



# АТАМЕКЕН АГРО

АО «Атамекен-Агро»  
Годовой отчет

## 2022

# СОДЕРЖАНИЕ ОТЧЕТА

<b>1. ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ</b>	<b>03</b>	<b>4. РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>	<b>13</b>	<b>6. ЭКОЛОГИЧНОСТЬ</b>	<b>44</b>	<b>8. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ</b>	<b>59</b>
<b>2. О КОМПАНИИ</b>	<b>04</b>	Макротренды	14	Ответственность Общества в сфере экологии	45	<b>9. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ</b>	<b>63</b>
Миссия Общества	07	Сельскохозяйственный рынок Казахстана в 2022 году	16	Предпринимаемые меры	45	Механизм подачи жалоб	64
Задачи Общества	07	Обзор отрасли	18	Ключевые показатели	46	<b>10. КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ</b>	<b>65</b>
История Общества	08	Позиции АО «Атамекен-Агро»	21	Управление климатическими изменениями	47	<b>11. ПРИЛОЖЕНИЕ. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ</b>	<b>66</b>
<b>3. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ</b>	<b>09</b>	Внешняя торговля	23	<b>7. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ</b>	<b>48</b>		
Развитие растениеводства	10	Операционные результаты деятельности	27	Система корпоративного управления	49		
Развитие животноводства	11	Исполненные задачи 2022 года	27	Соблюдение Кодекса корпоративного управления	49		
Потребность в технике	12	Экспортная деятельность	28	Система менеджмента	49		
Развитие персонала	12	Объемы реализации продукции растениеводства	30	Структура капитала	49		
Социальная политика	12	Животноводство	34	Общее собрание акционеров	50		
		Финансовые результаты	35	Соблюдение прав акционеров	50		
		<b>5. УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ</b>	<b>38</b>	Совет директоров	51		
		Структура персонала	39	Состав Совета директоров	52		
		Отбор персонала	40	Комитеты Совета директоров	53		
		Система мотивации	40	Деятельность Совета директоров и его комитетов	53		
		Обучение	41	Внутренний аудит	54		
		Социальная политика	41	Правление	55		
		Внутренние коммуникации	41	Вознаграждение	55		
		Развитие персонала	42	Раскрытие информации	55		
		Охрана труда	42	Управление корпоративными конфликтами	56		
		Статистика травматизма	43	Состав Правления на конец 2022 года	56		
				Дивидендная политика	58		
				Корпоративная этика	58		
				Противодействие коррупции	58		

# 1 ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ

## Уважаемые коллеги и партнеры!

По климатическим условиям 2022 год был на много лучше предыдущего года – в стране собрали рекордный урожай. Однако наш рынок АПК столкнулся с рядом проблем, вызванными происходящими событиями в мире и государственными мерами по продовольственной безопасности. Наша Компания не стала исключением, но справилась с трудностями довольно успешно.

**Мы собрали хороший урожай – посевная и уборочная кампании прошли согласно плану.**

Однако его реализация была осложнена рядом факторов, с которыми столкнулись все экспортеры страны.

Это и экспортные ограничения на определенные культуры – в частности на пшеницу мягкую и подсолнечник, высокая волатильность цен на основные виды сельскохозяйственной продукции, скачки курсов валют. Но основной проблемой, с которой столкнулся казахстанский рынок АПК, является логистика, осложнившаяся геополитической ситуацией: наблюдалось повышение тарифов на перевозки, не хватало вагонов и судов для перемещения грузов, что

отразилось на остатках в конце года и финансовых показателях.

По результатам 2022 года при общей посевной площади в 267 170 га, валовый сбор всех культур составил 374 419 тонн, а средняя урожайность – 14,2 ц/га, в том числе: зерновых – 16,1 ц/га, бобовых – 14,0 ц/га, масличных – 11,8 ц/га. Товарная продукция коммерческих культур урожая в 2022 году составила 312 234 тонн.

По итогам года, несмотря на все вызовы рынка, финансовые показатели оказались довольно высокими – это были самые высокие показатели за последние 5 лет. Чистая прибыль составила порядка 18,2 млрд тенге. Такими результатами мы можем гордиться. Так же у нас вырос объем продаж, годовая выручка от продажи продукции растениеводства достигла более 53 млрд тенге, что тоже является неплохим показателем за последнее время.

Для снижения рисков, связанных с конъюнктурными колебаниями на рынке, мы достаточно диверсифицировали свою продукцию в рас-

тениеводстве, то есть у нас менее 50% зерновых культур, порядка 30% – масличные, около 20% – бобовые культуры, что позволяет нам компенсировать падение цен на одни культуры и за счет роста на другие культуры.

Компания продолжает расширять свои позиции на мировом рынке и по-прежнему является членом Всемирной конфедерации бобовых (GPC).

Компания также продолжает развивать направление по животноводческой деятельности. Работаем над сохранностью и увеличением приплода, а также над увеличением привеса животных.

В середине 2022 года началось строительство молочно-товарной фермы на 1 400 голов молочного скота на базе дочернего предприятия Общества – ТОО «Атамекен-Агро Корнеевка». В среднесрочной перспективе мы планируем дополнительное строительство еще 5–6 молочных ферм и в других предприятиях Общества.

В ближайшее время у нас в планах строительство маслоэкстракционного завода, который мы планируем завершить в четвертом квартале 2025 года, таким образом урожай 2025 года будет перерабатываться уже на нашем новом заводе.

Главная задача в 2023 году – закончить строительство молочной фермы, получить хороший урожай с низкой себестоимостью для получения максимальной прибыли и чтобы обеспечить финансирование и реализацию проектов, поставленных на краткосрочную перспективу,



предусмотреть все ошибки и вызовы, которые были получены в прошлом году, чтобы не допустить их в будущем.

**С уважением,  
Председатель Правления  
АО «Атамекен-Агро»  
Кинталь Кинтальевич Исламов**



общий валовой  
сбор всех культур  
в 2022 году

## 2 О КОМПАНИИ

АО «Атамекен-Агро» (далее – Атамекен-Агро, Общество, Компания, Группа) является одним из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции, включающей в себя продукцию растениеводства, племенного и мясного животноводства и птицеводства.

С момента создания Компания осуществляет активную деятельность, связанную с производством сельскохозяйственной продукции на территории Республики Казахстан и ее последующей реализацией как на внутреннем, так и на внешних рынках.

Компания является членом Международной конфедерации бобовых (GPC), что дает возможность реализации бобовых культур, производимых Группой, на международных рынках.

Миссия Общества	_____	07
Задачи Общества	_____	07
История Общества	_____	08



## Производственная структура



**Основными направлениями деятельности Группы компаний являются:**

- производство сельскохозяйственной продукции и ее реализация;
- экспортная деятельность;
- торгово-закупочная, коммерческая, посредническая деятельность;
- хранение на собственных ХПП и элеваторах (глубинных, линейных). АО «Атамекен-Агро» является управляющей компанией Группы, осуществляет управление дочерними предприятиями, консультирует по юридическим, финансовым, бухгалтерским и другим аспектам деятельности, снабжает предприятия Группы средствами производства.

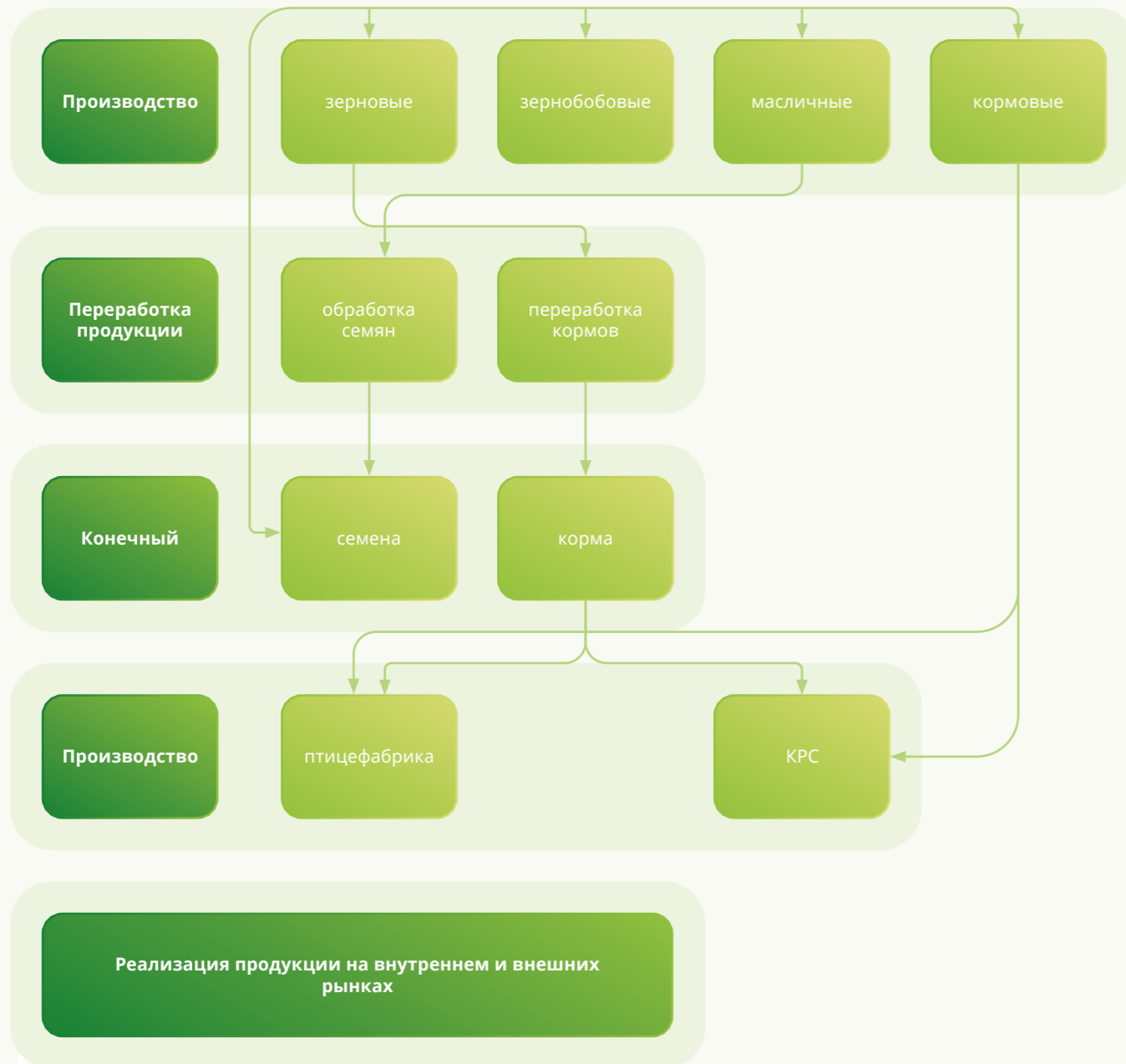
**АО «Атамекен-Агро» имеет следующие виды лицензий и разрешений:**

- государственная лицензия на занятие деятельностью по реализации зерна на экспорт, выданная Комитетом государственной инспекции в агропромышленном комплексе МСХ РК от 23 октября 2008 года ЭЗ № 0101399; особые условия действия лицензии – генеральная;
- государственная лицензия на деятельность по реализации пестицидов (ядохимикатов) от 27 января 2009 года № 04-030; особые условия действия лицензии – генеральная.

