



АО «Кселл»

Результаты за январь -
декабрь 2017 года

АО «Кселл» Результаты за январь - декабрь 2017

Алматы, 26 января 2018 года – Акционерное общество «Кселл» (далее «Kcell» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL), ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе, объявляет результаты деятельности за финансовый год, завершившийся 31 декабря 2017 года.

Четвертый квартал

- Чистый объем продаж оставался стабильным на уровне 38,154 млн. тенге (38,223). Доход от услуг вырос на 0.4 процента и составил 34,914 млн. тенге (34,779).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, вырос на 11.2 процента и составил 16,110 млн. тенге (14,485). Рентабельность по EBITDA составила 42.2 процента (37.9).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, выросла на 19.9 процента и составил 10,015 млн. тенге (8,355).
- Чистые затраты на финансирование составили -2,508 млн. тенге (-3,380).
- Чистая прибыль выросла до 5,173 млн. тенге (1,051).
- Поток свободных денежных средств вырос до 2,710 млн. тенге (-12,301).
- В течение квартала абонентская база увеличилась на 8 тыс. абонентов, составив 10,009 тыс. пользователей (10,001).

Весь год

- Чистый объем продаж вырос на 0.1 процента и составил 147,229 млн. тенге (147,037). Доход от услуг снизился на 0.5 процента и составил 136,591 млн. тенге (137,337).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 1.2 процента, составив 57,321 млн. тенге (57,989). Рентабельность по EBITDA снизилась до 38.9 процента (39.4).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, выросла на 1.3 процента, составив 34,174 млн. тенге (33,740).
- Чистые затраты на финансирование составили -9,419 млн. тенге (-8,285).
- Чистая прибыль сократилась на 19.5 процента до 13,434 млн. тенге (16,684).
- Свободный денежный поток увеличился до 10,899 млн. тенге (-13,293).
- За отчетный год абонентская база увеличилась на 23 тыс. абонентов и составила 10,009 тыс. пользователей (9,986).

Основные финансовые показатели

В млн. тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и изменений	Окт-Дек 2017	Окт-Дек 2016	Изм. (%)	Янв-Дек 2017	Янв-Дек 2016	Изм. (%)
Выручка	38,154	38,223	-0.2	147,229	147,037	0.1
из них доход от услуг	34,914	34,779	0.4	136,591	137,337	-0.5
EBITDA без учёта единовременных расходов	16,110	14,485	11.2	57,321	57,989	-1.2
Маржа (%)	42.2	37.9		38.9	39.4	
Доход от основной деятельности	10,015	6,267	59.8	31,501	31,041	1.5
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	10,015	8,355	19.9	34,174	33,740	1.3
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	5,173	1,051	392.3	13,434	16,684	-19.5
Доход на акцию (тенге)	25.9	5.3	392.3	67.2	83.4	-19.5
Соотношение CAPEX к продажам (%)	21.1	23.1		14.7	34.7	
Свободный денежный поток	2,710	-12,301		10,899	-13,293	

Комментарий Арти Отса, Главного исполнительного директора

«В четвертом квартале 2017 года финансовые показатели продолжали демонстрировать положительную динамику. Впервые за три года выручка от услуг превысила показатель предыдущего года. Показатель EBITDA вырос на 11% в годовом исчислении за счет жесткого контроля затрат и перехода наших абонентов на новые тарифные планы.

В сегменте B2B также наблюдался заметный рост выручки. Выручка от бизнес-решений выросла на 45 процентов в 4 квартале по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Мы существенно расширили портфель новых продуктов, и теперь у нас более пятисот тысяч подписчиков на такие услуги, как музыка, ТВ, книги, кино и финансовые услуги.

В 2017 году был достигнут значительный прогресс в развитии нашей сети 4G/LTE. Услугами 4G/LTE охвачено 49 процентов населения, при этом почти 40 процентов от общего трафика Компании теперь приходится на сеть 4G/LTE.

