации, пожарно-охранной сигнализации), а также их наружных сетей;

31.07.2017 № 17013671 - Государственная лицензия на осуществление строительно-монтажных работ (I категория) монтаж технологического оборудования, пусконаладочные работы; устройство инженерных сетей и систем, включающее капитальный ремонт и реконструкцию;

08.11.2019 № 19022102 - Государственная лицензия на занятие изыскательской деятельностью (класс 1);

10.05.2020 № KZ54VZA00008077 - Разрешение 2 категории на реализацию (в том числе иную передачу) средств криптографической защиты информации;

01.04.2021 № 102100023 – Индустриальный сертификат подтверждает, что АО «Логиком» является отечественным производителем товара, работ, услуг по наименованию, указанному в Реестре отечественных производителей товаров, работ, услуг;

27.10.2023 № KZ 3 102 01335 - Сертификат о происхождении товара форма st-kz на подтверждения страны происхождения товара и доли внутристрановой ценности на серийное производства товара Server Logusom;

25.07.2023 № KZ 3 102 00955 - Сертификат о происхождении товара форма st-kz для подтверждения страны происхождения товара и доли внутристрановой ценности на серийное производство товара на компьютер персональный марки Логиком OPTI, SKY, PRO.

## Миссия

Компания АО «Логиком» — современная IT-компания, отвечающая по всем своим обязательствам. Поддерживая и развивая друг друга, через инновации и эффективность мы во всем стремимся к лидерству и гордимся своим делом!

АО «Логиком» работает на отечественном IT-рынке более 30 лет. Благодаря уникальным знаниям рынка компьютерных и цифровых технологий, Компания давно заслужила репутацию эксперта IT-отрасли. Мы предлагаем на рынке не только высокотехнологичную продукцию. Мы разрабатываем и внедряем самые сложные инфраструктурные IT-проекты «под ключ».

Общей целью АО «Логиком» и его дочерних организаций является осуществление предпринимательской деятельности, получение чистого дохода и использование его в интересах акционеров.

По состоянию на 31 декабря 2023 года Компания имеет долю участия в следующих дочерних организациях:

**ТОО «Эл Си Коммерц» (ТОО «LC Commerce»)**

Дата регистрации: 19.04.2002

Место регистрации: Казахстан

Доля владения: 100%

Основная деятельность: Строительство и предоставление в долгосрочную аренду телекоммуникационной инфраструктуры.

**ТОО «Логиком»**

Дата регистрации: 08.04.1992

Место регистрации: Казахстан

Доля владения: 100%

Основная деятельность: Разработка и сопровождение программного обеспечения.

**ТОО «Данекер Сала»**

Дата регистрации: 01.12.2010

Место регистрации: Казахстан

Доля владения: 100%

Основная деятельность: Строительство линий электропередач и телекоммуникаций.

**ТОО «Asylteh»**

Дата регистрации: 06.03.2023

Место регистрации: Казахстан

Доля владения: 100%

Основная деятельность: Строительство линий электропередач и телекоммуникаций.

**ЧК «QST Technology Ltd»**

Дата регистрации: 17.02.2023

Место регистрации: МФЦА, Казахстан

Доля владения: 100%

Основная деятельность:

- Производство компьютеров и периферийного оборудования;
- Оптовая торговля широким ассортиментом товаров без какой-либо конкретизации;
- Беспроводная телекоммуникационная связь посредством единой транспортной среды.

### **Организационная структура:**

Важнейшим элементом развития является наличие эффективно работающего руководства компании. Организационная структура, определяющая пути взаимодействия различных подразделений, необходима для эффективного управления ходом реализации проекта и координации действий, максимально направленных на достижение результата.

Руководство Компании осуществляется Президентом Компании. Основные функции разделены по областям компетенции между Вице-президентами, руководящими структурными подразделениями.

Общей целью Компании и её дочерних организаций (далее «Группы») является осуществление предпринимательской деятельности, получение чистого дохода и использование его в интересах акционеров.

Количество работников по состоянию на 31 декабря 2023 года - 206 человек.

### **Направления бизнеса Компании:**

- разработка, проектирование и внедрение телекоммуникационных и инфраструктурных;
- проектов в сфере ИТ;
- сервисное обслуживание инженерных и вычислительных систем любой сложности по РК;
- производство техники под брендом LOGYCOM.

### **Разработка и внедрение:**

- ERP-системы Logycom Astrum;
- интеграционного программного обеспечения;
- высоконагруженных многопользовательских Интернет-порталов.

### **Основные структурные подразделения Компании:**

#### **Блок первого вице-президента:**

- департамент транспортно-складской логистики;
- департамент внешней логистики и таможенного оформления;
- производственно-складской комплекс;
- департамент информационных технологий;
- служба главного энергетика;
- юридический отдел.

#### **Блок вице-президента по экономике:**

- департамент налогового и бухгалтерского учета;
- планово-аналитический отдел;

- отдел СМК;
- отдел поддержки КИС ASTRUM.

#### **Блок вице-президента по финансам:**

- финансовый отдел;
- сектор по работе с банками;
- департамент маркетинга и рекламы.

#### **Блок вице-президента по развитию бизнеса:**

- департамент корпоративных продаж г. Алматы;
- департамент корпоративных продаж г. Астана;
- отдел серверных и программных решений;
- отдел РПО и новых технологий;
- инженерная дирекция.

#### **Блок прямого подчинения Президенту:**

- управление поддержки продаж;
- производственный департамент;
- департамент по работе с персоналом;
- служба безопасности и охраны труда.

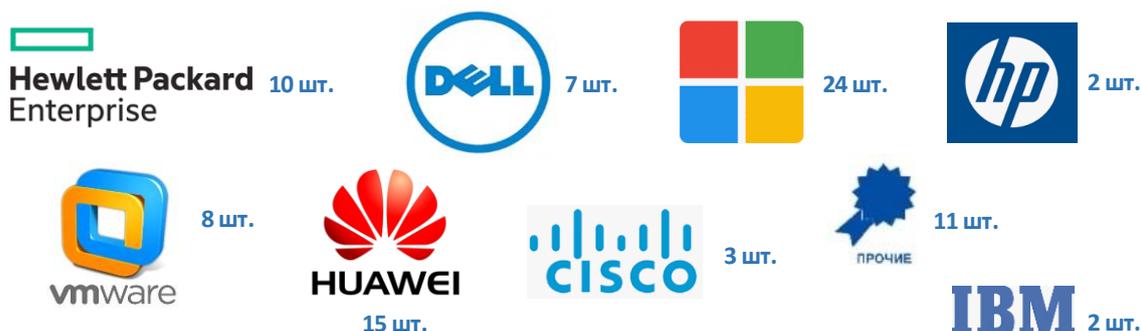
Управление компанией контролируется Советом директоров (СД). Отдел внутреннего аудита имеет прямое подчинение СД.

Организационная структура Компании оптимально сочетает централизацию в управлении, позволяет использовать принципы единоначалия и коллегиальности в управлении.

#### **Основная деятельность:**

Логиком крупнейший отечественный производитель ИТ продукции под собственной торговой маркой. На рынке Компания предлагает не только высокотехнологичную продукцию, но и занимается разработкой и внедрением сложнейших инфраструктурных ИТ проектов «под ключ», осуществляет сервисную поддержку.

#### **Сертификаты | общее количество: 82**





### 3. Основные события 2023 года

#### Январь

Инженерами Компании Логиком получены сертификаты:

HPE ASE Hybrid IT Solutions Architect V1 2023;

Huawei HCIA- Datacom;

Philips - Authorised Gold Partner;

АОС - Authorised Gold Partner;

HPE Sales Certified Hybrid Cloud Solutions 2023;

HPE Sales Certified Portfolio Solutions 2023;

Platinum Partner Loop.

#### Февраль

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Titanium с Dell Technologies.

Статус Silver Partner и Citrix Solution Advisor с компанией Citrix.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Advanced Partner с компанией VMware.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Certified Partner с компанией Adobe.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Registered Partner с компанией InfoWatch.

#### Март

Успешно пройден очередной ресертификационный аудит, подтвердивший, что интегрированная система менеджмента предприятия продолжает функционировать и соответствовать требованиям стандартов СТ РК ISO 9001, СТ РК ISO 14001, СТ РК ISO 45001 и СТ РК ISO/IEC 27001.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Registered Partner с компанией Nutanix.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Registered Partner с компанией Palo Alto.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Registered Partner с компанией Check Point.

#### Апрель

Инженером Компании Логиком получен сертификат: Huawei HCIP Storage.

Компанией Логиком подтвержден статус официального поставщика Epson.

Компанией Логиком подтвержден статус Platinum Partner Intel.

## **Май**

Компанией Логиком подтвержден Oracle партнерский статус OPN Member уровень Principal.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Registered Partner с компанией F5.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Registered Partner с компанией KAV (Лаборатория Касперского).

## **Июнь**

Компанией Логиком подтвержден партнерский Registered Partner Lenovo.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Ready - Solution Provider Partner с компанией Red Hat.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Registered Partner с компанией NetApp.

## **Июль**

Инженерами Компании Логиком получены сертификаты:

HPE Sales Certified - As-A-Service Solutions [2023];

HPE Sales Certified - As-A-Service Solutions [2023];

Huawei HCIA Sales Storage;

Huawei HCSA Presale Storage.

## **Август**

Инженерами Компании Логиком получены сертификаты:

HPE Sales Certified - As-A-Service Solutions [2023];

Huawei HCSP-Presales IP Network;

Huawei HCIP Datacom;

Huawei HCSP-Presales-Storage;

Huawei HCSA-Presales IP Network;

Huawei HCSA Presales IP Network.

Компанией Логиком подтвержден партнерский партнерский статус SentinelOne.

## **Сентябрь**

Продление OEM контракта с Dell Technologies.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Partner с компанией Juniper Networks.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Reseller Advocate Integrator с компанией Fortinet.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Authorized Partner с компанией ESET.

## Октябрь

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Gold Partner с компанией Huawei.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Статус Gold Partner HPE.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Distributor Gigabyte.

Компанией Логиком подтвержден партнерский Статус Registered Partner с компанией Veritas.

## Ноябрь

Инженеры компании Логиком прошли обучение по VMware и получили следующие сертификаты:

VMware NSX-T Data Center: Install, Configure, Manage [V3.2];

VMware Site Recovery Manager: Install, Configure, Manage [V8.2];

VMware vSphere: Install, Configure, Manage [V8];

VMware NSX-T Data Center: Install, Configure, Manage [V3.2];

VMware Site Recovery Manager: Install, Configure, Manage [V8.2];

VMware vSphere: Install, Configure, Manage [V8].

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус HP Amplify Power Partner.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Premier Integrator с компанией Cisco + Статус Registered Cisco.

## Декабрь

Инженеры компании Логиком прошли обучение по VMware и получили сертификаты VMware Cloud Director: Install, Configure, Manage [V10.3].

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Ready - Solution Provider с компанией Red Hat.

Компанией Логиком подтвержден партнерский статус Silver Partner с компанией IBM.



## 4. Операционная деятельность

### Анализ основных рынков, на которых работает АО «Логиком» | 4.1.

Компания является крупным игроком ИТ-рынка Казахстана, который в свою очередь входит в состав крупной отрасли инфокоммуникационных технологий (ИКТ, ICT). Представителями данной отрасли являются организации, которые осуществляют деятельность в сфере:

- телекоммуникаций;
- производства оборудования;
- оптовой торговли товарами, связанными с информационно-коммуникационными технологиями;
- оказания информационно-телекоммуникационных услуг.

Эксперты компании IDC проанализировали ИКТ-рынок Казахстана и предложили собственные прогнозы относительно его будущего до 2027 года. По оценкам IDC, объем национальной ИТ-отрасли продолжит расти со среднегодовым темпом 6,48%.

Тенденция к росту ИТ-услуг в Казахстане сохранится в качестве доминирующего тренда как минимум до 2027-2028 годов. По прогнозам аналитиков наиболее активное развитие будет происходить в сегменте управляемых, а также проектно-ориентированных услуг (CAGR – 13,24% и 11,8%, соответственно). Чуть менее быстрые темпы, покажет сегмент услуг поддержки оборудования и ПО (10,5%), что связано со снижением темпов инвестиций в аппаратные решения.

Ключевым фактором, повлиявшим на позитивный тренд, стал трансформационный процесс, который наблюдается последние годы в Казахстане. Все больше коммерческих и квазигосударственных компаний стали уделять внимание цифровизации. В Казахстане наблюдается появление большого количества управленцев среднего звена и топ-менеджеров, которые понимают и готовы доносить до акционеров ценность ИТ-услуг и стратегического планирования в ИТ. Они осознают разницу между цифровизацией и вложением средств в разрозненные решения, а также понимают, как цифровизация позволяет генерировать новые ценности для бизнеса за счет интеграции технологий и новых процессов.

С другой стороны, в глазах компаний растет и ценность экспертизы. Это касается самых разных направлений – от подбора ПО до выбора облачных сервисов. Уровень зрелости рынка рождает потребность в более качественной сервисной системе интеграции, настройки, разработки и внедрения сложных системных решений.

## Локомотивы рынка ИТ-услуг

Цифровизация – это эволюционный процесс, который масштабируется на все отрасли. Первыми потребность в цифровизации испытывают бизнес-гиганты. У них есть больше процессов, которые нужно оцифровать, а также много накопленных данных, из которых можно получить коммерческую выгоду. Это подтверждается цифрами: по подсчетам IDC, в сегменте проектно-ориентированных услуг основной объем трат приходится на крупный (от 500 до 999 сотрудников) и очень крупный (со штатом от 1 тыс. человек) бизнес – 20,2% и 40,2% от всего объема рынка ИТ-услуг.

Таким образом, учитывая специфику Казахстана, несложно сделать выводы, что драйверами спроса ИТ-услуг становятся компании, которые вносят наибольший вклад в ВВП. Это нефтегазовая и горнорудная отрасль, а также финансовый сектор, где на фоне высокой конкуренции сложился тренд на экосистемный подход, породивший востребованность услуг сторонней разработки. Такие компании привыкли много инвестировать в технологии и отдавать работу на аутсорс и аутстаф, одними из первых освоили работу в облаках.

Очевидными лидерами в потреблении ИТ-услуг следуют производственная и строительная отрасли. Но их вовлеченность в цифровизацию сильно зависит от макроэкономических показателей, а также стимулирующих программ, которые влияют на их бизнес в целом.

Новые возможности будут появляться и у малого и среднего бизнеса, который не может инвестировать в технологическое развитие в сопоставимых объемах. Однако с приходом крупных технологических игроков в Казахстан, процесс использования тех же облачных сервисов станет значительно менее затратным.

## Государственный вклад

Необходимо отметить влияние государственного влияния на рынок ИТ-услуг. По оценке аналитиков IDC, на сегодняшний день государство и государственные компании предпочитают обходиться своими силами в вопросах поддержки ИТ-систем. Однако в части проектной работы, особенно той, что касается инновационных технологий в социальной сфере, прибегать к сторонней помощи все же приходится – иметь в штате специалиста на каждый технологический вызов объективно невозможно.

Уровень цифровизации государственных услуг и работы государственных учреждений Казахстана не раз получал высокую оценку на международной арене. По данным ООН Казахстан занимает 29-е место в рейтинге уровня развития электронного правительства, тем самым Казахстан опередил в этом списке все страны СНГ. В рейтинге электронного участия граждан (E-Participation Index, EPI) Казахстан занял 15-е место — один из сильнейших показателей в мире. Индекс EPI дополняет EGDI и отражает

доступ граждан к публичной информации по запросу или без него, привлечение к участию и обсуждению государственной политики и услуг, а также расширение прав и возможностей населения посредством совместного электронного принятия решений, касающихся политики, услуг и способа их предоставления. В рейтинге онлайн-сервисов, который является одним из компонентов основного рейтинга EGDI, Казахстан вошёл в топ-10 стран, заняв 8-е место.

Таким образом, можно наблюдать, что уровень процесса цифровизации в Казахстане настолько высок, что на международной арене республика имеет одни из самых высоких показателей по разным параметрам.

### **Сдерживающие факторы**

Одна из ключевых проблем ИТ-рынка Казахстана – дефицит кадров – также приводит к тому, что многим игрокам приходится прибегать к аутсорсингу. Это одна из причин, почему так активно развиваются разнообразные виды сервисов разработки, поддержки, обслуживания и внедрения. Компании вынуждены искать разные варианты решения своих задач, исходя из реального положения дел.

### **Тренды на рынке ИТ-услуг**

Если говорить о том, какие тренды будут влиять на рынок ИТ-услуг Казахстана, то по оценке аналитиков агентства Axellect есть три основных технологических факторов – популяризация low-code решений, масштабирование практик миграции в облако и стремительное развитие искусственного интеллекта.

Развитие low-code решений сильно упрощают и ускоряют процесс появления новых продуктов. Системы позволяют заниматься разработкой программных решений не только разработчикам, но и конкретным профессионалам – маркетологам, финансистам, бухгалтерам. Сотрудник, владея функциональной экспертизой, сможет самостоятельно, освоив довольно нетрудные инструменты, создавать интересные проекты, дополнять, корректировать настройки в текущих системах. В среднесрочной перспективе 3-5 лет это повлияет на зарплатный рынок и востребованность узко технических специалистов.

Еще одна тенденция – это рост рынка облачных сервисов. С одной стороны, наблюдается рост доверия населения к облачным решениям, с другой – в цифрах растет количество игроков, которые предлагают подобные продукты на рынке. На фоне этого в Казахстане накапливается экспертиза по этому вопросу.

Компании будут больше и чаще пользоваться облачными решениями, что привлечет специалистов, которые займутся переносом в облачные сервисы больших систем или их отдельных сегментов. Это точно потребует

дополнительной экспертизы со стороны внешних консультантов, потому что миграция в облако – это нетривиальное упражнение, требующее очень скрупулезного и внимательного подхода, чтобы минимизировать риски при этом управлении.

Третий тренд, который имеет влияние почти на все отрасли, причем не только ИТ, – скачок в развитии искусственного интеллекта, который произошел за последние пару лет. Наблюдается стремительный рост на рынке ИИ-продуктов, который произошел с появлением таких сервисов как ChatGPT. Многие тестировали инновацию, проверяли, как с ней можно работать. Пока большая их часть связана с b2c-сегментом, но технология определенно имеет большой потенциал для оптимизации производственных и бизнес-процессов, где есть много данных, на которых можно обучать «умные» модели.

Скорость изменений, связанных с инновационными продуктами, сегодня значительно ускорилась. Внедрение ИИ-продуктов в повседневную жизнь заняло менее полугода. В этой ситуации важно понять, как правильно и эффективно интегрировать эти технологии в ежедневные бизнес-процессы. ИТ-департаменты, используя внешнюю экспертизу или самостоятельно, должны успешно справиться с этой задачей.

### **Затраты на информационно-коммуникационные технологии.**

В 2023 году рынок Казахстана продолжила свой постепенный рост в области компьютеров и техники. Страна активно развивала информационные технологии и цифровую инфраструктуру, поэтому спрос на компьютеры и технику оставался высоким.

В сфере компьютеров и ноутбуков в Казахстане наблюдался стабильный рост как объема продаж, так и разнообразия предлагаемых товаров. В 2023 году значительную популярность продолжали иметь настольные компьютеры, особенно среди геймеров и профессионалов, требующих высокой производительности. Одновременно с этим, ноутбуки стали все более востребованными благодаря своей портативности и удобству использования.

Рост популярности видеоигр также способствовал увеличению спроса на игровые консоли и компьютеры, способные обеспечить высокое качество графики и производительность. В 2023 году многие геймеры приобрели новые модели игровых консолей, а также модернизировали свои компьютеры для более плавной игровой платформы.

В целом, Казахстан продолжал свой рост в области компьютеров и техники, отражая растущую зависимость общества от информационных технологий. Спрос на новейшие модели компьютеров, ноутбуков, смартфонов и игровых консолей позволял местным и зарубежным компаниям активно развиваться на этом рынке.

Если углубиться в цифры, согласно данным Бюро национальной статистики, рынок компьютерной техники демонстрирует постепенный рост. Снижение показателей за 2022 год было вызвано корректировкой в статистике. Начиная с 2022 года, данные по виду деятельности «государственное управление» больше не формируются. Однако в 2023 году наблюдается незначительный рост по сравнению с 2022 годом.



При увеличении количества оборудования, естественно происходит рост и количества абонентов, использующих доступ к интернет.

Согласно данным Бюро национальной статистики, в Казахстане наблюдается положительная тенденция в увеличении числа организаций, использующих интернет.

В период с 2018 по 2023 год наблюдался значительный прогресс в сфере цифровой трансформации, и все больше предприятий осознают преимущества использования интернета для своей деятельности.



\* корректировка в статистике: сократилась выборка с 2022 года и далее.

Существует несколько факторов, способствующих росту числа организаций, использующих интернет в Казахстане.

Во-первых, развитие широкополосного доступа к интернету и расширение инфраструктуры связи позволяют более широкому кругу предприятий получить доступ к сети.

Во-вторых, государственные программы и инициативы по цифровизации сектора бизнеса стимулируют предпринимателей и организации внедрять современные технологии и использовать интернет для повышения эффективности своей деятельности.

Важно отметить, что рост использования интернета в организациях затрагивает различные сектора экономики, включая финансовый сектор, торговлю, образование, здравоохранение, государственный сектор и другие. Более широкий доступ к информации, онлайн-торговля, электронные платежи, удаленная работа и другие возможности, предоставляемые интернетом, способствуют увеличению производительности и содействуют развитию бизнеса.

### **Обзор ИКТ рынка РК:**

По данным аналитического агентства Finprom и официальных статистических данных за 2023 год объем услуг, оказанных в сфере компьютерного программирования, а также консультационных и прочих сопутствующих услуг, составил 1,1 трлн тенге. Это на 41,1% больше в стоимостном выражении, чем годом ранее. В аналогичном периоде прошлого года услуги в секторе выросли на 54,8% до 777,2 млрд тенге.

Наибольший объем услуг в секторе пришелся непосредственно на разработку программного обеспечения: 599 млрд тенге, сразу на 60,3% больше в деньгах, чем годом ранее. Далее идут консультационные и практические услуги в области информационных технологий (79,2 млрд тенге, годовой рост — в 2,5 раза) и сопровождение программного обеспечения (72 млрд тенге, плюс 86,7%).

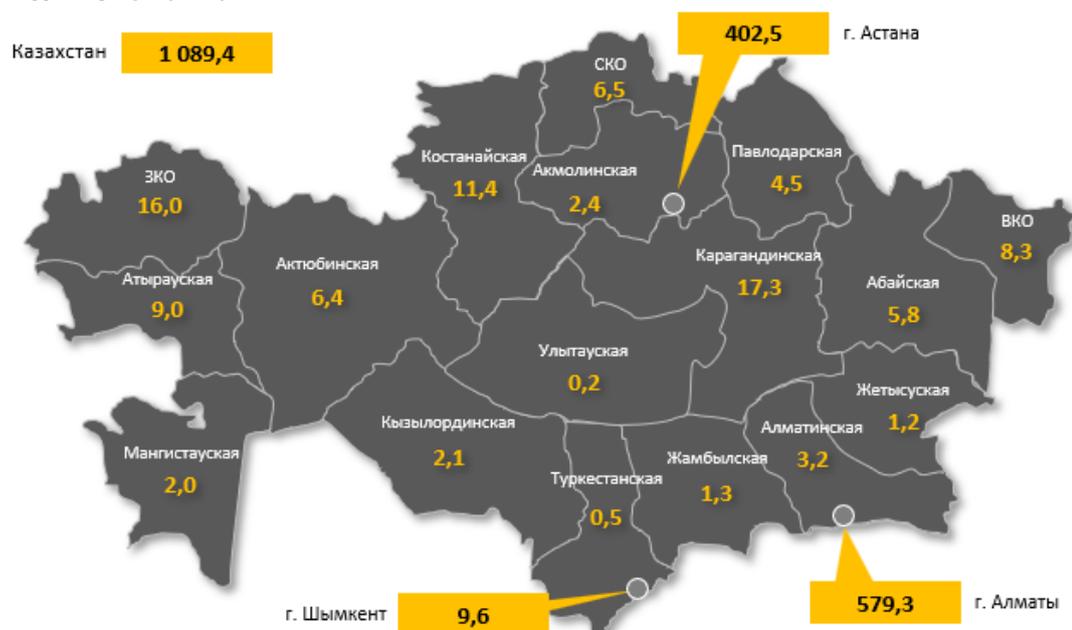
**Компьютерное программирование, консультационные и другие сопутствующие услуги.  
Январь–декабрь (млрд тг)**

	2023/12	2022/12	Прирост
<b>Всего</b>	<b>1 089,4</b>	<b>772,2</b>	<b>41,1%</b>
Разработка программного обеспечения	599,0	373,7	60,3%
Сопровождение программного обеспечения	72,0	38,6	86,7%
Консультационные и практические услуги в области информационных технологий	79,2	32,2	145,9%
Планирование и проектирование коммерческих информационных систем	8,2	1,8	347,9%
Деятельность по управлению информационно-коммуникационной инфраструктурой в рамках формирования и развития государственных электронных информационных ресурсов и систем	68,7	58,2	18,0%
Деятельность по управлению информационно-коммуникационным оборудованием	15,3	18,8	-18,7%
Другие виды деятельности в области информационных технологий и информационных систем в рамках автоматизации функций государственных органов, учреждений и организаций	31,2	22,4	39,3%
Деятельность в области кибербезопасности	21,5	8,3	159,0%
Другие виды деятельности в области информационных технологий и информационных систем, не включенные в другие группировки	194,2	218,1	-10,9%

*На основе данных Бюро национальной статистики АСПиР РК* *Finprom.kz*

В региональном разрезе больше всего услуг в IT-секторе оказали в Алматы — на сумму 579,3 млрд тенге, на 52,2% больше, чем годом ранее. На второй строчке расположилась Астана — 402,5 млрд тенге, плюс 25,2% за год. Далее с заметным отрывом идут Карагандинская (17,3 млрд тенге, плюс 0,7%), Западно-Казахстанская (16 млрд тенге, годовой рост в 3,8 раза) и Костанайская (11,4 млрд тенге, плюс 78,7%) области. Меньше всего услуг в секторе оказано в Улытауской (192,1 млн тенге), Туркестанской (542,1 млн тенге) и Жетысуской (1,2 млрд тенге) областях.

**Компьютерное программирование, консультационные и другие сопутствующие услуги.  
Январь–декабрь (млрд тг)**



*На основе данных Бюро национальной статистики АСПиР РК*

*Finprom.kz*

Значительный рост объема производства электронной промышленности наблюдался в 2022 году. В 2023 году наблюдается спад, но положительная динамика подтверждает успешное развитие этого сектора и о потенциальных возможностях Компании в стимулировании экономического роста и технологического развития страны. Данные результаты являются обнадеживающими и могут послужить основой для дальнейших инвестиций и развития в сфере ИКТ в Казахстане.



Однако, если рассматривать данные по объему производства в натуральном выражении на 2023 год, то наблюдается значительный рост.

Произведено продукции в натуральном выражении	2023	2022	Изменение в процентах.
Машины вычислительные цифровые, содержащие в одном корпусе, по крайней мере, центральный процессор и устройство ввода и вывода, комбинированные или размещенные в отдельных блоках, штук	16 902	12 925	130,8
Приемники телевизионные, объединенные или нет с приемниками радиовещательными или звуко- или видеозаписывающей или воспроизводящей аппаратурой, штук	8 818	12 688	69,5
Приборы для контроля прочих физических величин, штук	52 756	25 352	208,1
Счетчики электроэнергии (включая калиброванные), штук	372 670	315 921	118,0

Стоимость продукции в электронной промышленности также подверглась изменениям. Например, в категории оборудования для обработки данных индекс составил 96,9%, что на 8,9 процентных пункта ниже, чем в предыдущем году. В категории фото-, кинооборудования и оптических приборов индекс составил 107,6%, что также ниже показателя прошлого года. В категории оборудование для обработки информации и записывающие устройства и материалы наоборот индекс выше показателя прошлого года.

## Индекс розничных цен. Отдельные виды продукции, в % к аналогичному периоду предыдущего года



### Мировой рынок ИТ

В 2023 году мировой рынок информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) продолжает свой стабильный рост. Ожидается, что глобальные расходы на ИТ в 2024 году достигнут \$5 трлн, что на 6,8% больше по сравнению с 2023 годом (Gartner). Основной вклад в этот рост вносят инвестиции в программное обеспечение и ИТ-услуги. В частности, расходы на ИТ-услуги прогнозируются на уровне \$1,5 трлн в 2024 году, что обусловлено проектами по оптимизации и повышению эффективности в организациях.

Основными движущими силами роста мирового ИКТ-рынка остаются облачные технологии, искусственный интеллект (AI), интернет вещей (IoT) и кибербезопасность. Несмотря на экономические вызовы и инфляционные давления, инвестиции в технологии продолжают расти, так как компании стремятся использовать цифровые решения для повышения конкурентоспособности.

### Состояние и перспективы ЦОДов

Центры обработки данных (ЦОД) играют ключевую роль в поддержке цифровой трансформации. В 2023 году рынок ЦОДов продолжал расти, и ожидается, что этот тренд сохранится в 2024 году. В частности, в Северной Америке наблюдается значительный рост мощностей ЦОДов, а также увеличение инвестиций в новые технологии, такие как жидкостное охлаждение для управления высокой плотностью вычислений.

В Латинской Америке и Азиатско-Тихоокеанском регионе наблюдается активное расширение инфраструктуры ЦОДов, несмотря на ограничения по энергоснабжению и правилам размещения данных. В регионе EMEA (Европа, Ближний Восток и Африка) особое внимание уделяется устойчивому развитию и использованию возобновляемых источников энергии, что делает эти регионы привлекательными для новых инвестиций.

Мировой ИКТ-рынок демонстрирует устойчивый рост благодаря инвестициям в облачные технологии, AI и кибербезопасность. Важную роль в этом росте играют ЦОДы, которые продолжают расширяться и модернизироваться для удовлетворения растущего спроса на цифровые услуги и решения. Поддержка государств и частных инвесторов способствует созданию благоприятных условий для дальнейшего развития и инноваций в ИКТ-секторе.