- Государственная лицензия № 027234006012 от 09.03.2022 (лицензия на импорт средств защиты растений [пестицидов]), выдана Государственным учреждением «Комитет государственной инспекции в агропромышленном комплексе Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан»;
- Государственная лицензия № 027234013133 от 26.05.2021 (лицензия на импорт средств защиты растений [пестицидов]), выдана Государственным учреждением «Комитет государственной инспекции в агропромышленном комплексе Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан».

**Имеется подтверждение о присвоении идентификационного кода и регистрационного номера государственного ветеринарного надзора деятельности по производству, хранению и реализации кормов и кормовых добавок от 01 декабря 2008 года № 0006246.**

## Бизнес-модель ГК «Атамекен-Агро»



На конец отчетного периода Группа состоит из 15 юридических лиц:

- 10 сельскохозяйственных компаний, специализирующихся на:
  - **растениеводстве** – возделывание зерновых, зернобобовых, масличных и кормовых культур (10 компаний);
  - **семеноводстве** – производство семян сельскохозяйственных культур, таких как пшеница мягких и твердых сортов, лен, чечевица и горох, которые распределяются по предприятиям Группы и реализуются на свободном рынке (2 компании);
  - **животноводстве** – выращивание КРС элитных пород мясного направления (9 компаний);
- 4 компании предоставляют услуги по хранению сельхозпродукции на своих элеваторах.
- 1 компания занимается организацией строительных работ.
- 1 компания занимается торгово-закупочной деятельностью.
- 1 компания является управляющей.

*Более 16 лет Группа разрабатывает, оттачивает и совершенствует принципы корпоративного управления, внутренних взаимодействий и подходов в работе, что позволяет эффективно развивать производственные технологии, которые благоприятно сказываются на результатах деятельности.*

Успешное внедрение программного обеспечения AgroStream позволило автоматизировать такие бизнес-процессы, как: планирование и контроль осуществления агротехнологических операций на полях; автоматизированная подготовка технологических карт и производственных заданий; сбор, обработка и анализ информации о производственных процессах и задействованных в нем объектах (свойства почв, культурных и сорных растений, севообороты, технологии возделывания культур и др.); ведение полевых журналов и расчеты потребности в семенах, СЗР, удобрениях. Внедрение программы позволило оперативно принимать управленческие решения.

Общая площадь земельного фонда по Группе компаний составляет 440 тыс. гектаров.

**Структура земельного фонда, га**

Наименование ТОО	Общая площадь зем. участков	Общая площадь с/х угодий	Площадь пашни/ залежи	Площадь пастбищ	Срок аренды зем. участков		
					0-15 лет	15-45 лет	45-49 лет
ТОО «Атамекен-Агро»	100 599	93 255	65 958	27 297	7 344	933	22 688
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	33 839	33 115	28 561	4 554	724	0	0
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	50 226	48 204	39 167	9 037	2 022	0	0
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	26 708	23 985	20 665	3 320	2 723	3 961	5 024
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	45 979	45 741	42 387	3 354	238	1 263	0
ТОО «Сағат-СК»	25 942	25 460	22 496	2 964	482	55	2 294
ТОО «Атамекен-Агро-Шукырколь»	13 783	13 232	8 706	4 526	551	2 583	0
ТОО «Мичуринский»	27 173	25 820	16 555	9 265	1 353	0	0
ТОО «Шатило и К»	68 218	65 090	44 649	20 441	3 128	25 680	2 337
ТОО «Дихан Плюс»	48 379	48 305	32 762	15 543	74	2 223	34 141
<b>Итого</b>	<b>440 846</b>	<b>422 207</b>	<b>321 906</b>	<b>100 301</b>	<b>18 639</b>	<b>36 698</b>	<b>66 484</b>

**МИССИЯ ОБЩЕСТВА**

**Основная миссия Компании – Возделывая землю предков и используя инновационные подходы в земледелии, мы сохраняем и приумножаем богатство родной земли, тем самым внося вклад в обеспечение продовольственной безопасности и благосостояние страны.**

Общество стремится укрепить свои позиции в качестве ведущего казахстанского производителя сельскохозяйственной продукции и в роли международной трейдерской компании, основывающей свою деятельность на:

- рациональном использовании производственных возможностей и устойчивости операционной деятельности;

- реализации потенциала роста путем диверсификации и поиска инновационных методов производства;
- содействии стабильному развитию регионов хозяйствования Группы.

**Основные цели Общества:**

- стать лидером в аграрном секторе по производству продукции и доходности на один гектар;
- добиться высоких урожаев продукции высшего качества с более низкой себестоимостью.

**ЗАДАЧИ ОБЩЕСТВА**

1. Достижение высокой урожайности и качества производимой продукции растениеводства для последующей реализации на рынке.
2. Увеличение поголовья племенного элитного КРС и его реализации.
3. Достижения максимальной доходности на один гектар



## ИСТОРИЯ ОБЩЕСТВА

### 2003

- 03 сентября образовано ТОО «КазАгроТрейд+».

### 2004

- Начало активной производственной деятельности, связанной с производством сельскохозяйственной продукции.
- 8 января приобретена доля участия в сельскохозяйственном предприятии ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево».
- 24 сентября приобретена доля участия в сельскохозяйственном предприятии ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка».

### 2005

- 18 апреля зарегистрирован Проспект выпуска облигаций ТОО «КазАгроТрейд+» Агентством Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.
- 23 июня впервые выпущенные облигации включены в официальный список KASE по категории «В».

### 2008

- 26 сентября ТОО «КазАгроТрейд+» было преобразовано в АО «Атамекен-Агро».
- 29 августа облигации Компании были включены в официальный список KASE по категории «А».
- 21 ноября Компанией были выпущены простые и привилегированные акции.
- 09 декабря простые и привилегированные акции Компании были включены в официальный список KASE по второй категории.
- 26 сентября приобретена доля участия в сельскохозяйственном предприятии в ТОО «Атамекен-Агро-Целинный».
- Победа Общества в номинации «Самая динамично развивающаяся компания РК».
- По оценке журнала Эксперт Казахстан вошло в число «100 крупнейших компаний Казахстана».

### 2009

- 19 сентября приобретены доли участия в сельскохозяйственных предприятиях ТОО «Сағат-СК» и ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь».
- Подтвержден рейтинг Общества «100 крупнейших компаний Ка-

захстана» журналом Эксперт Казахстан.

### 2010

- 18 августа создано ТОО «Атамекен-Агро-Строй» со 100%-ной долей участия АО «Атамекен-Агро».
- Обществу присвоен рейтинг журнала National Business «TOP-100 ведущих компаний Казахстана» – 59-е место.
- Компании присвоен рейтинг кредитоспособности на уровне «В+».
- Подтвержден рейтинг Общества «100 крупнейших компаний Казахстана» журналом Эксперт Казахстан

### 2011

- Получение Обществом награды «Эксперт РА» в качестве самой инновационной компании в сфере АПК.
- Общество вошло в топ-30 наиболее капитализированных листинговых компаний KASE в рейтинге Агентства «ИРБИС».

### 2012

- Начало развития животноводства – было приобретено первое поголовье КРС мясного направления элитных пород.

### 2013

- 20 сентября обществом приобретены доли участия в сельскохозяйственных предприятиях ТОО «Атамекен-Агро», ТОО «Атамекен-Астык», ТОО «Атамекен-Агро-Есиль», ТОО «Дихан Плюс», ТОО «Мичуринский», ТОО «ПСХ», ТОО «Шатило и К».

### 2014

- Увеличена доля участия в ТОО «Шатило и К» до 90,3%.

### 2015

- 27 октября ТОО «Атамекен-Астык» приобрело 99% доли участия в ТОО «Арша-2», АО «Атамекен-Агро» – 1% доли, увеличив номинальный объем хранения зерновых культур Группы на 42 000 тонны.

### 2016

- Победа ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево» на выставке «Улы Дала 2016» в номинации «Лучший представитель породы ангус Казахстана».
- Получение Обществом грамоты от Республиканской палаты ангусов Казахстана за надле-

жащее ведение племенного учета.

- Принято решение о цифровизации производственных бизнес-процессов и начато внедрение информационной системы «AgroStream».

### 2017

- В Обществе внедрена система спутникового мониторинга техники «АвтоГраф».

### 2018

- 17 августа 2018 года исполнены в полном объеме обязательства по корпоративным облигациям НИИ КЗР01Y10D329 (KZ2C00000248, KATRb2).
- На республиканском форуме Astana Agro Forum-2018, АО «Атамекен-Агро» признано победителем в номинации «Лидер цифровизации в АПК».