В течение 2017 года мы работали над упрощением своего портфеля продуктов и автоматизацией клиентских процессов, что позволило нам добиться заметного прогресса в реализации программы цифровой трансформации, нацеленной на повышение эффективности и продуктивности Компании по всем направлениям.

В декабре 2017 года мы отметили пятилетний юбилей листинга на KASE и Лондонской фондовой бирже. В течение этих пяти лет мы ощущали явные преимущества в своей деятельности в качестве публичной компании с международным составом акционеров. Наша твердая приверженность передовой международной практике отражена во всех наших сферах деятельности, а также в корпоративном управлении.



В 2018 году мы по-прежнему будем укреплять свои лидирующие позиции на рынке и наращивать технологическое превосходство. На фоне дальнейшего развития сети 4G/LTE, наши усилия будут направлены на рост потребления абонентами наших новых продуктов, а также увеличения использования пакетных и контрактных предложений пользователями смартфонов.

Мы также продолжим реализацию программы цифровой трансформации во всех своих сферах деятельности для повышения эффективности Компании, улучшения качества обслуживания клиентов, а также обеспечения выгод для всех своих акционеров».

26 января 2018 года

Арти Отс

Главный исполнительный директор

ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИЯ

Kcell организует телефонную конференцию для аналитиков 26 января 2018 года в 9:30 (УК)/ 15:30 (Алматы)/ 12:30 (Москва). Телеконференция будет проводиться на английском языке и транслироваться на сайте <http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/visitors.ssp?fn=visitor&id=5245>

Информация о наборе:

Бесплатный номер
в Великобритании: 0800 358 6377
Стандартный
международный номер: +44 330 336 9105
Бесплатный номер
в России: 8 800 500 9283
Для местных звонков
в России: +7 495 213 1767
Бесплатный номер в США: 800 281 7973
Для местных звонков
в США: +1 646 828 8156

Код конференции: 8719643

Презентация будет размещена непосредственно перед конференцией на веб-сайте Компании <http://www.investors.kcell.kz/en>

Повторное воспроизведение телеконференции будет доступно на сайте: <http://kcell260118-live.audio-webcast.com/>

Для справок:

Kcell

Связи с инвесторами

Ирина Шоль +7 727 2582755
вн. 1002
Investor_relations@kcell.kz

СМИ

Наталья Еськова +7 727 2582755
Pressa@kcell.kz

Международные СМИ

Instinctif Partners +44 207 457 2020

Кей Ларсен
Галина Кулачек
Эдриан Даффилд

Обзор результатов 4-го квартала 2017 года

Чистые продажи

Чистый объем продаж оставался стабильным на уровне 38,154 млн. тенге (38,223). Доход от услуг вырос на 0.4 процента и составил 34,914 млн. тенге (34,779).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 6.9 процента и составил 20,018 млн. тенге (21,495). Доход от услуг передачи данных вырос на 12.5 процента и составил 12,214 млн. тенге (10,858). Доход от дополнительных услуг вырос на 11.5 процента и составил 2,682 млн. тенге (2,406). Прочие виды дохода снизились до 3,239 млн. тенге (3,465).

Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 6.9 процента и составил 20,018 млн. тенге (21,495). Объем голосового трафика снизился на 6.1 процента и составил 5,558 млн. минут (5,919), при этом показатель ARMU снизился до 2.1 (2.2).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 3.9 процента до 5,571 млн. тенге (5,797), в основном, в результате сокращения объема включенного внесетевого трафика всеми операторами рынка.

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 12.5 процента до 12,214 млн. тенге (10,858). Трафик данных вырос на 47.8 процента, составив 56,050,712 Гб (37,935,011). Рост трафика данных был частично нивелирован пакетными предложениями с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0.2 тенге (0.3).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 11.5 процента до 2,682 млн. тенге (2,406), главным образом, в результате внедрения новых OTT услуг.