### **Рост объемов производства:**

Производственный сектор ИКТ продолжает развиваться, несмотря на экономические вызовы. Производство электронных компонентов и телекоммуникационного оборудования остается стабильным, но сталкивается с проблемами, связанными с геополитической напряженностью и дефицитом полупроводников. Тем не менее, эксперты прогнозируют, что сегмент ИКТ станет одним из самых быстрорастущих производственных секторов в ближайшие годы благодаря цифровизации и спросу на передовые полупроводники

### **Инновации и новые технологии:**

Технологическая отрасль сосредоточена на инновациях, таких как искусственный интеллект (AI), интернет вещей (IoT), облачные вычисления и кибербезопасность. Эти направления привлекают значительные инвестиции, несмотря на макроэкономические трудности. Генеративный AI особенно выделяется благодаря своей способности ускорять разработку приложений и повышать производительность.

### **Расширение рынков:**

Производители цифровых вычислительных машин активно исследуют новые рынки и расширяют свое присутствие в различных секторах. Кроме традиционных рынков, таких как корпоративный сектор и потребительский рынок, компьютеры и вычислительная техника находят применение в таких областях, как здравоохранение, образование, финансы, производство и транспорт. Это создает новые возможности для производителей и способствует росту отрасли.

### **Устойчивое производство:**

Важным аспектом развития ИКТ-сектора является устойчивое развитие. Компании все больше инвестируют в технологии, способствующие снижению энергопотребления и улучшению энергоэффективности своих продуктов. В частности, в центре внимания находятся технологии жидкостного охлаждения для управления высокой плотностью вычислений и использование возобновляемых источников энергии в центрах обработки данных.

## **Рынок программного обеспечения (ПО):**

Мировой рынок программного обеспечения продолжает демонстрировать уверенный рост. Ожидается, что расходы на программное обеспечение достигнут \$1,029 трлн в 2024 году, что на 12,7% больше по сравнению с 2023 годом. В частности, спрос на облачные решения и средства обеспечения безопасности остается высоким.

Рынок ПО в Казахстане на 2023 год характеризовался увеличением спроса на современные технологические решения в различных сферах. Быстрое развитие информационных технологий, цифровизацией отраслей экономики и стремление компаний к оптимизации бизнес-процессов создали благоприятные условия для роста рынка ПО. За последние пару лет на рынке РК появились много новых компаний в т.ч. иностранных.

Благодаря своей экспертизе и качественным продуктам, Компания успешно удовлетворяет потребности клиентов в передовых технологических решениях. Компания активно сотрудничает с различными бизнес-секторами и государственными организациями, помогая им внедрять современные ПО-системы для оптимизации работы, улучшения эффективности и повышения конкурентоспособности.

Кроме того, Компания привлекает высококвалифицированных IT-специалистов и инженеров, которые обеспечивают качество разработки и технической поддержки программного обеспечения. Компания также активно инвестирует в исследования и развитие, следя за новейшими тенденциями в сфере ИТ и предлагая инновационные решения своим клиентам.

Роль компании в ПО-рынке Казахстана на 2023 год заключалось в предоставлении высококачественных и инновационных программных решений, способствующих цифровому развитию и оптимизации бизнес-процессов в различных секторах экономики. Ее деятельность способствовала укреплению позиций Казахстана в области информационных технологий и в целом способствовала развитию цифровой экономики в стране.

### **Характеристика основных игроков на рынке корпоративных продаж | 4.2.**

Рост ИТ-экспорта. По данным Национального банка РК, за прошлый год экспорт компьютерных услуг из Казахстана составил \$529 млн. Это представляет собой рост на 57% по сравнению с 2022 годом, когда объем ИТ-экспорта составлял \$337 млн. Основными экспортными рынками были США, Россия, ОАЭ и Кипр. Таким образом, задача, поставленная государством перед ИТ-отраслью – достичь полмиллиарда долларов экспорта к 2025 году – будет выполнена досрочно. Следующая цель – достичь \$1 млрд ИТ-экспорта к 2026 году.

Вызов 2024 года: значительный рост экспорта в 2023 году объясняется релокацией российских и белорусских ИТ-компаний и специалистов в Казахстан в 2022 году. В 2023 году сработал эффект низкой базы предыдущих периодов, но в 2024 году этого эффекта уже не будет. Активная фаза релокации, судя по всему, завершилась.

Для достижения \$1 млрд по итогам 2026 года достаточно органического роста на 25-30% в год уже работающих в Казахстане ИТ-компаний. Это вполне реалистичный сценарий. Однако, является ли цель в \$1 млрд амбициозной? Да, если учитывать, что системное развитие ИТ-индустрии в стране началось всего несколько лет назад, и нет, если сравнивать с Эстонией, Сингапуром или Румынией, где экспорт уже составляет миллиарды.

Кроме того, возможно, сама цель, стоящая перед ИТ-индустрией, требует уточнения. Важно не только достичь абсолютных цифр в \$500 млн и \$1 млрд, но и сделать так, чтобы Казахстан стал чистым экспортером ИТ-услуг. Пока ИТ-импорт в страну превышает экспорт – мы потребляем больше софта, чем продаем миру. Очевидно, для страны важно, чтобы ИТ-индустрия стала мощным источником притока валюты наряду с нефтегазовым сектором и металлургическим комплексом.

Работа Astana Hub и Минцифры по открытию хабов для казахстанских стартапов и ИТ-компаний на крупнейших экспортных рынках – в США, MENA и Юго-Восточной Азии – начата своевременно. В 2024 году стоит сосредоточиться на развитии этих экспортных площадок, обеспечив их реальной жизнью и активностями.

### **Казахстанский ИТ-рынок.**

В 2023 году казахстанский ИТ-рынок продолжает устойчиво расти благодаря развитию цифровой экономики, инвестициям в технологические стартапы и поддержке со стороны правительства.

Тенденции в ИТ-секторе: в 2023 году наблюдается рост спроса на облачные услуги, аналитику данных, кибербезопасность и разработку программного обеспечения. Компании активно внедряют новые технологии для оптимизации бизнес-процессов и повышения конкурентоспособности.

Стартапы и инновации: Казахстан продолжает поддерживать стартап-экосистему, предоставляя инвестиционные и налоговые льготы, а также программы акселерации. Появляются многообещающие технологические стартапы в таких секторах, как электронная коммерция, финтех, сельское хозяйство и туризм.

Государственная поддержка: Казахстан активно развивает программы и инициативы для поддержки ИТ-индустрии. Это включает создание технопарков, проведение инновационных конкурсов и финансовую поддержку технологических проектов.

Уровень конкуренции: IT-рынок Казахстана становится все более конкурентным, с участием как местных, так и международных компаний. Это способствует повышению качества услуг и разнообразию предлагаемых решений.

Инвестиции в IT-сектор подчеркивают его значимость и перспективность для экономического развития страны. Активные меры по цифровизации различных отраслей и укрепление партнерских связей с международными IT-компаниями создают благоприятную среду для инноваций и технологического прогресса. Государственная поддержка, рост числа квалифицированных IT-специалистов и развитие цифровой инфраструктуры стимулируют дальнейший рост и конкурентоспособность сектора. Всё это делает Казахстан привлекательным рынком для IT-компаний и специалистов, предоставляя широкий спектр возможностей для инноваций, развития и успеха.

### **Характеристика основных игроков на рынке корпоративных продаж (информация из открытых источников).**

На конкурентном рынке компании работают в условиях неконсолидированного рынка, где около 40% доли сосредоточено между мелкими игроками. Доля рынка компании составляет 17%. Эти расчеты основаны на экспертной оценке компании и информации из открытых источников.

- Newtech Distribution: новый, но быстро развивающийся системный интегратор на казахстанском рынке. Обладает сертифицированными специалистами и выполняет контракты для крупных провайдеров.
- Seven Hills: системный интегратор, предоставляющий полный спектр услуг и решений для создания, модернизации и сопровождения корпоративных информационных систем.
- Business Solution: занимается продажами оборудования, программных продуктов и технических услуг в области оптимизации, консолидации, виртуализации и масштабируемости корпоративных сетей и приложений.
- Коркем Телеком: специализируется на разработке программного обеспечения и активно участвует в государственных контрактах, включая значимый проект «Сергек».
- Astel: сервис-интегратор, предоставляющий телекоммуникационные услуги на базе собственной сети KazNet® и строящий корпоративные сети передачи данных и голоса.
- Prime Source: центр разработки программного обеспечения и внедрения технологических решений, специализирующийся на исследованиях и инновационных проектах в областях big data, machine learning и blockchain.

- Corporate Business Systems (CBS): предоставляет широкий спектр IT-услуг в Казахстане и Центральной Азии, включая серверное оборудование, ERP и CRM системы, а также решения по безопасности в банковском секторе.

### **Макро-и микроэкономические изменения, произошедшие в 2023 году, их влияние на результаты операционной деятельности АО «Логиком».**

По итогам 2023 года ВВП Казахстана составил 119 251 млрд тенге. ВВП по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года увеличился на 5,1% в реальном выражении. Наибольший рост показали отрасли «Строительство» (13,3%), «Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов» (11,3%), «Информация и связь» (7,1%), «Транспорт и складирование» (7,1%), «Предоставление услуг по проживанию и питанию» (6,5%).

В 2023 году объем внешней торговли Казахстана составил 139,83 млрд долларов США, что на 3,2% больше по сравнению с предыдущим годом. Объем экспорта достиг 78,67 млрд долларов США, что на 7% меньше, чем в 2022 году. Импорт, напротив, вырос на 20,1% и составил 61,16 млрд долларов США. Положительный торговый баланс составил 17,51 млрд долларов США. Основные экспортные товары включали сырую нефть и нефтепродукты, радиоактивные химические элементы и медь. Главными партнерами по экспорту стали Италия, Китай и Россия. Основные импортные товары включали автомобили, телефоны и медикаменты, причем основные партнеры по импорту - Китай, Россия и Германия.

В течение 2023 года базовая ставка Национального Банка Республики Казахстан была изменена несколько раз и к концу года составила 15,75%. Ставки заемного финансирования на финансовых рынках также изменились, что повлияло на финансовое планирование АО «Логиком». Учитывая инфляционные риски и необходимость поддержания финансовой стабильности, Национальный Банк корректировал свою политику в течение года.

В 2023 году АО «Логиком» продолжает активное участие в реализации государственных программ, направленных на развитие цифровой экономики и модернизацию инфраструктуры в Казахстане. Правительство продолжило поддержку программы «Цифровой Казахстан», что включает в себя усиление информационной инфраструктуры, повышение цифровой грамотности населения, и поддержку стартапов. Кроме того, в рамках Плана нации «100 конкретных шагов», АО «Логиком» вносило свой вклад в проекты по созданию центров обработки данных и развитию государственных информационных систем, обеспечивая рост и стабильность информационной безопасности в стране. Эти меры стимулировали не только технологическое развитие, но и обеспечивали поддержку инновационной экономики,

способствуя укреплению позиций Казахстана на международной арене в сфере информационных технологий.

В 2023 году геополитическая обстановка продолжала оказывать влияние на деятельность казахстанских ИТ-компаний. Новые рыночные условия и международные отношения продолжают влиять на торговлю и экономическую интеграцию. Санкции в связи с ситуацией в РФ также оказали влияние на экономику Казахстана, что привело к изменению условий ведения бизнеса и потребовало адаптации к новым реалиям

В 2023 году пандемия Covid-19 уже не оказывает влияния на деятельность ИТ-компаний в Казахстане. Тем не менее, изменения, вызванные пандемией, включая ускоренную цифровизацию и повышенный спрос на цифровые решения, продолжают оставаться актуальными.

### **На деятельность АО «Логиком» повлияли следующие факторы:**

- 1. Обменный курс.** Среднегодовой курс доллара в 2023 году составил 456,69 тенге за доллар. За год американская валюта подорожала в среднем на 10 тенге. Этот фактор влияет на привлечение инвестиций и финансирование компании. АО «Логиком» учитывает данный фактор в своей стратегии и финансовом планировании.
- 2. Финансовый рынок.** В течение 2023 года базовая ставка Национального Банка Республики Казахстан была изменена несколько раз: начав год с 16,75%, она была снижена до 16,5% в августе и до 15,75% к концу года. Эти изменения отражают усилия по контролю над инфляцией и поддержанию финансовой стабильности. Ставки заемного финансирования на финансовых рынках также изменялись в соответствии с базовой ставкой, что оказало влияние на финансовое планирование АО «Логиком». Для крупной компании-интегратора, такой как АО «Логиком», повышение ставок увеличивает стоимость заемного капитала, что может удорожать финансирование новых проектов и инвестиций, тогда как снижение ставок улучшает условия для привлечения капитала и стимулирует инвестиционную активность. В условиях изменяющихся ставок компаниям необходимо гибко адаптироваться, чтобы эффективно управлять своими финансовыми ресурсами и сохранять конкурентоспособность.
- 3. Государство.** Правительство Казахстана продолжает активно поддерживать развитие национальной информационной инфраструктуры, оказывая как организационную, так и финансовую помощь. Государство играет значительную роль в развитии ИТ-сектора, выступая основным заказчиком. АО «Логиком» вносит свой вклад в эту сферу, реализуя ключевые проекты, такие как «Цифровой Казахстан» и строительство Центров обработки данных в рамках Плана нации «100 конкретных шагов».

4. **Предприятия.** В рамках цифровизации бизнеса в Казахстане наблюдается значительный рост спроса на IT-услуги, такие как хранение и обработка данных, а также на технологическое обеспечение. Количество компаний ИКТ сектора продолжают увеличиваться, что свидетельствует о бурном росте и развитии сектора. Рост ИКТ сектора создает дополнительные возможности для компаний, предоставляющих IT-услуги, но также усиливает конкуренцию на рынке. АО «Логиком» используют данные тенденции чему свидетельствуют финансовые результаты. АО «Логиком» предлагая уникальные продукты и услуги, которые удовлетворяют специфические потребности клиентов, внедряя передовые технологии и повышая уровень обслуживания. Важную роль в стимулировании развития сектора играют правительственные программы, направленные на поддержку цифровизации и инноваций, и АО «Логиком» может сотрудничать с государственными органами для участия в этих инициативах и получения дополнительных ресурсов и возможностей.

5. **Иностранный сектор.** В 2023 году геополитическая нестабильность в регионе оказала значительное влияние на казахстанские IT-компании, вынудив их приспособливаться к новым рыночным условиям и изменениям в международных отношениях. Эти изменения отразились на торговле и экономической интеграции, что требует от компаний гибкости и адаптации в своей стратегии. АО «Логиком» внимательно отслеживает эти геополитические изменения, чтобы своевременно корректировать свою деятельность и эффективно реагировать на новые вызовы, обеспечивая устойчивость и конкурентоспособность в изменяющейся ситуации.

### Структура рынка, маркетинг и продажи | 4.3.

**Компания осуществляет свою деятельность на территории РК.**

#### **Целевые рынки:**

- Государственные закупки/проекты (B2B, B2G);
- SOHO (small office/home office);
- FinTech (ФинТех – Банковский и Финансовый сектор).

#### **Основные клиенты:**

- Государственные и правительственные учреждения и организации;
- Национальные компании и международные корпорации;
- Предприятия нефтегазового комплекса;
- Предприятия финансового сектора (банки, кредитные и коллекторские организации);
- Телекоммуникационные предприятия (провайдеры первого (Tier-1) и второго (Tier-1) уровня);
- Крупные коммерческие предприятия;

- Банки второго уровня;
- Производственные и добывающие предприятия;
- Предприятия среднего бизнеса.

**Продуктовый портфель Компании представлен следующим образом:**

- Реализация ИТ оборудования и ПО;
- Проектирование и строительство ЦОД, СХД;
- Системная интеграция;
- Серверные и программные решения;
- Системная безопасность;
- Производство и поставка ПК, серверов любой сложности;
- Программно-аппаратные комплексы управления;
- Строительство антенно-мачтовых сооружений (АМС) «под ключ»;
- Строительство базовых станций (БС) для сотового оператора.

**Структура продаж Компании за 2023 год:**

ПО	4,8%
ИТ-услуги	12 %
Аппаратное обеспечение (оборудование)	83,2 %
<b>Итого</b>	<b>100%</b>

**ПО (программное обеспечение): 4,8%**

Компания предлагает клиентам высококачественное программное обеспечение, разработанное для оптимизации рабочих процессов и эффективной обработки данных. Эти решения помогают повысить производительность, улучшить качество обслуживания и обеспечить безопасность бизнеса клиентов. Расширение портфеля вендоров и освоение новых направлений позволяют компании увеличить продажи и предлагать более широкий спектр инновационных решений.

**ИТ-услуги: 12%**

Компания предоставляет широкий спектр ИТ-услуг, включая сопровождение проектов, техническую поддержку и комплексную разработку решений «под ключ». Компания обеспечивает профессиональное сопровождение и консультации на всех этапах реализации проектов, что позволяет клиентам воплощать свои идеи с минимальными рисками и максимальной эффективностью. Акцент делается на развитие сервисных услуг, включая внедрение и интеграцию новых технологий, обучение и поддержку пользователей, а также управление и мониторинг ИТ-инфраструктуры. Расширение портфеля вендоров и освоение новых направлений позволяет компании увеличивать продажи и предлагать более

широкий спектр инновационных решений, адаптированных под индивидуальные потребности каждого клиента.

### **Аппаратное обеспечение (оборудование): 87%**

Компания предлагает серверное оборудование, системы хранения данных (СХД) и создание центров обработки данных (ЦОД) «под ключ». Также предоставляется клиентам передовые технологии и высококачественное оборудование, обеспечивающее надежность, производительность и безопасность их инфраструктуры. В дополнение к этому, Компания занимается поставкой пользовательского оборудования, включая ноутбуки, ПК и печатную технику, а также полным оснащением офисов современными устройствами.

Стремясь к долгосрочным партнерским отношениям, Компания ориентируется на удовлетворение потребностей клиентов, повышение их производительности и снижение затрат. С многолетним опытом и высокой компетенцией в сфере ИКТ, клиентам всегда готовы предложить индивидуальные решения, адаптированные под уникальные требования и цели каждого клиента.

### **Сопоставление результатов с конкурентами, существование и масштаб конкуренции. Сильные и слабые стороны АО «Логиком» в сравнении с конкурентами.**

<b>СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ</b>	<b>СЛАБЫЕ СТОРОНЫ</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Успешная кредитная история и устойчивые финансовые показатели: Компания демонстрирует стабильный финансовый рост и надежность на протяжении многих лет.</li> <li>• Репутация: более 30 лет на рынке, что подтверждает надежность и профессионализм.</li> <li>• Многолетний опыт работы с поставщиками: это позволяет получать наиболее выгодные условия и укреплять партнерские отношения.</li> <li>• Компетенции: обширное портфолио выполненных работ, сертифицированные специалисты по разным направлениям, успешное внедрение современных ИТ-технологий.</li> <li>• Широкий портфель вендоров и продуктов: включает разработку собственных программно-аппаратных решений как на базе решений вендоров, так и самостоятельных.</li> <li>• Участник казахстанской фондовой биржи (KASE): это подтверждает доверие инвесторов и прозрачность деятельности компании.</li> <li>• Наличие собственного</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Высокая конкуренция в направлении retail: это приводит к низкой маржинальности.</li> <li>• Высокая импортозависимость: зависимость от поставок из-за рубежа может влиять на стабильность бизнеса.</li> <li>• Сосредоточенность на крупных проектах: высокая зависимость от крупных государственных проектов и политэкономического климата.</li> <li>• Консервативные методы управления и найма персонала: сдержанный подход к формированию профессиональной команды может ограничивать гибкость и инновации.</li> <li>• Отсутствие авторизаций и ограниченный доступ к некоторым вендорам: это сокращает охват рынка и ограничивает возможности для расширения ассортимента продуктов и услуг.</li> </ul>

<p>высокотехнологичного производства: включает складские помещения и запасы оборудования, расходников и комплектующих.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Серийное производство ПК: это снижает издержки на производство и обеспечивает конкурентоспособные цены.</li> </ul>	
<p style="text-align: center;"><b>ВОЗМОЖНОСТИ</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Участие в государственных программах по цифровизации: это открывает новые перспективы и увеличивает объем заказов.</li> <li>Расширение клиентской базы: рост спроса на ИТ-технологии создает новые возможности для увеличения продаж.</li> <li>Развитие новых направлений: инновационные разработки и расширение ассортимента продуктов.</li> <li>Ослабление или уход с рынка иностранных игроков: санкции против РФ могут уменьшить конкуренцию и открыть новые ниши.</li> </ul>	<p style="text-align: center;"><b>УГРОЗЫ</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Волатильность национальной валюты: колебания курса тенге могут негативно сказываться на финансовых результатах.</li> <li>Изменение базовой ставки Национального Банка: влияет на стоимость заемного капитала и финансовое планирование.</li> <li>Изменение налоговых ставок: может увеличить финансовую нагрузку на компанию.</li> <li>Конкуренция на внутреннем рынке: усиление конкуренции может привести к снижению прибыли.</li> <li>Ухудшение макроэкономической ситуации в Казахстане: мировые политические события могут негативно повлиять на экономику страны.</li> <li>Ухудшение внешнеполитической ситуации: это может затруднить международное сотрудничество и торговлю.</li> <li>Сокращение портфеля вендоров: уход иностранных компаний может ограничить доступ к передовым технологиям.</li> <li>Логистические проблемы: перебои в цепочках поставок могут нарушить производственные процессы.</li> </ul>

**На основании приведенного выше SWOT анализа можно сделать следующие заключения:**

Логиком продолжает демонстрировать свои сильные стороны и укреплять позиции на рынке. Несмотря на глобальные кризисы, включая последствия пандемии и дефицит полупроводников, которые негативно сказались на крупнейших технологических компаниях, Компания успешно справляется с вызовами и остается лидером в своей отрасли. Компания надежно выполняет свои обязательства по поставке высокотехнологичного оборудования, сохраняя высокие стандарты качества и надежности.

Благодаря эффективной системе управления и ответственному подходу к финансированию, Логиком поддерживает свою безупречную репутацию надежного партнера. Внутренняя структура и портфель компании позволяют участвовать в крупных проектах на рынке информационно-коммуникационных технологий. Компетентные и сертифицированные

специалисты способствуют расширению клиентской базы и обеспечивают высокий уровень обслуживания.

Компания активно участвует в процессе цифровизации страны, что положительно влияет на её финансовые результаты. В 2023 году Компания расширила свой портфель вендоров и освоение новых направлений, что позволяет увеличивать продажи и предлагать более широкий спектр инновационных решений. Благодаря прочной репутации и стабильным финансовым результатам, компания успешно справляется с ценовым давлением на рынке и продолжает развиваться в условиях высокой конкуренции

## **Информация о продукции (продуктах, услугах), изменения в продукции (продуктах, услугах) за отчетный период, сбытовая и ценовая политика | 4.4.**

### **Обзор деятельности и история компании**

Компания вместе с дочерними организациями, начала активную работу на рынке аренды телекоммуникационной инфраструктуры Казахстана в 2015 году. За эти годы Компания достигли статуса крупнейшего поставщика данных услуг в стране, сотрудничая с ведущими операторами мобильной связи. Предлагается широкий спектр услуг, начиная от аренды базовых станций и заканчивая полным управлением пассивной телекоммуникационной инфраструктурой.

### **Надежность и репутация на рынке**

Нашу компанию высоко ценят за надежность и честность. Компания всегда строго выполняет свои обязательства, что укрепляет репутацию и помогает завоевывать доверие наших партнеров. Честные и открытые отношения с клиентами являются ключевыми аспектами нашей бизнес-модели и стратегии.

### **Стратегическое развитие и цели**

Компания нацелена на устойчивое развитие телекоммуникационной инфраструктуры в Республике Казахстан. Компания стала первым независимым оператором инфраструктуры в стране. Наша миссия — предоставить операторам мобильных сетей возможность развивать свои сети через доступ к нашим телекоммуникационным объектам. Мы верим, что это способствует общему улучшению качества связи и развития телекоммуникационной отрасли в целом.

### **Влияние на городскую среду и инфраструктуру**

Мировая практика показывает, что для успешного развития городской инфраструктуры необходимо централизованное размещение оборудования. Развитие сетей каждым оператором отдельно создает значительные проблемы: ухудшает архитектурную среду города, увеличивает энергопотребление и усиливает электромагнитное излучение. Наша компания стремится минимизировать эти негативные эффекты, предлагая централизованные решения для размещения телекоммуникационного оборудования.

### **Расширение и усиление позиции на рынке**

Одной из наших стратегических целей является увеличение доли рынка в Казахстане и укрепление наших позиций в качестве центра компетенций по управлению пассивной инфраструктурой сетей связи. Мы активно участвуем в реализации национальной программы «Информационный Казахстан 2020»,

направленной на внедрение сетей LTE/GSM/UMTS на территории Республики Казахстан в период с 2012 по 2025 годы.

### **Проектная деятельность и внедрение новых технологий**

В рамках стратегии развития Компании реализуется долгосрочный проект по предоставлению операторам мобильной связи инфраструктуры для установки базовых станций нового поколения. Базовые станции используются для внедрения нового поколения мобильной связи 5G. На текущий момент Компания является ключевым игроком на данном рынке инфраструктуры.

### **Обеспечение связью сельских населенных пунктов**

Одним из наших приоритетных направлений является предоставление операторам качественной инфраструктуры для обеспечения мобильной связью и доступом в Интернет сельских населенных пунктов с численностью населения от 250 человек. Так в рамках данного направления планируется построить более 400 объектов связи, чтобы обеспечить качественную связь в отдаленных районах страны.

### **Опыт в строительстве и модернизации центров обработки данных**

Обладая значительным опытом в строительстве, оптимизации и модернизации центров обработки данных (ЦОД). Наши технические специалисты занимаются разработкой и проектированием программного обеспечения, комплектуют и монтируют оборудование для ЦОД. Наш отдел серверных и программных решений предлагает решения на базе продуктов ведущих мировых производителей, таких как Microsoft, Dell, HP, VMware, Citrix, Oracle, Cisco, IBM, EMC, NetApp и NUTANIX.

### **Предлагаемые решения и услуги**

Компания предлагает широкий спектр услуг, включая обследование объектов, аудит инфраструктуры предприятия, разработку концепций и индивидуальных проектов, консультации по выбору оборудования и программного обеспечения. Также создаются прототипы проектов, поставляем необходимое оборудование и программное обеспечение, реализуем проекты и обучаем технический персонал заказчика. Наши решения включают базовую ИТ-инфраструктуру, управление и мониторинг ИТ-инфраструктуры, электронную почту, объединенные коммуникации, виртуализацию серверной инфраструктуры и облачные приложения.

### **Политика сбыта и ценовая стратегия**

Компания предпочитает использовать прямую форму сбыта, что позволяет лучше контролировать качество и своевременность предоставления услуг. Ценовая стратегия основывается на особенностях продукта, рыночных условиях, спросе и предложении, а также доступности кредитных линий и

условиях финансирования. Мы стремимся предлагать конкурентоспособные цены, учитывая при этом все аспекты нашего бизнеса и потребности клиентов.

**Стратегия деловой активности. Продукция компании, на которую приходится 10 и более % общего совокупного дохода в 2023 году.  
Прогноз по обороту и прибыли АО «Логиком» | 4.5.**

Неизменно главной стратегической целью АО «Логиком» на будущее, является сохранение, а также улучшение лидирующих позиций в сфере корпоративного ИТ-бизнеса. Компания продолжает усердную работу по увеличению продаж и доходности, за счет развития портфеля решений, с учетом актуального состояния ИТ-рынка.

**Так же Компания продолжает свое развитие по следующим направлениям:**

- Анализ тенденций и новинок рынка информационных технологий, изучение конкурентов, их стратегий и возможностей, определение потребностей клиентов и выявление ниш, которые необходимо занять;
- Установление и укрепление стратегических партнёрских отношений с другими авторитетными участниками ИТ-рынка, что может способствовать расширению клиентской базы, распределению продуктов и услуг, доступу к новым рынкам и технологиям. Сосредоточение на потребностях и ожиданиях клиентов. Регулярный сбор обратной связи, участие в диалоге с клиентами, и адаптация стратегии в соответствии с их требованиями, чтобы обеспечить высокую удовлетворенность клиентов и долгосрочные отношения с ними, а также положительные отзывы;
- Учет быстро меняющихся технологий и природы ИТ-рынка, и готовность к адаптации к новым требованиям и возможностям. Гибкость в планировании и управлении ресурсами, что поможет своевременно реагировать на изменения в среде. Также разработка эффективного плана управления проектами для обеспечения рационального выполнения задач, контроля бюджета и достижения поставленных целей;
- Планирование и разработка стратегии, которая учитывает возможность неограниченного масштабирования бизнеса. В это включаем гибкую инфраструктуру, облачные решения, автоматизацию процессов и готовность к увеличению объемов работы;
- Проектирование и строительство новых ЦОД и качественное техническое обслуживание построенных ранее.

Формирование ценностей и корпоративной культуры, которая поддерживает стратегию и цели компании. Укрепление командного духа, поощрение инноваций, обучение и развитие новых и старых сотрудников, а также поддержка коллаборации и открытого обмена знаниями.