### 2019

- Бык породы ангус признан лучшим на международной выставке «Мясной тур Казахстана».
- В компаниях Группы достигнут рекордный урожай озимой пшеницы – 71,4 ц/га.

### 2020

- АО «Атамекен-Агро» вступило в Международную конфедерацию бобовых (GPC).

### 2021

- В дочернем предприятии ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка» состоялся запуск нового завода по щадящей пофракционной технологии производства семян.
- Два быка признаны лучшими в трех номинациях на международной сельскохозяйственной выставке «KAZAGRO/KAZFARM 2021»: «Лучший бык в породе до 18 месяцев», «Лучший бык среди всех пород до 18 месяцев», «Лучший бык в своей породе свыше 18 месяцев».
- 20 августа года в состав Группы вошло ТОО «IXANTO».
- Общество в первые вошло в рейтинг пятидесяти крупнейших частных компаний Казахстана по мнению Forbes Kazakhstan.

### 2022

- Начало строительства молочно-товарной фермы на базе дочернего предприятия Общества – ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка».





общая  
средняя урожайность  
всех культур  
в 2022 году

## 3 СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

В планах АО «Атамекен-Агро»:

- добиться максимальных урожаев сельскохозяйственных культур высшего качества с низкой себестоимостью;
- достичь производства 761 тыс. тонн в год валового сбора продукции растениеводства до конца 2027 года;
- довести годовой объем выручки до 100 млрд тенге в 2027.

Для этого необходимо реализовать ряд шагов, описанных на странице 12.

Развитие растениеводства	_____	10
Развитие животноводства	_____	11
Потребность в технике	_____	12
Развитие персонала	_____	12
Социальная политика	_____	12

## РАЗВИТИЕ РАСТЕНИЕВОДСТВА

Стратегия Атамекен-Агро в секторе растениеводства направлена на увеличение урожайности и валового сбора всех видов культур, снижение удельной себестоимости продукции, освоение инновационных технологий.

### Основные шаги для реализации стратегии развития

#### Увеличение урожайности



- Переход на нулевую технологию обработки почвы.
- Эффективное использование посевных площадей (изменение структуры севооборота и плодосмены).
- Улучшение качества применения средств химической защиты растений.
- Внедрение практики применения минеральных удобрений в разные периоды.
- Выбор высокопродуктивных сортов.
- Улучшение качества посевного материала.
- Оптимизация сроков посева и сбора урожая.

#### Техническая модернизация производства



- Оснащение высокопроизводительной с/х техникой.
- Унификация парка с/х техники.
- Создание собственной высокоэффективной производственной инфраструктуры.

#### Снижение себестоимости



- Внедрение системы управления расходами.
- Внедрение и расширение функционала программы Agrostream.
- Переход на систему планово-предупредительных ремонтов.

### Результат

#### Увеличение урожайности к 2027 году:

- 30 ц/га – пшеница мягкая
- 34 ц/га – пшеница твердая
- 30 ц/га – ячмень
- 22 ц/га – рапс
- 25 ц/га – подсолнечник
- 17 ц/га – лен
- 30 ц/га – горох
- 18 ц/га – чечевица

- Достижение максимального срока посевной до 25 дней и уборки до 35 дней.

- Снижение производственной себестоимости единицы товарной продукции на 30%.

## РАЗВИТИЕ ЖИВОТНОВОДСТВА

Стратегия развития животноводства включает в себя меры по оптимизации технологии производства, направленной на снижение себестоимости производства, а также планы по увеличению поголовья КРС. Помимо этого, стратегия предусматривает шаги по созданию необходимой инфраструктуры, обеспечивающей выращивание необходимого поголовья скота.

### Основные шаги для реализации стратегии развития

#### Увеличение поголовья скота



- Улучшение генетической базы поголовья скота.
- Улучшение кормовой базы.
- Улучшение качества ветеринарного контроля.
- Внедрение современных методов содержания животных.
- Использование на постоянной основе методов искусственного осеменения и пересадки эмбрионов.

#### Оптимизация технологий производства



- Строительство современных молочно-товарных ферм в количестве 4 штук к 2027 году.
- Приобретение высокоэффективной и производительной с/х техники и оборудования по заготовке, производству и раздаче кормов.
- Увеличение площади обустроенных пастбищ.
- Реализация потенциала имеющихся пастбищных угодий.

#### Снижение себестоимости



- Увеличение продуктивности животных.
- Снижение падежа.
- Снижение себестоимости кормов.
- Снижение себестоимости приплода посредством максимального использования имеющихся пастбищ.

### Результат

#### Увеличение продуктивности:

- рост суточного привеса не менее 1,8 кг/сутки;
- процент стельности – 90%;
- процент выживаемости новорожденных телят – 95%.

- Новая инфраструктура для животноводства общей мощностью 15 000 голов.
- Увеличение площадей обустроенных пастбищ до 43 тыс. га.

- Снижение себестоимости продукции животноводства на 20%.

## ПОТРЕБНОСТЬ В ТЕХНИКЕ

Для выполнения поставленных производственных планов Обществом была разработана техническая политика для оптимизации производственного парка машин и увеличение ее производительности. В рамках данной политики

предусматривается обновление машинно-тракторного парка (далее – МТП), техническое обслуживание и эксплуатация. Около 10 млрд тенге планируется инвестировать в 2023 году в рамках модернизации технического парка.

## РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА

Главными целями кадровой политики Группы является эффективное управление персоналом, укрепление и развитие кадрового потенциала, создание высокопроизводительного и сплоченного коллектива, способного своевременно реагировать на меняющиеся требования рынка для достижения стратегических целей и

задач Группы. Для повышения уровня развития персонала Компания организует обучение сотрудников, производственного персонала хозяйств и профильных специалистов. На постоянной основе действует материальная и нематериальная система мотивации работников.

## СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

Социальная политика Группы направлена на обеспечение всесторонней защищенности работников и оказание им материальной и социальной поддержки, повышение безо-

пасности труда и степени эффективности работы, создание позитивного имиджа и повышение конкурентоспособности Группы на рынке труда.





до

%

увеличилась  
площадь посевов  
по технологии No-till

## 4 РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В 2021 году доля общей уборной площади АО «Атамекен-Агро» от общей уборной площади зерновых (за исключением риса), зернобобовых и масличных культур в Республике Казахстан составила 1,4%.

Макротренды	14
Сельскохозяйственный рынок Казахстана в 2022 году	16
Обзор отрасли	18
Позиции АО «Атамекен-Агро»	21
Внешняя торговля	23
Операционные результаты деятельности	27
Исполненные задачи 2020 года	27
Экспортная деятельность	28
Объемы реализации продукции растениеводства	30
Животноводство	34
Финансовые результаты	35

## МАКРОТРЕНДЫ

Украина и Россия уже давно являются значимыми игроками на мировом рынке сельскохозяйственных культур, особенно в производстве и экспорте зерновых и масличных культур. Украина, по данным Европейской комиссии, занимает значительную долю мирового рынка пшеницы, кукурузы, ячменя и подсолнечного масла. Однако с началом военного конфликта на территории Украины способность собирать и экспортировать зерновые культуры серьезно

изменилась. Эта ситуация привела к снижению объемов экспорта кукурузы и пшеницы из Украины в 2021-2022 маркетинговом году на 20% по сравнению с предыдущими прогнозами. Первоначальные опасения предполагали еще большее снижение экспорта в 2022-2023 году – примерно на одну-две трети. Однако эти наихудшие сценарии не оправдались, и украинские сельскохозяйственные поставки не были полностью потеряны.

своего пика в 2021-2022 году на уровне 3 653,1 млн тонн. Это было обусловлено ростом производства и потенциально благоприятными рыночными условиями. Однако в 2022-2023 году предложение снизилось до 3 643,3 млн тонн, что отражает влияние вышеупомянутого конфликта.

Потребление зерна постепенно увеличивалось на протяжении всего периода, при этом самый высокий уровень потребления был зафиксирован в 2022-2023 году – 2 777,6 млн тонн. Это свидетельствует о растущем спросе на зерновые продукты, вероятно, обусловленном такими факторами, как рост населения, изменение пищевых привычек и более широкое использование зерна в различных отраслях промышленности. В торговле зерном наблюдалась общая тенденция к росту, что свидетельствует о важности мировой торговли для удовлетворения спроса и обеспечения стабильности рынка. Наибольший объем торговли пришелся на 2021-2022 год – 482,8 млн тонн зерна, проданного на международном рынке. Однако в 2022-2023 году объем торговли снизился до 471,6 млн тонн, что возможно отражает перебои, связанные с поставкой с Украины и торговыми ограничениями, введенными во время конфликта. Конечные запасы, которые представляют собой количество зерна, оставшегося на конец маркетингового года, подвержены колебаниям, но остаются относительно стабильными. Самые высокие конечные запасы наблюдались в 2022-2023

году – 858,2 млн тонн, что указывает на избыток предложения, несмотря на проблемы, вызванные ситуацией в Украине. Соотношение мировых запасов и потребления, которое является важным показателем стабильности рынка и продовольственной безопасности, оставалось достаточно стабильным на протяжении всего периода. Он колебался около отметки 30%, за исключением небольшого повышения до 31,9% в 2017-2018 году. Это говорит о том, что мировые запасы зерна в целом были достаточны для удовлетворения спроса, поддерживая стабильную рыночную конъюнктуру.