Прочие виды дохода

Прочие виды дохода снизились до 3,239 млн. тенге (3,465) в результате низкого спроса на iPhone 8.

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Окт-Дек 2017	% от общего дохода	Окт-Дек 2016	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	20,018	52.5	21,495	56.2
Услуги передачи данных	12,214	32.0	10,858	28.4
Дополнительные услуги	2,682	7.0	2,406	6.3
Прочие виды дохода	3,239	8.5	3,465	9.1
Общий доход	38,154	100.0	38,223	100.0

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж снизилась на 6.3 процента до 22,922 млн. тенге (24,476), в основном, из-за сокращения издержек на интерконнект до 5,622 млн. тенге (6,544).

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 18.3 процента до 2,694 млн. тенге (3,297) в результате внедрения программы цифровизации, а также сокращения расходов на персонал.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы снизились на 36.9 процента до 3,026 млн. тенге (4,794), главным образом, в связи с обеспечением резерва для уплаты налогов в 4 квартале 2016 года.

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, вырос на 11.2 процента, составив 16,110 млн. тенге (14,485). Маржа по ЕБИТДА составила 42.2 процента (37.9).

Чистые доходы/расходы по финансированию составили -2,508 млн. тенге (-3,380).

Расходы по налогу на прибыль выросли на 27.1 процента, составив 2,334 млн. тенге (1,836).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, выросла до 5,173 млн. тенге (1,051), при этом доход на одну акцию вырос до 25.9 тенге (5.3).

Капитальные расходы (**CAPEX**) снизились до 8,049 млн. тенге (8,830), соотношение CAPEX к продажам составило 21.1 процента (23.1).

В отчетном периоде **свободный денежный поток** вырос и составил 2,710 млн. тенге (-12,301).

ОБЗОР РЕЗУЛЬТАТОВ ЗА ВЕСЬ 2017 ГОД

Чистые продажи

Чистые продажи выросли на 0.1 процента и составили 147,229 млн. тенге (147,037). Доход от услуг снизился на 0.5 процента до 136,591 млн. тенге (137,337).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 7.2 процента и составил 80,400 млн. тенге (86,634). Доход от услуг передачи данных вырос на 12.1 процента и составил 46,358 млн. тенге (41,339). Доход от дополнительных услуг вырос на 26.1 процента и составил 9,837 млн. тенге (9,351). Прочие виды дохода выросли на 9.5 процента и составили 10,633 млн. тенге (9,713).

Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 7.2 процента и составил 80,400 млн. тенге (86,634). Объем голосового трафика снизился на 1.2 процента и составил 22,678 млн. минут (22,948), при этом показатель ARMU снизился до 2.2 тенге (2.5).

Доход от услуг интерконнекта вырос на 1.0 процент до 21,549 млн. тенге (21,335).

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 12.1 процента до 46,358 млн. тенге (41,339). Трафик данных вырос на 58.5 процента и составил 192,691,522 Гб (121,587,949). Рост трафика данных был частично нивелирован пакетными предложениями с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0.2 тенге (0.3).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг вырос на 5.2 процента до 9,837 млн. тенге (9,351), главным образом, в результате внедрения новых OTT услуг.

Прочие виды дохода

Прочие виды дохода выросли на 9.5 процента до 10,633 млн. тенге (9,713) за счет увеличения продаж телефонов.

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Янв-Дек 2017	% от общего дохода	Янв-Дек 2016	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	80,400	54.6	86,634	58.9
Услуги передачи данных	46,358	31.5	41,339	28.1
Дополнительные услуги	9,837	6.7	9,351	6.4
Прочие виды дохода	10,633	7.2	9,713	6.6
Общий доход	147,229	100.0	147,037	100.0

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж снизилась на 1.9 процента до 90,107 млн. тенге (91,866), в основном, из-за сокращения расходов на интерконнект до 22,870 млн. тенге (24,283).