## 5. Финансовые показатели компании

### Консолидированный отчет о финансовом положении

в тыс. тенге

Показатель	Значение показателя		в % к балансу		Изменение	
	31.12.23	31.12.22	31.12.23	31.12.22	в тыс. тенге	в %
<b>Активы</b>	<b>54 785 019</b>	<b>55 419 737</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>(634 718)</b>	<b>-1%</b>
<b>Долгосрочные активы</b>	<b>15 796 774</b>	<b>9 664 137</b>	<b>29%</b>	<b>17%</b>	<b>6 132 637</b>	<b>39%</b>
Основные средства	2 851 579	2 919 963	5%	5%	(68 384)	-2%
Инвестиционная недвижимость	4 581 654	3 801 995	8%	7%	779 659	17%
Активы в форме права пользования	16 550	31 857	0%	0%	(15 307)	-92%
Нематериальные активы	53 971	45 699	0%	0%	8 272	15%
Инвестиции в ассоциированную компанию	4 767 515	-	9%	0%	-	0%
Долгосрочная дебиторская задолженность	65 862	66 727	0%	0%	(865)	-1%
Авансы, выданные за долгосрочные активы	3 426 659	2 784 744	6%	5%	641 915	19%
Отложенные налоговые активы	32 984	13 152	0%	0%	19 832	60%
<b>Краткосрочные активы</b>	<b>38 988 245</b>	<b>45 755 600</b>	<b>71%</b>	<b>83%</b>	<b>(6 767 355)</b>	<b>-17%</b>
Товарно-материальные запасы	1 895 712	5 666 814	3%	10%	(3 771 102)	-199%
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9 777 823	5 192 796	18%	9%	4 585 027	47%
Авансы выданные и прочие краткосрочные активы	23 397 402	28 011 248	43%	51%	(4 613 846)	-20%
Краткосрочные вознаграждения к получению	3 149	1 776	0%	0%	1 373	44%
Предоплата по корпоративному подоходному налогу	75 322	48 665	0%	0%	26 657	35%
Прочие налоги к возмещению	254 263	259 071	0%	0%	(4 808)	-2%
Денежные средства и их эквиваленты	3 584 574	6 575 230	7%	12%	(2 990 656)	-83%
<b>Итого капитал</b>	<b>9 950 079</b>	<b>8 262 457</b>	<b>18%</b>	<b>15%</b>	<b>1 687 622</b>	<b>17%</b>

<b>Долгосрочные обязательства</b>	<b>9 125 841</b>	<b>5 279 898</b>	<b>17%</b>	<b>10%</b>	<b>3 845 943</b>	<b>42%</b>
Займы	3 850 000	4 970 000	7%	9%	(1 120 000)	-29%
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 000 000	-	9%	0%	-	0%
Отложенные налоговые обязательства	274 305	291 098	1%	1%	(16 793)	-6%
Обязательства по аренде	1 536	18 800	0%	0%	(17 264)	-1124%
<b>Краткосрочные обязательства</b>	<b>35 709 099</b>	<b>41 877 382</b>	<b>65%</b>	<b>76%</b>	<b>(6 168 283)</b>	<b>-17%</b>
Займы	25 608 454	29 585 786	47%	53%	(3 977 332)	-16%
Вознаграждения по выпущенным долговым ценным бумагам	281 111	-	1%	0%	-	0%
Торговая кредиторская задолженность	4 971 942	5 919 132	9%	11%	(947 190)	-19%
Обязательства по аренде	17 499	16 116	0%	0%	1 383	8%
Обязательства по договору	3 314 789	5 466 629	6%	10%	(2 151 840)	-65%
Обязательства по подоходному налогу	-	17 021	0%	0%	-	0%
Текущие налоговые обязательства	844 617	466 412	2%	1%	378 205	45%
Прочая краткосрочная задолженность и начисленные обязательства	670 687	406 286	1%	1%	264 401	39%
<b>Итого обязательства</b>	<b>44 834 940</b>	<b>47 157 280</b>	<b>82%</b>	<b>85%</b>	<b>(2 322 340)</b>	<b>-5%</b>
<b>Итого обязательства и капитал</b>	<b>54 785 019</b>	<b>55 419 737</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>(634 718)</b>	<b>-1%</b>

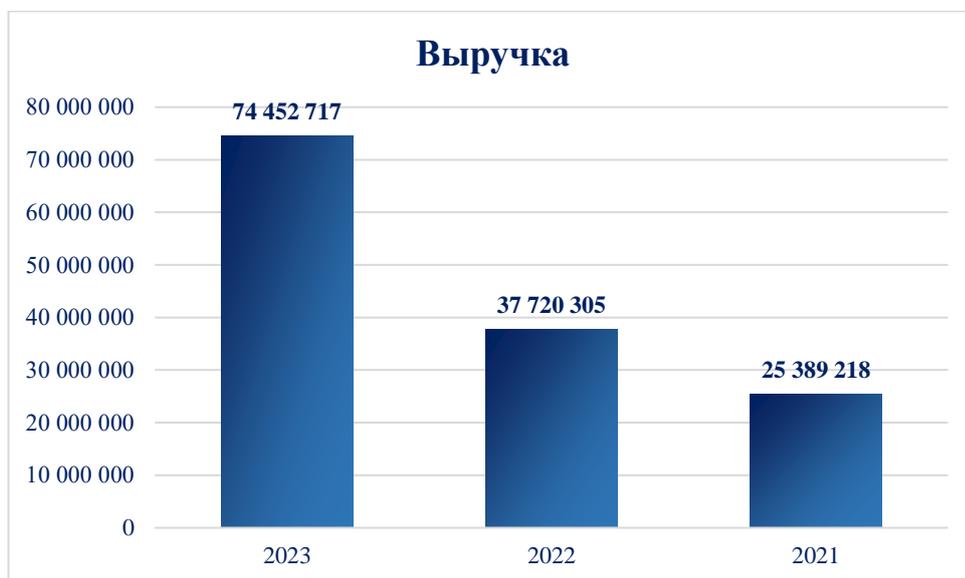
Основная цель финансового анализа – выявление существенных характеристик финансового состояния компании. Это цель достигается путем получения ключевых параметров, дающих объективную и точную картину финансового состояния, прибылей и убытков, изменения в составе активов и пассивов, расчетах с дебиторами и кредиторами и пр.

### **Динамика экономических показателей**

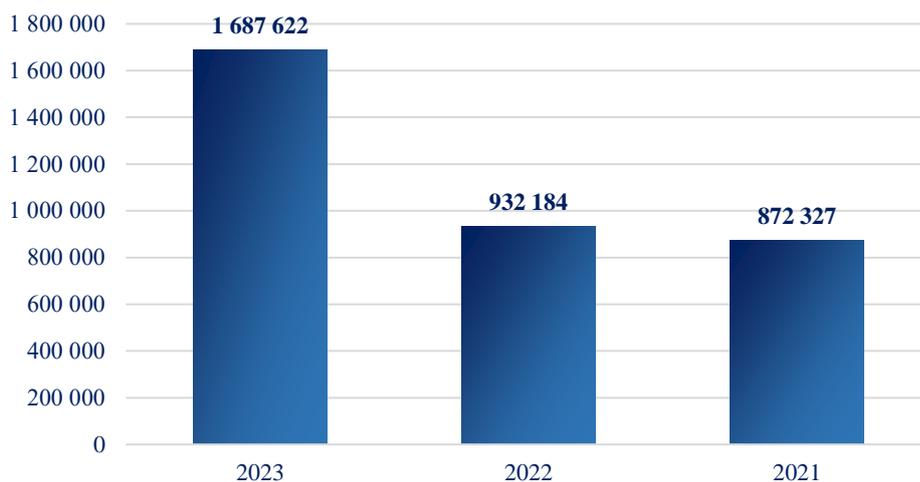
Выручка компании за 2023 год имеет тенденцию уверенного роста, так же показатели стабильности компании дают ежегодный устойчивый рост валовой и чистой прибыли.

в тыс. тенге

	2023 год	2022 год	2021 год
Выручка	74 452 717	37 720 305	25 389 218
Валовая прибыль	9 603 845	5 887 848	5 412 492
Чистая прибыль	1 687 622	932 184	872 327



## Чистая прибыль



<i>Коэффициенты деловой активности:</i>	2023	2022	2021	2019
Коэф-т оборачиваемости запасов, раз	17	5	3	11
Коэф-т оборачиваемости запасов, дней	21	70	113	33
Коэф-т оборачиваемости дебиторской задолженности, раз	10	6	3	4
Коэф-т оборачиваемости дебиторской задолженности, дней	37	59	116	95

<i>Коэф-ты ликвидности</i>	<i>Норма</i>	2023	2022	2021	2019
Коэф-т абсолютной ликвидности	0,2 - 0,5	0,10	0,16	0,06	0,18
Коэф-т срочной ликвидности	0,3 - 1	0,38	0,28	0,26	0,43
Коэф-т текущей ликвидности	1 - 2	1,10	1,09	1,29	1,17

<i>Коэф-ты финансовой устойчивости</i>	<i>Норма</i>	2023	2022	2021	2019
Коэф-т финансовой независимости	0,5 - 0,8	0,20	0,15	0,15	0,14
Суммарные обяз-ва к суммарным активам	0,2 - 0,5	0,79	0,85	0,85	0,86
Долгосрочные обязательства к активам		0,08	0,10	0,15	0,08

<i>Коэф-ты рентабельности</i>	2023	2022	2021	2019
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	2,27%	2,47%	3,44%	1,73%
Коэф-т рентабельности активов предприятия, %	3,37%	1,68%	1,77%	1,55%
Рентабельность продаж по маржинальному доходу, %	12,90%	15,63%	15,44%	15,70%

## Консолидированный отчет о совокупном доходе

в тыс. тенге

	2023	2022	Изменение
Выручка	74 452 717	37 720 305	36 732 412
Себестоимость реализации	(64 848 872)	(31 823 457)	(33 025 415)
<b>Валовая прибыль</b>	<b>9 603 845</b>	<b>5 896 848</b>	<b>3 706 997</b>
Общие и административные расходы	(2 067 144)	(1 265 301)	(801 843)
Расходы по реализации	(640 827)	(651 847)	11 020
Прочий операционный доход, нетто	6 222	36 730	(30 508)
Доля в прибыли от ассоциированной компании	267 426	-	267 426
Восстановление убытка (убыток) от обесценения финансовых активов	92 853	(252 326)	345 179
Доход (убыток) от корректировки справедливой стоимости инвестиционной недвижимости	(406 665)	356 456	(763 121)
Доход / (убыток) от выбытия основных средств, нетто	3 384	16 169	(12 785)
<b>Операционная прибыль</b>	<b>6 859 094</b>	<b>4 136 729</b>	<b>2 722 365</b>
Доход/ (убыток) от курсовой разницы, нетто	54 861	852 207	(797 346)
Доходы от финансирования	71 323	45 692	25 631
Расходы по финансированию	(5 093 651)	(3 953 069)	(1 140 582)
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>1 891 627</b>	<b>1 081 559</b>	<b>810 068</b>
Расход по подоходному налогу	(204 005)	(149 397)	(54 608)
<b>Прибыль за год</b>	<b>1 687 622</b>	<b>932 162</b>	<b>755 460</b>
Прочий совокупный доход за год, за вычетом налогов	-	22	(22)
<b>Итого совокупный доход за год, за вычетом налогов</b>	<b>1 687 622</b>	<b>932 184</b>	<b>755 438</b>
Базовая и разводненная прибыль на акцию, тенге	442	338	105



## 6. Управление рисками

### Цели и политика управления финансовыми рисками

Основные финансовые обязательства Группы включают займы и кредиторскую задолженность. Указанные финансовые обязательства главным образом используются для привлечения финансирования хозяйственной деятельности Группы. Основные риски, возникающие по этим финансовым инструментам, включают процентный риск, риск ликвидности, валютный риск и кредитный риск.

### Валютный риск

В связи с наличием займов и торговой кредиторской задолженности, выраженных в иностранных валютах, на финансовое положение Группы могут существенно повлиять изменения обменных курсов иностранных валют к тенге. Наиболее существенный риск относится к изменению курса доллара США.

В таблице ниже показана чувствительность прибыли Группы до налогообложения (за счёт изменений в справедливой стоимости монетарных активов и обязательств) к изменению обменного курса доллара США, возможность которого можно обоснованно предположить, при неизменных прочих переменных.

	Увеличение/ уменьшение обменного курса	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>Доллар США</b>		
2023 год	20,00%	(2 563 772)
	(5,00%)	640.943
2022 год	20,00%	(2 496 042)
	(5,00%)	624 010
<b>Евро</b>		
2023 год	-	-
	-	-
2022 год	20,00%	(119.714)
	(5,00%)	29.929

### Кредитный риск

Максимальный размер риска равен балансовой стоимости дебиторской задолженности и средств на счетах в банках, а также прочей дебиторской задолженности.

Группа заключает сделки только с признанными кредитоспособными покупателями и другими контрагентами. Политика Группы заключается в том, что все заказчики, желающие осуществлять торговлю в кредит, должны пройти процедуру проверки кредитоспособности. Кроме того, остатки дебиторской задолженности непрерывно отслеживаются, в результате чего риск безнадёжной задолженности Группы является несущественным. На 31 декабря 2023 года у Группы было 2 покупателя (2022 год: 1 покупатель), которые имели задолженность более 1 000.000 тыс. тенге, что составляет 55% (2022 год: 76%) всей торговой дебиторской задолженности. Группа оценивает концентрацию риска в отношении торговой дебиторской задолженности как низкую, поскольку ее покупатели являются кредитоспособными, осуществляют свою деятельность в нескольких отраслях и производят оплаты в сроки, предусмотренные контрактами.

Кредитный риск по денежным средствам и депозитам ограничен, так как контрагентами Группы являются банки с достаточно высокими кредитными рейтингами, присвоенными международными рейтинговыми агентствами.

Следующая таблица показывает балансовую стоимость денежных средств в банках в соответствии с кредитными рейтингами, присвоенными международными рейтинговыми агентствами:

	Рейтинг 2023	Агентство	2023 год	2022 год
АО «Народный Банк Казахстана»	Вaa2/позитивный	Moody`s	2 029.052	481 231
АО «Нурбанк»	В-/стабильный	Standard & Poor`s	3 966	1 833 154
АО «Bereke Bank»	Без рейтинга	-	935	603
АО «ALTYN BANK» (ДБ China Citic Bank Corporation Limited)	Вa1/позитивный	Moody`s	67 411	3 531 855
АО «RBK Bank»	Вa3/позитивный	Moody`s	1 218.344	539.778
АО «Банк Фридом Финанс Казахстан»	В/негативный	Standard & Poor`s	1 779	2 023
Комитет Казначейства РК	BBB/стабильный	Fitch Ratings	175 007	175 007
			<b>3 496 494</b>	<b>6 563 651</b>

### Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск возникновения у Группы трудностей при получении средств для погашения обязательств, связанных с финансовыми инструментами. Группа регулярно отслеживает потребность в ликвидных средствах, и руководство обеспечивает наличие средств в объёме,

достаточном для выполнения любых наступающих обязательств.

В таблице ниже представлены финансовые обязательства Группы по состоянию на 31 декабря на основании договорных недисконтированных обязательств по погашению:

*На 31 декабря 2023 года*

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Балансовая стоимость</b>	<b>Итого платежи</b>	<b>Менее 3 месяцев</b>	<b>3-12 месяцев</b>	<b>От 1 до 2 лет</b>	<b>От 2 до 5 лет</b>	<b>Свыше 5 лет</b>
Торговая кредиторская задолженность	4 971 942	4 971 942	4 971 942	-	-	-	-
Обязательства по аренде	19.035	19.035	4 666	12 833	1 536	-	-
Займы	29.458.454	32 225 618	11 557 326	15 929.486	1 596 867	3 141 939	-
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 281 111	9.675 000	268.889	831 111	1 106 111	7 468.889	-
	<b>39.730.542</b>	<b>46 891 595</b>	<b>16 802 823</b>	<b>16 773 430</b>	<b>2 704 514</b>	<b>10.610.828</b>	-

*На 31 декабря 2022 года*

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Балансовая стоимость</b>	<b>Итого платежи</b>	<b>Менее 3 месяцев</b>	<b>3-12 месяцев</b>	<b>От 1 до 2 лет</b>	<b>От 2 до 5 лет</b>	<b>Свыше 5 лет</b>
Торговая кредиторская задолженность	5 919 132	5 919 132	5 919 132	-	-	-	-
Обязательства по аренде	34 916	42 361	5 323	14 000	18 667	4 371	-
Займы	34 555 786	37 720 238	9 670 371	21 575 995	1 735 067	4 429 394	309 411
	<b>40 509 834</b>	<b>43 681 731</b>	<b>15 594 826</b>	<b>21 589 995</b>	<b>1 753 734</b>	<b>4433 765</b>	<b>309 411</b>

### **Риск изменения цен на долевые инструменты**

Инвестиции Группы в котируемые долевые инструменты подвержены рыночному риску изменения цен на долевые инструменты, обусловленному неопределенностью в отношении будущей стоимости инвестиционных ценных бумаг. Группа управляет риском изменения цен на долевые инструменты, посредством мониторинга изменения цен на долевые инструменты и вложения инвестиций в ценные бумаги эмитентов, имеющих высокий рейтинг.

На 31 декабря 2023 года и на 31 декабря 2022 года Группа не подвержена риску изменения цен, ввиду отсутствия долевых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости.

### **Процентный риск**

Процентный риск – это риск того, что справедливая стоимость или будущие денежные потоки по финансовому инструменту будут колебаться вследствие изменений рыночных процентных ставок. Потенциальная подверженность риску изменения рыночных процентных ставок относится, прежде всего, к долгосрочным долговым обязательствам, которые будут привлечены на условиях плавающей процентной ставки.

Группа управляет процентным риском посредством привлечения краткосрочных кредитов и выпуска долговых ценных бумаг с фиксированной процентной ставкой. Руководство Группы считает, что на отчетную дату подверженность данному риску минимальная.

### **Управление капиталом**

Главная цель управления капиталом Группы состоит в обеспечении того, что Группа будет в состоянии продолжать придерживаться принципа непрерывности деятельности наряду с максимизацией доходов для акционера посредством оптимизации отношения задолженности и капитала.

Группа управляет своим капиталом с учётом изменений в экономических условиях. Чтобы управлять или изменять свой капитал, Группа может менять выплату дивидендов акционерам, возвращать капитал акционерам или выпускать новые акции.

В течение годов, закончившихся 31 декабря 2023 и 2022 годов, не было каких-либо изменений в целях, политике или процессах управления капиталом.

Группа осуществляет мониторинг капитала с использованием отношения заёмного к собственному капиталу, что представляет собой чистую задолженность, делённую на собственный капитал. Чистая задолженность включает в себя все займы, выпущенные долговые ценные бумаги, торговую кредиторскую задолженность и обязательства по аренде. Собственный капитал включает в себя уставный капитал, нераспределённую прибыль и резерв переоценки основных средств.

Коэффициент отношения задолженности к собственному капиталу на конец года представлен следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Займы	29 458 454	34 555 786
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 281 111	-
Торговая кредиторская задолженность	4 971 942	5 919 132
Обязательства по аренде	19 035	34 916
Минус денежные средства и эквиваленты	(3 584 574)	(6 575 230)
<b>Чистая задолженность</b>	<b>36 145 968</b>	<b>33 934 604</b>
Собственный капитал	9 950 079	8 262 457
Коэффициент доли заёмных средств	3,63	4,11

### Справедливая стоимость финансовых инструментов

Ниже приводится сравнение балансовой стоимости и справедливой стоимости на 31 декабря в разрезе классов финансовых активов и обязательств Группы, которые не отражаются по справедливой стоимости в консолидированном отчёте о финансовом положении.

<i>В тысячах тенге</i>	Балансовая стоимость 2023 год	Справедливая стоимость 2023 год	Балансовая стоимость 2022 год	Справедливая стоимость 2022 год
<b>Финансовые активы</b>				
Денежные средства и их эквиваленты	3 584 574	3 584 574	6 575 230	6 575 230
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9.777 823	9.777 823	5 192 796	5 192 796
Долгосрочная дебиторская задолженность	65 862	65 862	66 727	66 727
<b>Финансовые обязательства</b>				
Займы	29.458.454	29.458.454	34 555 786	34 555 786
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 281 111	5 281 111	-	-
Торговая кредиторская задолженность	4 971 942	4 971 942	5 919.132	5 919.132

## Методики оценки и допущения

Ниже описаны методики и допущения, использованные при определении справедливой стоимости тех финансовых инструментов, которые не отражены в настоящей консолидированной финансовой отчетности по справедливой стоимости.

На 31 декабря 2023 и 2022 годов балансовая стоимость денежных средств и их эквивалентов, торговой дебиторской задолженности, торговой кредиторской задолженности приблизительно равна их справедливой стоимости вследствие краткосрочного характера этих инструментов. Полученные банковские займы и выпущенные долговые ценные бумаги учитываются по амортизированной стоимости, которая приблизительно равна их справедливой стоимости, так как ставки вознаграждения по договорам приблизительно равны рыночным ставкам на отчетную дату.



## 7. Социальная ответственность и защита окружающей среды

### Система организации труда работников | 7.1.

Персонал является ключевым ресурсом для Компании по нескольким причинам:

**Компетентность и навыки:** Работники, обладающие знаниями, навыками и опытом, необходимым для выполнения различных задач и достижения целей Компании. Их компетентность является основой для качественного выполнения работ и достижения успеха в бизнесе.

**Инновации и творчество:** Работники могут приносить новые идеи, инновации и творческие подходы к решению проблем. Их участие в процессе разработки и реализации новых проектов может стимулировать рост и развитие организации.

**Профессионализм и клиентоориентированность:** Качественное обслуживание клиентов и удовлетворение их потребностей напрямую зависят от профессионализма и клиентоориентированности персонала. Умение эффективно взаимодействовать с клиентами способствует укреплению репутации Компании и привлечению новых клиентов.

**Трудовая мотивация и энергия:** Мотивированные работники работают более продуктивно и эффективно, что способствует росту производительности и достижению бизнес-целей. Управление персоналом направлено на создание условий, способствующих удовлетворению потребностей и мотивации работников.

**Ключевая роль в управлении изменениями:** В условиях быстро меняющейся бизнес-среды Компании важно иметь гибкий и адаптивный персонал, способный быстро реагировать на изменения и адаптироваться к новым условиям.

Эффективное управление персоналом важно для достижения успеха Компании, поскольку:

- Оно позволяет выявить потребности и ожидания работников, создавая условия для их максимальной профессиональной реализации и развития;
- Обеспечивает мотивацию персонала, что способствует повышению производительности труда и снижению текучести кадров;
- Помогает создать корпоративную культуру, в которой ценятся профессионализм, открытость, сотрудничество и взаимное уважение;

- Обеспечивает оптимальное распределение ресурсов и управление человеческим капиталом, что повышает конкурентоспособность Компании на рынке.

Среднегодовая численность работников в 2023 году составила 206 человек, из них 62% мужчин и 38% женщин.

#### **Стаж по количеству лет в Компании:**

год/пол	до 5 лет	от 5 лет	от 10 лет	от 20 лет	от 30 лет
2023	115	28	51	11	1
Женщины	45	9	22	2	-
Мужчины	70	19	29	9	1

Средний возраст работника	Мужчины	Женщины
40	40	41

Развитие новых направлений деятельности требует привлечения большего количества профессионалов. Значительная часть подбора персонала осуществляется в городе Алматы, где находятся основные производственные активы и головной офис компании. При этом география присутствия работников Компании продолжает расширяться, охватив несколько областных центров Казахстана, тем самым создавая рабочие места в других регионах страны. Компания способствует экономическому развитию, снижению безработицы, улучшению инфраструктуры и социальной стабильности.

Достижение показателей эффективности и обеспечение стабильных бизнес-процессов невозможно без мотивированных и квалифицированных работников. Компания уделяет внимание созданию комфортных условий труда, профессиональному и личностному развитию людей.

Наша Кадровая политика включает несколько основных направлений, каждое из которых играет важную роль в создании гармоничного и продуктивного рабочего окружения.

**Подбор и найм персонала:** мы анализируем потребности компании, разрабатываем четкие профили должностей и используем эффективные каналы рекрутинга. Это позволяет нам привлекать специалистов, соответствующих нашим высоким стандартам.

**Обучение и развитие:** наши программы адаптации помогают новым работникам быстрее влиться в коллектив. Мы планируем развитие карьеры

каждого работника и организуем регулярные корпоративные тренинги для повышения квалификации.

**Управление производительностью:** мы устанавливаем ясные цели, регулярно оцениваем результаты работы и предоставляем конструктивную обратную связь. Программы мотивации стимулируют работников достигать высоких результатов.

**Создание позитивной корпоративной культуры:** мы проводим мероприятия для укрепления командного духа, создаем комфортные условия труда и поддерживаем корпоративные ценности, разделяемые всеми работниками.

**Управление талантами:** мы выявляем перспективных работников, разрабатываем планы преемственности и обучаем будущих лидеров, чтобы обеспечить устойчивое развитие компании.

**Управление изменениями:** в процессе внедрения изменений мы обеспечиваем прозрачность и понятность, а также поддерживаем работников через обучение и консультации.

**Социальная ответственность и благополучие работников:** мы внедряем программы поддержки здоровья и безопасности, а также поощряем участие в благотворительных и общественных инициативах.

Эти мероприятия позволяют нам создавать и поддерживать эффективную кадровую политику, способствующую развитию и успеху нашей компании.

Компания придерживается политики равных возможностей для всех работников, не предоставляя привилегий без законных оснований. При заключении трудовых договоров каждый работник получает полную информацию о условиях, гарантиях и компенсациях, а также о правах и обязанностях перед работодателем.

За 2023 год в Компанию принято 37 новых работников, из них 21 мужчины и 16 женщин.

В тоже время уволено 35 работник (18 мужчины, 17 женщин). Увольнения по видам: по собственной инициативе работника 32 человека, по достижению пенсионного возраста – 1 человек, не прошедшие испытательный срок 2 человек.

### **Совершенствование системы адаптации персонала.**

Совершенствование системы адаптации персонала является ключевым процессом для обеспечения успешной интеграции новых работников в Компанию и обеспечения их быстрой и эффективной адаптации к рабочей

среде. Компания проводит следующие мероприятия для улучшения этого процесса:

#### **Анализ текущей системы адаптации:**

- проводится анализ текущих процедур и методов адаптации персонала Компании;
- определяются сильные стороны и области для улучшения, выявления проблемных моментов или узких мест.

#### **Улучшение информационной поддержки:**

- детализированный информационный пакет для новых работников, включающий информацию о Компании, ее целях, структуре, культуре и ценностях;
- доступ к внутренним ресурсам, таким как инструкции по работе, руководства и полезные материалы.

#### **Подготовка наставников и менторов:**

- обучение опытных работников или менеджеров для работы в качестве наставников и менторов новых работников;
- создание программы наставничества, которая поможет новичкам быстрее адаптироваться, получить необходимые знания и навыки, а также интегрироваться в команду.

#### **Обратная связь и оценка процесса:**

- сбор обратной связи от новых работников о процессе адаптации;
- проведение оценки эффективности системы адаптации с целью выявления успехов и областей для улучшения.

#### **Культура приветствия и включения:**

- создана культура приветствия и включения, где каждый новый работник чувствует себя желанным и ценным членом команды;
- организация мероприятий и программ, способствующих установлению связей между работниками и формированию командного духа.

#### **Континуальное совершенствование:**

- систематически обновляются и совершенствуются процессы адаптации, учитывая изменения в Компании и отзывы работников;
- Компания открыта для новых идей и методов, которые могут улучшить опыт адаптации персонала.

Компания осознает, что улучшение системы адаптации персонала — это не только расходы, но и стратегическое вложение в развитие своего будущего.

## Обучение персонала: внутреннее и внешнее.

Компания придает огромное значение обучению своего персонала, и это проявляется как во внешних, так и во внутренних образовательных программах. Внешние обучающие мероприятия, такие как конференции, семинары и курсы, предоставляют возможность работникам получить новые знания и навыки от ведущих экспертов в их области. Это помогает им быть в курсе последних тенденций и инноваций в своей области работы.

С другой стороны, внутренние обучающие программы разработаны специально для нужд компании и направлены на повышение квалификации персонала, адаптацию к специфике работы в организации и развитие ключевых навыков, необходимых для успешной деятельности.

При Департаменте по работе с персоналом функционирует полноценный учебный центр, который служит площадкой для внутренних тренингов и обучения с участием приглашённых тренеров.

Учебный центр компании успешно выполняет ряд ключевых задач:

- предоставляет работникам актуальные знания и навыки для их профессионального роста;
- поддерживает высокий профессиональный уровень персонала через регулярное обучение и оценку навыков;
- готовит работников к временной замене коллег и продвижению по службе;
- стимулирует позитивное отношение к работе и укрепляя чувство причастности к компании через мотивационные программы и корпоративное обучение.

Функционирует онлайн-библиотека, содержащая более 500 книг по различным направлениям, которая регулярно пополняется новыми изданиями.

В 2023 году в обучающих программах online&offline приняло участие большинство работников Компании. Обучающие подразделялись на hard skills (обязательное обучение для определенной категории работников при приеме на работу), так и soft skills, а именно:

**Hard skills** – обучающую программу прошли 62 участника (КИС «Аструм»):

Тема обучающих мероприятий	Количество участников
Базовое обязательное обучение для работников. Программа КИС «Аструм»	62

**Soft skills** - обучающие программы прошли 37 участников:

Тема обучающих мероприятий	Количество участников
Макиавелли: стратегии управленческих побед	4
DREAM - TEAM 2.0: перезагрузка (эффективное командообразование)	24
Обучение программе «MS Excel» (продвинутый)	9

В 2023 году на обучение Компания выделила сумму в размере 24 429 324 тенге, за 2022 г было выделено 15 880 000 тенге.

Работники Компании активно взаимодействуют с нашими партнерами, вендорами, не только в рамках бизнес-отношений, но и в области профессионального развития. Работники приглашаются на обучающие мероприятия, организуемые нашими партнерами и другими компаниями, такие как семинары, форумы и тренинги. Эти мероприятия предоставляют уникальную возможность обмена опытом, изучения передовых методик и технологий, а также углубления профессиональных навыков в соответствии с требованиями нашей индустрии. Такое партнерство не только способствует профессиональному росту наших работников, но и укрепляет отношения между компаниями, что благоприятно сказывается на нашем совместном успехе и развитии.

### **Социальная ответственность и развитие корпоративной культуры.**

Система стимулирования труда работников в Компании разработана с учетом необходимости поддержания высокой производительности и удовлетворенности работников. Эта система включает в себя два ключевых компонента: материальное и нематериальное стимулирование.

На протяжении многих лет наша компания активно применяет нематериальные методы мотивации работников, чтобы создать благоприятную и продуктивную рабочую среду. Одним из ключевых аспектов нашего подхода является признание за достижения. Мы проводим регулярные церемонии награждения, где выделяем и поощряем работников за их выдающиеся успехи, инновационные идеи и вклад в общий успех компании. Это помогает укрепить чувство уважения и признательности в коллективе, а также мотивирует других работников стремиться к высоким результатам.