### Мировой рынок зерна

	Производство, млн тонн	Предложение, млн тонн	Использование, млн тонн	Торговля, млн тонн	Конечные запасы, млн тонн	Отношение мировых запасов к использованию, %
2014/15	2 608,0	3 277,8	2 508,1	375,9	767,7	30,1
2015/16	2 584,9	3 352,6	2 552,8	392,9	790,4	30,1
2016/17	2 665,2	3 455,6	2 630,2	406,6	826,3	31,1
2017/18	2 693,2	3 519,5	2 657,6	423,0	858,1	31,9
2018/19	2 645,8	3 503,9	2 686,1	411,7	836,0	30,8
2019/20	2 714,9	3 550,9	2 711,4	439,7	832,5	30,2
2020/21	2 776,6	3 609,1	2 760,4	480,7	839,7	30,0
2021/22	2 813,4	3 653,1	2 801,7	482,8	856,8	30,8
2022/23	2 786,5	3 643,3	2 777,6	471,6	858,2	30,6

Источник: FAOSTAT

В течение девятилетнего периода объемы производства зерна в мире колебались, но оставались относительно стабильными. Наибольший объем производства был зарегистрирован в 2019-2020 году – 2 714,9 млн тонн, за ним следует 2021-2022 год – 2 813,4 млн тонн. Однако в 2022-2023 году производство несколько снизилось и

составило 2 786,5 млн тонн. Важно отметить, что снижение объемов производства может быть связано с конфликтом в Украине, который мог нарушить привычную сельскохозяйственную деятельность и повлиять на глобальные цепочки поставок. Предложение зерна развивалось аналогично его производству, достигнув

# 30%

КОЭФФИЦИЕНТ МИРОВЫХ  
ЗАПАСОВ ЗЕРНА И ЕГО  
ПОТРЕБЛЕНИЯ

**Мировой рынок пшеницы**

	Производство, млн тонн	Предложение, млн тонн	Использование, млн тонн	Торговля, млн тонн	Конечные запасы, млн тонн	Отношение мировых запасов к использованию, %
2014/15	735,6	935,1	708,7	156,4	228,1	31,8
2015/16	737,3	965,4	717,4	167,5	242,3	32,9
2016/17	763,5	1 005,8	737,2	177,2	266,6	36,1
2017/18	761,5	1 028,1	738,5	177,9	289,1	38,6
2018/19	731,4	1 020,6	749,2	169,1	274,7	36,8
2019/20	759,3	1 034,0	746,3	183,8	286,1	37,6
2020/21	775,3	1 061,4	761,6	189,4	294,6	38,0
2021/22	777,7	1 072,3	774,6	195,9	295,1	37,8
2022/23	800,9	1 095,9	779,7	199,6	310,7	39,8

Источник: FAOSTAT

Сразу же после начала военного конфликта цены на сельскохозяйственную продукцию на мировом рынке значительно подскочили. Например цена фьючерса на кукурузу на май 2022 года с поставкой в старом урожае выросла на 1,32 доллара за бушель или на 19% в период с 24 февраля по 18 апреля. Аналогичным образом фьючерсная цена на пшеницу старого урожая на май 2022 года выросла на \$2,36 за бушель или на 27% за тот же период.

**Однако с тех пор цены снизились, и в настоящее время приблизились к уровням до начала 2022 года, хотя они все еще остаются исторически высокими.**

На восприятие рынком глобального баланса спроса и предложения повлияла Черноморская зерновая инициатива, которая сыграла значительную роль в формировании рыночных ожиданий.

Улучшение перспектив украинского экспорта в сочетании с производственной реакцией других стран способствовало охлаждению рынка. Тем не менее, текущий уровень цен остается относительно высоким. Одной из основных проблем является потенциальная потеря украинской продукции на мировых рынках из-за логистических проблем, возникших в результате конфликта. Если сельскохозяйственные товары не смогут выйти на внешний рынок и станут недоступными для стран-импортеров, возможны дальнейшие потери украинского экспорта. Наблюдаются изменения в прогнозах экспорта украинской кукурузы и пшеницы, причем первоначальные ожидания экспорта снизились после вторжения. В апреле 2022 года Министерство сельского хозяйства США прогнозировало экспорт кукурузы на уровне 23 миллионов метрических тонн, а пшеницы –

**Мировой рынок фуражного зерна**

	Производство, млн тонн	Предложение, млн тонн	Использование, млн тонн	Торговля, млн тонн	Конечные запасы, млн тонн	Отношение мировых запасов к использованию, %
2014/15	1 381,9	1 679,3	1 312,9	174,5	363,9	27,1
2015/16	1 358,7	1 722,6	1 344,5	184,1	374,6	26,8
2016/17	1 404,7	1 779,2	1 397,9	181,0	385,5	27,1
2017/18	1 431,8	1 817,4	1 421,2	196,6	391,7	27,3
2018/19	1 406,3	1 797,9	1 435,9	198,3	374,3	25,6
2019/20	1 452,0	1 826,3	1 464,0	210,1	358,6	24,1
2020/21	1 483,4	1 842,0	1 489,0	239,2	350,1	23,3
2021/22	1 509,7	1 859,8	1 504,4	230,9	364,8	24,7
2022/23	1 468,8	1 833,5	1 478,2	218,4	352,6	23,5

Источник: FAOSTAT

19 миллионов метрических тонн, что на 32% и 21% соответственно меньше, чем до начала февраля 2022 года. Хотя прогнозы экспорта кукурузы немного восстановились, экспорт пшеницы существенно не вырос.

Ожидалось, что мировой рынок пшеницы достигнет стоимости около 153,2 млрд долларов США в 2022 году, при прогнозируемом среднегодовом темпе роста (CAGR) 5,3% в течение прогнозного периода 2023-2028 годов. Рост рынка в первую очередь обусловлен такими факторами, как растущий спрос на пшеницу в развивающихся странах, увеличение численности населения и рост урбанизации. Ключевыми регионами, способствующими этому росту, являются Азиатско-Тихоокеанский регион, Северная Америка и Европа, причем Азиатско-Тихоокеанский регион лидирует на рынке, за ним следуют

Северная Америка и Европа. Китай, Индия и Пакистан являются основными движущими силами в Азиатско-Тихоокеанском регионе, в то время как США и Канада играют значительную роль в Северной Америке, а Россия, Франция и Германия – в Европе. На рынке представлены различные виды пшеницы, включая цельную/сырую и муку, которые находят применение в кормовой, пищевой и биотопливной промышленности. Однако мировой рынок пшеницы сталкивается с такими проблемами как растущая конкуренция со стороны других зерновых культур, растущие производственные затраты и неблагоприятные погодные условия. С другой стороны, заслуживающие внимания тенденции на рынке включают растущий спрос на органическую пшеницу, использование пшеницы в безглютеновых продуктах и растущий спрос со стороны развивающихся рынков.

## СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РЫНОК КАЗАХСТАНА В 2022 ГОДУ

### Основные макроэкономические показатели АПК

Ежегодный обзор развития сельскохозяйственного сектора Казахстана в 2022 году показывает, что страна предприняла значительные шаги для решения проблем и приоритетного обеспечения продовольственной безопасности в условиях сложной геополитической обстановки, особенно после начала военных действий на территории Украины в феврале 2022 года. Правительство и лица, принимающие решения в Казахстане, признали важность обеспечения продовольственной безопасности в связи с геополитическими рисками, неопределенностью, ростом инфляции и высоким потреблением, вызванным восстановлением экономики после пандемии.

**Как сообщило правительство, несмотря на трудности, сельскохозяйственный сектор Казахстана пережил значительный рост и развитие в 2022 году.**

Этот сектор показал самые высокие темпы роста среди различных секторов экономики – валовая продукция увеличилась на 8,5% до 8,8 триллиона тенге. Этот рост можно отнести на счет нескольких ключевых факторов и инициатив.

Одним из заметных достижений 2022 года стало привлечение значительных инвестиций для реализации различных сельскохозяйственных проектов, направленных на обеспечение продовольственной безопасности страны. До 2025 года Казахстан планирует реализовать 800 сельскохозяйственных проектов с общим объемом инвестиций 2,6 трлн казахстанских тенге. К концу 2022 года уже реализовано 227 проектов, что составляет 96% от годового плана. Правительство также сосредоточилось на расширении мощностей овощехранилищ для удовлетворения растущего спроса, планируя построить дополнительные хранилища вместимостью 135 000 тонн. Для минимизации потенциальных рисков, связанных с волатильностью мировых продовольственных рынков, правительство увеличило финансирование весенне-полевых и уборочных работ в 2 раза – со 110 млрд тенге до 220 млрд тенге. Дополнительно было выделено 40 млрд тенге по лизингу за счет АО «Жасыл Даму» для расширения доступа фермеров к сельскохозяйственной технике. Эти инвестиции позволили приобрести 1 068 единиц техники, в том числе 188 комбайнов и 880 тракторов. Эти меры, в сочетании с другими усилиями, привели к одному из самых высоких урожаев зерновых за последнее десятилетие. При средней урожайности 14,2 ц/га было намолочено около 22,8 млн тонн зерна в бункерном весе, что на 26% больше, чем в предыдущем году. Кроме того более 80% собранного зерна соответствовало стандартам качества.

В 2022 году наблюдался положительный рост объемов производства в сельскохозяйственном

секторе. Казахстан собрал 486 900 тонн риса, при этом внутренний спрос составил около 165 000 тонн. Излишки были экспортированы в другие страны, составив 67 800 тонн за первые восемь месяцев 2022 года. Однако посевные площади риса сократились по сравнению с предыдущим годом из-за проблем с оросительной водой в период вегетации. Несмотря на это, общая стоимость валовой продукции сельского хозяйства увеличилась на 8,2 процента, причем положительный рост наблюдался в 16 регионах. В таких областях как Костанайская, Акмолинская, Мангыстауская и Северо-Казахстанская, зафиксированы самые высокие темпы роста, что свидетельствует об их вкладе в развитие сектора.