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 4.4 процента до 10,506 млн. тенге (10,988) в результате внедрения программы цифровизации, а также сокращения расходов на персонал.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы выросли на 9.7 процента до 15,524 млн. тенге (14,150), главным образом, в связи с обеспечением резерва для уплаты налогов.

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 1.2 процента, составив 57,321 млн. тенге (57,989). Маржа по ЕБИТДА составила 38.9 процента (39.4).

Чистые доходы/расходы по финансированию выросли до -9,419 млн. тенге (-8,285).

Расходы по налогу на прибыль выросли на 42.4 процента, составив 8,648 млн. тенге (6,073).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, снизилась на 19.5 процента, составив 13,434 млн. тенге (16,684), при этом доход на одну акцию снизился до 67.2 тенге (83.4).

Капитальные расходы (**CAPEX**) снизились до 21,648 млн. тенге (51,017), соотношение CAPEX к продажам снизилось на 14.7 процента (34.7). В 2016 году капитальные расходы включали в себя плату за лицензию на использование частот LTE в размере 26 млрд. тенге.

Свободный денежный поток вырос до 10,899 млн. тенге (-13,293).

Соотношение чистой задолженности к собственному капиталу составило 77.6 процента (78.3).

Соотношение чистой задолженности к ЕБИТДА составило 1.06 (1.03).

Соотношение собственного капитала к активам составило 41.4 процента (40.1).

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ 2017 ГОДА

Январь

- Kcell стал официальным мобильным оператором 28-й Всемирной зимней универсиады, которая проходила в Алматы с 29 января по 8 февраля 2017 года. В Универсиаде приняли участие 2000 спортсменов из 58 стран. Kcell обеспечил высокое качество мобильной связи на территории спортивных сооружений и запустил единый справочно-информационный центр, который позволял участникам и гостям Универсиады получить всю необходимую информацию, включая график спортивных событий и местоположение спортивных сооружений.

Май

- Годовое общее собрание акционеров (ГОСА), состоявшееся 24 мая 2017 года, одобрило предложение Совета директоров Kcell о распределении 11,678 млн. тенге, или 70 процентов от чистой прибыли Компании за 2016 год, в качестве годового дивиденда. Размер дивиденда на одну простую акцию до уплаты налогов равен 58.39 тенге (одна ГДР соответствует одной простой акции). Право на получение дивидендов имели акционеры Kcell, зарегистрированные на дату закрытия реестра 25 мая 2017 года.
- Другие решения, принятые ГОСА, включают утверждение отдельной и консолидированной финансовой отчетности Компании за год, завершившийся 31 декабря 2016 года, Отчета независимого аудитора, Инструкции по распределению работы между Советом директоров и Главным исполнительным директором, а также новой редакции Устава АО «Кселл». Кроме того, до акционеров была доведена информация о размере и структуре вознаграждения членам Совета директоров и Исполнительного органа Компании, а также об отсутствии каких-либо запросов со стороны акционеров касательно деятельности Компании и ее руководства.

Июнь

- Дивиденды в размере 58.39 тенге на одну простую акцию (одна ГДР соответствует одной простой акции) были перечислены единовременным платежом на банковские счета акционеров.
- Совет директоров Kcell утвердил продление срока банковского займа в размере 10 млрд. тенге в рамках Основного кредитного соглашения №82.2090/2016 от 8 июня 2016 года между АО «Кселл» и АО Дочерний банк «Альфа-Банк Казахстан» на двенадцать месяцев.
- Kcell получил транш в размере 22 млрд. тенге в рамках Соглашения о срочной кредитной линии от 24 сентября 2013 года между АО «Кселл» и АО «Народный Банк Казахстана». Срок действия кредитной линии был продлен на 18 месяцев.