Другим важным аспектом является создание условий для профессионального и личностного роста. Мы предоставляем работникам доступ к обучающим программам, тренингам и семинарам, которые помогают им развивать свои навыки и компетенции. Кроме того, у нас есть система внутреннего mentorship, где более опытные работники делятся своими знаниями и опытом с новичками, способствуя их профессиональному росту.

Мы также стараемся обеспечить сбалансированный подход к работе и личной жизни. У нас есть гибкий график работы, возможность удаленной работы, а также регулярные корпоративные мероприятия и team-building активности, которые способствуют укреплению командного духа и созданию дружественной атмосферы.

Были созданы условия для улучшения комфорта и удобства работников. На территории Компании организована собственная парковка, что обеспечивает удобство в плане парковки для работников. Также имеется буфет, где работники могут проводить перерывы и общаться в уютной

обстановке. Эти меры направлены на повышение удовлетворенности работников и улучшение рабочей атмосферы.

Кроме того, мы поощряем инициативу и творческий подход к решению задач, предоставляя работникам возможность вносить свои предложения и участвовать в процессе принятия решений. Это помогает им чувствовать себя ценными членами команды и повышает их мотивацию к достижению общих целей.

Социальная политика Компании основана на принципах равнодоступности и обеспечения благополучия работников. Социальный пакет предоставляется в целях мотивации работников к эффективному, добросовестному, инициативному труду и состоит из льгот, компенсаций и выплат социального характера, предоставляемых работникам.

Социальный пакет Компании включает в себя:

- питание;
- спорт;
- оплата мобильной связи;
- саморазвитие;
- материальная помощь для работников в трудных жизненных ситуациях;
- материальная помощь на лечение;
- материальная помощь в связи со смертью;
- новогодние подарки для детей;
- развозка работников на работу и обратно.

Двенадцатый год подряд Компания провела ежегодное мероприятие «Лучший ученик». Основная идея мероприятия – мотивация на успехи наших детей и стимуляция их к успешной учебе. Мы заботимся о наших работниках, и хотим, чтобы дети коллег развивали в себе самые лучшие качества.

Для нас также важно признание и награждение за долгую и успешную работу. В рамках ежегодного празднования дня рождения Компании с гордостью вручили нагрудные знаки работникам за их многолетнюю службу и преданность. Награды за трудовую деятельность золотой знак (20 лет) и серебряный знак (10 лет) символизируют признание их вклада в развитие и успех нашей Компании. Долговременная работа работников в Компании может означать лояльность и удовлетворенность работника, накопленный опыт, стабильность компании, карьерный рост и приверженность миссии компании.

С целью привлечения и удержания квалифицированного персонала Компания предлагает конкурентоспособную оплату труда и проводит индексацию заработных плат. В Компании действует повременно-премиальная система оплаты труда.

Компания регулярно мониторит рынок заработных плат, что позволяет за счет большой выборки повысить объективность в принятии решений руководителями о пересмотре заработных плат работников.

В Компании особое внимание уделяется корпоративной культуре, которая характеризуется уникальным сочетанием профессионализма, гибкости в организации работы и дружелюбной атмосферой. Мы стимулируем постоянный внутренний обмен информацией, поддержку и консультации между работниками, а также активное участие в разнообразных корпоративных мероприятиях и праздниках. Наш коллектив отличается быстрым вливанием новых работников в команду, где каждый чувствует себя важной частью общей цели. Мы придерживаемся политики открытого обсуждения проблем и совместного решения конфликтов, что способствует укреплению взаимоотношений и созданию благоприятного рабочего окружения для всех работников.

Создана постоянно действующая согласительная комиссия для урегулирования индивидуальных трудовых споров, возникающих в Компании между работниками и работодателем. Члены комиссии обладают не только профессиональными навыками в урегулировании споров, но и имеют понимание корпоративной культуры и ценностей компании, что способствует эффективному разрешению проблем. За отчетный период не поступало обращений или конфликтов, требующих рассмотрения со стороны согласительной комиссии. Рабочая атмосфера оставалась спокойной и продуктивной, что свидетельствует о высоком уровне взаимопонимания и сотрудничества в коллективе.

## **Ответственность в сфере экологии, природоохранной политики | 7.2.**

В сфере экологии и природоохранной политики наша Компания понимает свою ответственность и стремится к устойчивому развитию и минимизации негативного воздействия на окружающую среду. Вот как мы планируем и выполняем свои обязательства:

### **Экологическая ответственность**

Мы осознаем, что своей деятельностью мы можем оказывать влияние на окружающую среду. Поэтому мы берем на себя обязательства по следующим направлениям:

- снижение энергопотребления: внедрение энергоэффективных технологий и оптимизация использования электроэнергии в офисах;
- уменьшение отходов: создание и развитие программ по раздельному сбору и переработке отходов;
- рациональное использование ресурсов: переход на электронный документооборот и сокращение использования бумаги.

## **Природоохранная политика**

Наша природоохранная политика направлена на достижение устойчивого развития и включает:

- оцениваем потенциальное воздействие нашей деятельности на окружающую среду;
- мониторинг и отчетность: регулярное отслеживание и отчетность по экологическим показателям, что позволяет нам контролировать и улучшать наши процессы.
- соблюдение законодательства: мы строго соблюдаем все нормативные требования и стандарты в области охраны окружающей среды.

## **Образовательные инициативы**

Мы понимаем, что осведомленность и образование работников являются ключевыми факторами успешной реализации экологической политики. Мы проводим:

- семинары и тренинги: регулярное обучение работников по вопросам экологии и устойчивого развития;
- информационные кампании: распространение информации о важности экологической ответственности и способах минимизации воздействия на окружающую среду.

## **Взаимодействие с партнерами**

Мы стремимся к сотрудничеству с поставщиками и партнерами, которые придерживаются принципов устойчивого развития:

- экологически ответственные закупки: предпочтение отдается поставщикам, использующим перерабатываемые материалы и зеленые технологии.

## **Будущие инициативы**

Мы продолжаем развивать и совершенствовать нашу экологическую политику, включая:

- разработка новых проектов: инициация и внедрение новых экологических проектов и инициатив;
- оценка и корректировка: регулярная оценка эффективности наших экологических усилий и корректировка стратегий для достижения лучших результатов.

Для эффективного управления вопросами экологии в ходе производственной, коммерческой и проектной деятельности Компания внедрила систему экологического менеджмента по международному стандарту ISO 14001:2015, а также регулярно проводит внешние и внутренние

аудиты интегрированной системы менеджмента. Компания успешно прошла надзорный аудит на соответствие требованиям международного стандарта ISO 14001:2015.

Таким образом, наша Компания активно работает над тем, чтобы внести свой вклад в сохранение окружающей среды и устойчивое развитие, принимая на себя ответственность в сфере экологии и природоохранной политики.

### **За отчетный период 2023 год было израсходовано:**

<b>Вид топлива</b>	<b>ед.изм.</b>	<b>2023</b>	<b>2022</b>
Электроэнергия	Объем Квт	818 992	790 326
Вывоз ТБО	Объем, м3	278	272
Вода и канализация	Объем, м3	9 554	8 570
Газ	Объем, м3	143	144

В рамках мероприятий по подготовке к отопительному сезону проводятся ежегодные мероприятия по утеплению зданий и сооружений, сезонное техническое обслуживание автономных систем отопления.

### **Участие в благотворительных и спонсорских мероприятиях | 7.3.**

Компания осознает важность социальной ответственности и активно участвует в благотворительных инициативах. Наше участие в благотворительности помогает улучшить качество жизни в сообществах, где мы работаем, и демонстрирует нашу приверженность устойчивому развитию и социальному прогрессу.

Вдохновленные стремлением к здоровому образу жизни и коллективным духом, работники нашей Компании вновь взяли на себя вызов пробежать и принять участие в благотворительном беговом соревновании для любителей спорта – «Алматинский полумарафон». Это не просто спортивное мероприятие, это истинное проявление нашего единства и солидарности.

Компания активно поддерживает инициативы работников, направленные на участие в благотворительных и спонсорских мероприятиях. Мы поощряем и создаем условия для вовлечения персонала в добровольную деятельность, способствующую общественному благу и положительным изменениям в обществе.

### **Климатические изменения | 7.4.**

Компания уделяет большое внимание вопросам климатической устойчивости и активно занимается управлением рисками, связанными с изменением климата. Компания на постоянной основе проводит надзор за этими аспектами, также Компания оценивает влияние климатических изменений на операционную деятельность и стратегию компании.

## Стратегическое направление

Климатические риски, выявленные компанией, включают изменение температурных режимов и их влияние на инфраструктуру, а также потенциальные изменения в доступе к ресурсам. Эти риски могут оказать воздействие на производственные процессы и цепочки поставок. В рамках своей стратегии компания планирует адаптационные меры, направленные на снижение зависимости от ресурсов, подверженных климатическим изменениям, и внедрение энергоэффективных технологий.

## Управление рисками

Компания внедряет комплексный подход к управлению климатическими рисками, включая их выявление, оценку и мониторинг. Особое внимание уделяется как физическим рискам, связанным с экстремальными погодными условиями, так и переходным рискам, вызванным изменениями в нормативном регулировании и требованиях рынка. Компания также развивает внутренние процедуры для быстрого реагирования на климатические угрозы, а также поддерживает тесное сотрудничество с партнерами и поставщиками для совместного управления этими рисками.

## Показатели и целевые значения

Несмотря на увеличение объемов реализации, Компания уделяет большое внимание вопросам энергоэффективности. Стремясь к оптимизации потребления электроэнергии, компания предпринимает шаги для минимизации углеродного следа, даже в условиях роста производственных мощностей. Активно внедряется практика многократного использования упаковочных материалов, что способствует сокращению отходов и защите окружающей среды. Одним из ключевых аспектов является строительство энергоэффективных центров обработки данных, которые учитывают географические и климатические условия их расположения, что способствует снижению эксплуатационных затрат и повышению общей устойчивости компании.



## 8. Корпоративное управление

### Описание системы корпоративного управления листинговой компании, ее принципов | 8.1.

Целью применения стандартов корпоративного управления является защита интересов акционеров Компании. Корпоративное управление направлено на обеспечение высокого уровня деловой этики в отношениях между акционерами, органами и должностными лицами Компании, а также в отношениях Компании (ее органов, должностных лиц и сотрудников) с третьими лицами. Кодекс корпоративного управления «Логиком» разработан в соответствии с положениями действующего законодательства Республики Казахстан.

Корпоративное управление Компании строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности. Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных в деятельности Компании лиц и способствует успешной деятельности Компании, в том числе росту рыночной стоимости ее активов и поддержанию финансовой стабильности и доходности.

Принципы корпоративного управления направлены на создание доверия в отношениях, возникающих в связи с управлением Компании.

Одним из стратегических направлений развития Компании, которому уделяется пристальное внимание, как со стороны Акционеров, так и руководства Компании, является совершенствование системы корпоративного управления. Корпоративное управление «Логиком» осуществляется в соответствии с Кодексом корпоративного управления.

Основополагающие принципы Кодекса корпоративного управления Компании:

- принцип защиты прав и интересов акционеров;
- принцип эффективного управления компанией Советом Директоров и Исполнительным органом;
- принципы прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Компании;
- принципы законности и этики;
- принципы эффективной дивидендной политики;
- принципы эффективной кадровой политики;
- охрана окружающей среды;
- политика регулирования корпоративных конфликтов.

Соблюдая требования действующего законодательства Республики Казахстан в области корпоративного управления, Компания стремится соответствовать лучшей мировой практике.

Акционерный капитал составляет 2 518 058 400 тенге. Общее количество объявленных акций (простые) – 8 415 240 штук, из них размещённых акций (простые) – 3 815 240 штук, номинальной стоимостью 660 тенге. На 31 декабря 2023 акционеры Компании и доли их участия представлены следующим образом:

	Страна регистрации / гражданство	
KS8 Holding B.V.	Нидерланды	100%

Сделки с акциями компании в отчётном периоде и/или изменения в составе акционеров, владеющих акциями в размере пяти и более процентов от количества размещённых акций, за отчётный период не происходили. Сделок по первичному размещению акций, выкупу компанией собственных акций и их последующей перепродажи в отчётном периоде не происходили.

Выкупа Компанией собственных акций и их последующей перепродажи в отчетном периоде не проводилось.

## Организационная структура | 8.3.

### Структура органов управления «Логиком»:

**Высший орган:** Общее собрание акционеров

**Орган управления:** Совет директоров

**Исполнительный орган:** Президент

**К исключительной компетенции Общего собрания акционеров относятся следующие вопросы:**

1. внесение изменений и дополнений в устав Общества или утверждение его в новой редакции;
2. утверждение Кодекса корпоративного управления, а также изменений и дополнений в него;
3. добровольная реорганизация или ликвидация Общества;
4. принятие решения об увеличении количества объявленных акций Общества или изменении вида неразмещённых объявленных акций Общества;
5. определение условий и порядка конвертирования ценных бумаг Общества, а также их изменение;
6. определение количественного состава и срока полномочий Счетной комиссии, избрание ее членов и досрочное прекращение их полномочий;
7. определение количественного состава, срока полномочий Совета директоров, избрание его членов и досрочное прекращение их полномочий, а также определение размера и условий выплаты вознаграждений членам Совета директоров;
8. определение аудиторской организации, осуществляющей аудит

- Общества;
9. утверждение годовой финансовой отчетности;
  10. утверждение порядка распределения чистого дохода Общества за отчетный финансовый год, принятие решения о выплате дивидендов по простым акциям и утверждение размера дивиденда по итогам года в расчете на одну простую акцию Общества;
  11. принятие решения о невыплате дивидендов по простым и привилегированным акциям Общества при наступлении случаев, предусмотренных законодательством;
  12. принятие решения о добровольном делистинге акций Общества;
  13. принятие решения об участии Общества в создании или деятельности иных юридических лиц, путем передачи части или нескольких частей активов, в сумме составляющих двадцать пять и более процентов от всех принадлежащих Обществу активов;
  14. определение формы извещения Обществом акционеров о созыве Общего собрания акционеров и принятие решения о размещении такой информации в средствах массовой информации;
  15. утверждение изменений в методику определения стоимости акций при их выкупе Обществом в соответствии с законодательством.
  16. утверждение повестки дня Общего собрания акционеров;
  17. определение порядка предоставления акционерам информации о деятельности Общества, в том числе определение средства массовой информации, если такой порядок не определен уставом Общества;
  18. введение и аннулирование «золотой акции»;
  19. иные вопросы, принятие решений по которым отнесено Законом к исключительной компетенции Общего собрания акционеров.

**К исключительной компетенции Совета директоров относятся следующие вопросы:**

1. определение приоритетных направлений деятельности Общества;
2. принятие решения о созыве годового и внеочередного Общего собраний акционеров;
3. принятие решения о размещении (реализации), в том числе о количестве размещаемых (реализуемых) акций в пределах количества объявленных акций, способе и цене их размещения (реализации);
4. принятие решения о выкупе Обществом размещённых акций или других ценных бумаг и цене их выкупа;
5. предварительное утверждение годовой финансовой отчётности Компании;
6. определение условий выпуска облигаций и производных ценных бумаг Общества;
7. определение количественного состава, срока полномочий исполнительного органа, избрание его руководителя и членов (лица, единолично осуществляющего функции исполнительного

- органа), а также досрочное прекращение их полномочий;
8. определение размеров должностных окладов и условий оплаты труда и премирования руководителя и членов исполнительного органа (лица, единолично осуществляющего функции исполнительного органа);
  9. определение количественного состава, срока полномочий службы внутреннего аудита, назначение его руководителя и членов, а также досрочное прекращение их полномочий, определение порядка работы службы внутреннего аудита, размера и условий оплаты труда и премирования работников службы внутреннего аудита;
  10. назначение, определение срока полномочий корпоративного секретаря, досрочное прекращение его полномочий, а также определение размера должностного оклада и условий вознаграждения корпоративного секретаря;
  11. определение размера оплаты услуг аудиторской организации, а также оценщика по оценке рыночной стоимости имущества, переданного в оплату акций Компании либо являющегося предметом крупной сделки;
  12. утверждение документов, регулирующих внутреннюю деятельность Общества (за исключением документов, принимаемых исполнительным органом в целях организации деятельности Общества), в том числе внутреннего документа, устанавливающего условия и порядок проведения аукционов и подписки ценных бумаг Общества;
  13. принятие решений о создании и закрытии филиалов и представительств Общества и утверждение положений о них;
  14. принятие решения о приобретении Обществом десяти и более процентов акций (долей участия в уставном капитале) других юридических лиц;
  15. принятие решений по вопросам деятельности, относящихся к компетенции общего собрания акционеров (участников) юридического лица, десять и более процентов акций (долей участия в уставном капитале) которого принадлежит Обществу;
  16. увеличение обязательств Общества на величину, составляющую десять и более процентов размера его собственного капитала;
  17. выбор регистратора Общества в случае расторжения договора с прежним регистратором;
  18. определение информации об Обществе или его деятельности, составляющей служебную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну;
  19. принятие решения о заключении крупных сделок и сделок, в совершении которых обществом имеется заинтересованность;
  20. иные вопросы, предусмотренные законодательством и Уставом Общества, не относящиеся к исключительной компетенции Общего собрания акционеров.

## Президент Компании:

1. организует выполнение решений Общего собрания акционеров и Совета директоров;
2. без доверенности действует от имени «Логиком» в отношениях с третьими лицами;
3. выдаёт доверенности на право представления Общества в его отношениях с третьими лицами;
4. осуществляет приём, перемещение и увольнение работников Общества (за исключением случаев, установленных Законом), применяет к ним меры поощрения и налагает дисциплинарные взыскания, устанавливает размеры должностных окладов работников Общества и персональных надбавок к окладам в соответствии со штатным расписанием Общества, определяет размеры премий работников Общества, и службы внутреннего аудита;
5. распределяет обязанности работников;
6. осуществляет иные функции, определённые уставом Общества и решениями Общего собрания акционеров и Совета директоров.

## Совет Директоров компании | 8.4

**ФИО, дата рождения**

**Хакилиди Юрий Анатольевич**  
14.01.1964 г.р.

**Занимаемые должности за последние 3 года и в настоящее время, в том числе по совместительству:**

С 24.07.2012 г. по настоящее время  
Председатель Совета Директоров АО «Логиком»

**% акций от УК Общества:**

Нет

**Участие в дочерних или зависимых организациях:**

Нет

**ФИО, дата рождения**

**Швалов Сергей Александрович**  
02.05.1972 г.р.

**Занимаемые должности за последние 3 года и в настоящее время, в том числе по совместительству:**

С 10.01.2011 г. по настоящее время член  
Совета Директоров АО «Логиком»

**% акций от УК Общества:**

Нет

**Участие в дочерних или зависимых организациях:**

ТОО «Симтау Инвест» - 60% доля в уставном капитале;  
ТОО «Горно-промышленная компания Горизонт» - 45% доля в уставном капитале;

ТОО «Gerat Trade» - 100% доля в уставном капитале;  
АО «Сэтти Жұлдыз» - 70% акций;  
ТОО «Сайкан LTD» - 99% доля в уставном капитале;  
ТОО «СВМ Ltd» - 50% доля в уставном капитале.

**ФИО, дата рождения**

**Мулькибаев Адиль Орынбасарович**  
11.05.1961 г.р.

**Занимаемые должности за последние 3 года и в настоящее время, в том числе по совместительству:**

С 10.01.2012 г. по настоящее время независимый член Совета Директоров АО «Логиком»  
С 27.01.2006 г. по настоящее время Директор ТОО «Компания ECOS»

**% акций от УК Общества:**

Нет

**Участие в дочерних или зависимых организациях:**

Нет

## **Исполнительный орган | 8.5**

### **Президент АО «Логиком»**

**ФИО, дата рождения**

**Швалов Сергей Александрович**  
02.05.1972 г.р.

**Акции Общества**

Нет

**Занимаемые должности за последние 3 года и в настоящее время, в том числе по совместительству:**

С 11.03.2009 г. по настоящее время Президент АО «Логиком»

**Участие в дочерних или зависимых организациях:**

ТОО «Симтау Инвест» - 60% доля в уставном капитале;  
ТОО «Горно-промышленная компания Горизонт» - 45% доля в уставном капитале;  
ТОО «Gerat Trade» - 100% доля в уставном капитале;  
АО «Сэтти Жұлдыз» - 70% акций;  
ТОО «Сайкан LTD» - 99% доля в уставном капитале;  
ТОО «СВМ Ltd» - 50% доля в уставном капитале.

## Комитеты совета директоров и их функции | 8.6

Комитеты Совета директоров не предусмотрены.

## Внутренний контроль и аудит | 8.7

Комитеты Совета директоров не предусмотрены.

В Компании создана служба внутреннего аудита, основными функциями которой являются:

- консультирование и информационное обслуживание по вопросам внутреннего учета Компании;
- обеспечение контроля за финансово-хозяйственной деятельностью компании;
- нахождение и способствование недопущения фактов хищения товарно-материальных ценностей;
- предоставление руководству независимой и объективной информации о проверяемых объектах Компании;
- совершенствование процессов контроля на основе внедрения передовых технологий, стандартизации и унификации документации, применения информационно-технических средств.

## Информация о дивидендах | 8.8

Компания следует разработанному Положению о дивидендной политике. Положение о дивидендной политике Компании обеспечивает прозрачность механизма определения размера дивидендов и порядка их выплаты. Положение формулирует как общие задачи Компании по повышению благосостояния акционеров и обеспечению роста капитализации Компании, так и конкретные, основанные на законах и подзаконных актах правила дивидендной политики. Эти правила призваны регламентировать порядок расчета нераспределенного дохода и определения части дохода, направляемой на выплату дивидендов, условия их выплаты, порядок расчёта размера дивидендов, порядок выплаты дивидендов, в том числе сроки, место и форму их выплаты. Выплата дивидендов строится на достоверной информации о наличии условий для начисления и выплаты дивидендов на основе реального состояния финансового положения Компании.

Порядок, условия, периодичность выплаты дивидендов определены Положением о дивидендной политике Компании, утверждённым решением единственного акционера от 16 апреля 2007 года.

## Информационная политика в отношении существующих и потенциальных инвесторов, ее основные принципы | 8.9

Основными принципами информационной политики компании в отношении существующих и потенциальных инвесторов является открытость,

доступность, ясность, объективность и полнота предоставляемой информации о деятельности Общества.

Инвесторы могут ознакомиться с документацией и другой необходимой информацией, которую общество распространяет среди инвесторов, по адресу нахождения компании. Наименование средств массовой информации, используемых для публикации информации о деятельности Акционерного общества: «Егемен Казахстан», «Казахстанская правда».

#### **Информация о вознаграждениях | 8.10**

В 2023 году ключевой управленческий персонал состоял из 9 человек (2022 год: 7 человек). Общая сумма вознаграждения ключевому управленческому персоналу, а также соответствующих налогов, включённых в расходы по заработной плате, составила 81,329 тысяч тенге за 2023 год.

#### **Отчёт о соблюдении листинговой компанией положений кодекса корпоративного управления и/или предпринятых мерах по соответствию ему в отчётном году | 8.11**

Компания в своей деятельности соблюдает положения кодекса корпоративного управления. Информация о сведениях затрагивающих интересы акционеров, своевременно публикуется в средствах информации, размещается на интернет ресурсе уполномоченного органа и непосредственно доводится до сведения акционеров.



## 9. Финансовая отчетность

Директор  
ТОО «НАК «Центраудит-Казахстан»  
(Государственная лицензия на занятие  
аудиторской деятельностью  
МФЮ № 0000017, выдана 27 декабря 1999 г.)  
\_\_\_\_\_ В. В. Радостовец  
10 мая 2024 г.

Акционеру и Совету директоров АО «Логиком»

### ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

#### **Мнение**

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности АО «Логиком» и его дочерних организаций (далее – Группа), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2023 г., консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, консолидированного отчета об изменениях в капитале и консолидированного отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включая существенную информацию об учетной политике.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно, во всех существенных аспектах, консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2023 г., а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – МСФО).

#### **Основание для выражения мнения**

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (далее – МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего отчета. Мы являемся независимыми по отношению к Группе в соответствии с Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (далее – Кодекс этики СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Республике Казахстан, и мы выполнили другие наши этические обязательства в соответствии с этими требованиями и Кодексом этики СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

#### **Ключевые вопросы аудита**

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения об этих вопросах. Мы определили указанные ниже вопросы как ключевые вопросы аудита, информацию о которых необходимо сообщить в нашем отчете.

#### **Справедливая стоимость основных средств и инвестиционной недвижимости**

##### *Основание для определения вопроса как ключевого вопроса аудита*

Группа учитывает землю, здания и сооружения, входящие в состав основных средств, по переоцененной стоимости, а входящие в состав инвестиционной недвижимости – по справедливой стоимости.

Из-за высокого уровня субъективности в отношении допущений, лежащих в основе оценки справедливой стоимости основных средств и инвестиционной недвижимости, этот вопрос был одним из наиболее значимых для нашего аудита. Группа проводит оценку инвестиционной недвижимости и основных средств, в том числе с привлечением независимых внешних оценщиков.

##### *Аудиторские процедуры в отношении ключевого вопроса аудита*

В отношении объектов основных средств и инвестиционной недвижимости мы оценили процесс оценки Группы, независимость и компетенцию внешних оценщиков и специалистов Группы, вовлеченных в процесс оценки. Мы получили понимание контроля, внедренного Группой в отношении процесса оценки.

Мы сравнили входящие данные, используемые Группой и независимыми внешними оценщиками, с внутренними источниками данных. Мы привлекли наших внутренних специалистов по оценке для проверки основных допущений и применяемых методов оценки.

Мы проанализировали раскрытия, представленные в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности, в отношении основных средств и инвестиционной недвижимости. Информация об основных средствах раскрывается в Примечании 5 к консолидированной финансовой отчетности, информация об инвестиционной недвижимости раскрывается в Примечании 6 к консолидированной финансовой отчетности. Описание учетной политики и ключевых суждений и оценок раскрыто в Примечаниях 3 и 4 к консолидированной финансовой отчетности.

### ***Прочая информация***

Руководство Группы несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация представляет собой информацию в годовом отчете, за исключением консолидированной финансовой отчетности и нашего аудиторского отчета о ней. Мы предполагаем, что годовой отчет будет предоставлен нам после даты настоящего аудиторского отчета.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем представлять вывод, выражающий уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам предоставлена, и рассмотрении вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных возможных существенных искажений.

Если при ознакомлении с указанной выше прочей информацией мы придем к выводу о том, что в ней содержится существенное искажение, мы обязаны проинформировать об этом лиц, отвечающих за корпоративное управление.

### ***Ответственность руководства Группы и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность***

Руководство Группы несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление консолидированной финансовой отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой консолидированной финансовой отчетности Группы.

### ***Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности***

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Мы также выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски и получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчете к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности, или, если раскрытие такой информации является ненадлежащим, то модифицировать наше мнение. Наши выводы основываются на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;
- получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также представляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, и, если необходимо, о соответствующих мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском отчете, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем отчете, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Аудитор

А. С. Козырев

(квалификационное свидетельство № МФ-0000089, выдано 27 августа 2012 г.)

Республика Казахстан,  
050059, г. Алматы, п. центр «Нурлы Тау»,  
пр. Аль-Фараби, 19, павильон 1 «Б»,  
3 этаж, офис 301, 302.

# КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

по состоянию на 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Прим.</b>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
<b>Активы</b>			
<b>Долгосрочные активы</b>			
Основные средства	5	2 851 579	2 919.963
Инвестиционная недвижимость	6	4 581 654	3 801 995
Активы в форме права пользования	7	16 550	31 857
Нематериальные активы		53 971	45 699
Инвестиции в ассоциированную компанию	8	4 767 515	-
Долгосрочная дебиторская задолженность		65 862	66 727
Авансы, выданные за долгосрочные активы	9	3 426 659	2 784 744
Отложенные налоговые активы	27	32 984	13 152
		<b>15 796 774</b>	<b>9.664 137</b>
<b>Краткосрочные активы</b>			
Товарно-материальные запасы	10	1 895 712	5 666 814
Торговая и прочая дебиторская задолженность	11	9.777 823	5 192 796
Авансы выданные и прочие краткосрочные активы	12	23 397 402	28 011 248
Краткосрочные вознаграждения к получению		3 149	1 776
Предоплата по корпоративному подоходному налогу		75 322	48 665
Прочие налоги к возмещению		254 263	259 071
Денежные средства и их эквиваленты	13	3 584 574	6 575 230
		<b>38.988.245</b>	<b>45 755 600</b>
<b>Итого активы</b>		<b>54 785 019</b>	<b>55 419 737</b>
<b>Капитал и обязательства</b>			
<b>Капитал</b>			
Уставный капитал	14	2 518.058	2 518.058
Резерв переоценки основных средств	14	1 193 395	1 213 350
Нераспределённая прибыль		6 238.626	4 531 049
<b>Итого капитал</b>		<b>9.950.079</b>	<b>8.262 457</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Займы	15	3 850.000	4 970.000
Выпущенные долговые ценные бумаги	16	5 000.000	-
Отложенные налоговые обязательства	27	274 305	291 098
Обязательства по аренде	7	1 536	18 800
		<b>9.125 841</b>	<b>5 279 898</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Займы	15	25 608.454	29 585 786
Вознаграждения по выпущенным долговым ценным бумагам	16	281 111	-
Торговая кредиторская задолженность	17	4 971 942	5 919.132
Обязательства по аренде	7	17 499	16 116
Обязательства по договору	18	3 314 789	5 466 629
Обязательства по подоходному налогу		-	17 021
Текущие налоговые обязательства	19	844 617	466 412
Прочая краткосрочная задолженность и начисленные обязательства	20	670.687	406 286
		<b>35 709.099</b>	<b>41 877 382</b>
<b>Итого обязательства</b>		<b>44 834 940</b>	<b>47 157 280</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>54 785 019</b>	<b>55 419.737</b>

Швалов С. А.  
Президент

Вейнгертнер Т. Е.  
Главный бухгалтер

# КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Прим.</b>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
Выручка	21	74 452 717	37 720.305
Себестоимость реализации	22	(64 848.872)	(31 823 457)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>9.603 845</b>	<b>5 896 848</b>
Общие и административные расходы	23	(2 067 144)	(1 265 301)
Расходы по реализации	24	(640.827)	(651 847)
Прочий операционный доход, нетто		6 222	36 730
Доля в прибыли от ассоциированной компании	8	267 426	-
Восстановление убытка (убыток) от обесценения финансовых активов	11, 13	92 853	(252 326)
Доход (убыток) от корректировки справедливой стоимости инвестиционной недвижимости	6	(406 665)	356 456
Доход / (убыток) от выбытия основных средств, нетто		3 384	16 169
<b>Операционная прибыль</b>		<b>6 859.094</b>	<b>4 136 729</b>
Доход/ (убыток) от курсовой разницы, нетто	25	54 861	852 207
Доходы от финансирования	26	71 323	45 692
Расходы по финансированию	26	(5 093 651)	(3 953 069)
<b>Прибыль до налогообложения</b>		<b>1 891 627</b>	<b>1 081 559</b>
Расход по подоходному налогу	27	(204 005)	(149 397)
<b>Прибыль за год</b>		<b>1 687 622</b>	<b>932 162</b>
<b>Прочий совокупный доход</b>			
<b>Прочий совокупный доход (убыток), не подлежащий реклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах (за вычетом налогов):</b>			
Переоценка основных средств	5	-	22
Влияние подоходного налога		-	-
<b>Чистый прочий совокупный доход (убыток), не подлежащий реклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах (за вычетом налогов)</b>			
		-	<b>22</b>
<b>Прочий совокупный доход за год, за вычетом налогов</b>			
		-	<b>22</b>
<b>Итого совокупный доход за год, за вычетом налогов</b>		<b>1 687 622</b>	<b>932 184</b>
Базовая и разводненная прибыль на акцию, тенге	14	442,34	337,83

Швалов С. А.  
Президент

Вейнгертнер Т. Е.  
Главный бухгалтер

# КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ

за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах тенге</i>	Уставный капитал	Нераспределённая прибыль	Резерв переоценки основных средств	Итого
<b>На 1 января 2022 года</b>	<b>1 385 514</b>	<b>4 714 849</b>	<b>1 229 910</b>	<b>7 330.273</b>
Прибыль за год	-	932 162	-	932 162
Прочий совокупный доход (Примечание 14)	-	-	22	22
<b>Итого совокупного дохода</b>	<b>-</b>	<b>932 162</b>	<b>22</b>	<b>932 184</b>
Эмиссия акций (Примечание 14)	1 132 544	-	-	1 132 544
Дивиденды (Примечание 14)	-	(1 132 544)	-	(1 132 544)
Амортизация резерва переоценки (Примечание 14)	-	16 582	(16 582)	-
<b>На 31 декабря 2022 года</b>	<b>2 518.058</b>	<b>4 531 049</b>	<b>1 213 350</b>	<b>8.262 457</b>
Прибыль за год	-	1 687 622	-	1 687 622
<b>Итого совокупного дохода</b>	<b>-</b>	<b>1 687 622</b>	<b>-</b>	<b>1 687 622</b>
Амортизация резерва переоценки (Примечание 14)	-	19.955	(19.955)	-
<b>На 31 декабря 2023 года</b>	<b>2 518.058</b>	<b>6 238.626</b>	<b>1 193 395</b>	<b>9.950.079</b>

Швалов С. А.  
Президент

Вейнгертнер Т. Е.  
Главный бухгалтер

# КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах тенге</i>	Прим.	2023 год	2022 год
<b>Операционная деятельность</b>			
Прибыль до налогообложения		1 891 627	1 081 559
<b>Корректировки для сверки прибыли до налогообложения с чистыми денежными потоками</b>			
Амортизация основных средств и нематериальных активов	22,23,24	147 249	146 769
Амортизация активов в форме права пользования	7	15 307	15 307
Доля в прибыли от ассоциированной компании	8	(267 426)	-
Начисление (сторнирование) резерва на обесценение	11,13	(92 853)	252 326
Начисленные затраты по финансированию <sup>1)</sup>	26	5 093 651	3 953 069
Финансовые доходы <sup>1)</sup>	26	(71 323)	(45 692)
Отрицательная (положительная) курсовая разница	25	(54 861)	(852 207)
Убыток / (доход) от выбытия основных средств, нетто		(3 384)	(16 168)
Убыток / (доход) от корректировки справедливой стоимости инвестиционной недвижимости	6	406 665	(356 456)
Прочий убыток (доход)		(381)	3 001
<b>Корректировки оборотного капитала</b>			
Изменения в товарно-материальных запасах		3 771 102	883 188
Изменения в торговой и прочей дебиторской задолженности		(4 068.605)	6 256 074
Изменения в авансах выданных и прочих краткосрочных активах		4 443 839	(364 531)
Изменения в прочих налогах к возмещению		4 808	(11 695)
Изменения в торговой кредиторской задолженности		(170.854)	890.866
Изменения в обязательствах по договору		(2 151 840)	1 256 296
Изменения в прочей задолженности и начисленных обязательствах		264 301	271 400
Изменения в текущих налоговых обязательствах		377 409	506 591
<b>Денежные потоки от операционной деятельности</b>		<b>9.534 431</b>	<b>13 869.697</b>
Уплаченный подоходный налог		(272 827)	(99.159)
Проценты, выплаченные по аренде	7	(3 683)	(5 253)
Вознаграждения, выплаченные по займам и выпущенным ценным бумагам	15,16	(5 356 595)	(4 221 106)
<b>Чистые денежные потоки от операционной деятельности</b>		<b>3 901 326</b>	<b>9.544 179</b>
<b>Инвестиционная деятельность</b>			
Поступления от продажи основных средств		17 818	97
Проценты полученные		59.264	32 578
Дивиденды полученные	8	89.921	-
Возврат займов связанными сторонами		-	338.441
Покупка основных средств		(1 208 284)	(312 124)
Покупка инвестиционной недвижимости		(65 811)	(19.850)
Покупка нематериальных активов		(13 801)	-
Покупка доли в ассоциированной компании	8	(4 590.010)	-
Авансы, выданные за долгосрочные активы		(1 483 155)	(1 986 741)
<b>Чистые денежные потоки от инвестиционной деятельности</b>		<b>(7 194 058)</b>	<b>(1 947 599)</b>

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Прим.</b>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
<b>Финансовая деятельность</b>			
Получение займов	15	43 271 028	41 298.272
Погашение займов	15	(47 670.921)	(44 441 947)
Выпуск долговых ценных бумаг	16	5 000.000	-
Платежи по аренде	7	(15 200)	(13 848)
<b>Чистые денежные потоки от финансовой деятельности</b>		<b>584 907</b>	<b>(3 157 523)</b>
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>			
Курсовая разница и расходы при обмене валюты, нетто	25	(283 476)	1 942
Влияние обесценения	13	645	2 697
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		6 575 230	2 131 534
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец года</b>	13	<b>3 584 574</b>	<b>6 575 230</b>

Неденежные операции в 2023 году:

- признан убыток от переоценки инвестиционной недвижимости на сумму 406 665 тысяч тенге (Примечание 6);
- признан доход от доли в прибыли от ассоциированной компании на сумму 267 426 тысяч тенге (Примечание 8).

Неденежные операции в 2022 году:

- признан доход от переоценки инвестиционной недвижимости на сумму 356 456 тысяч тенге (Примечание 6);
- зачтена задолженность за эмитированные акции с обязательством по дивидендам на сумму 1 132 544 тысячи тенге (Примечание 14).

Швалов С.А.  
Президент

Вейнгертнер Т.Е.  
Главный бухгалтер

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

АО «Логиком» (далее – «Компания») было основано 20 ноября 1998 года в соответствии с законодательством Республики Казахстан, перерегистрировано 12 апреля 2005 года (свидетельство о перерегистрации Министерства юстиции Республики Казахстан № 22715-1910-АО).

Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: Республика Казахстан, Алматы, ул. Аральская, 8.

Компания осуществляет деятельность по реализации и внедрению решений в области ИТ, сборке и продаже ИТ оборудования. Компания располагает производственными мощностями в городе Алматы и реализует производимую продукцию в Республике Казахстан.

Деятельность Компании является лицензируемой.

На 31 декабря 2023 и 2022 годов акционеры Компании и доли их участия представлены следующим образом:

	Страна регистрации	2023 год	2022 год
KS8 Holding B.V.	Нидерланды	100%	100%
		<b>100%</b>	<b>100%</b>

Информация о дочерних организациях представлена в Примечании 2.

Компания и ее дочерние организации далее совместно именуется «Группа».

## ОСНОВА ПОДГОТОВКИ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ

### Отчет о соответствии

Консолидированная финансовая отчетность Группы подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

Консолидированная финансовая отчетность представлена в казахстанских тенге (далее – «тенге»), а все суммы округлены до целых тысяч, кроме случаев, где указано иное.

Консолидированная финансовая отчетность Группы была утверждена к выпуску руководством Группы 10 мая 2024 г.

### Классификация активов и обязательств в краткосрочные и долгосрочные

В консолидированном отчете о финансовом положении Группа представляет активы и обязательства на основе их классификации в краткосрочные и долгосрочные.

Актив является краткосрочным, если:

- его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- он предназначен в основном для целей торговли;
- его предполагается реализовать в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- он представляет собой денежные средства или их эквиваленты, за исключением случаев наличия ограничений на его обмен или использование для погашения обязательств в течение как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве долгосрочных.

Обязательство является краткосрочным, если:

- его предполагается погасить в рамках обычного операционного цикла;
- оно удерживается в основном для целей торговли;
- оно подлежит погашению в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- у Группы отсутствует безусловное право отсрочить погашение обязательства в течении как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

Группа классифицирует все прочие обязательства в качестве долгосрочных. Отложенные налоговые активы и обязательства классифицируются как долгосрочные активы и обязательства.

#### **Функциональная валюта, валюта представления консолидированной финансовой отчетности и пересчет иностранных валют**

Консолидированная финансовая отчетность Группы представлена в тенге, который также является функциональной валютой Группы.

Операции в иностранной валюте первоначально отражаются Группой в функциональной валюте в пересчете по соответствующим курсам спот на дату, когда операция впервые удовлетворяет критериям признания.

Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранных валютах, пересчитываются в функциональную валюту на каждую отчетную дату.

Все курсовые разницы, возникающие при погашении или пересчете монетарных статей признаются в составе прибыли или убытка.

Немонетарные статьи, оцениваемые по исторической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются с использованием обменных курсов на дату первоначальной операции.

Операции и статьи в иностранной валюте пересчитываются в тенге с использованием официальных курсов валют, установленных в Республике Казахстан.

В следующей таблице представлены курсы иностранных валют по отношению к тенге на 31 декабря:

	2023 год	2022 год
Доллар США	454,56	462,65
Евро	502,24	492,86
Российский рубль	5,06	6,43

#### **Принцип непрерывности деятельности**

Консолидированная финансовая отчетность подготовлена с учетом того, что Группа действует, и будет действовать в обозримом будущем. Таким образом, предполагается, что Группа не собирается и не нуждается в ликвидации или существенном сокращении масштабов своей деятельности; реализация активов и погашение обязательств будет осуществляться в ходе обычной хозяйственной деятельности в обозримом будущем.

#### **Принцип начисления**

Настоящая консолидированная финансовая отчетность, за исключением информации о движении денежных средств, составлена в соответствии с принципом начисления. Принцип начисления обеспечивается признанием результатов сделок и прочих событий по факту их совершения независимо от времени оплаты. Операции и события отражаются в бухгалтерском учете и включаются в финансовую отчетность тех периодов, в которых они произошли.

#### **Последовательность представления**

Представление и классификация статей в консолидированной финансовой отчетности сохраняются от одного периода к следующему. Значительный пересмотр представления консолидированной финансовой отчетности может предполагать необходимость внесения изменений в представление консолидированной финансовой отчетности. Компания вносит изменения в представляемую консолидированную финансовую отчетность только в том случае, если измененная форма представления дает такую информацию, которая надежна и более значима для пользователей консолидированной финансовой отчетности, и пересмотренная структура, скорее всего, будет сохраняться, и сравнимость информации не пострадает.

#### **Взаимозачет**

Компания не производит взаимозачет активов и обязательств, доходов и расходов за исключением случаев, когда это разрешено или требуется каким-либо стандартом.

#### **Основа консолидации**

Консолидированная финансовая отчетность включает финансовую отчетность материнской компании и её дочерних организаций по состоянию на 31 декабря 2023 года. Контроль осуществляется в том случае, если Группа имеет право на переменную отдачу от инвестиции или подвержена риску, связанному с её изменением и может влиять на данную отдачу вследствие своих полномочий в отношении объекта инвестиций. В

частности, Группа контролирует объект инвестиций только в том случае, если выполняются следующие условия:

- наличие у Группы полномочий в отношении объекта инвестиций (т.е. существующие права, обеспечивающие текущую возможность управлять значимой деятельностью объекта инвестиций);
- наличие у Группы подверженности риску изменения доходов от участия в объекте инвестиций, или прав на получение таких доходов;
- наличие у Группы возможности использовать свои полномочия для влияния на величину доходов.

Как правило, предполагается, что большинство прав голоса обуславливает наличие контроля. Для подтверждения такого допущения и при наличии у Группы менее большинства прав голоса или аналогичных прав в отношении объекта инвестиций, Группа учитывает все уместные факты и обстоятельства при оценке наличия полномочий в отношении данного объекта инвестиций:

- соглашение с другими лицами, обладающими правами голоса в объекте инвестиций;
- соглашение (я) с другими держателями прав голоса в объекте инвестиций;
- права, предусмотренные другими соглашениями;
- права голоса и потенциальные права голоса, имеющиеся у Группы.

Группа повторно анализирует наличие контроля в отношении объекта инвестиций, если факты и обстоятельства свидетельствуют об изменении одного или нескольких из трех компонентов контроля. Консолидация дочерней организации начинается, когда Группа получает контроль над дочерней организацией, и прекращается, когда Группа утрачивает контроль над дочерней организацией. Активы, обязательства, доходы и расходы дочерней организации, приобретение или выбытие которой произошло в течение года, включаются в консолидированную финансовую отчетность с даты получения Группой контроля и отражаются до даты потери Группой контроля над дочерней организацией.

Прибыль или убыток и каждый компонент прочего совокупного дохода (ПСД) относятся на акционеров материнской организации Группы и неконтролирующие доли участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному сальдо у неконтролирующих долей участия. При необходимости финансовая отчетность дочерних организаций корректируется для приведения учетной политики таких организаций в соответствие с учетной политикой Группы. Все внутригрупповые активы и обязательства, собственный капитал, доходы, расходы и денежные потоки, возникающие в результате осуществления операций внутри Группы, полностью исключаются при консолидации.

Изменение доли участия в дочерней организации без потери контроля учитывается как операция с собственным капиталом.

Если Группа утрачивает контроль над дочерней организацией, она прекращает признание соответствующих активов (в том числе гудвилла), обязательств, неконтролирующих долей участия и прочих компонентов собственного капитала и признает возникшие прибыль или убыток в составе прибыли или убытка. Оставшиеся инвестиции признаются по справедливой стоимости.

В настоящую консолидированную финансовую отчетность были включены следующие дочерние организации:

	Место регистрации	Основная деятельность	Доля владения	
			31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
ТОО «Эл Си Коммерц» (ТОО «LC Commerce»)	Казахстан	Строительство и предоставление в долгосрочную аренду телекоммуникационной инфраструктуры»	100%	100%
ТОО «Логиком»	Казахстан	Сопровождение программного обеспечения	100%	100%
ТОО «Данекер Сала»	Казахстан	Строительство линий электропередач и телекоммуникаций	100%	100%
ТОО «Asyltech» (дата создания – 6 марта 2023 г.)	Казахстан	Строительство линий электропередач и телекоммуникаций	100%	-
Частная компания «QST Technology Ltd.» (дата создания – 17 февраля 2023 г.)	Казахстан	Производство компьютеров и периферийного оборудования	100%	-

## СУЩЕСТВЕННАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ

Учетная политика, в соответствии с которой Группа подготовила консолидированную финансовую отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2023 года, соответствует учетной политике, применявшейся в предыдущем отчетном году, за исключением принятия приведенных ниже новых и пересмотренных стандартов и интерпретаций IFRIC.

**Перечисленные ниже новые или пересмотренные стандарты и интерпретации IFRIC, стали обязательными к применению для Компании с 1 января 2023 года (если не указано иное):**

- Поправки к МСФО (IFRS) 4 – «Применение МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» вместе с МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования» (выпущены в сентябре 2016 года) (включая Поправки к МСФО (IFRS) 4 – «Продление срока действия временного освобождения от применения МСФО (IFRS) 9», выпущенные в июне 2020 года).  
Поправки не относятся к деятельности Группы.
- МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» (выпущен в мае 2017 года) (включая Поправки к МСФО (IFRS) 17, выпущенные в июне 2020 года, и Поправки к МСФО (IFRS) 17 «Первоначальное применение МСФО (IFRS) 17 и МСФО (IFRS) 9 – сравнительная информация», выпущенные в декабре 2021 года).  
Стандарт не относится к деятельности Группы.
- Поправки к МСФО (IAS) 8 – «Определение бухгалтерских оценок» (выпущены в феврале 2021 года).  
Данные Поправки не оказали влияние на консолидированную финансовую отчетность Группы.
- Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО – «Раскрытие информации об учетной политике» (выпущены в феврале 2021 года)  
Группа пересмотрела подход к раскрытию информации об учетной политике в соответствии с требованиями Поправок.
- Поправки к МСФО (IAS) 12 – «Отложенный налог, связанный с активами и обязательствами, которые возникают в результате одной операции» (выпущены в мае 2021 года).  
Данные Поправки не оказали влияние на консолидированную финансовую отчетность Группы.
- Поправки с ограниченной сферой применения к МСФО (IAS) 12 – «Международная реформа налогообложения – внедрение правил модели Pillar Two» (выпущены в мае 2023 года).  
Данные Поправки не оказали влияние на консолидированную финансовую отчетность Группы.

**Новые МСФО, поправки к МСФО и интерпретации, не вступившие в силу**

Изменения в стандартах, являющиеся обязательными для годовых периодов, которые начнутся после 1 января 2024 года:

- Поправки к МСФО (IFRS) 10/ МСФО (IAS) 28 – «Продажа или взнос активов в сделках между инвестором и его ассоциированной организацией или совместным предприятием» (выпущены в сентябре 2014 года).  
В декабре 2015 года Совет по МСФО отложил вступление Поправок в силу на неопределенный срок до завершения проекта исследования в отношении метода долевого участия.  
Поправки могут повлиять на консолидированную финансовую отчетность Группы в будущем, так как Группа является инвестором в ассоциированном предприятии.
- Поправки к МСФО (IAS) 1 – «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных» (выпущены в январе 2020 года) (включая Поправку к МСФО (IAS) 1 – «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных – перенос даты вступления в силу», выпущенную в июле 2020 года)  
Первоначально указанная дата вступления в силу Поправок – 1 января 2022 года. Впоследствии дата вступления была перенесена на 1 января 2024 года.  
Поправки приведут к изменению учетной политики Группы, но, по предварительным оценкам, не окажут влияния на консолидированную финансовую отчетность.
- Поправки к МСФО (IAS) 1 – «Долгосрочные обязательства с ковенантами» (выпущены 31 октября 2022 года).  
Поправки вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты.  
Поправки приведут к изменению учетной политики Группы, но, по предварительным оценкам, не окажут влияния на консолидированную финансовую отчетность.
- Поправки к МСФО (IFRS) 16 – «Обязательство по аренде при продаже с обратной арендой» (выпущенные в сентябре 2022 года).  
Поправки вступают в силу для годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты.  
Ожидается, что данные поправки не окажут влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы, так как Группа не планирует заключать договоры продажи с обратной арендой.
- Поправки к МСФО (IAS) 7 и МСФО (IFRS) 7 – «Операции финансирования поставок (обратного факторинга)» (выпущены в мае 2023 года).  
Поправки вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты.  
Ожидается, что данные поправки не окажут влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы, так как Группа не планирует операции обратного факторинга.
- Поправки к МСФО (IAS) 21 – «Отсутствие конвертируемости валюты» (выпущены в августе 2023 года).  
Поправки вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2025 года или после этой даты.  
Ожидается, что данные поправки не окажут влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.
- Новые МСФО (IFRS) S1 «Общие требования к раскрытию финансовой информации, относящейся к устойчивому развитию» и МСФО (IFRS) S2 «Раскрытие информации, связанной с изменением климата» (опубликованы в июне 2023 года).  
26 июня 2023 года Международный совет по стандартам отчетности в области устойчивого развития (ISSB) выпустил первый пакет стандартов МСФО S1 «Общие требования к раскрытию финансовой информации, относящейся к устойчивому развитию» и первый тематический стандарт МСФО S2 «Раскрытия, связанные с изменениями климата», которые вводятся в действие с 1 января 2024 года и применяются к отчетам, опубликованным в 2025 году.  
  
В настоящее время Компания проводит оценку структуры и масштаба представления информации, требуемой данными стандартами.  
Компания планирует применение обновлений с момента их официального вступления в силу.

### **Существенная информация об учетной политике**

Группа при подготовке консолидированной финансовой отчетности за 2023 г. последовательно применяла положения Учетной политики, далее перечисленные в отношении всех видов активов, обязательств и капитала.

## Основные средства

Незавершенное строительство, оборудование и прочие основные средства учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения в случае их наличия. Такая стоимость включает стоимость замены частей оборудования и затраты по займам в случае долгосрочных строительных проектов, если выполняются критерии их признания. При необходимости замены значительных компонентов основных средств через определённые промежутки времени Группа признаёт подобные компоненты в качестве отдельных активов с соответствующими им индивидуальными сроками полезного использования и амортизирует их соответствующим образом. Аналогичным образом, при проведении основного технического осмотра, затраты, связанные с ним, признаются в балансовой стоимости основных средств как замена оборудования, если выполняются все критерии признания. Все прочие затраты на ремонт и техническое обслуживание признаются в составе прибыли и убытка в момент, когда фактически понесены.

Земля и здания оцениваются по переоцененной стоимости за вычетом накопленной амортизации (по зданиям) и накопленных убытков от обесценения, признанных после даты переоценки. Переоценка осуществляется с достаточной частотой для обеспечения уверенности в том, что балансовая стоимость переоцененного актива не отличается существенно от его справедливой стоимости.

Накопленная амортизация на дату переоценки исключается против валовой балансовой стоимости актива, а чистая сумма пересчитывается до переоцененной стоимости актива.

Прирост стоимости от переоценки отражается в составе прочего совокупного дохода и относится на увеличение прироста стоимости от переоценки активов, входящего в состав собственного капитала. Однако если прирост восстанавливает убыток от переоценки этого же актива, признанный вследствие ранее проведенной переоценки в составе прибыли или убытка, такое увеличение признаётся в составе прибыли или убытка. Убыток от переоценки признаётся в отчёте о прибыли или убытке, за исключением той его части, которая непосредственно уменьшает положительную переоценку по тому же активу, ранее признанную в составе резерва по переоценке активов.

Разница между амортизацией на основе переоцененной балансовой стоимости актива и амортизацией на основе первоначальной стоимости актива ежегодно переносится из резерва по переоценке активов в состав нераспределенной прибыли.

После выбытия актива резерв по переоценке, связанный с ним, переносится в состав нераспределенной прибыли.

Амортизация рассчитывается с использованием линейного метода на протяжении следующих расчётных сроков полезного использования активов:

	Годы
Здания и сооружения	10-50
Оборудование	3-14
Прочие	10-12

Земля не подлежит амортизации.

Признание объекта основных средств прекращается при его выбытии или тогда, когда более не ожидается получение будущих экономических выгод от его использования или выбытия. Любые доходы или убытки, возникающие при прекращении признания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива) включаются в состав прибыли или убытка в том отчётном году, когда прекращено признание актива.

Ликвидационная стоимость, сроки полезного использования и методы амортизации основных средств анализируются в конце каждого отчетного года и при необходимости корректируются на перспективной основе.

## Инвестиционная недвижимость

Инвестиционная недвижимость изначально оценивается по первоначальной стоимости, включая затраты по сделке. После первоначального признания инвестиционная недвижимость учитывается по справедливой стоимости, которая отражает рыночные условия на отчётную дату. Прибыли или убытки, возникающие от изменения справедливой стоимости инвестиционной недвижимости, включаются в состав прибыли или убытка за тот период, в котором они возникли, включая соответствующий налоговый эффект. Справедливая

стоимость определяется ежегодно аккредитованным внешним независимым оценщиком с применением модели оценки в соответствии с рекомендациями Международного комитета по стандартам оценки.

Признание инвестиционной недвижимости прекращается при её выбытии, либо в случае, если она выведена из эксплуатации, и от её выбытия не ожидается экономических выгод в будущем. Разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива признаётся в отчёте о прибыли или убытке в периоде, в котором было прекращено его признание.

Переводы в категорию инвестиционной недвижимости либо из неё осуществляются тогда и только тогда, когда имеет место изменение в характере использования недвижимости. При переводе из инвестиционной недвижимости в занимаемый владельцем объект недвижимости условная первоначальная стоимость для целей последующего учёта представляет собой справедливую стоимость на момент изменения целей использования. В случае, когда занимаемый владельцем объект недвижимости становится объектом инвестиционной недвижимости, Группа учитывает такую недвижимость в соответствии с политикой учёта основных средств до момента изменения цели использования.

### **Инвестиции в ассоциированные организации**

Ассоциированная организация – это организация, на деятельность которой Группа имеет значительное влияние. Значительное влияние – это полномочие участвовать в принятии решений по финансовой и операционной политике объекта инвестиций, но не контролировать или совместно контролировать эту политику. Факторы, учитываемые при определении наличия значительного влияния или совместного контроля, аналогичны факторам, учитываемым при определении наличия контроля над дочерними организациями. Инвестиции Группы в ее ассоциированную организацию учитываются по методу долевого участия.

В соответствии с методом долевого участия инвестиция в ассоциированную организацию изначально признается по первоначальной стоимости. Балансовая стоимость инвестиции впоследствии корректируется вследствие признания изменений в доле Группы в чистых активах ассоциированной организации, возникающих после даты приобретения. Гудвил, относящийся к ассоциированной организации, включается в балансовую стоимость инвестиции и не тестируется на обесценение отдельно.

Отчет о прибыли или убытке отражает долю Группы в результатах деятельности ассоциированной организации или совместного предприятия. Изменения прочего совокупного дохода таких объектов инвестиций представляются в составе прочего совокупного дохода Группы. Кроме того, если имело место изменение, непосредственно признанное в собственном капитале ассоциированной организации, Группа признает свою долю такого изменения и раскрывает этот факт, когда это применимо, в отчете об изменениях в собственном капитале. Нереализованные прибыли и убытки, возникающие по операциям Группы с ассоциированной организацией, исключены в той степени, в которой Группа имеет долю участия в ассоциированной организации или совместном предприятии. Доля Группы в прибыли или убытке ассоциированной организации представлена непосредственно в отчете о прибыли или убытке за рамками операционной прибыли. Она представляет собой прибыль или убыток после налогообложения и учета неконтролирующих долей участия в дочерних организациях ассоциированной организации.

Финансовая отчетность ассоциированной организации составляется за тот же отчетный период, что и финансовая отчетность Группы. В случае необходимости в нее вносятся корректировки с целью приведения учетной политики в соответствие с учетной политикой Группы. После применения метода долевого участия Группа определяет необходимость признания дополнительного убытка от обесценения по своей инвестиции в ассоциированную организацию. На каждую отчетную дату Группа устанавливает наличие объективных подтверждений обесценения инвестиций в ассоциированную организацию. В случае наличия таких подтверждений Группа рассчитывает сумму обесценения как разницу между возмещаемой суммой ассоциированной организации и ее/его балансовой стоимостью и признает убыток в отчете о прибыли или убытке в статье «Доля в прибыли ассоциированной организации». В случае потери значительного влияния над ассоциированной организацией Группа оценивает и признает оставшиеся инвестиции по справедливой стоимости. Разница между балансовой стоимостью ассоциированной организации на момент потери значительного влияния и справедливой стоимостью оставшихся инвестиций и поступлениями от выбытия признается в составе прибыли или убытка.

## **Обесценение нефинансовых активов**

На каждую отчётную дату Группа определяет, имеются ли признаки возможного обесценения актива. При наличии таких признаков или если требуется проведение ежегодного тестирования актива на обесценение, Группа производит оценку возмещаемой суммы актива.

Возмещаемая сумма актива или единицы, генерирующей денежные средства, – это наибольшая из следующих величин: справедливая стоимость актива (единицы, генерирующей денежные средства) за вычетом затрат на выбытие и ценность использования актива (единицы, генерирующей денежные средства). Возмещаемая сумма определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует денежные притоки, которые, в основном, независимы от притоков, генерируемых другими активами или группами активов. Если балансовая стоимость актива или единицы, генерирующей денежные средства, превышает его/её возмещаемую сумму, актив считается обесценённым и списывается до возмещаемой суммы.

При оценке ценности использования будущие денежные потоки дисконтируются по приведенной стоимости по ставке дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, присущие активу. При определении справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу учитываются недавние рыночные сделки. При их отсутствии применяется соответствующая модель оценки. Эти расчёты подтверждаются оценочными коэффициентами, котировками цен свободно обращающихся на рынке акций или прочими доступными показателями справедливой стоимости.

Группа определяет сумму обесценения, исходя из подробных планов и прогнозных расчётов, которые подготавливаются отдельно для каждой единицы, генерирующей денежные средства, к которой отнесены отдельные активы. Эти планы и прогнозные расчёты, как правило, составляются на пять лет. Для более длительных периодов рассчитываются долгосрочные темпы роста, которые применяются в отношении прогнозируемых будущих денежных потоков после пятого года.

Убытки от обесценения по продолжающейся деятельности (включая обесценение запасов) признаются в консолидированном отчёте о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе в составе тех категорий расходов, которые соответствуют функции обесценённого актива.

На каждую отчётную дату Группа определяет, имеются ли признаки того, что ранее признанные убытки от обесценения актива, за исключением гудвила, больше не существуют или сократились. Если такой признак имеется, Группа рассчитывает возмещаемую сумму актива или единицы, генерирующей денежные средства.