Инициативы правительства сыграли решающую роль в развитии сельскохозяйственного сектора. В 2023 году будет внедрен новый подход к форвардному финансированию поставок социально значимых продуктов питания. Этот подход включает форвардные закупки овощей и финансирование оборотного капитала для закупки сырья у перерабатывающих предприятий. Правительство также стремится минимизировать коррупционные риски и учесть мнение фермерского сообщества путем совершенствования системы субсидирования агропромышленного комплекса. Были предприняты усилия по сокращению числа посредников с целью контроля цен на сельскохозяйственную продукцию, причем ключевую роль в этом процессе сыграло Министерство торговли и интеграции. Правительство также сосредоточилось на совершенствовании си-

стемы субсидирования агропромышленного комплекса, стремясь минимизировать коррупционные риски и учесть мнение фермерского сообщества. В 2022 году при государственной поддержке было реализовано 227 инвестиционных проектов общей стоимостью 214 млрд тенге, а к концу года планируется увеличить количество проектов до 237. Другим важным событием стало возвращение сельскохозяйственных земель в государственную собственность. В 2022 году было возвращено 5,2 млн га сельскохозяйственных земель, и еще 5 млн га планируется вернуть в 2023 году. Кроме того были предприняты усилия по строительству и модернизации овощехранилищ, в результате чего в 2021-2022 годах было введено в эксплуатацию 201,1 тыс. тонн хранилищ (111% от плана).

Несмотря на позитивные изменения в сельскохозяйственном секторе сохраняются проблемы. Завышенные цены на некоторые овощи наблюдались из-за непродуктивных посредников. Однако правительство активно работает над устранением этих посредников и контролем над ценовыми наценками посредством сотрудничества с соответствующими министерствами и местными исполнительными органами. Для усиления самообеспечения основными продуктами питания Казахстан принял План продовольственной безопасности до 2024 года. В результате производство продуктов питания в стране увеличилось на 4,2%, причем заметный рост наблюдался в производстве растительного масла (51%), сахара (46%), крупы (18%), рыбы (18%), муки (11%), обработанного риса (5,5%), колбасных изделий (-5,4%) и макарон (4,5%).



Эти тенденции и инициативы в сельскохозяйственном секторе демонстрируют стремление Казахстана к развитию устойчивой и жизнеспособной сельскохозяйственной отрасли, улучшению продовольственной безопасности и повышению социально-экономической стабильности сельских районов.

Хотя страна пережила успешный сбор урожая и смогла провести посевную и уборочную кампании в соответствии с планом, она столкнулась с рядом проблем, которые повлияли на сектор. Ограничения на экспорт таких культур, как мягкая пшеница и подсолнечник, наряду с нестабильными ценами и колебаниями валютных курсов, создавали препятствия для экспортеров. Однако наиболее серьезной проблемой для агропромышленного комплекса Казахстана стали трудности в логистике, усугубляемые геополитической ситуацией. Повышение транспортных тарифов, нехватка вагонов и судов для перевозки грузов, а также дисбаланс логистической системы в конце года повлияли на бесперебойное функционирование рынка. Эти проблемы подчеркивают важность решения вопросов логистической инфраструктуры и преодоления геополитических сложностей для обеспечения устойчивого роста и стабильности сельскохозяйственного сектора.

**Помимо вышеупомянутых ключевых моментов, обзор развития сельскохозяйственного сектора Казахстана в 2022 году выделяет еще несколько заслуживающих внимания аспектов.**

#### **Диверсификация сельскохозяйственной продукции**

Сельскохозяйственный сектор Казахстана демонстрирует ориентацию на диверсификацию путем увеличения производства различных культур. Помимо расширения площадей для посева риса, были выделены дополнительные площади, отведенные под масличные культуры, зерновые, бобовые, гречиху, подсолнечник, картофель и овощи. Такая диверсификация направлена на удовлетворение потребностей населения и снижение зависимости от импорта.

#### **Региональные различия**

Хотя положительный рост наблюдался в 16 регионах, некоторые регионы наиболее выделялись своим значительным вкладом в сельскохозяйственное производство. Северо-Казахстанская область, в частности, лидировала по общей стоимости валовой продукции сельского, лесного и рыбного хозяйства. Акмолинская и Туркестанская области также продемонстрировали значительные темпы роста. Эти региональные различия указывают на разный уровень развития и потенциал в разных частях страны.

#### **Государственная поддержка и субсидии**

Правительство Казахстана продемонстрировало свою приверженность поддержке сельскохозяйственного сектора посредством различных финансовых инициатив. Значительные суммы были выделены на субсидирование сельскохозяйственных производителей, особенно в

растениеводстве и животноводстве. Акцент правительства на обеспечении доступности недорогих продуктов питания на внутреннем рынке подчеркивает его приверженность решению проблем продовольственной безопасности.

#### **Международная торговля**

Сельскохозяйственный сектор Казахстана также играет определенную роль в международной торговле. Излишки продукции, например избыточный урожай риса, экспортировались в другие страны. Это указывает на потенциал страны как экспортера сельскохозяйственной продукции, способствующего ее экономическому росту и укреплению позиций на мировом рынке.

#### **Форвардное финансирование и контроль цен**

Внедрение нового подхода к форвардному финансированию социально значимых продуктов питания подчеркивает усилия правительства по обеспечению постоянного наличия товаров первой необходимости в течение всего года. Осуществляя форвардные закупки овощей, и предоставляя финансирование для закупки сырья, правительство стремится стабилизировать цены и снизить волатильность рынка. Акцент на минимизации коррупционных рисков и устранении непродуктивных посредников еще больше демонстрирует приверженность справедливой и прозрачной рыночной практике.

В заключение в ежегодном обзоре развития сельскохозяйственного сектора Казахстана в

2022 году отмечаются как достижения, так и сохраняющиеся проблемы. Хотя страна провела успешный сбор урожая, посевную и уборочную кампании в соответствии с планом, экспортеры столкнулись со значительными препятствиями. Ограничения на экспорт ключевых культур, таких как мягкая пшеница и подсолнечник в сочетании с нестабильными ценами и колебаниями валютных курсов препятствовали росту сектора. Весь мировой рынок АПК столкнулся с логистическими проблемами, включая рост тарифов, нехватку транспортировочных средств на фоне нестабильной геополитической ситуации, которая привела в конце года к дисбалансу логистики в целом. Подобная картина подчеркивает настоятельную необходимость для Казахстана принять решения по системным проблемам и изменению логистической инфраструктуры для обеспечения долгосрочной устойчивости сектора. Хотя активные меры правительства демонстрируют приверженность, необходимы постоянные усилия для преодоления этих препятствий и повышения конкурентоспособности сектора.

## ОБЗОР ОТРАСЛИ

2022 год для рынка АПК был весьма неоднозначным как в мире, так и в Казахстане. Ввиду сложившейся геополитической ситуации в мире изначально фиксировалась высокая волатильность цен почти на все культуры, эксперты прогнозировали низкие объемы запасов и невысокий уровень мирового производства на фоне повышенного спроса со стороны основных стран импортеров, усугубились проблемы с логистикой, из-за введенных санкций российские производители стали активно действовать на восточных рынках. Тем не менее, снижение темпов и объемов производства и экспорта

сельскохозяйственных культур из Украины, не сильно отразилось на глобальном балансе зерновых культур – почти все ключевые экспортеры продолжают обладать большими объемами запасов и этот показатель продолжает расти.

Говоря о казахстанском рынке зерна, то в 2022 году рынок столкнулся с несколькими вызовами: серьезные проблемы с логистикой (удорожание тарифов на поставки в страны Европы, нехватка вагонов, задержки погрузки и др.), увеличившаяся конкуренция со стороны российского рынка, низкий урожай 2021 года и введенные государством

квоты и временные ограничения экспорта зерновых культур, как следствие запрета РФ на экспорт зерна в страны ЕвразЭС. Что с одной стороны позволило сохранить запасы зерна в стране, но с другой стороны не дало возможность реализовать стоки по максимальным ценам, особенно на фоне повышенного спроса со стороны основных импортеров казахстанской продукции, в частности стран Центральной Азии, Ирана и Афганистана.

Несмотря на вышеперечисленные проблемы, урожайный сезон 2022-2023 года начался довольно положительно, также наблюдалась стабилизация цен. Собранный в 2022 году урожай был одним из самых высоких за последние 10 лет.

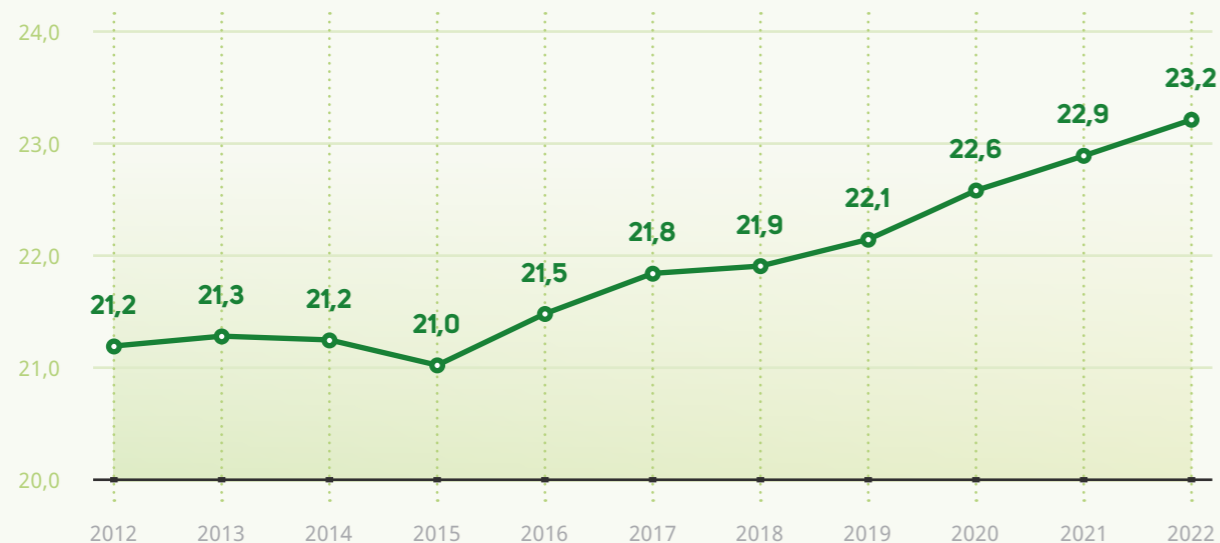
По данным Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан в 2022 году общая посевная площадь всех сельскохозяйственных культур в стране составила 23,2 млн га, прирост посевной площади за последние 5 лет составляет примерно 1-2% ежегодно.