Август

- Совет директоров одобрил назначение Андиса Лочмелиса на должность Финансового директора Компании. Назначение Андиса Лочмелиса последовало за решением действующего Финансового директора Тронда Моэ покинуть Компанию по собственному желанию после истечения срока действия трудового договора.

Ноябрь

- Fitch Ratings присвоило Компании долгосрочный рейтинг дефолта эмитента (РДЭ) «BB» и национальный долгосрочный рейтинг «A(kaz)» с прогнозом «стабильный». Fitch Ratings также присвоило рейтинги «BB»/«A(kaz)» необеспеченному долгу эмитента АО «Кселл» (BB/Стабильный) и «BB(EXP)»/«A(kaz)(EXP)» планируемому выпуску внутренних облигаций.
- Совет директор одобрил продление кредитной линии в размере 42 млрд. тенге в АО «Народный Банк Казахстана» с изменением условий кредитования. Согласно новому соглашению, срок кредитной линии продлевается до 2 декабря 2022 года. Процентная ставка по всем существующим и новым займам в рамках кредитной линии снижается до 12,5% годовых (с 14,5%), при этом срок погашения новых траншей в рамках соглашения увеличивается до 36 месяцев.

Совет директоров также одобрил продление срока погашения кредита в размере 8 млрд. тенге в рамках соглашения о кредитовании с АО «Народный Банк Казахстана» до 2 декабря 2019 года.

Декабрь

- Kcell отметил пятилетний юбилей листинга своих глобальных депозитарных расписок («ГДР») на Лондонской фондовой бирже («LSE»), а также размещения своих акций на Казахстанской фондовой бирже (KASE). В честь этого события Компания организовала прием на LSE, в котором приняли участие должностные лица LSE, а также советники, которые оказывали ей поддержку в ходе IPO и в течение первых пяти лет работы в качестве публичной компании.

Значимые события, произошедшие после завершения отчетного периода

Январь 2018

- 16 января 2018 года Компания разместила облигации (KZP01Y03F725, KZ2C00004208, KCELB1) на Казахстанской фондовой бирже (KASE). В рамках размещения облигации на сумму 4,95 млрд. тенге были размещены среди инвесторов с доходностью 11,5%. Данное размещение стало первым в рамках программы, объявленной Компанией 14 декабря 2017 года. Программа направлена на расширение и диверсификацию источников финансирования Компании, увеличение среднего срока финансовых обязательств и снижение затрат на финансирование.

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ И СУДЕБНЫЕ ОБНОВЛЕНИЯ

В июле 2017 года Налоговым органом была завершена комплексная налоговая проверка Компании за 2012-2015 гг. По результатам проверки доначислено налогов и пени в размере 9,0 млрд. тенге, из которых 5,8 млрд. тенге – налоги, и 3,2 млрд. тенге – пеня. Компания считает маловероятным, что в результате оспаривания результатов проверки она будет обязана выплатить указанную сумму в полном объеме.

В 4-ом квартале 2016 года Компания зарезервировала средства для уплаты налогов в размере 3,962 млн. тенге, дополнительно 2,673 млн. тенге было начислено во 2-ом квартале 2017 года.

Компания обжаловала результаты налоговой проверки на высшем правительственном уровне Казахстана, включая Министерство Финансов РК. В январе 2018 года Компания подала апелляцию в Суд первой инстанции. Мы продолжаем использовать все имеющиеся возможности для урегулирования вопроса. Мы будем своевременно информировать инвесторов о дальнейшем развитии ситуации.

Финансовая отчетность за январь-декабрь 2017 года проверяется внешними аудиторами Kcell. Отчет аудиторов будет доступен на сайте Kcell 1 марта 2018 года.

Информация предоставлена для публикации в 09:00 по времени Алматы 26 января 2018 года.