Ранее признанные убытки от обесценения восстанавливаются только в том случае, если имело место изменение в допущениях, которые использовались для определения возмещаемой суммы актива, со времени последнего признания убытка от обесценения. Восстановление ограничено таким образом, что балансовая стоимость актива не превышает его возмещаемой суммы, а также не может превышать балансовую стоимость за вычетом амортизации, по которой данный актив признавался бы в случае, если в предыдущие годы не был бы признан убыток от обесценения. Такое восстановление стоимости признаётся в прибылях и убытках периода, за исключением случаев, когда актив учитывается по переоценённой стоимости. В последнем случае восстановление стоимости учитывается как прирост стоимости от переоценки.

## **Финансовые инструменты**

Группа признаёт финансовый актив или финансовое обязательство в своём отчёте о финансовом положении тогда и только тогда, когда она становится стороной по договору, определяющему условия соответствующего инструмента.

### **Финансовые активы**

#### *Первоначальное признание и оценка*

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (ПСД) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик, предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Группой для управления этими активами. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не содержит значительного компонента финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, Группа первоначально оценивает финансовые активы по справедливой

стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определенной в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

Для того чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Группой для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Группа управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Все операции покупки или продажи финансовых активов, требующие поставки активов в срок, устанавливаемый законодательством, или в соответствии с правилами, принятыми на определенном рынке (торговля на стандартных условиях), признаются на дату заключения сделки, т.е. на дату, когда Группа принимает на себя обязательство купить или продать актив.

Финансовые активы Группы включают денежные средства и их эквиваленты, торговую и прочую дебиторскую задолженность.

#### *Последующая оценка*

Для целей последующей оценки финансовые активы классифицируются на четыре категории:

- финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости;
- финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход с последующей реклассификацией накопленных прибылей и убытков (долговые инструменты);
- финансовые активы, классифицированные по усмотрению организации как оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход без последующей реклассификации накопленных прибылей и убытков при прекращении признания (долевые инструменты);
- финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

#### *Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости*

Данная категория является наиболее уместной для Группы. Группа оценивает финансовые активы по амортизированной стоимости, если выполняются оба следующих условия:

- финансовый актив удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание финансовых активов для получения предусмотренных договором денежных потоков; и
- договорные условия финансового актива обуславливают получение в указанные даты денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга.

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости, впоследствии оцениваются с использованием метода эффективной процентной ставки, и к ним применяются требования в отношении обесценения. Прибыли или убытки признаются в составе прибыли или убытка в случае прекращения признания актива, его модификации или обесценения.

К категории финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, Группа относит торговую и прочую дебиторскую задолженность и предоставленные займы.

#### *Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (долговые инструменты)*

Группа оценивает долговые инструменты по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, если выполняются оба следующих условия:

- финансовый актив удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является как получение предусмотренных договором денежных потоков, так и продажа финансовых активов; и
- договорные условия финансового актива обуславливают получение в указанные даты денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга.

В случае долговых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, процентный доход, переоценка валютных курсов и убытки от обесценения или восстановление таких убытков признаются в отчете о прибыли или убытке и рассчитываются таким же образом, как и в случае финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости. Оставшиеся изменения справедливой стоимости признаются в составе прочего совокупного дохода. При прекращении признания накопленная сумма изменений справедливой стоимости, признанная в составе прочего совокупного дохода, реклассифицируется в состав прибыли или убытка.

Группа не имеет финансовых активов данной категории.

*Финансовые активы, классифицированные по усмотрению Группы как оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (долевые инструменты)*

При первоначальном признании Группа может по собственному усмотрению принять решение, без права его последующей отмены, классифицировать инвестиции в долевые инструменты как оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, если они отвечают определению собственного капитала согласно МСФО (IAS) 32 «Финансовые активы: представление» и не предназначены для торговли. Решение о такой классификации принимается по каждому инструменту в отдельности.

Прибыли и убытки по таким финансовым активам никогда не реклассифицируются в состав прибыли или убытка. Дивиденды признаются в качестве прочего дохода в отчете о прибыли или убытке, когда право на получение дивидендов установлено, кроме случаев, когда Группа получает выгоду от таких поступлений в качестве возмещения части стоимости финансового актива. В этом случае такие прибыли отражаются в составе прочего совокупного дохода. Долевые инструменты, классифицированные по усмотрению Группы как оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, не оцениваются на предмет обесценения.

Группа не имеет финансовых активов данной категории.

*Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток*

Категория финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, включает финансовые активы, предназначенные для торговли, финансовые активы, классифицированные по усмотрению Группы при первоначальном признании как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, или финансовые активы, в обязательном порядке оцениваемые по справедливой стоимости. Финансовые активы классифицируются как предназначенные для торговли, если они приобретены с целью продажи в ближайшем будущем. Производные инструменты, включая отделенные встроенные производные инструменты, также классифицируются как предназначенные для торговли, за исключением случаев, когда они определены по усмотрению Группы как эффективные инструменты хеджирования. Финансовые активы, денежные потоки по которым не являются исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов, классифицируются и оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток независимо от используемой бизнес-модели. Несмотря на критерии для классификации долговых инструментов как оцениваемых по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, как описано выше, при первоначальном признании Группы может по собственному усмотрению классифицировать долговые инструменты как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, если такая классификация устраняет или значительно уменьшает учетное несоответствие.

Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, учитываются в отчете о финансовом положении по справедливой стоимости, а чистые изменения их справедливой стоимости признаются в отчете о прибыли или убытке. У Группы отсутствуют данные финансовые активы.

#### *Прекращение признания финансовых активов*

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться (т.е. исключается из консолидированного отчета Группы о финансовом положении), если:

- срок действия прав на получение денежных потоков от актива истёк;
- Группа передала свои права на получение денежных потоков от актива либо взяла на себя обязательство по выплате третьей стороне получаемых денежных потоков в полном объёме и без существенной задержки по «транзитному» соглашению; и либо (а) Группа передала практически все риски и выгоды от актива; либо (б) Группа не передала, но и не сохраняет за собой, практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

Если Группа передала все свои права на получение денежных потоков от актива, либо заключила транзитное соглашение, она оценивает, сохранила ли она риски и выгоды, связанные с правом собственности, и если да, то в каком объёме. Если Группа не передала, но и не сохранила за собой практически все риски и выгоды от

актива, а также не передала контроль над активом, новый актив признаётся в той степени, в которой Группа продолжает своё участие в переданном активе. В этом случае Группа также признаёт соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основе, которая отражает права и обязательства, сохраненные Группой.

В этом случае Группа также признает соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основе, которая отражает права и обязательства, сохраненные Группой. Продолжающееся участие, которое принимает форму гарантии по переданному активу, признаётся по наименьшей из следующих величин: первоначальной балансовой стоимости актива или максимальной суммы возмещения, выплата которой может быть потребована от Группы.

#### *Обесценение финансовых активов*

Группа оценивает ожидаемые кредитные убытки на перспективной основе по финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, дебиторской задолженности по аренде, активу по договору, обязательству по предоставлению займа, договору финансовой гарантии, вне зависимости от того существуют ли индикаторы обесценения.

Группа признает оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, если кредитный убыток с момента первоначального признания значительно увеличился. Группа не уменьшает балансовую стоимость финансового актива, оцениваемого по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, а признает оценочный резерв в составе прочего совокупного дохода.

При определении того, нет ли значительного увеличения кредитного риска по финансовому активу с момента его первоначального признания, Группа ориентируется на изменения риска наступления дефолта на протяжении срока действия кредитного инструмента, а не на изменения суммы ожидаемых кредитных убытков.

Если условия предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу были пересмотрены или модифицированы и признание финансового актива не было прекращено, Группа оценивает, изменился ли значительно кредитный риск по финансовому инструменту, путем сравнения:

- 1) оценки риска наступления дефолта по состоянию на отчетную дату (на основании модифицированных договорных условий);
- 2) оценки риска наступления дефолта при первоначальном признании (на основе первоначальных немодифицированных договорных условий).

Если значительное увеличение кредитного риска отсутствует, Группа признает оценочный резерв под убытки по финансовому активу в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам, за исключением:

- 1) приобретенных или созданных кредитно-обесцененных финансовых активов;
- 2) торговой дебиторской задолженности или активов по договору, возникающих вследствие операций, относящихся к сфере применения МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»; и
- 3) дебиторской задолженности по аренде.

По финансовым активам, указанным в пунктах (1) – (3), Группа оценивает резерв под убытки в сумме ожидаемых кредитных убытков за весь срок.

Группа признает в составе прибыли или убытка от обесценения сумму ожидаемых кредитных убытков (или их восстановление), необходимую для корректировки оценочного резерва под убытки по состоянию на отчетную дату в соответствии с балансовой стоимостью финансового актива / обязательства.

Если в предыдущем отчетном периоде Группа оценила оценочный резерв под убытки по финансовому инструменту в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, но по состоянию на текущую отчетную дату определяет, что значительное увеличение кредитного риска отсутствует, то на текущую отчетную дату Группа должна оценить оценочный резерв в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам.

Группа признает в качестве прибыли или убытка от обесценения сумму, необходимую для корректировки оценочного резерва под убытки до суммы ожидаемых кредитных убытков по состоянию на отчетную дату.

По приобретенным или созданным кредитно-обесцененным финансовым активам Группа признает

благоприятные изменения ожидаемых кредитных убытков за весь срок в качестве восстановления убытка от обесценения, даже если ожидаемые кредитные убытки за весь срок меньше величины ожидаемых кредитных убытков, которые были включены в расчетные денежные потоки при первоначальном признании.

Для достижения цели признания ожидаемых кредитных убытков за весь срок, обусловленных значительным увеличением кредитного риска с момента первоначального признания, может потребоваться оценка значительного увеличения кредитного риска на групповой основе, например, посредством анализа информации, указывающей на значительное увеличение кредитного риска по группе или подгруппе финансовых инструментов. Это гарантирует достижение Группой цели признания ожидаемых кредитных убытков за весь срок в случае значительного увеличения кредитного риска на уровне отдельного инструмента еще недоступно.

Если в последующем периоде сумма убытка от обесценения снижается, это снижение может быть объективно отнесено к событию, наступившему после признания обесценения (как, например, повышение кредитного рейтинга дебитора), ранее отраженный убыток от обесценения восстанавливается посредством корректировки созданного резерва через прибыли и убытки.

Активы, погашение которых невозможно, и в отношении которых завершены все необходимые процедуры с целью полного или частичного возмещения и определена окончательная сумма убытка, списываются за счет сформированного в Отчете о финансовом положении резерва под обесценение. Последующее восстановление ранее списанных сумм относится на счет потерь от обесценения в прибылях и убытках.

## **Финансовые обязательства**

### *Первоначальное признание финансовых обязательств*

Финансовые обязательства, находящиеся в сфере влияния МСФО (IFRS) 9, классифицируются при первоначальном признании как:

- финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток;
- займы, кредиторская задолженность, учитываемые по амортизированной стоимости;
- производные инструменты, классифицированные по усмотрению Группы как инструменты хеджирования при эффективном хеджировании.

Финансовые обязательства Группы включают торговую и прочую кредиторскую задолженность, займы и задолженность по выпущенным долговым ценным бумагам.

### *Оценка финансовых обязательств при первоначальном признании*

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом (в случае займов и кредиторской задолженности) непосредственно связанных с ними затрат по сделке.

### *Последующая оценка финансовых обязательств*

После первоначального признания финансовые обязательства учитываются по амортизированной стоимости с применением метода эффективной процентной ставки.

Прибыли и убытки по таким финансовым обязательствам признаются в составе прибыли или убытка при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав затрат по финансированию в отчете о прибыли или убытке.

### *Прекращение признания финансовых обязательств*

Признание финансового обязательства прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек.

Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в отчете о прибыли или убытке.

### *Взаимозачет финансовых инструментов*

Финансовые активы и финансовые обязательства подлежат взаимозачету, а нетто-сумма представлению в отчете о финансовом положении, когда имеется юридически защищенное в настоящий момент право на взаимозачет признанных сумм и когда имеется намерение произвести расчет на нетто-основе, реализовать активы и одновременно с этим погасить обязательства.

### *Оценка по справедливой стоимости*

Раскрытие информации о справедливой стоимости финансовых инструментов и нефинансовых активов, которые оцениваются по справедливой стоимости или справедливая стоимость которых должна раскрываться в финансовой отчетности, представлено в Примечании 32.

Справедливая стоимость является ценой, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства в ходе обычной сделки между участниками рынка на дату оценки. Оценка справедливой стоимости предполагает, что сделка с целью продажи актива или передачи обязательства осуществляется:

- на рынке, который является основным для данного актива или обязательства; или
- при отсутствии основного рынка, на рынке, наиболее выгодном в отношении данного актива или обязательства.

У Группы должен быть доступ к основному или наиболее выгодному рынку.

Справедливая стоимость актива или обязательства оценивается с использованием допущений, которые использовались бы участниками рынка при определении цены актива или обязательства, при этом предполагается, что участники рынка действуют в своих лучших интересах.

Оценка справедливой стоимости нефинансового актива учитывает возможность участника рынка генерировать экономические выгоды либо посредством использования актива наилучшим и наиболее эффективным образом либо в результате его продажи другому участнику рынка, который будет использовать данный актив наилучшим и наиболее эффективным образом.

Группа использует такие модели оценки, которые являются приемлемыми в сложившихся обстоятельствах и для которых доступны данные, достаточные для оценки по справедливой стоимости, при этом максимально используя уместные наблюдаемые исходные данные и минимально используя ненаблюдаемые исходные данные.

Все активы и обязательства, оцениваемые в консолидированной финансовой отчетности по справедливой стоимости или справедливая стоимость которых раскрывается в финансовой отчетности, классифицируются в рамках описанной ниже иерархии источников справедливой стоимости на основе исходных данных самого низкого уровня, которые являются значительными для оценки по справедливой стоимости в целом:

- уровень 1 – рыночные котировки цен на активном рынке по идентичным активам или обязательствам (без каких-либо корректировок);
- уровень 2 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, являются прямо или косвенно наблюдаемыми на рынке;
- уровень 3 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, не являются наблюдаемыми на рынке.

В случае активов и обязательств, которые переоцениваются на периодической основе, Группа определяет необходимость их перевода между уровнями источников иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются значительными для оценки по справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

Для целей раскрытия информации о справедливой стоимости Группа классифицировала активы и обязательства на основе их характера, присущих им характеристик и рисков, а также применимого уровня в иерархии источников справедливой стоимости, как указано выше.

### **Денежные средства и их эквиваленты**

Денежные средства и их эквиваленты представляют собой средства в кассе и средства на банковских счетах Компании. Эквиваленты денег представляют собой краткосрочные высоколиквидные инвестиции, которые готовы для конвертации в известную сумму денежных средств со сроком погашения, не превышающим трех месяцев, и которые связаны с незначительным риском изменения стоимости.

Суммы денежных средств и их эквивалентов, ограниченные для использования в течение срока менее 12 месяцев после даты отчета, отражаются в составе краткосрочных активов.

Депозиты, размещенные на срок более трех месяцев (т.е. договор банковского вклада заключен на срок более трех месяцев) рассматриваются в качестве инвестиций и подразделяются на краткосрочные (на срок до 12 месяцев) и долгосрочные.

Депозиты с первоначальным сроком погашения свыше 3 месяцев, которые Компания может отозвать в любое время с сохранением права получения практически всей суммы ранее начисленных процентов, также признаются Компанией как денежные эквиваленты, поскольку такие депозиты легко конвертируются в определенные суммы денежных средств с незначительным риском изменения их стоимости. Часть депозита, относящаяся к неснижаемому остатку, не соответствует определению денежных эквивалентов.

### **Запасы**

Запасы при первоначальном признании отражаются по себестоимости, которая включает в себя все фактически произведенные необходимые затраты по их приобретению.

Фактическая себестоимость запасов включает все фактические затраты на приобретение, затраты на переработку и прочие затраты, понесенные с целью приведения запасов к настоящему состоянию и местонахождению.

Затраты на переработку включают затраты, непосредственно связанные с единицами производимой продукции (выполняемых работ, оказываемых услуг), обусловленные технологией и организацией производства.

Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает в себя стоимость сырья и материалов, затраты на оплату труда производственных рабочих и прочие прямые затраты, а также соответствующую долю производственных накладных расходов (рассчитанную на основе нормативного использования производственных мощностей).

Для запасов, имеющих сходные свойства и характер использования, Группа рассчитывает себестоимость по формуле средневзвешенной стоимости.

Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: фактической себестоимости и чистой цены реализации.

Чистая возможная цена продажи определяется как расчётная цена продажи в ходе обычной деятельности за вычетом расчётных затрат на завершение производства и расчётных затрат на продажу.

### **Оценочные обязательства**

#### *Общие*

Оценочные обязательства признаются, если Группа имеет существующую обязанность (юридическую или обусловленную практикой), возникшую в результате прошлого события; отток экономических выгод, который потребуется для погашения этой обязанности, является вероятным, и может быть получена надёжная оценка суммы такой обязанности. Если Группа предполагает получить возмещение некоторой части или всех оценочных обязательств, например, по договору страхования, возмещение признаётся как отдельный актив, но только в том случае, когда получение возмещения не подлежит сомнению. Расход, относящийся к оценочному обязательству, отражается в консолидированном отчёте о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за вычетом возмещения.

Если влияние временной стоимости денег существенно, оценочные обязательства дисконтируются по текущей ставке до налогообложения, которая отражает, когда это применимо, риски, характерные для конкретного обязательства. Если применяется дисконтирование, то увеличение оценочного обязательства с течением времени признаётся как затраты по финансированию.

#### *Гарантийные оценочные обязательства*

Оценочные обязательства по затратам, связанным с гарантиями, признаются в момент продажи продукции или оказания услуг. Первоначальное признание основано на опыте за предыдущие периоды. Оценка обязательств, связанных с гарантиями, пересматривается ежегодно.

### **Обязательства по пенсионному обеспечению, социальный налог и социальные отчисления**

Группа выплачивает социальный налог в бюджет Республики Казахстан в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан. Группа уплачивает установленные законом обязательные социальные отчисления в Государственный фонд социального страхования и отчисления на обязательное социальное медицинское страхование.

Совокупная величина социального налога и социальных отчислений составляет 9.5 % от облагаемых доходов работников, величина отчислений в Фонд обязательного социального медицинского страхования составляет 3% от облагаемых доходов работников. Группа также удерживает 10% от заработной платы своих работников в качестве пенсионных взносов в Единый накопительный пенсионный фонд (ЕНПФ).

Согласно законодательству, пенсионные взносы являются обязательством сотрудников, и Группа не имеет ни текущего, ни будущего обязательства по выплатам сотрудникам после их выхода на пенсию.

### **Аренда**

В момент заключения договора Группа оценивает, является ли соглашение арендой либо содержит ли оно признаки аренды. Иными словами, Группа определяет, передает ли договор право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение.

#### *Группа в качестве арендатора*

Группа применяет единый подход к признанию и оценке всех договоров аренды, за исключением краткосрочной аренды и аренды активов с низкой стоимостью. Группа признает обязательства по аренде в отношении осуществления арендных платежей и активы в форме права пользования, которые представляют собой право на использование базовых активов.

#### *Активы в форме права пользования*

Группа признает активы в форме права пользования на дату начала аренды (т.е. дату, на которую базовый актив становится доступным для использования). Активы в форме права пользования оцениваются по первоначальной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения, с корректировкой на переоценку обязательств по аренде. Первоначальная стоимость активов в форме права пользования включает величину признанных обязательств по аренде, понесенные первоначальные прямые затраты и арендные платежи, произведенные на дату начала аренды или до такой даты, за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде. Активы в форме права пользования амортизируются линейным методом на протяжении более короткого из следующих периодов: срок аренды или предполагаемый срок полезного использования активов.

Если в конце срока аренды право собственности на арендованный актив переходит к Группе или если первоначальная стоимость актива отражает исполнение опциона на его покупку, актив амортизируется на протяжении предполагаемого срока его полезного использования.

Активы в форме права пользования также подвергаются проверке на предмет обесценения.

#### *Обязательства по аренде*

На дату начала аренды Группа признает обязательства по аренде, которые оцениваются по приведенной стоимости арендных платежей, которые должны быть осуществлены в течение срока аренды. Арендные платежи включают фиксированные платежи (в том числе по существу фиксированные платежи) за вычетом любых стимулирующих платежей по аренде к получению, переменные арендные платежи, которые зависят от индекса или ставки, и суммы, которые, как ожидается, будут уплачены по гарантиям ликвидационной стоимости. Арендные платежи также включают цену исполнения опциона на покупку, если имеется достаточная уверенность в том, что Группа исполнит этот опцион, и выплаты штрафов за прекращение аренды, если срок аренды отражает потенциальное исполнение Группой опциона на прекращение аренды. Переменные арендные платежи, которые не зависят от индекса или ставки, признаются в качестве расходов (кроме случаев, когда они понесены для производства запасов) в том периоде, в котором наступает событие или условие, приводящее к осуществлению таких платежей.

Для расчета приведенной стоимости арендных платежей Группа использует ставку привлечения дополнительных заемных средств на дату начала аренды, если процентная ставка, заложенная в договоре аренды, не может быть легко определена. После даты начала аренды величина обязательств по аренде увеличивается для отражения начисления процентов и уменьшается для отражения осуществленных арендных платежей. Группа производит переоценку балансовой стоимости обязательств по аренде в случае модификации, изменения срока аренды, изменения арендных платежей (например, изменение будущих

выплат, обусловленных изменением индекса или ставки, используемых для определения таких платежей) или изменения оценки опциона на покупку базового актива.

#### *Краткосрочная аренда и аренда активов с низкой стоимостью*

Группа применяет освобождение от признания в отношении краткосрочной аренды к своим краткосрочным договорам аренды (т.е. к договорам, по которым на дату начала аренды срок аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку базового актива). Группа также применяет освобождение от признания в отношении аренды активов с низкой стоимостью к договорам аренды, стоимость которого считается низкой. Арендные платежи по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью признаются в качестве расходов линейным методом на протяжении срока аренды.

#### *Группа в качестве арендодателя*

Аренда, по которой у Группы остаются практически все риски и выгоды, связанные с владением активом, классифицируется как операционная аренда. Возникающий арендный доход учитывается линейным методом на протяжении срока аренды и включается в выручку в отчете о прибыли или убытке ввиду своего операционного характера.

#### **Признание выручки и прочих доходов**

Деятельность Группы связана с продажей оборудования, а также с оказанием услуг по его установке, с оказанием строительного-монтажных работ и т.д. Выручка по договорам с покупателями признается, когда контроль над товарами или услугами передается покупателю и оценивается в сумме, отражающей возмещение, право на которое Группа ожидает получить в обмен на такие товары или услуги. Группа пришла к выводу, что, как правило, она выступает в качестве принципала в заключенных ею договорах, предусматривающих получение выручки.

#### *Продажа оборудования*

Выручка от продажи оборудования признается в определенный момент времени, когда контроль над активом передается покупателю, что происходит, как правило, при доставке оборудования.

#### *Услуги по установке и монтажу оборудования*

Группа признает выручку в отношении услуг по установке и монтажу оборудования в определенный момент времени.

#### *Услуги по техническому обслуживанию*

Выручка от услуг по техническому обслуживанию признаются в течение времени, поскольку покупатель одновременно получает и потребляет выгоды в процессе исполнения Группой своих обязанностей по договору.

#### *Учет доходов от оказания строительного-монтажных услуг*

Группа будет признавать выручку по договорам на строительные-монтажные услуги в то время или по мере того, как Группа выполняет обязанность по исполнению договора путем передачи обещанного товара или оказания услуги покупателю. Актив передается в то время или по мере того, как покупатель получает контроль над ним. При этом в большинстве договоров на строительные-монтажные услуги обязательства к исполнению выполняются в течение периода, а не в определенный момент времени и выручка подлежит признанию на протяжении определенного периода времени по методу ресурсов. В иных случаях, Группа применяет пункты 9-16 МСФО (IFRS) 15 для идентификации критериев, сигнализирующих о том, что обязательства по исполнению не выполнены с течением времени.

#### *Процентный доход*

По всем финансовым инструментам, оцениваемым по амортизированной стоимости, и по справедливой стоимости через прибыль или убыток, а также оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, процентный доход признаётся с использованием метода эффективной процентной ставки.

Эффективная процентная ставка – это ставка, которая точно дисконтирует ожидаемые будущие выплаты или поступления денежных средств на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или, если это уместно, менее продолжительного периода до чистой балансовой стоимости финансового актива или обязательства. Процентный доход включается в состав финансового дохода в консолидированном отчёте о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.

## **Признание расходов**

Расходы учитываются в момент фактического получения соответствующих запасов или услуг, независимо от того, когда денежные средства или их эквиваленты были выплачены, и показываются в консолидированной финансовой отчётности в том периоде, к которому они относятся.

### *Затраты по финансированию*

Затраты по финансированию, непосредственно относящиеся к приобретению, строительству или производству актива, который обязательно требует продолжительного периода времени для его подготовки к использованию в соответствии с намерениями Группы или к продаже, капитализируются как часть первоначальной стоимости такого актива. Все прочие затраты по финансированию относятся на расходы в том периоде, в котором они были понесены. Затраты по финансированию включают в себя выплату процентов и прочие затраты, понесенные Группой в связи с заёмными средствами.

## **Подходный налог**

### *Текущий налог*

Активы и обязательства по подходному налогу оцениваются по сумме, предполагаемой к возмещению от налоговых органов или к уплате налоговым органам. Налоговые ставки и налоговое законодательство, применяемые для расчёта данной суммы, – это ставки и законодательство, принятые или по существу принятые на отчётную дату в Республике Казахстан.

Подходный налог, относящийся к статьям, признанным непосредственно в собственном капитале, признаётся в составе собственного капитала, а не в консолидированном отчёте о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе. Руководство Группы периодически осуществляет оценку позиций, отражённых в налоговых декларациях, в отношении которых соответствующее налоговое законодательство может быть по-разному интерпретировано, и по мере необходимости создает оценочные обязательства.

### *Отложенный налог*

Отложенный налог рассчитывается по методу обязательств путем определения временных разниц между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчетности на отчетную дату.

Отложенные налоговые обязательства признаются по всем налогооблагаемым временным разницам, кроме случаев, когда:

- отложенное налоговое обязательство возникает в результате первоначального признания гудвила, актива или обязательства в ходе операции, не являющейся объединением бизнесов, и на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток;
- в отношении налогооблагаемых временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние организации, ассоциированные организации, а также с долями участия в совместном предпринимательстве, если можно контролировать сроки восстановления временной разницы, и существует значительная вероятность того, что временная разница не будет восстановлена в обозримом будущем

Отложенные налоговые активы признаются по всем вычитаемым временным разницам, перенесенным на будущие периоды неиспользованным налоговым льготам и неиспользованным налоговым убыткам в той мере, в которой является вероятным наличие налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть зачтены вычитаемые временные разницы, перенесенные на будущие периоды неиспользованные налоговые льготы и неиспользованные налоговые убытки, кроме случаев, когда:

- отложенный налоговый актив, относящийся к вычитаемой временной разнице, возникает в результате первоначального признания актива или обязательства, которое возникло не вследствие объединения

бизнесов, и которое на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток;

- в отношении вычитаемых временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние организации, ассоциированные организации, а также с долями участия в совместном предпринимательстве, отложенные налоговые активы признаются только в той мере, в которой есть вероятность восстановления временных разниц в обозримом будущем и возникновение налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть зачтены временные разницы.

Балансовая стоимость отложенных налоговых активов пересматривается на каждую отчетную дату и снижается в той мере, в которой перестает быть вероятным получение достаточной налогооблагаемой прибыли, которая позволит использовать все или часть отложенных налоговых активов, оценивается как маловероятное. Непризнанные отложенные налоговые активы пересматриваются на каждую отчетную дату и признаются в той мере, в которой становится вероятным, что будущая налогооблагаемая прибыль позволит возместить отложенные налоговые активы.

Отложенные налоговые активы и обязательства оцениваются по тем ставкам налога, которые, как ожидается, будут применяться в периоде реализации актива или погашения обязательства, исходя из ставок налога (и налогового законодательства), действующих или по существу принятых на отчетную дату.

Отложенный налог, относящийся к статьям, признанным не в составе прибыли или убытка, также не признается в составе прибыли или убытка. Статьи отложенных налогов признаются в соответствии с лежащими в их основе операциями либо в составе прочего совокупного дохода, либо непосредственно в собственном капитале.

## **ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ УЧЁТНЫЕ СУЖДЕНИЯ, ОЦЕНОЧНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ**

Подготовка консолидированной финансовой отчётности Группы требует от её руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений, которые влияют на представляемые в отчётности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об этих статьях и об условных обязательствах. Неопределённость в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости актива или обязательства, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

Основные допущения о будущем и прочие основные источники неопределённости в оценках на отчетную дату, которые могут послужить причиной существенных корректировок балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего отчетного года, рассматриваются ниже.

Допущения и оценочные значения Группы основаны на исходных данных, которыми она располагала на момент подготовки консолидированной финансовой отчётности.

Однако текущие обстоятельства и допущения относительно будущего могут изменяться ввиду рыночных изменений или неподконтрольных Группе обстоятельств. Такие изменения отражаются в допущениях по мере того, как они происходят.

### **Суждения**

В процессе применения учётной политики Группы руководство использовало следующие суждения, оказывающие наиболее значительное влияние на суммы, признанные в консолидированной финансовой отчётности:

#### ***Переоценка основных средств и инвестиционной недвижимости***

Группа учитывает принадлежащую ей инвестиционную недвижимость по справедливой стоимости, при этом изменения справедливой стоимости признаются в консолидированном отчёте о прибыли или убытке. Кроме того, Группа оценивает землю и здания и сооружения в составе основных средств на основе модели переоценки, а изменения справедливой стоимости признаются в составе прочего совокупного дохода. Группа привлекла независимого оценщика с целью определения справедливой стоимости инвестиционной недвижимости по состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов. В 2023 году Группа признала убыток от изменения справедливой стоимости (2 уровень иерархии) инвестиционной недвижимости на сумму 406,665 тысяч тенге (2022 год: доход на сумму 356 456 тысяч тенге) (Примечание 6).