Наибольший размер посевных площадей по всем культурам в 2022 году находится в Акмолинской области (4,9 млн га), Костанайской области (4,7 млн га) и Северо-Казахстанской области (3,9 млн га). Там же выращивается больше всего пшеницы, гороха и семян льна.

Общая уборанная площадь зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур на конец отчетного периода составила 19,3 млн га, в том числе: пшеницы – 12,8 млн га, ячменя – 2,2 млн га, семян льна – 1,3 млн га. За последние три года увеличились посевные площади под семена подсолнечника (почти на 45%), что связано с развитием масложировой отрасли в РК и рентабельностью культуры.

Как уже отмечалось ранее, в 2022 году наблюдался рекордный урожай за последние 10 лет. Так валовый сбор всех зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур составил 24,6 млн тонн, что на 34,7% больше, чем в 2021 году, и почти на 11,7% больше показателя 2020 года.

Динамика роста общей посевной площади в РК в период 2012–2022 годов, млн га



Источник: БНС АСПиР РК

# 26,4

**МЛН ТОНН –  
ВАЛОВЫЙ СБОР ВСЕХ ЗЕРНОВЫХ,  
БОБОВЫХ И МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР  
В 2022 Г.**

**Валовый сбор зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур в РК**

Культура	2022 год, тонн	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	2021 год, тонн	изм. за год, %	2020 год, тонн
<b>Общий валовый сбор</b>	<b>24 650 359,42</b>	<b>34,7%</b>	<b>11,7%</b>	<b>18 302 197,5</b>	<b>-17,1%</b>	<b>22 065 034,7</b>
Пшеница озимая и яровая	16 404 491,25	38,9%	15,1%	11 814 124,0	-17,1%	14 257 950,1
Пшеница твердая	833 652,72	93,0%	76,5%	431 863,5	-8,6%	472 360,6
Пшеница мягкая	15 570 838,53	36,8%	13,0%	11 381 905,2	-17,4%	13 784 400,6
Рожь	59 782,5	50,3%	100,5%	39 775,4	33,4%	29 813,3
Ячмень	3 287 240,5	38,9%	-10,2%	2 366 805,0	-35,3%	3 659 259,8
Овес	229 080,0	25,7%	-4,6%	182 279,1	-24,1%	240 157,2
Горох	149 967,1	62,1%	26,6%	92 509,4	-21,9%	118 446,1
Чечевица	145 942,2	162,9%	185,8%	55 506,9	8,7%	51 069,4
Нут	8 460,2	16,9%	27,4%	7 238,6	9,0%	6 640,9
Соевые бобы	250 385,4	5,3%	-3,9%	237 845,4	-8,7%	260 638,5
Семена льна	845 642,2	9,0%	-20,1%	775 568,1	-26,7%	1 058 247,0
Рапс	188 590,4	29,4%	23,1%	145 728,4	-4,9%	153 167,5
Семена подсолнечника	1 304 342,1	14,3%	41,3%	1 140 935,5	23,6%	923 276,4

Источник: БНС АСПиР РК

За год значительно увеличилось производство почти всех зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур. В основном это связано с повышением урожайности ввиду благоприятных погодных условий и предпринятыми государственными мерами. Но стоит отметить, что увеличение производства таких культур как пшеница твердая, основных бобовых культур (чечевица и горох), семян подсолнечника и рапса связано также и с увеличением посевных площадей под эти культуры.

Общая урожайность зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур в 2022

году составила 12,8 ц/га, что на 30,6% выше показателя 2021 года. Наибольшая урожайность наблюдалась у таких культур как рожь, ячмень, пшеница твердая, рапс и соевые бобы.

В 2022 году доля пшеницы составляла 76,3% от валового сбора зерновых культур, тогда как доли ячменя и кукурузы составляли 15,3% и 5,1% соответственно. В то же время 48,8% от общего объема урожая зернобобовых культур приходилось на горох, 47,5% – на чечевицу. Соотношение в урожае масличных культур составило: 42,8% – семена подсолнечника, 27,7% – семена льна, и 14,7% – семена сафлора.

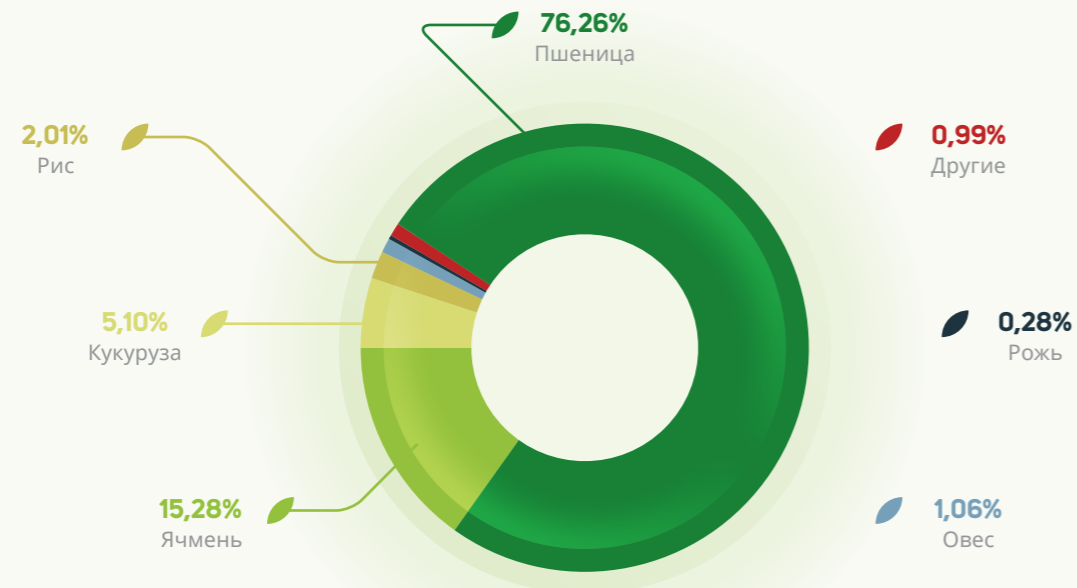
**Урожайность зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур в РК**

Культура	2022 год, ц/га	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	2021 год, ц/га	изм. за год, %	2020 год, ц/га
<b>Общая урожайность</b>	<b>12,8</b>	<b>30,6%</b>	<b>5,8%</b>	<b>9,8</b>	<b>-19,0%</b>	<b>12,1</b>
Пшеница озимая и яровая	12,8	37,6%	8,5%	9,3	-21,2%	11,8
Пшеница твердая	14,7	56,4%	17,6%	9,4	-24,8%	12,5
Пшеница мягкая	12,7	36,6%	7,6%	9,3	-21,2%	11,8
Рожь	17,4	91,2%	39,2%	9,1	-27,2%	12,5
Ячмень	15,1	37,3%	12,7%	11,0	-17,9%	13,4
Овес	11,6	28,9%	10,5%	9,0	-14,3%	10,5
Горох	12,8	34,7%	15,3%	9,5	-14,4%	11,1
Чечевица	10,2	32,5%	22,9%	7,7	-7,2%	8,3
Нут	7,3	10,6%	15,9%	6,6	4,8%	6,3
Соевые бобы	19,6	-7,1%	-5,8%	21,1	1,4%	20,8
Семена льна	6,3	10,5%	-20,3%	5,7	-27,8%	7,9
Рапс	14,2	15,4%	15,4%	12,3	0	12,3
Семена подсолнечника	13,0	7,4%	5,7%	12,1	-1,6%	12,3

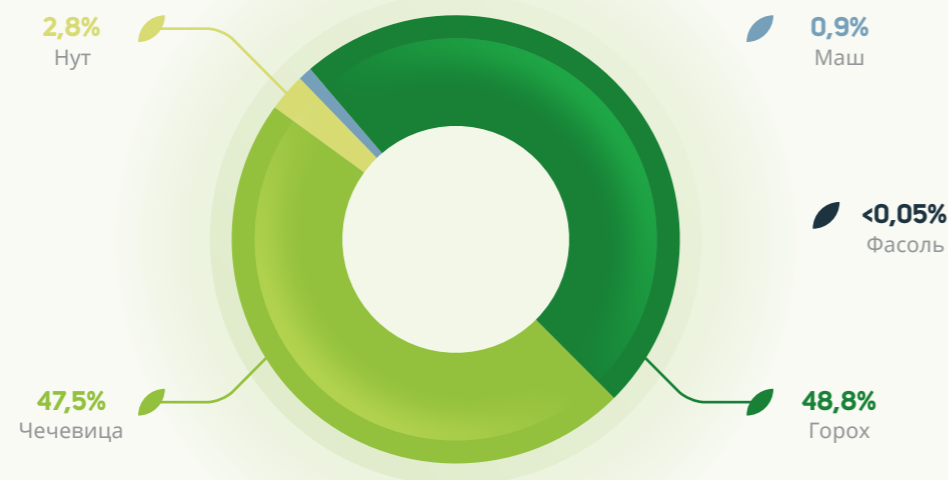
Источник: БНС АСПиР РК



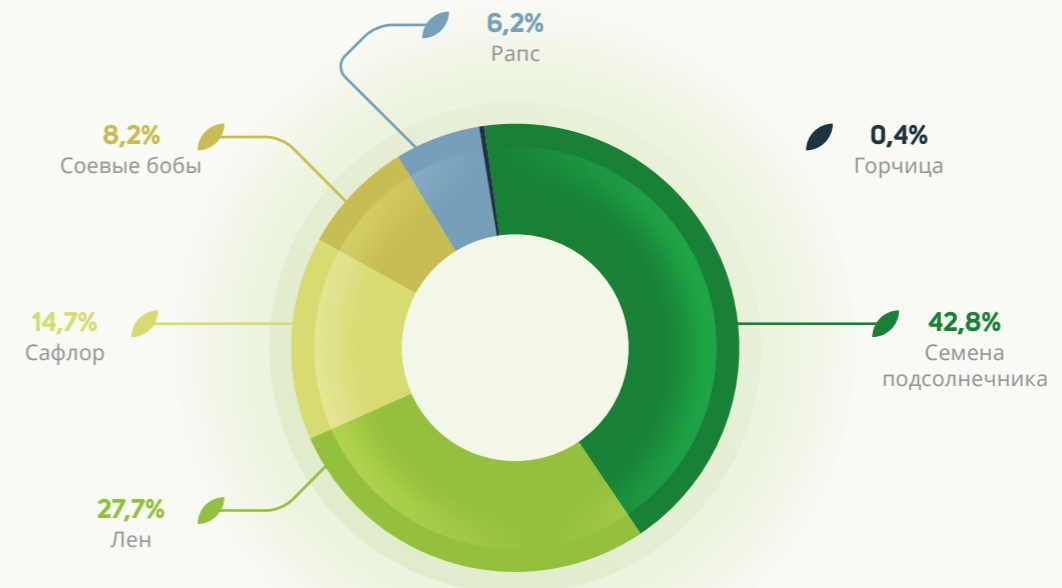
Структура валового сбора зерновых культур в РК в 2022 г.