Финансовая информация

Промежуточный отчет за январь-март 2018 года 20 апреля 2018 года

Вопросы по отчетам

АО «Кселл»
Связи с инвесторами
Алматы, 050013
Тимирязева 2Г
Тел. +7 727 2582755, вн. 1002
Investor_relations@kcell.kz
www.investors.kcell.kz

В данном отчете в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичным статьям в четвертом квартале 2016 года и за весь 2016 год, если не указано иное.

Определения

ЕБИТДА: прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равен доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов от связанных компаний.

CAPEX: капитальные затраты и авансы платежи за основные производственные средства и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, но исключая нематериальные активы и корректировку справедливой стоимости, учтенные в приобретениях, и исключая обязательств по выводу активов из эксплуатации.

ARMB: средний доход на Мб.

Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	Окт-Дек 2017	Окт-Дек 2016	Изм. (%)	Янв-Дек 2017	Янв-Дек 2016	Изм. (%)
Доходы	38,154	38,223	-0.2	147,229	147,037	0.1
Себестоимость продаж	-22,922	-24,476	-6.3	-90,107	-91,866	-1.9
Валовая прибыль	15,232	13,748	10.8	57,122	55,171	3.5
Расходы по реализации и маркетингу	-2,694	-3,297	-18.3	-10,506	-10,988	-4.4
Общие и административные расходы	-3,026	-4,794	-36.9	-15,524	-14,150	9.7
Прочий доход от основной деятельности и расходы, нетто	502	610	-17.7	410	1,008	-59.4
Прибыль от основной деятельности	10,015	6,267	59.8	31,501	31,041	1.5
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	-2,508	-3,380	-25.8	-9,419	-8,285	13.7
Прибыль после финансовых расходов	7,507	2,887	160.0	22,082	22,756	-3.0
Налоги на прибыль	-2,334	-1,836	27.1	-8,648	-6,073	42.4
Чистый доход	5,173	1,051	392.3	13,434	16,684	-19.5
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	5,173	1,051	392.3	13,434	16,684	-19.5
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в Тенге)	25.9	5.3	392.3	67.2	83.4	-19.5
Количество акций (тыс.)						
В обороте на конец периода	200,000	200,000		200,000	200,000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200,000	200,000		200,000	200,000	
ЕБИТДА	16,110	12,397	30.0	54,648	55,290	-1.2
ЕБИТДА без учета единовременных расходов	16,110	14,485	11.2	57,321	57,989	-1.2
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-6,095	-6,130	-0.6	-23,147	-24,249	-4.5
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	10,015	8,355	19.9	34,174	33,740	1.3

Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	31 дек 2017	31 дек 2016
Активы		
Нематериальные активы	43,061	42,842
Основные производственные средства и оборудование	93,680	95,322
Прочие внеоборотные активы	39	86
Долгосрочная дебиторская задолженность	1,437	1,163
Итого оборотных активов	138,217	139,413
Товарно-материальные запасы	3,425	3,587
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	25,547	29,554
Денежные средства и их эквиваленты	12,660	8,477
Итого оборотных активов	41,632	41,617
Итого активов	179,849	181,031
Капитал и обязательства		
Уставный капитал	33,800	33,800
Нераспределенная прибыль	40,637	38,880
Итого собственного капитала и обязательств	74,437	72,680
Долгосрочные займы	12,000	8,000
Отложенные налоговые обязательства	4,818	6,012
Прочие долгосрочные обязательства	1,354	1,285
Итого долгосрочных обязательств	18,172	15,298
Краткосрочные займы	58,418	57,415
Расчеты с поставщиками и прочие краткосрочные обязательства	28,822	35,638
Итого краткосрочных обязательств	87,240	93,053
Итого собственного капитала и обязательств	179,849	181,031

Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

В миллионах тенге	Окт-дек 2017	Окт-дек 2016	Янв-дек 2017	Янв-дек 2016
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	14,940	9,281	51,354	45,299
Изменения в оборотном капитале	-6,064	-5,467	-17,871	-14,751
Денежный поток от операционной деятельности	8,876	3,814	33,483	30,547
Наличные капитальные затраты	-6,166	-16,115	-22,584	-43,840
Свободный поток денежных средств	2,710	-12,301	10,899	-13,293
Денежный поток от финансовой деятельности	-4,000	-	-6,678	-10,501
Движение денежных средств за период	-1,290	-12,301	4,221	-23,794
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	14,073	20,747	8,477	31,589
Поток денежных средств за период	-1,290	-12,301	4,221	-23,794
Курсовая разница	-123	31	-38	682
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	12,660	8,477	12,660	8,477

Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале

В миллионах тенге	Янв-дек 2017			Янв-дек 2016		
	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Всего капитала	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Всего капитала
Баланс на начало периода	33,800	38,880	72,680	33,800	46,646	80,446
Дивиденды	-	-11,678	-11,678	-	-23,316	-23,316
Нераспределенная прибыль консолидированных дочерних компаний	-	-	-	-	-1,134	-1,134
Итого совокупного дохода	-	13,434	13,434	-	16,684	16,684
Баланс на конец периода	33,800	40,637	74,437	33,800	38,880	72,680

Основание для подготовки отчета

Как и годовой отчет за 2016 год, консолидированная финансовая отчетность Kcell за 2017 год была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»). Применяемая учетная политика соответствует той, которая использовалась в предыдущем финансовом году. Все суммы в данном отчете указаны в миллионах тенге, если не предусмотрено иное. Могут иметь место расхождения при округлении.

Единовременные расходы

В миллионах тенге	Окт-дек 2017	Окт-дек 2016	Янв-дек 2017	Янв-дек 2016
В рамках EBITDA				
Затраты на реструктуризацию, затраты на осуществление синергии и т.д.	-	2,089	2,673	2,699
Итого	-	2,089	2,673	2,699

Инвестиции

В миллионах тенге	Окт-дек 2017	Окт-дек 2016	Янв-дек 2017	Янв-дек 2016
CAPEX				
Нематериальные активы	3,163	3,304	5,981	32,923
Основные производственные средства и оборудование	4,886	5,526	15,667	18,094
Итого	8,049	8,830	21,648	51,017

Сделки со связанными сторонами

В течение года, завершившегося 31 декабря 2017 года, Kcell приобрел услуг на 3,912 млн. тенге и реализовал услуг на 898 млн. тенге. Связанными сторонами в соответствующих сделках выступали, в основном, Telia и компании, входящие в группу, Turkcell и Fintur Holding B.V.

Чистая задолженность

В миллионах тенге	31 дек 2017	31 дек 2016
Долгосрочные и краткосрочные займы	70,418	65,415
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счете	-12,660	-8,477
Чистая задолженность	57,758	56,938

Ключевые финансовые соотношения

	31 дек 2017	31 дек 2016
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	18.0	23.0
Прибыль на вложенный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	23.8	25.9
Коэффициент автономии собственных средств (%)	41.4	40.1
Отношение заемного капитала к собственному (%)	77.6	78.3
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	1.06	1.03
Собственный капитал на акцию (тенге)	372.2	363.4

Операционные данные

	Окт-дек 2017	Окт-дек 2016	Изм. (%)	Янв-дек 2017	Янв-дек 2016	Изм. (%)
Абоненты, на конец периода (тысяч)	10,009	9,986	0.2	10,009	9,986	0.2
Из них с авансовым методом расчета	9,100	9,049	0.6	9,100	9,049	0.6
MOU (мин/месяц)	222	235	-5.5	226	228	-1.1
ARPU (тенге)	1,169	1,170	-0.1	1,149	1,155	-0.6
Уровень оттока (%)	73.5	57.2		56.1	49.3	
Сотрудники, на конец периода	1,921	1,821		1,921	1,821	

Прогнозные заявления

Настоящий отчёт содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Kcell считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении.

Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, оказывающих воздействие на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.