Руководство Группы проанализировало объекты основных средств, учитываемые по переоцененной стоимости, путем сравнения их балансовой стоимости с рыночными данными с использованием сопоставимых цен, скорректированных с учётом конкретных рыночных факторов, и пришло к выводу, что их

балансовая стоимость на 31 декабря 2023 года не отличается существенно от справедливой стоимости.

Исходные данные, на основании которых проводится определение справедливой стоимости основных средств, относятся к 2 уровню иерархии.

### ***Налоги***

При оценке налоговых рисков руководство учитывает вероятность возникновения обязательств касательно областей налоговых позиций, в отношении которых известно, что Группа не будет подавать апелляции по начислениям налоговых органов или не считает, что исход таких апелляций будет успешным. Такие оценки основаны на существенных суждениях и подлежат изменениям в случае изменений в налоговом законодательстве, оценках ожидаемого исхода потенциальных разбирательств и исхода текущих налоговых проверок на соответствие, проводимых налоговыми органами. Информация о налоговых обязательствах Группы раскрыта в Примечании 29.

### ***Договорные и условные обязательства***

Договорные и условные обязательства не учитываются в финансовой отчетности. Они раскрываются, если только возможность оттока ресурсов, сопряженных с получением экономической выгоды, не является маловероятной. В рамках открытых кредитных линий третьих сторон Группа несет полную солидарную ответственность перед банками по обязательствам третьих сторон, а также предоставляет в залог Банку часть собственного имущества и деньги в качестве обеспечения исполнения обязательств третьих сторон. Группа уверена, что на дату утверждения консолидированной финансовой отчетности отсутствуют признаки того, что третьи стороны не выполняют свои обязательства по договорам займов, что приведет к тому, что Группа будет обязана заплатить сумму задолженности третьих сторон согласно договорам гарантии и, соответственно, дополнительных раскрытий в финансовой отчетности не было.

## ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Ниже представлены изменения в основных средствах:

<i>В тысячах тенге</i>	Земля	Здания и сооружения	Оборудование	Прочее	Незавершённое строительство	Итого
<b>Первоначальная стоимость или оценка:</b>						
<b>На 1 января 2022 года</b>	<b>585 653</b>	<b>1 531 802</b>	<b>689.383</b>	<b>74 314</b>	<b>253 060</b>	<b>3 134 212</b>
Поступления	-	46 399	267 362	5 862	2 121 535	2 441 158
Переоценка	-	-	20	2	-	22
Перевод в инвестиционную недвижимость	-	-	-	-	(1 899.886)	(1 899.886)
Выбытия	-	(8.617)	(314 364)	(2 481)	-	(325 462)
<b>На 31 декабря 2022 года</b>	<b>585 653</b>	<b>1 569.584</b>	<b>642 401</b>	<b>77 697</b>	<b>474 709</b>	<b>3 350.044</b>
Поступления	-	213 054	27 410	1 055	966 765	1 208.284
Перевод в инвестиционную недвижимость	-	-	-	-	(1 134 819)	(1 134 819)
Выбытия	-	-	(3 770)	(504)	-	(4 274)
<b>На 31 декабря 2023 года</b>	<b>585 653</b>	<b>1 782 638</b>	<b>666 041</b>	<b>78.248</b>	<b>306 655</b>	<b>3 419.235</b>
<b>Накопленная амортизация:</b>						
<b>На 1 января 2022 года</b>	<b>-</b>	<b>9.396</b>	<b>327 772</b>	<b>59.584</b>	<b>-</b>	<b>396 752</b>
Начисление за год	-	32 139	106 753	3 771	-	142 663
Выбытия	-	-	(107 068)	(2 266)	-	(109.334)
<b>На 31 декабря 2022 года</b>	<b>-</b>	<b>41 535</b>	<b>327 457</b>	<b>61 089</b>	<b>-</b>	<b>430.081</b>
Начисление за год	-	39.602	99.187	2 932	-	141 721
Выбытия	-	-	(3 658)	(488)	-	(4 146)
<b>На 31 декабря 2023 года</b>	<b>-</b>	<b>81 137</b>	<b>422 986</b>	<b>63 533</b>	<b>-</b>	<b>567 656</b>
<b>Балансовая стоимость:</b>						
<b>На 31 декабря 2022 года</b>	<b>585 653</b>	<b>1 528.049</b>	<b>314 944</b>	<b>16 608</b>	<b>474 709</b>	<b>2 919.963</b>
<b>На 31 декабря 2023 года</b>	<b>585 653</b>	<b>1 701 501</b>	<b>243 055</b>	<b>14 715</b>	<b>306 655</b>	<b>2 851 579</b>

Балансовая стоимость каждого класса основных средств, которая была бы признана в консолидированной финансовой отчетности, если бы основные средства были отражены по первоначальной стоимости за вычетом накопленного износа и накопленного обесценения, представлена следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Земля</b>	<b>Здания и сооружения</b>	<b>Итого</b>
На 31 декабря 2023 года	46 246	630.908	677 154
На 31 декабря 2022 года	46 246	457 456	503 702

На 31 декабря 2023 года основные средства балансовой стоимостью 1 998.665 тысяч тенге (на 31 декабря 2022 года – 2 029.240 тысяч тенге) были заложены в качестве обеспечения по некоторым займам Компании (Примечание 15).

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ**

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Земля</b>	<b>Здания и сооружения</b>	<b>Итого</b>
<b>Стоимость:</b>			
<b>На 1 января 2022 года</b>	<b>88.436</b>	<b>1 437 381</b>	<b>1 525 817</b>
Поступление	19.850	-	19.850
Перевод из незавершенного строительства	-	1 899.886	1 899.886
Корректировка справедливой стоимости	30.140	326 316	356 456
Выбытие	(14)	-	(14)
<b>На 31 декабря 2022 года</b>	<b>138.412</b>	<b>3 663 583</b>	<b>3 801 995</b>
Поступление	65 811	-	65 811
Перевод из незавершенного строительства	-	1 134 819	1 134 819
Корректировка справедливой стоимости	2 719	(409.384)	(406 665)
Выбытие	(14 306)	-	(14 306)
<b>На 31 декабря 2023 года</b>	<b>192 636</b>	<b>4 389.018</b>	<b>4 581 654</b>

На 31 декабря 2023 года некоторые объекты инвестиционной недвижимости, балансовая стоимость которых составляла 83 119 тысячи тенге (на 31 декабря 2022 года – 81 933 тысячи тенге), были заложены в качестве обеспечения по займам (Примечание 15).

Инвестиционная недвижимость учитывается по справедливой стоимости, которая была определена в результате оценки, выполненной аккредитованными независимыми оценщиками ТОО «ARTBat Group» по состоянию на 29 декабря 2023 года. Справедливая стоимость объектов инвестиционной недвижимости была определена в рамках оценочных подходов – сравнительного (методы рыночной информации) и затратного (метод укрупненных показателей стоимости строительства). В сравнительном подходе расчет производился на основании рыночных данных с использованием сопоставимых цен, скорректированных с учётом конкретных рыночных факторов. Расчет в затратном подходе производился расчетным методом на основе показателей справочников (УСН, УПВС, УПСС).

<i>В тысячах тенге</i>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
Арендный доход, полученный от инвестиционной недвижимости	1 434 501	642 062
Прямые операционные расходы, включая ремонт и техническое обслуживание, которые привели к получению арендного дохода	(250.843)	(104 947)
<b>Чистая прибыль от инвестиционной недвижимости, отражённой по справедливой стоимости</b>	<b>1 183 658</b>	<b>537 115</b>

## АРЕНДА

### Активы в форме права пользования

<i>В тысячах тенге</i>	Земельные участки	Офисные помещения	Итого
<b>Балансовая стоимость:</b>			
<b>На 1 января 2022 года</b>	<b>7 425</b>	<b>39.739</b>	<b>47.164</b>
Расходы по амортизации	(2 025)	(13 282)	(15 307)
<b>На 31 декабря 2022 года</b>	<b>5 400</b>	<b>26 457</b>	<b>31 857</b>
Расходы по амортизации	(2 025)	(13 282)	(15 307)
<b>На 31 декабря 2023 года</b>	<b>3 375</b>	<b>13 175</b>	<b>16 550</b>

Активы представляют собой право пользования в отношении аренды земельных участков и офисного помещения в соответствии с МСФО (IFRS) 16 «Аренда». Активы, представляющие собой право пользования, были признаны на основе суммы, равной стоимости оставшихся арендных платежей, дисконтированной с использованием ставок привлечения дополнительных заёмных средств на дату первоначального применения, которая составила 12,6-12,7%. Срок аренды офисного помещения составляет 3 года, земельных участков – 4 года и 4 года 8 месяцев.

Ниже представлена балансовая стоимость обязательств по аренде и ее изменения в течение периода:

### Обязательства по аренде

<i>В тысячах тенге</i>	Земельные участки	Офисные помещения	Итого
На 1 января 2022 года	<b>7.670</b>	<b>41 094</b>	<b>48.764</b>
Процентный расход по аренде	867	4 386	5 253
Платежи по процентам	(867)	(4 386)	(5 253)
Платежи по основной сумме	(1 756)	(12 092)	(13 848)
<b>На 31 декабря 2022 года всего, в том числе:</b>	<b>5 914</b>	<b>29.002</b>	<b>34 916</b>
Текущая часть	1 990	14 126	16 116
Долгосрочная часть	3 924	14 876	18.800
Прирост /(выбытие)	219	(900)	(681)
Процентный расход по аренде	867	2 816	3 683
Платежи по процентам	(867)	(2 816)	(3 683)
Платежи по основной сумме	(1 974)	(13 226)	(15 200)
<b>На 31 декабря 2023 года всего, в том числе:</b>	<b>4 159</b>	<b>14 876</b>	<b>19.035</b>
Текущая часть	2 623	14 876	17.499
Долгосрочная часть	1 536	-	1 536

Ниже представлены суммы, признанные в составе прибыли или убытка:

<i>В тысячах тенге</i>	За 2023 год	За 2022 год
Расходы по амортизации активов в форме права пользования	15 307	15 307
Процентный расход по аренде	3 683	5 253
Расходы по аренде со сроком менее 12 месяцев (включенные в «Административные расходы»)	-	1 227
<b>Итого суммы, признанные в составе прибыли или убытка</b>	<b>18.990</b>	<b>21 787</b>

## ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННУЮ КОМПАНИЮ

Дочерняя компания ТОО «Данекер Сала» в марте месяце 2023 года приобрела 49% долю участия в ТОО «QazCloud (КазКлауд)» за 4 590.010 тысяч тенге. ТОО «QazCloud (КазКлауд)» (БИН 050840009784) занимается оказанием услуг в сфере информационных технологий, зарегистрирована по адресу: 010000, г. Астана, район Нұра, ул. Кайым Мухамедханова, здание 5. Группа оказывает значительное влияние на объект инвестиции и учитывает инвестицию по методу долевого участия.

Движение в инвестиции в ассоциированную компанию за период с даты приобретения по 31 декабря 2023 года представлено следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>Отчетный период</b>
<b>Балансовая стоимость на 1 января</b>	-
Приобретение	4 590.010
Доля в прибыли за год	267.426
Дивиденды полученные	(89.921)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря</b>	<b>4 767.515</b>

Ниже представлена обобщенная финансовая информация об ассоциированной компании, которая основывается на её финансовой отчетности, подготовленной по МСФО, а также сверка этой информации с балансовой стоимостью инвестиции в финансовой отчетности на 31 декабря 2023 года.

Обобщенный отчет о финансовом положении ассоциированной компании:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>31 декабря 2023 г.</b>	<b>1 марта 2023 г.</b>
Краткосрочные активы	7.249.879	5 374 393
Долгосрочные активы	8.514 861	10.471 664
Краткосрочные обязательства	6 023 841	5 326 882
Долгосрочные обязательства	2 417.686	3 558.218
<b>Капитал</b>	<b>7.323 213</b>	<b>6 960.957</b>
Доля владения Компании	49%	49%
<b>Доля чистых активов</b>	<b>3 588.374</b>	<b>3 410.869</b>
Затраты, связанные с приобретением бизнеса	1 179.141	1 179.141
<b>Балансовая стоимость инвестиции</b>	<b>4 767.515</b>	<b>4 590.010</b>

Обобщенный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>С 1 марта по 31 декабря 2023 года</b>
Выручка от реализации товаров и услуг	16 057.979
Себестоимость реализованных товаров и услуг	(14 048.582)
Общие и административные расходы	(832 357)
Расходы по реализации	(35 212)
Восстановление/ (начисление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам и обесценению финансовых активов	8.956
Чистые (расходы) / доходы от изменения курсов валют	(17.042)
Финансовые доходы (расходы), (нетто)	(432 424)
Неоперационные (расходы)/ доходы	(19.108)
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>682 210</b>
Расходы по корпоративному подоходному налогу	(136 442)
<b>Итого прибыль за период</b>	<b>545 768</b>
Доля Группы в прибыли за год	267.426
Доля Группы в прочем совокупном доходе	-
<b>Доля Группы в совокупном доходе</b>	<b>267.426</b>

## АВАНСЫ, ВЫДАННЫЕ ЗА ДОЛГОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ

Авансы, выданные за долгосрочные активы, по состоянию на 31 декабря 2023 года и на 31 декабря 2022 года представлены авансовыми платежами поставщикам услуг и оборудования, осуществленными на основании договоров строительства антенно-мачтовых сооружений, которое началось в 2015 году.

По состоянию на 31 декабря 2023 года и на 31 декабря 2022 года авансы, выданные за долгосрочные активы, являются не просроченными и не обесцененными.

## ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ

На 31 декабря товарно-материальные запасы включали:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Товары	1 442 874	5 372 339
Готовая продукция	57.219	63 937
Материалы	394 117	192 252
Незавершенное производство	1 502	38.286
	<b>1 895 712</b>	<b>5 666 814</b>

На 31 декабря 2023 и 2022 годов товары в обороте Группы были заложены в качестве обеспечения по займам, полученным от АО «Народный Сберегательный Банк Казахстана» (далее – Народный Банк Казахстана).

## ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

На 31 декабря торговая и прочая дебиторская задолженность включали:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Торговая дебиторская задолженность третьих сторон <sup>1)</sup>	9.700.128	4 923 936
Торговая дебиторская задолженность связанных сторон (Примечание 28)	88.839	318.760
Задолженность по аренде	27.668	65 889
Прочая дебиторская задолженность третьих сторон <sup>2)</sup>	235 622	251 049
Минус: резерв на обесценение	(274 434)	(366 838)
	<b>9.777.823</b>	<b>5 192 796</b>

<sup>1)</sup> По состоянию на 31 декабря 2023 года торговая дебиторская задолженность третьих сторон включала задолженность за поставленные ИТ оборудование и лицензии АО «Kcell» на сумму 2 131 032 тысячи тенге, ТОО «Corvus Technologies» на сумму 551 521 тысячу тенге, ТОО «Мобайл Телеком-Сервис» на сумму 386 223 тысячи тенге, АО «Казахтелеком» на сумму 2 949.644 тысяч тенге.

По состоянию на 31 декабря 2022 года торговая дебиторская задолженность третьих сторон включала задолженность за поставленные ИТ оборудование и лицензии АО «Kcell» на сумму 46 688 тысяч тенге, Объединение «Дивизион «Сеть» - филиал АО «Казахтелеком» на сумму 987.149 тысяч тенге, АО «Казахтелеком» на сумму 3 222 569 тысяч тенге.

<sup>2)</sup> Прочая дебиторская задолженность на 31 декабря 2023 года и на 31 декабря 2022 года, в основном, представлена задолженностью в виде авансов за поставку товаров. В связи с несостоявшейся поставкой авансы были классифицированы в дебиторскую задолженность.

Изменение резерва на обесценение для торговой и прочей дебиторской задолженности в течение 2023 и 2022 годов:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
На 1 января	<b>(366 838)</b>	(108.104)
(Начисление)/восстановление резерва	91 834	(258.735)
Списание актива за счет резерва	570	1
<b>На 31 декабря</b>	<b>(274 434)</b>	<b>(366 838)</b>

Ниже представлена информация о подверженности Группы кредитному риску по торговой и прочей дебиторской задолженности:

На 31 декабря 2023 года:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Итого</b>	<b>Со сроком просрочки</b>				
		<b>Не просроченная</b>	<b>от 30 до 90 дней</b>	<b>от 90 до 181 дней</b>	<b>от 181 до 365 дней</b>	<b>свыше 365 дней</b>
Торговая и прочая дебиторская задолженность	10.052.259	9.434.172	419.148	15	1.376	197.548
Резерв на обесценение	(274.436)	(67.870)	(8.956)	(1)	(61)	(197.548)
Процент ожидаемого кредитного убытка	-	0,72%	2,14%	6,67%	4,43%	100,00%
<b>Балансовая стоимость</b>	<b>9.777.823</b>	<b>9.366.302</b>	<b>410.192</b>	<b>14</b>	<b>1.315</b>	<b>-</b>

На 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Итого</b>	<b>Со сроком просрочки</b>				
		<b>Не просроченная</b>	<b>от 90 до 181 дней</b>	<b>от 181 до 270 дней</b>	<b>от 271 до 365 дней</b>	<b>свыше 365 дней</b>
Торговая и прочая дебиторская задолженность	5.559.634	4.915.846	239.907	53.588	21.827	328.466
Резерв на обесценение	(366.838)	(30.578)	(4.887)	(1.955)	(952)	(328.466)
Процент ожидаемого кредитного убытка	-	0,62%	2,04%	3,65%	4,36%	100,00%
<b>Балансовая стоимость</b>	<b>5.192.796</b>	<b>4.885.268</b>	<b>235.020</b>	<b>51.633</b>	<b>20.875</b>	<b>-</b>

На 31 декабря торговая и прочая дебиторская задолженность Группы была выражена в следующих валютах:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
Тенге	9.776.289	5.176.757
Доллар США	1.534	16.039
	<b>9.777.823</b>	<b>5.192.796</b>

## **АВАНСЫ, ВЫДАННЫЕ И ПРОЧИЕ КРАТКОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ**

На 31 декабря авансы выданные включали:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
Авансы, выданные за товары третьим сторонам	23.402.201	27.993.571
Расходы будущих периодов	7.855	30.631
Минус: резерв по обесценению	(12.654)	(12.954)
	<b>23.397.402</b>	<b>28.011.248</b>

Изменения в резерве по обесценению авансов, выданных за годы, закончившиеся 31 декабря, представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
На 1 января	(12.954)	(7.304)
(Начисление)/восстановление резерва	300	(5.650)
Списание актива за счет резерва	-	-
<b>На 31 декабря</b>	<b>(12.654)</b>	<b>(12.954)</b>

## ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

На 31 декабря денежные средства и их эквиваленты включали:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Краткосрочные депозиты в тенге (ставка вознаграждения 7%-14,75% годовых) <sup>1)</sup>	2 941 275	4 962 957
Денежные средства на текущих банковских счетах в тенге	550.198	1 598.709
Денежные средства на текущих банковских счетах в валюте	4 701	2 765
Денежные средства на карт-счетах	529	74
Денежные средства в кассе	88.080	11 579
Резерв на обесценение	(209)	(854)
	<b>3 584 574</b>	<b>6 575 230</b>

<sup>1)</sup> Краткосрочные депозиты размещаются на различные сроки (от одного дня до двенадцати месяцев) в зависимости от потребностей Группы в денежных средствах. Информация о вознаграждениях по депозитам представлена в Примечании 26.

Информация о залоге денежных средств представлена в Примечании 15.

На 31 декабря денежные средства и их эквиваленты представлены в следующих валютах:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Тенге	3 579.873	6 572 465
Доллар США	3 841	580
Рубли	860	2 185
	<b>3 584 574</b>	<b>6 575 230</b>

## КАПИТАЛ

### Уставный капитал

На 31 декабря 2023 и 2022 годов количество объявленных Компанией простых акций составило 8.415.240 штук, размещенных – 3 815 240 штук.

28 сентября 2022 года Компания произвела дополнительную эмиссию простых акций в количестве 4 600.000 штук.

Номинальная стоимость одной простой акции составляет 660 тенге. Держатели простых акций имеют право на получение дивидендов и имеют право на один голос за одну акцию на собраниях акционеров.

По состоянию на 31 декабря 2023 года оплаченный уставный капитал составил 2 518.058 тысяч тенге (2022 год: 2 518.058 тысяч тенге).

### Дивиденды

В августе 2022 года Компания объявила дивиденды в размере 1 132 544 тысяч тенге.

В августе 2022 года единственный акционер приобрел 1 715.976 штук простых объявленных акций по номинальной стоимости 660 тенге за штуку, всего на сумму 1 132 544 тысячи тенге.

За год, закончившийся 31 декабря 2023 года, Компания не объявляла и не выплачивала дивиденды.

### Базовая и разводненная прибыль на одну простую акцию

Базовая и разводненная прибыль на одну простую акцию рассчитывается путем деления чистой прибыли за год на средневзвешенное число простых акций, находящихся в обращении в течение года. Вследствие отсутствия у Компании простых акций с потенциалом разводнения, размер разводненной прибыли на акцию равен размеру базовой прибыли на акцию.

Следующая таблица представляет данные по доходам и акциям, используемые при расчёте прибыли на акцию.

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Чистая прибыль, приходящаяся на держателей простых акций	1 687 622	932 162
Средневзвешенное количество простых акций для расчёта базовой прибыли на акцию	3 815.240	2 759.255
<b>Базовая и разводненная прибыль на одну простую акцию, тенге</b>	<b>442,34</b>	<b>337,83</b>

#### Балансовая стоимость одной простой акции

В соответствии с требованиями Казахстанской Фондовой Биржи Группа раскрывает балансовую стоимость одной простой акции. Группа рассчитывает этот показатель как итога активы за вычетом итога нематериальных активов, обязательств и привилегированных не голосующих акций (в капитале), деленные на количество выпущенных простых акций на конец года. На 31 декабря 2023 года данный показатель составил 2 594 тенге (2022 год: 2 154 тенге).

#### Резерв переоценки основных средств

Резерв переоценки основных средств сформирован для отражения результатов регулярной переоценки основных средств в отношении определённых групп активов.

Ниже представлено изменение в резерве по переоценке за годы, закончившиеся 31 декабря:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
На 1 января	1 213 350	1 229.910
Амортизация резерва переоценки основных средств	(19.955)	(16 582)
Переоценка основных средств (Примечание 5)	-	22
<b>На 31 декабря</b>	<b>1 193 395</b>	<b>1 213 350</b>

## ЗАЙМЫ

На 31 декабря займы включали следующее:

<i>В тысячах тенге</i>	Валюта	Ставка вознаграждения	2023 год	2022 год
АО «Народный Банк Казахстана»	Тенге, рубли, Доллары США	7,7011%- 19,75%	28.599.258	33 836 920
АО «ALTYN BANK» (ДБ China Citic Bank Corporation Limited)	Тенге	18,3%	859.196	718.866
			<b>29.458.454</b>	<b>34 555.786</b>
За вычетом сумм, подлежащих погашению в течение 12 месяцев			(25.608.454)	(29.585 786)
<b>Суммы к погашению более чем через 12 месяцев</b>			<b>3 850.000</b>	<b>4 970.000</b>

На 31 декабря займы представлены в следующих валютах:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Тенге	18.088.188	20.228.858
Доллар США	11 370.266	10.590.520
Российский рубль	-	3 736 408
	<b>29.458.454</b>	<b>34 555 786</b>

#### АО «Народный Банк Казахстана»

22 мая 2015 года Группа заключила генеральное соглашение об открытии кредитной линии на общую сумму 25 000.000 долларов США для рефинансирования текущих займов в АО «Альфа Банк» и Amsterdam Trade Bank N.V., а также для пополнения оборотных средств.

Дата завершения данной кредитной линии 31 декабря 2027 года. Займы, полученные в рамках кредитной линии, являются краткосрочными.

Кредитная линия обеспечена товарами Группы, основными средствами и объектами инвестиционной недвижимости, денежными средствами, поступающими на текущие банковские счета Группы по договорам с некоторыми покупателями.

13 октября 2020 года Группа заключила договор об открытии невозобновляемой кредитной линии на общую сумму 3 300.000 тысяч тенге под 14% годовых на финансирование строительства 150 антенно-мачтовых сооружений и сопутствующих расходов. Дата завершения данной кредитной линии – 12 октября 2027 года. Условиями договора предусмотрено субсидирование государством части ставки в размере 8% в рамках второго направления «Отраслевая поддержка предпринимателей/субъектов индустриально-инновационной деятельности» «Государственной программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса 2025».

10 июня 2021 года Группа заключила договор об открытии не возобновляемой кредитной линии на общую сумму 3 600.000 тысяч тенге под 14% годовых на финансирование строительства 125 антенно-мачтовых сооружений и сопутствующих расходов. Дата завершения данной кредитной линии – 10 июня 2028 года. Условиями договора предусмотрено субсидирование государством части ставки в размере 8% в рамках второго направления «Отраслевая поддержка предпринимателей/субъектов индустриально-инновационной деятельности» «Государственной программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса 2025».

#### **АО «ALTYN BANK» (Дочерний банк China Citic Bank Corporation Limited))**

12 июня 2015 года Группа заключила генеральное соглашение об открытии кредитной линии на общую сумму 2.800.000 тысяч тенге для рефинансирования текущих займов в АО «Альфа Банк» и Amsterdam Trade Bank N.V. В октябре 2023 года продлен срок действия данного соглашения до 25 августа 2026 года.

В мае 2016 года Группа заключила соглашение о предоставлении документарного финансирования на общую сумму 900.000 тысяч тенге. В октябре 2023 года продлен срок действия данного соглашения до 25 августа 2026 года.

Займы, полученные в 2023 году, подлежат оплате в течение 2024 года. Обеспечением по данному займу являются деньги, поступающие по договорам с некоторыми покупателями.

Договор займа требует от Группы соблюдения определённых финансовых и нефинансовых условий, выполнение которых контролируется банком путём проведения регулярного мониторинга.

Изменения в обязательствах, возникающие в результате финансовой деятельности:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
На 1 января	34 555 786	34 188.191
Получено денежными средствами	43 271 028	41 298.272
Начисленное вознаграждение <sup>1)</sup>	4 463 283	4 568.690
Выплата основного долга денежными средствами	(47 670.921)	(44 441 947)
Вознаграждение уплаченное	(4 806 595)	(4 221 106)
Курсовая разница	(354 127)	3 163 686
<b>На 31 декабря</b>	<b>29.458.454</b>	<b>34 555 786</b>

<sup>1)</sup> За год, закончившийся 31 декабря 2023 года, в том числе учтено вознаграждение, капитализированное в незавершенном строительстве, на сумму 114 075 тысяч тенге (2022 год: 311 452 тысячи тенге).

## **ВЫПУЩЕННЫЕ ДОЛГОВЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ**

22 сентября 2022 года Листинговая комиссия Казахстанской фондовой биржи (KASE) приняла решение о включении в официальный список KASE по категории «облигации» основной площадки облигаций АО «Логиком»:

- KZ2C00008878 (LOGCb3) по номинальной стоимости 1 тысяча тенге, объемом эмиссии 10.000.000 тысяч

тенге со сроком обращения 3 года;

- KZ2C00008886 (LOGCb4) по номинальной стоимости 1 тысяча тенге, объемом эмиссии 10.000.000 тысяч тенге со сроком обращения 5 лет.

28 марта 2023 года в торговой системе Казахстанской фондовой биржи (KASE) состоялись специализированные торги по размещению облигаций KZ2C00008886, в результате которых было привлечено 5 000.000 тысяч тенге с полугодовым купоном 22% годовых.

Эмиссия	Дата погашения	Ставка купонного вознаграждения	Номинал	Накопленный купон	Балансовая стоимость
KZ2C00008886 (облигации выпуска)	первого 28 марта 2028 года	22%	5 000.000	281 111	5 281 111
			<b>5 000.000</b>	<b>281 111</b>	<b>5 281 111</b>

Облигации являются не конвертируемыми и не обеспеченными.

Обязательства по облигациям на 31 декабря 2023 года представлены в разрезе следующих держателей:

<i>В тысячах тенге</i>	Номинал	% от объема выпуска	Накопленный купон	Балансовая стоимость	
ТОО «Freedom Technologies»	2 987 106	60	168.667	3 155 773	
АО «Фридом Финанс»	2 012 894	40	112 444	2 125 338	
		<b>5 000.000</b>	<b>100</b>	<b>281 111</b>	<b>5 281 111</b>

За год, закончившийся 31 декабря 2023 года, Компания начислила купонное вознаграждение на сумму 831 111 тысяч тенге, выплатила 550.000 тысяч тенге.

## ТОРГОВАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

На 31 декабря 2023 и 2022 годов торговая кредиторская задолженность включала следующее:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год	
Торговая кредиторская задолженность за товары и услуги третьим сторонам	4 971 942	5 919.132	
		<b>4 971 942</b>	<b>5 919.132</b>

На 31 декабря 2023 и 2022 годов торговая кредиторская задолженность за товары и услуги третьим сторонам, представляла собой, в основном, задолженность за поставку IT-оборудования и оказание услуг по ремонту и техническому обслуживанию.

На 31 декабря 2023 и 2022 годов на торговую кредиторскую задолженность проценты не начислялись.

На 31 декабря торговая кредиторская задолженность Группы была выражена в следующих валютах:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год	
Доллар США	1 453 967	1 906 307	
Тенге	3 517 975	3 414 254	
Евро	-	598.571	
		<b>4 971 942</b>	<b>5 919.132</b>

## ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ

По состоянию на 31 декабря 2023 года обязательства по договору составили 3 314 789 тысяч тенге, и представлены авансами, полученными Группой, за товары и услуги, поставка и выполнение которых в соответствии с условиями договоров запланированы в 2024 году.

По состоянию на 31 декабря 2022 года обязательства по договору составили 5 466 629 тысяч тенге, и представлены авансами, полученными Группой за товары и услуги, поставка и выполнение которых в соответствии с условиями договоров осуществлены в 2023 году.