Структура валового сбора зернобобовых культур в РК в 2022 г.



Структура валового сбора масличных культур в РК в 2022 г.



Источник: БНС АСПР РК

На данный момент казахстанский рынок АПК продолжает сталкиваться с проблемами логистики, осложнившимися геополитической ситуацией. Российский рынок проводит демпинговую политику, используя по максимуму свои логистические ресурсы усложняет процесс поставок, продолжая конкурировать на ключевых экспортных направлениях РК: страны Центральной Азии, Афганистан, Иран. К тому же сезон 2022/2023 стал рекордным по урожаю и для производителей Российской Федерации, что значительно повлияло на снижение цен на зерновые и некоторые из масличных культур. А Иран, являясь ключевым импортером казахстанской сельскохозяйственной продукции, оказался под влиянием санкций.

По прогнозам экспертов мировое производство зерновых вместе с их потреблением продолжит умеренный рост. Цены продолжают снижаться, ввиду увеличивающимся отношением переходящих запасов к потреблению среди крупнейших экспортеров. Российские производители по-прежнему будут составлять сильную конкуренцию для казахстанского рынка.

Для минимизации зависимости экспорта зерна из Казахстана в страны Центральной Азии, Ирана и Афганистана предполагается развитие экспортного направления в Китай, ввиду того, что эта страна является крупнейшим импортером сельскохозяйственной продукции в мире и его удобным для РК географическим расположением.

Также предполагаются некоторые изменения в посевной структуре культур в Казахстане на будущий сезон. Возможно, будут увеличиваться посевные площади под ячмень, ввиду высокого спроса со стороны Китая и относительно стабильных цен на данную культуру. К тому же

сейчас в стране наблюдается активное развитие масложировой отрасли, что приводит к дефициту сырья для переработки, в связи с чем возможно увеличатся посевные площади под семена подсолнечника.

Источники: www.apk-inform.com, FAO, USDA, БНС АСПР РК, КГД РК

## ПОЗИЦИИ АО «АТАМЕКЕН- АГРО»

Урожайность в 2022 году в среднем по культурам выросла с 7,8 ц/га в 2021 году до 14,2 ц/га. Факторы роста урожайности по всем культурам в 2022 году: качественная подготовка посевного материала и его протравка, соблюдения технологии выращивания с/х культур (индивидуальный подход по системе питания и системе защиты растения), благоприятные погодные условия.

В 2022 году доля общей уборной площади АО «Атамекен-Агро» от общей уборной площади зерновых (за исключением риса), зернобобовых и масличных культур в Республике Казахстан составила 1,4%. В динамике за 3 года

этот показатель практически не изменился. Доля Общества в общем объеме валового сбора всех культур в РК в том же разрезе составила 1,5%.

В Северо-Казахстанской области доля общей посевной площади АО «Атамекен-Агро» от общей посевной площади зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур составила около 7%, доля валового сбора Общества в этой области составила 7,2%. При этом наибольшие доли по валовому сбору в этой области Компания занимает в разрезе следующих культур: семена подсолнечника – 47,1%, чечевица – 38,5%, горох – 12,4%, пшеница твердая – 9,3%.

### Доля уборной площади АО «Атамекен-Агро» (АА) от общей уборной площади в РК по основным культурам

Культура	2022 год		2021 год	2020 год
	РК, га	АА, га	Доля АА, %	Доля АА, %
Пшеница твердая	564 789,5	20 318,0	3,6	8,5
Пшеница мягкая	12 245 771,6	75 897,0	0,6	0,7
Ячмень	2 175 664,6	5 451,0	0,3	0,2
Овес	197 872,9	831,0	0,4	0,6
Горох	117 126,4	6 183,0	5,3	13,7
Чечевица	143 287,4	21 536,0	15,0	15,3
Нут	11 569,9	3 770,0	32,6	24,0
Лен	1 345 157,1	54 231,0	4,0	3,7
Рапс	133 278,1	9 396,0	7,0	15,7
Подсолнечник	1 090 492,0	48 870,0	4,5	2,4
<b>Общая площадь уборных зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур</b>	<b>19 288 523,5</b>	<b>267 170,0</b>	<b>1,4</b>	<b>1,4</b>

Рассчитано по данным Компании и данным БНС АСПР РК

### Доля валового сбора АО «Атамекен-Агро» (АА) от общего валового сбора в РК по основным культурам

Культура	2022 год		2021 год	2020 год
	РК, тонн	АА, тонн	Доля АА	Доля АА
Пшеница твердая	833 652,72	27 084,18	3,2	6,1
Пшеница мягкая	15 570 838,53	127 807,43	0,8	0,9
Ячмень	3 268 528,0	13 069,54	0,4	0,2
Овес	229 080,0	1 162,62	0,5	0,5
Горох	149 967,1	11 127,34	7,4	11,5
Чечевица	145 942,2	29 063,00	19,9	14,1
Нут	8 460,2	3 975,16	47,0	18,8
Лен	845 642,2	46 537,19	5,5	3,0
Рапс	188 590,4	13 865,12	7,4	10,3
Подсолнечник	1 304 342,1	71 961,76	5,5	1,7
<b>Общий валовый сбор зерновых (за исключением риса), бобовых и масличных культур</b>	<b>24 650 359,42</b>	<b>374 419,00</b>	<b>1,5</b>	<b>1,1</b>

Рассчитано по данным Компании и данным БНС АСПР РК

В стране выделяются 10 крупнейших агрофирм, ими являются: ТОО «Олжа Агро», ТОО «Агрофирма ТНК», ТОО «Карасу-Астык», ТОО «Журавлевка-1», ТОО «Алтын Бидай 2000», ТОО «Племзавод Калбатау», ТОО «Агрофирма Диевская», ТОО «Алтынсарино», ТОО «Асыл Логистикс», ТОО «Сочинское». Основными конкурентами Атамекен-Агро среди них по земельному фонду в Казахстане, на рынке зерновых, масличных и зернобобовых культур, являются такие крупные компании как: группа компаний ТОО «Олжа Агро», ТОО «Агрофирма ТНК», ТОО «Карасу-Астык», ТОО «Журавлевка-1», ТОО «Алтын Бидай 2000» занимающиеся производством, переработкой, реализацией продукции растениеводства и животноводства.

**Сильными сторонами некоторых из этих компаний являются:**

- наличие полного цикла производства;
- наличие завода по производству круп;
- наличие цеха по переработке молочной и мясной продукции;
- наличие комбикормового завода и мельничного комплекса.

**Слабые стороны:**

- ограниченная география экспорта;
- ограниченный ассортимент культур.

	ТОО «Олжа Агро»	ТОО «Агрофирма ТНК»	ТОО «Карасу-Астык»	ТОО «Журавлевка -1»	ТОО «Алтын Бидай»
<b>Локация</b>	Костанайская область, г. Костанай	Акмолинская область, Жаксынский район, село Жаксы	Костанайская область, Карасуский район, село Карасу	Акмолинская область, Буландынский район, село Капитоновка	Акмолинская область, Аккольский район, село Азат
<b>Земельный фонд</b>	960 тыс. га	430 тыс. га	200 тыс. га	171,5 тыс. га	160 тыс. га
<b>Выращиваемые культуры</b>	озимая пшеница, рожь, тритикале, озимый рыжик, кукуруза, соя, чечевица, люпин	рожь кормовая, ячмень, пшеница	пшеница, ячмень, лен	пшеницу, рапс, ячмень, подсолнечник, лён, овес, горох, картофель	пшеница, ячмень, лен
<b>Производство</b>	мука, молочная продукция, корм сельскохозяйственных животных, мясная продукция, сельскохозяйственная техника	макаронные изделия, молочная продукция, мясная продукция (мясные полуфабрикаты) комбикорм	мясная продукция (для поставки в пункты общественного питания)	мясная продукция	муки, мясная продукция
<b>География экспорта</b>	Узбекистан, Таджикистан, Афганистан, страны Европы, Иран, Китай	Россия, Китай, Иран, Кыргызстан, Таджикистан, Афганистан и Узбекистан	нет данных	нет данных	Узбекистан, Афганистан, Китай, Германия, Голландия, Бельгия

## Выводы

В 2022 году АО «Атамекен-Агро» провело изменения в структуре посевов, увеличивая посевные площади под чечевицу, семена подсолнечника и семена льна. Данное решение было обусловлено растущим спросом, рыночными перспективами и привлекательностью цен на эти культуры. Средний показатель урожайности по культурам также значительно вырос благодаря качественной подготовке посевного материала, применению правильной технологии выращивания и благоприятным погодным условиям. Атамекен-Агро продемонстрировало рост и успешное развитие в 2022 году, увеличивая посевные площади и повышая урожайность.

Стоит отметить, что АО «Атамекен Агро» конкурирует с другими крупными агрофирмами на рынке зерновых, масличных и зернобобовых культур.