## ТЕКУЩИЕ НАЛОГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Налог на добавленную стоимость	723 566	437 322
Обязательство по уплате корпоративного подоходного налога у источника выплаты	87 040	-
Индивидуальный подоходный налог	7 676	6 863
Отчисления во внебюджетные фонды	18.847	15 632
Социальный налог	6 178	4 971
Налог на имущество	1 310	1 621
Прочие налоги	-	3
	<b>844 617</b>	<b>466 412</b>

## ПРОЧАЯ КРАТКОСРОЧНАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И НАЧИСЛЕННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

На 31 декабря 2023 и 2022 годов прочая краткосрочная задолженность и начисленные обязательства включали следующее:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Резерв по неиспользованным отпускам	112 335	105 023
Резерв по гарантийному ремонту	545 191	298.984
Прочая задолженность	13 161	2 279
	<b>670.687</b>	<b>406 286</b>

## ВЫРУЧКА

За годы, закончившиеся 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года, выручка была представлена следующими статьями:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Доходы от реализации оборудования <sup>1)</sup>	62 994 796	30.316 349
Доходы от реализации услуг <sup>2)</sup>	10.028.957	6 727 644
Доходы от аренды	1 455 773	682 688
Возврат проданного оборудования	(26 809)	(6 376)
	<b>74 452 717</b>	<b>37 720.305</b>

<sup>1)</sup> За год, закончившийся 31 декабря 2023 года, доходы, полученные от реализации оборудования и услуг сервисного обслуживания крупным клиентам: ТОО «VS Trade», ТОО «Мобайл Телеком-Сервис», АО «Kaspi Bank», АО «Казакхтелеком» в совокупности составили 53 466 895 тысяч тенге.

За год, закончившийся 31 декабря 2022 года, доходы, полученные от реализации оборудования и услуг сервисного обслуживания крупным клиентам: ТОО «Art-IT», ТОО «VS Trade», ТОО «FIT Leasing», ТОО «Мобайл Телеком-Сервис», АО «Kaspi Bank», АО «Казакхтелеком» в совокупности составили 29.665 211 тысяч тенге.

<sup>2)</sup> Доходы от реализации услуг, преимущественно, представляли собой доходы за предоставление услуг по настройке, установке и поддержке средств вычислительной техники.

За год, закончившийся 31 декабря 2023 года, доходы, полученные от реализации услуг крупным клиентам: ТОО «VS Trade», ТОО «Мобайл Телеком-Сервис», АО «Kaspi Bank», АО «Казактелеком» в совокупности составили 4 952 902 тысячи тенге.

За год, закончившийся 31 декабря 2022 года доходы, полученные от реализации услуг крупным клиентам: АО «Kaspi Bank», ТОО QazCloud, АО «Казактелеком», ТОО «Мобайл Телеком-Сервис», ТОО «FIT Leasing» в совокупности составили 7 359.818 тысяч тенге.

Будущие поступления денежных средств по договорам аренды инвестиционной недвижимости и основных средств, имеющимся на 31 декабря 2023 г., представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Итого</b>	<b>Менее 3 месяцев</b>	<b>От 3 месяцев до 1 года</b>
	<b>1 833 531</b>	454 520	1 379.011

Будущие поступления денежных средств по договорам аренды инвестиционной недвижимости и основных средств, имеющимся на 31 декабря 2022 года, представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Итого</b>	<b>Менее 3 месяцев</b>	<b>От 3 месяцев до 1 года</b>
	<b>1 074 427</b>	253 537	820.890

## СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ

<i>В тысячах тенге</i>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
Стоимость реализованных товаров и услуг	64 320.447	30.902 486
Услуги субподрядчиков по строительно-монтажным работам	56 936	2 064
Услуги субподрядчиков по технической поддержке и обслуживанию	7 835	542 441
Расходы по заработной плате и соответствующие налоги	59.270	56 158
Амортизация	2 972	3 067
(Восстановление)/начисление резерва по гарантиям	246 207	258.954
Прочее	155 205	58.287
	<b>64 848.872</b>	<b>31 823 457</b>

## ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

<i>В тысячах тенге</i>	<b>2023 год</b>	<b>2022 год</b>
Заработная плата и соответствующие налоги	936 053	758.440
Комиссия банков <sup>1)</sup>	161 933	94 138
Начисление (восстановление) резерва на сомнительную задолженность	(300)	5 651
Страхование	6 438	9.325
Амортизация	132 327	63 674
Налоги	141 511	85 900
Профессиональные и консультационные услуги	344 940	58.558
Телекоммуникационные услуги	19.694	17 996
Транспортные услуги	19.610	16 516
Амортизация права пользования активами	15 307	15 307
Аренда активов со сроком менее 12 месяцев	6 367	1 227
Коммунальные услуги	19.184	16 773
Резерв по неиспользованным отпускам	6 183	8.958
Командировочные расходы	16 296	9.414
Штрафы и пени по хозяйственным договорам	180.670	8.857
Штрафы и пени по налогам	628	-
Ремонт и техническое обслуживание основных средств	2 170	6 418
Прочее	58.133	88.149
	<b>2 067 144</b>	<b>1 265 301</b>

<sup>1)</sup> Комиссия банков, преимущественно, представляла собой комиссию за предоставление гарантии для участия в тендерных закупках.

## РАСХОДЫ ПО РЕАЛИЗАЦИИ

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Заработная плата и соответствующие налоги	417 466	334 268
Профессиональные услуги	45 946	48.776
Транспортные услуги	74 719	51 683
Командировочные расходы	31 956	12 693
Страхование	6 737	74
Реклама	1 861	6 921
Ремонт и техническое обслуживание	3 275	74 805
Обучение персонала	10.642	13 666
Резерв по неиспользованным отпускам	1 129	2 055
Амортизация	11 950	80.028
Прочее	35 146	26 878
	<b>640.827</b>	<b>651 847</b>

## ДОХОД/ (УБЫТОК) ОТ КУРСОВОЙ РАЗНИЦЫ, нетто

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Расходы при обмене валюты	(244 946)	4 807
Денежные средства и краткосрочные депозиты	(38.530)	(2 865)
Торговая и прочая дебиторская задолженность	(13 757)	4 080.084
Займы	354 127	(3 163 687)
Торговая кредиторская задолженность	(2 033)	(66 132)
	<b>54 861</b>	<b>852 207</b>

## ДОХОДЫ ОТ ФИНАНСИРОВАНИЯ / РАСХОДЫ ПО ФИНАНСИРОВАНИЮ

### Доходы от финансирования

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Вознаграждения по предоставленному займу	-	5 276
Вознаграждения по краткосрочным депозитам	71 323	40.416
	<b>71 323</b>	<b>45 692</b>

### Расходы по финансированию

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Проценты по займам (Примечание 15) <sup>1)</sup>	3 904 808	3 734 315
Купонное вознаграждение по облигациям (Примечание 16)	831 111	-
Процентный расход по аренде (Примечание 7)	3 684	5 253
Прочие расходы по займам	354 048	213 501
	<b>5 093 651</b>	<b>3 953 069</b>

<sup>1)</sup> В рамках Государственной программы поддержки и развития бизнеса «Второе направление: отраслевая

поддержка предпринимателей/субъектов индустриально-инновационной деятельности»: «Дорожная карта бизнеса-2025», утвержденной постановлением Правительства Республики Казахстан от 24 декабря 2019 года № 968 между Группой, АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и Дочерним банком АО «Сбербанк России» (на основании переуступки прав (требований) права требования перешли в 2022 года к АО «Народный Банк Казахстана») был заключен трехсторонний договор субсидирования №21-096113-00-КЛ/1, по которому процентная ставка банка в размере 14% годовых по договору об открытии кредитной линии №20-098004-00-КЛ от 10 июня 2021 года, подлежит субсидированию в размере 8% годовых за счет средств

республиканского и местного бюджета. Субсидирование процентной ставки за 2023 год составило 444 400 тысяч тенге (2022 год: 522 067 тысяч тенге).

Кредитная линия открыта в целях финансирования строительства 150 антенно-мачтовых сооружений и сопутствующих расходов со сроком с 13 октября 2020 года по 30 сентября 2027 года.

Кредитная линия открыта в целях финансирования строительства 125 антенно-мачтовых сооружений и сопутствующих расходов со сроком с 13 октября 2020 года по 09 июня 2028 года.

## РАСХОДЫ ПО КОРПОРАТИВНОМУ ПОДОХОДНОМУ НАЛОГУ

Доход Группы облагается налогом на прибыль по действующей официальной ставке 20% по состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов.

Основные компоненты расхода по подоходному налогу в отчёте о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
<b>Текущий подоходный налог</b>		
Расходы по текущему подоходному налогу	230.673	217 432
Расходы по текущему подоходному налогу прошлых лет	6 921	(2 215)
Расходы по пени	3 036	-
<b>Отложенный налог</b>		
Расход (экономия) по отложенному налогу	(36 625)	(65 820)
<b>Итого расход по подоходному налогу</b>	<b>204 005</b>	<b>149.397</b>

Далее приводится сверка расхода по подоходному налогу с бухгалтерской прибылью, умноженной на нормативную ставку налога за 2023 и 2022 годы:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
<b>Прибыль до учёта подоходного налога</b>	<b>1 891 627</b>	<b>1 081 559</b>
Официальная ставка налога	20%	20%
<b>Расходы по подоходному налогу, рассчитанные по официальной ставке налога</b>	<b>378.325</b>	<b>216 312</b>
Налоговый эффект статей, не подлежащих вычету для целей налогообложения		
Расходы, не относимые на вычеты и не облагаемые доходы	(181 241)	(66 915)
Расходы по текущему подоходному налогу прошлых лет	6 921	-
<b>Расход по подоходному налогу</b>	<b>204 005</b>	<b>149.397</b>

По состоянию на конец отчетного и предыдущего периодов отложенные налоговые активы и обязательства представлены следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	1 января 2023 года	Отражено в прибылях и убытках	31 декабря 2023 года
<b>Активы по отложенному налогу</b>			
Резерв на сомнительную задолженность	(73 368)	18.385	(54 983)
Резерв по неиспользованным отпускам	(21 005)	203	(20.802)
Налоги	(1 319)	(62)	(1 381)
Резерв по гарантийному ремонту	(59.797)	(49.242)	(109.039)
Начисленные проценты	(88.113)	15 106	(73 007)
Основные средства, инвестиционная недвижимость и НМА	(650)	643	(7)
<b>Итого актив по отложенному налогу</b>	<b>(244 252)</b>	<b>(14 967)</b>	<b>(259.219)</b>
<b>Обязательства по отложенному налогу</b>			
Основные средства, инвестиционная недвижимость и НМА	522 198	(21 658)	500.540
<b>Итого обязательств по отложенному налогу</b>	<b>522 198</b>	<b>(21 658)</b>	<b>500.540</b>
<b>Итого актив (обязательство) по отложенному налогу (нетто)</b>	<b>277 946</b>	<b>(36 625)</b>	<b>241 321</b>
<b>Признанное обязательство по отложенному налогу</b>	<b>291 098</b>	<b>(16 793)</b>	<b>274 305</b>
<b>Признанный актив по отложенному налогу</b>	<b>(13 152)</b>	<b>(19.832)</b>	<b>(32 984)</b>

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>1 января 2022 года</b>	<b>Отражено в прибылях и убытках</b>	<b>31 декабря 2022 года</b>
<b>Активы по отложенному налогу</b>			
Резерв на сомнительную задолженность	(21 450)	(51 918)	(73 368)
Резерв по неиспользованным отпускам	(18.802)	(2 203)	(21 005)
Налоги	(424)	(895)	(1 319)
Резерв по гарантийному ремонту	(8.006)	(51 791)	(59.797)
Начисленные проценты	(35 527)	(52 586)	(88.113)
Основные средства, инвестиционная недвижимость и НМА	-	(650)	(650)
<b>Итого актив по отложенному налогу</b>	<b>(84 209)</b>	<b>(160.043)</b>	<b>(244 252)</b>
<b>Обязательства по отложенному налогу</b>			
Основные средства, инвестиционная недвижимость и НМА	427 975	94 223	522 198
<b>Итого обязательств по отложенному налогу</b>	<b>427 975</b>	<b>94 223</b>	<b>522 198</b>
<b>Итого актив (обязательство) по отложенному налогу (нетто)</b>	<b>343 766</b>	<b>(65 820)</b>	<b>277 946</b>
<b>Признанное обязательство по отложенному налогу</b>	<b>346 802</b>	<b>(55 704)</b>	<b>291 098</b>
<b>Признанный актив по отложенному налогу</b>	<b>(3 036)</b>	<b>(10.116)</b>	<b>(13 152)</b>

Отложенные налоги по основным средствам, нематериальным активам и инвестиционной недвижимости представляют собой разницы между налоговой и бухгалтерской базой учёта основных средств, нематериальных активов и инвестиционной недвижимости вследствие разных ставок амортизации в налоговом и бухгалтерском учёте и корректировок балансовой стоимости вследствие переоценки основных средств и инвестиционной недвижимости.

## СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Связанные стороны включают в себя ключевой управленческий персонал Компании, организации, в которых ключевому управленческому персоналу Группы прямо или косвенно принадлежит существенная доля голоса, ассоциированную компанию, единственного акционера и компании, находящиеся под общим контролем.

### Положения и условия сделок со связанными сторонами

Сделки со связанными сторонами были проведены на условиях, согласованных между сторонами, которые не обязательно являются рыночными условиями. непогашенные остатки на конец года не имеют обеспечения, а расчёты производятся в денежной форме.

Остатки задолженности по сделкам со связанными сторонами на 31 декабря 2023 и 2022 годов представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Дебиторская и прочая задолженность (Примечание 11)</b>
<b>Компании, находящиеся под общим контролем</b>	
На 31 декабря 2023 года	88.839
На 31 декабря 2022 года	318.760

Операции продажи и приобретения со связанными сторонами за годы, закончившиеся 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года, представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	<b>Доходы от реализации продукции и услуг</b>	<b>Доход по вознаграждениям</b>
<b>Компании, находящиеся под общим контролем</b>		
За 2023 год	1 344 510	-
За 2022 год	1 127 118	5 276

### Вознаграждение ключевому управленческому персоналу

В 2023 году ключевой управленческий персонал состоял из 9 человек (2022 год: 7 человек). Общая сумма

вознаграждения ключевому управленческому персоналу, а также соответствующих налогов, включённых в расходы по заработной плате, составила 81 329 тысяч тенге за год, закончившийся 31 декабря 2023 года (2022 год: 84 617 тысячи тенге). Вознаграждение ключевому управленческому персоналу включает заработную плату по договору.

## **ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**

### **Налогообложение**

Казахстанское налоговое законодательство и нормативно-правовые акты являются предметом постоянных изменений и различных толкований. нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами. Применяемая в настоящее время система штрафов и пени за выявленные правонарушения на основании действующих в Казахстане законов, весьма сурова. Штрафные санкции включают в себя штрафы – как правило, в размере 80% от суммы дополнительно начисленных налогов, и пеню, начисленную по базовой ставке, установленной Национальным банком Казахстана. В результате, сумма штрафных санкций и пени может в несколько раз превышать суммы подлежащих доначислению налогов. Отчетные периоды остаются открытыми для проверки налоговыми органами в течение пяти календарных лет, предшествующих году, в котором проводится проверка. При определенных обстоятельствах проверки могут охватывать более длительные периоды. Ввиду неопределённости, присущей казахстанской системе налогообложения, окончательная сумма налогов, штрафных санкций и пени, если таковые имеются, может превысить сумму, отнесённую на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2023 года.

Руководство Группы считает, что на 31 декабря 2023 года его толкование применимого законодательства является соответствующим и существует вероятность того, что позиция Группы по налогам будет подтверждена, за исключением предусмотренного или иным образом раскрытого в данной консолидированной финансовой отчётности.

### **Судебные процессы и иски**

В ходе текущей деятельности у Группы возникают судебные разбирательства и претензии. Руководство считает, что суммарные обязательства, если таковые будут иметь место, возникающие в результате таких разбирательств и претензий, не окажут существенного отрицательного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Группы.

## **ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГРУППЫ**

Деятельность Группы осуществляется в Казахстане. Соответственно, на деятельность Группы оказывают влияние экономика и финансовые рынки Казахстана, которым присущи особенности развивающегося рынка. Правовая, налоговая и административная системы продолжают развиваться, однако сопряжены с риском неоднозначности толкования их требований, которые к тому же подвержены частым изменениям, что вкупе с другими юридическими и фискальными преградами создает дополнительные возможные сложности для предприятий, ведущих деятельность в Казахстане.

Группа постоянно отслеживает свою финансовую ситуацию, чтобы обеспечить наличие достаточного запаса ликвидности для поддержания операционной деятельности бизнеса. По состоянию на 31 декабря 2023 года. Группа соблюдала все свои обязательства по платежам по кредитам.

Представленная консолидированная финансовая отчетность отражает точку зрения руководства на то, какое влияние оказывают условия ведения бизнеса в Казахстане на деятельность и финансовое положение Группы.

## Внешиеполитическая обстановка

С 24 февраля 2022 года Российская Федерация проводит спецоперацию в Украине, ввиду чего России были предъявлены множественные санкции со стороны различных государств.

Воздействие санкций на Группу в значительной степени зависит от характера и продолжительности неопределенных и непредсказуемых событий, таких как дальнейшие военные действия, дополнительные санкции и реакция на происходящие события на мировых финансовых рынках.

Финансовые последствия текущего кризиса для мировой экономики и деловой активности в целом не могут быть оценены с достаточной степенью уверенности на данном этапе из-за темпов развития конфликта и высокого уровня неопределенности, возникающей из-за невозможности надежно предсказать исход.

Руководство Группы следит за развитием текущей ситуации и принимает меры, которые считает необходимыми для поддержания устойчивости и развития бизнеса Группы в обозримом будущем.

## ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Основные финансовые активы Группы включают предоставленные займы и торговую и прочую дебиторскую задолженность, денежные средства и их эквиваленты. Основные финансовые обязательства Группы включают займы, обязательства по долговым ценным бумагам, торговую кредиторскую задолженность и обязательства по договорам аренды.

Указанные финансовые обязательства главным образом используются для привлечения финансирования хозяйственной деятельности Группы. Основные риски, возникающие по этим финансовым инструментам, включают процентный риск, риск ликвидности, валютный риск и кредитный риск.

### Валютный риск

В связи с наличием займов и торговой кредиторской задолженности, выраженных в иностранных валютах, на финансовое положение Группы могут существенно повлиять изменения обменных курсов иностранных валют к тенге. Наиболее существенный риск относится к изменению курса доллара США.

В таблице ниже показана чувствительность прибыли Группы до налогообложения (за счёт изменений в справедливой стоимости монетарных активов и обязательств) к изменению обменного курса доллара США, возможность которого можно обоснованно предположить, при неизменных прочих переменных.

	Увеличение/ уменьшение обменного курса	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>Доллар США</b>		
2023 год	20,00% (5,00%)	(2 563 772) 640.943
2022 год	20,00% (5,00%)	(2 496 042) 624 010
<b>Евро</b>		
2023 год	- -	- -
2022 год	20,00% (5,00%)	(119.714) 29.929

### Кредитный риск

Максимальный размер риска равен балансовой стоимости дебиторской задолженности и средств на счетах в банках, а также прочей дебиторской задолженности, раскрытых в Примечаниях 11,13.

Группа заключает сделки только с признанными кредитоспособными покупателями и другими контрагентами. Политика Группы заключается в том, что все заказчики, желающие осуществлять торговлю в кредит, должны пройти процедуру проверки кредитоспособности. Кроме того, остатки дебиторской задолженности непрерывно отслеживаются, в результате чего риск безнадёжной задолженности Группы является несущественным. На 31 декабря 2023 года у Группы было 2 покупателя (2022 год: 1 покупатель), которые имели задолженность более 1 000.000 тыс. тенге, что составляет 55% (2022 год: 76%) всей торговой дебиторской задолженности. Группа оценивает концентрацию риска в отношении торговой дебиторской задолженности как низкую, поскольку ее покупатели являются кредитоспособными, осуществляют свою деятельность в нескольких отраслях и производят оплаты в сроки, предусмотренные контрактами.

Информация о кредитном качестве торговой и прочей дебиторской задолженности и ожидаемом кредитном

убытке представлена в Примечании 11

Кредитный риск по денежным средствам и депозитам ограничен, так как контрагентами Группы являются банки с достаточно высокими кредитными рейтингами, присвоенными международными рейтинговыми агентствами.

Следующая таблица показывает балансовую стоимость денежных средств в банках в соответствии с кредитными рейтингами, присвоенными международными рейтинговыми агентствами:

	Рейтинг 2023	Агентство	2023 год	2022 год
АО «Народный Банк Казахстана»	Ваа2/позитивный	Moody's	2 029.052	481 231
АО «Нурбанк»	В-/стабильный	Standard & Poor's	3 966	1 833 154
АО «Bereke Bank»	Без рейтинга	-	935	603
АО «ALTYN BANK» (ДБ China Citic Bank Corporation Limited)	Ва1/позитивный	Moody's	67 411	3 531 855
АО «RBK Bank»	Ва3/позитивный	Moody's	1 218.344	539.778
АО «Банк Фридом Финанс Казахстан»	В/негативный	Standard & Poor's	1 779	2 023
Комитет Казначейства РК	BBB/стабильный	Fitch Ratings	175 007	175 007
			<b>3 496 494</b>	<b>6 563 651</b>

### Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск возникновения у Группы трудностей при получении средств для погашения обязательств, связанных с финансовыми инструментами. Группа регулярно отслеживает потребность в ликвидных средствах, и руководство обеспечивает наличие средств в объёме, достаточном для выполнения любых наступающих обязательств.

В таблице ниже представлены финансовые обязательства Группы по состоянию на 31 декабря на основании договорных недисконтированных обязательств по погашению:

На 31 декабря 2023 года

В тысячах тенге	Балансовая стоимость	Итого платежи	Менее 3 месяцев	3-12 месяцев	От 1 до 2 лет	От 2 до 5 лет	Свыше 5 лет
Торговая кредиторская задолженность	4 971 942	4 971 942	4 971 942	-	-	-	-
Обязательства по аренде	19.035	19.035	4 666	12 833	1 536	-	-
Займы	29.458.454	32 225 618	11 557 326	15 929.486	1 596 867	3 141 939	-
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 281 111	9.675 000	268.889	831 111	1 106 111	7 468.889	-
	<b>39.730.542</b>	<b>46 891 595</b>	<b>16 802 823</b>	<b>16 773 430</b>	<b>2 704 514</b>	<b>10.610.828</b>	-

На 31 декабря 2022 года

В тысячах тенге	Балансовая стоимость	Итого платежи	Менее 3 месяцев	3-12 месяцев	От 1 до 2 лет	От 2 до 5 лет	Свыше 5 лет
Торговая кредиторская задолженность	5 919.132	5 919.132	5 919.132	-	-	-	-
Обязательства по аренде	34 916	42 361	5 323	14 000	18.667	4 371	-
Займы	34 555 786	37 720.238	9.670.371	21 575 995	1 735 067	4 429.394	309.411
	<b>40.509.834</b>	<b>43 681 731</b>	<b>15 594 826</b>	<b>21 589.995</b>	<b>1 753 734</b>	<b>4 433 765</b>	<b>309.411</b>

### Риск изменения цен на долевые инструменты

Инвестиции Группы в котируемые долевые инструменты подвержены рыночному риску изменения цен на долевые инструменты, обусловленному неопределенностью в отношении будущей стоимости инвестиционных ценных бумаг. Группа управляет риском изменения цен на долевые инструменты, посредством мониторинга изменения цен на долевые инструменты и вложения инвестиций в ценные бумаги эмитентов, имеющих высокий рейтинг.

На 31 декабря 2023 года и на 31 декабря 2022 года Группа не подвержена риску изменения цен, ввиду отсутствия долевых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости.

### **Процентный риск**

Процентный риск – это риск того, что справедливая стоимость или будущие денежные потоки по финансовому инструменту будут колебаться вследствие изменений рыночных процентных ставок. Потенциальная подверженность риску изменения рыночных процентных ставок относится, прежде всего, к долгосрочным долговым обязательствам, которые будут привлечены на условиях плавающей процентной ставки.

Группа управляет процентным риском посредством привлечения краткосрочных кредитов и выпуска долговых ценных бумаг с фиксированной процентной ставкой. Руководство Группы считает, что на отчетную дату подверженность данному риску минимальная.

### **Управление капиталом**

Главная цель управления капиталом Группы состоит в обеспечении того, что Группа будет в состоянии продолжать придерживаться принципа непрерывности деятельности наряду с максимизацией доходов для акционера посредством оптимизации отношения задолженности и капитала.

Группа управляет своим капиталом с учётом изменений в экономических условиях. Чтобы управлять или изменять свой капитал. Группа может менять выплату дивидендов акционерам, возвращать капитал акционерам или выпускать новые акции.

В течение годов, закончившихся 31 декабря 2023 и 2022 годов, не было каких-либо изменений в целях, политике или процессах управления капиталом.

Группа осуществляет мониторинг капитала с использованием отношения заёмного к собственному капиталу, что представляет собой чистую задолженность, делённую на собственный капитал. Чистая задолженность включает в себя все займы, выпущенные долговые ценные бумаги, торговую кредиторскую задолженность и обязательства по аренде. Собственный капитал включает в себя уставный капитал, нераспределённую прибыль и резерв переоценки основных средств.

Коэффициент отношения задолженности к собственному капиталу на конец года представлен следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2023 год	2022 год
Займы	29.458.454	34 555 786
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 281 111	-
Торговая кредиторская задолженность	4 971 942	5 919.132
Обязательства по аренде	19.035	34 916
Минус денежные средства и эквиваленты	(3 584 574)	(6 575 230)
<b>Чистая задолженность</b>	<b>36 145 968</b>	<b>33 934 604</b>
Собственный капитал	9.950.079	8.262 457
Коэффициент доли заёмных средств	3,63	4,11

## СПРАВЕДЛИВАЯ СТОИМОСТЬ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Ниже приводится сравнение балансовой стоимости и справедливой стоимости на 31 декабря в разрезе классов финансовых активов и обязательств Группы, которые не отражаются по справедливой стоимости в консолидированном отчёте о финансовом положении.

<i>В тысячах тенге</i>	Балансовая стоимость 2023 год	Справедливая стоимость 2023 год	Балансовая стоимость 2022 год	Справедливая стоимость 2022 год
<b>Финансовые активы</b>				
Денежные средства и их эквиваленты	3 584 574	3 584 574	6 575 230	6 575 230
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9.777 823	9.777 823	5 192 796	5 192 796
Долгосрочная дебиторская задолженность	65 862	65 862	66 727	66 727
<b>Финансовые обязательства</b>				
Займы	29.458.454	29.458.454	34 555 786	34 555 786
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 281 111	5 281 111	-	-
Торговая кредиторская задолженность	4 971 942	4 971 942	5 919.132	5 919.132

### Методики оценки и допущения

Ниже описаны методики и допущения, использованные при определении справедливой стоимости тех финансовых инструментов, которые не отражены в настоящей консолидированной финансовой отчётности по справедливой стоимости.

На 31 декабря 2023 и 2022 годов балансовая стоимость денежных средств и их эквивалентов, торговой дебиторской задолженности, торговой кредиторской задолженности приблизительно равна их справедливой стоимости вследствие краткосрочного характера этих инструментов. Полученные банковские займы и выпущенные долговые ценные бумаги учитываются по амортизированной стоимости, которая приблизительно равна их справедливой стоимости, так как ставки вознаграждения по договорам приблизительно равны рыночным ставкам на отчетную дату.

## СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЁТНОЙ ДАТЫ

### Погашение финансовых обязательств

По займам, полученным от АО «Народный Банк Казахстана», в рамках действующих кредитных соглашений, Группа погасила основной долг на сумму 7 530.278 тысяч тенге (в том числе в долларах США – 8.076 тысяч тенге), начисленное вознаграждение на сумму 1 267 555 тысяч тенге (в том числе в долларах США - 688 тысяч тенге), получила 12 846 405 тысяч тенге (в том числе в долларах США – 3 050 тысяч тенге). Все займы являются краткосрочными.

Группа по займам, полученным от АО «Altyn Bank» (ДБ China Citic Bank Corporation Limited), в рамках действующих кредитных соглашений погасила основной долг на сумму 851 399 тысяч тенге и начисленное вознаграждение на сумму 13 232 тысяч тенге. Все займы являются краткосрочными.



## 10. Основные цели и задачи на следующий год.

### Основные цели и задачи Компании на следующий год:

- снижение издержек;
- расширение сервиса;
- улучшение работы с потребителями (тесная работа с ИТ-специалистами заказчиков) с целью дальнейшего расширения доли на рынке и увеличения объема продаж;
- сохранение главного ориентира ценовой политики компании – лучшее соотношение «цена-качество»;
- развитие направлений деятельности Компании в соответствии с нуждами национальной экономики, указанными в правительственных планах и постановлении по развитию экономики страны в целом (Постановление Правительства РК от 14.11.02 г. № 1204 «О мерах по усилению государственной поддержки отечественных производителей» в рамках реализации программы по импортозамещению и вытеснению импортируемых товаров за счет возрождения и развития отечественных производств и промышленности, выпускающих конкурентоспособную продукцию;
- развитие направления по обеспечению инфраструктурой операторов мобильной связи в рамках проекта 250+.



## 11. Глоссарий

**АО** – Акционерное Общество

**ИТ** – информационные технологии;

**ИИ** - искусственный интеллект

**ИКТ** – информационно-коммуникационные технологии;

**ПК** – персональный компьютер;

**ПО** – программное обеспечение.

**Общество, Компания** – АО «Логиком».



## 12. Контактная информация.

### Ответственный по работе с инвесторами и акционерами

Вице-президент АО «Логиком» Бекбосынова Балжан Танатаровна

Республика Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Аральская, д. 8.

Тел.: +7 (727) 227-58-22

### Аудитор

ТОО «НАК «Центраудит-Казахстан»

Республика Казахстан,

г. Алматы, п. центр «Нурлы Тау»,

пр. Аль-Фараби, 19, павильон 1 «Б»,

3 этаж, офис 301, 302.

Тел.: +7 (727) 311 03 45

### Регистратор

АО «Центральный депозитарий ценных бумаг»

050051, г. Алматы, мкр-н «Самал-1», 28

Горячая линия (звонок с городского и мобильного телефонов по Республике Казахстан бесплатный): 8 800 080 86 68;

Call-центр: +7 (727) 355 47 61, +7 (777) 150 94 22 (только WhatsApp)

csd@kacd.kz, web@kacd.kz