*В целом, Атамекен Агро имеет потенциал для развития и конкуренции на рынке благодаря своим сильным сторонам, однако существующие слабые стороны требуют решительных действий для их совершенствования и как следствие – достижения более устойчивой позиции в отрасли.*

Сильные и слабые стороны компании АО «Атамекен-Агро» по сравнению с ее конкурентами			
<b>Сильные стороны</b>	Публичная компания	Надежная репутация поставщика	Плодородные земли с высоким балом бонитета во владении
	Опыт работы хозяйства почти 20 лет	Крупный игрок на рынках зерновых, масличных и зернобобовых культур	Широкий ассортимент выращиваемых культур
	Использование современных ресурсосберегающих технологий	Наличие систем автоматизация управления и производства	Широкая география экспорта
	Достаточное материально-техническое оснащение	Большие объемы производства	Сотрудничество с международными отраслевыми ассоциациями
<b>Слабые стороны</b>	Отсутствие источников фондирования под низкий процент	Нестабильность законодательства в части предоставления субсидий	Отсутствие собственного производства

## ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

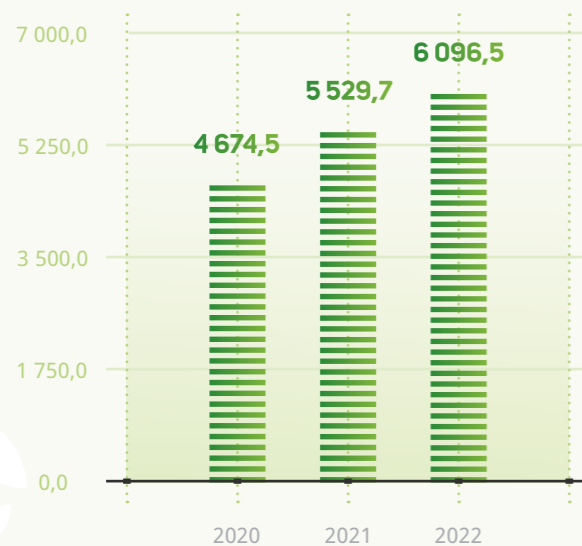
**В первые 3 месяца текущего сезона объем экспорта пшеницы вырос на 29% по сравнению с аналогичным периодом прошлого сезона, ячменя – в 4 раза, льна – на 51%, семян подсолнечника – в 5 раз. Но уже в январе 2023 года эти показатели начали снижаться.**

По данным Комитета государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан (КГД МФ РК) в 2022 году пшеница мягкая является наиболее экспортируемой сельскохозяйственной культурой, составляя 39,2% от общего экспорта. Однако в 2022 году произошло снижение объемов экспорта на 19,4% по сравнению с предыдущим годом. Несмотря на

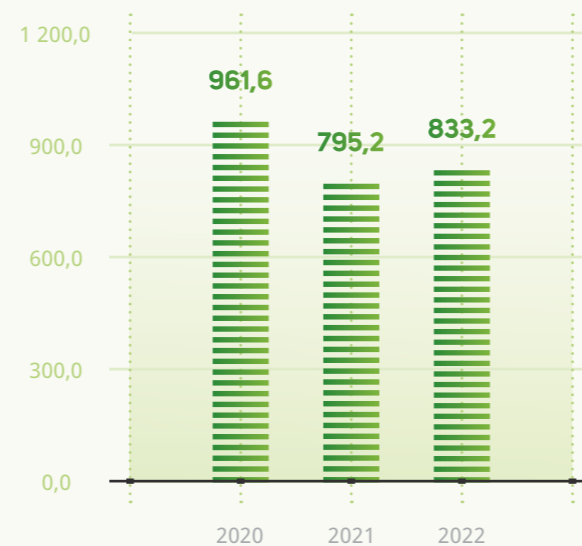
это, за два года экспорт данной культуры все же вырос на 15,5%. Ячмень занимает второе место по доле экспорта, составляя 25,5%, но в 2022 году отмечается значительное его снижение на 24,1% по сравнению с предыдущим годом. За два года экспорт ячменя также сократился на 3,0%. Пшеница твердая занимает долю экспорта в размере 18,6%, в 2022 году замечено существенное снижение ее доли на 37,3%, а за два года объем экспорта данной культуры упал на 70,5%. Овес имеет самую низкую долю экспорта – всего 1,6%, однако в 2022 году произошел значительный рост – на 194,2%. Тем не менее, за два года экспорт овса сократился в целом на 52,4%.



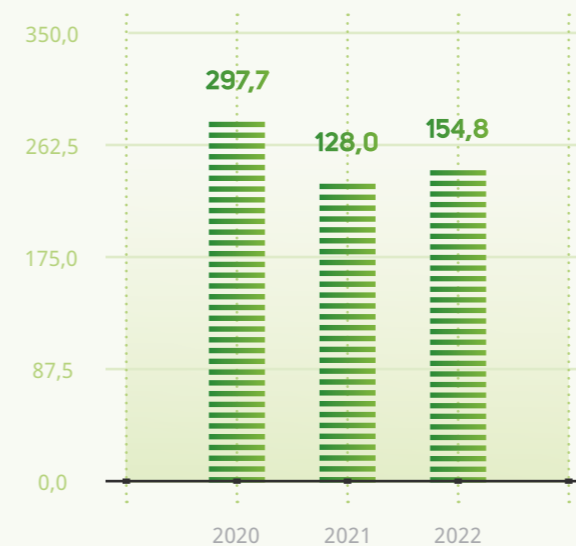
**Динамика экспорта пшеницы мягкой,  
тыс. тонн**



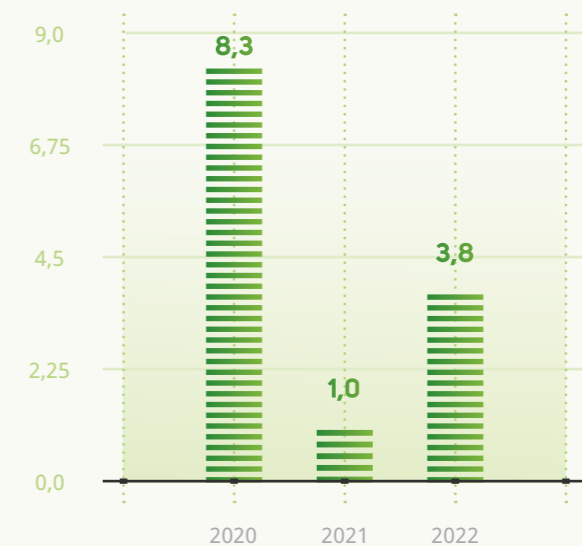
**Динамика экспорта ячменя,  
тыс. тонн**



**Динамика экспорта пшеницы твердой,  
тыс. тонн**



**Динамика экспорта овса,  
тыс. тонн**



**Экспорт основных зерновых культур**

Культура	2022					2021					2020		
	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %
Пшеница мягкая	6 096 509,5	15 570 838,5	39,2%	-19,4%	15,5%	5 529 684,9	11 381 905,2	48,6%	43,3%	16,0%	4 674 544,1	13 784 400,6	33,9%
Ячмень	833 162,6	3 268 528,0	25,5%	-24,1%	-3,0%	795 244,1	2 366 805,0	33,6%	27,9%	-17,6%	961 591,1	3 659 259,8	26,3%
Пшеница твердая	154 811,0	833 652,7	18,6%	-37,3%	-70,5%	127 994,9	431 863,5	29,6%	-53,0%	-51,9%	297 669,4	472 360,6	63,0%
Овес	3 759,2	229 080,0	1,6%	194,2%	-52,4%	1 016,8	182 279,1	0,6%	-83,8%	-93,3%	8 279,4	240 157,2	3,4%

Источник: КГД МФ РК

В целом, полученные данные указывают на существенные изменения в экспорте сельскохозяйственных культур в 2022 году. Снижение объемов экспорта наблюдалось у трех из четырех культур, однако пшеница мягкая все же остается основной экспортируемой культурой. Овес выделяется

своим резким ростом объемов экспорта, однако в долгосрочной перспективе он сокращается.

В 2022 году валовый объем урожая семян льна, равно как и их доля, занимает доминирующее положение, демонстрируя значительный рост

по обоим показателям. Семена подсолнечника, несмотря на высокий объем сбора, напротив, демонстрируют снижение доли экспорта, что ставит под сомнение их рыночное распределение. Семена сафлора занимают самую меньшую долю по объему собранного урожая и имеют тенденцию

на снижение объемов экспорта, что указывает на потенциальные проблемы в их конкурентоспособности на рынке. Семена соевых бобов и рапса напротив, имеют тенденцию положительного роста объемов выращивания и сбора, что подчеркивает их растущее значение на экспортном рынке.

**Экспорт основных масличных культур**

Культура	2022					2021					2020		
	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %
Семена льна	520 510,1	845 642,2	61,6%	60,5%	53,9%	297 406,8	775 568,1	38,3%	-4,1%	-19,7%	423 110,1	1 058 247,0	40,0%
Семена подсолнечника	246 289,4	1 304 342,1	18,9%	81,7%	-29,9%	118 598,4	1 140 935,5	10,4%	-61,4%	-81,6%	248 825,5	923 276,4	27,0%
Семена сафлора	78 210,1	447 456,7	17,5%	-38,6%	-22,5%	63 766,9	223 895,5	28,5%	26,2%	77,4%	51 157,3	226 739,2	22,6%
Соевые бобы	41 456,3	250 385,4	16,6%	86,5%	1,9%	21 118,2	237 845,4	8,9%	-45,4%	-23,0%	42 364,0	260 638,5	16,3%
Семена рапса	30 037,9	188 590,4	15,9%	118,3%	15,3%	10 632,5	145 728,4	7,3%	-47,2%	-82,0%	21 152,6	153 167,5	13,8%

Источник: КГД МФ РК

Среди рассматриваемых культур семена льна выделяются самым высоким валовым сбором – 845 642,2 тонны. Такой значительный урожай способствует увеличению экспортной доли льняного семени, которая составляет 61,6% от

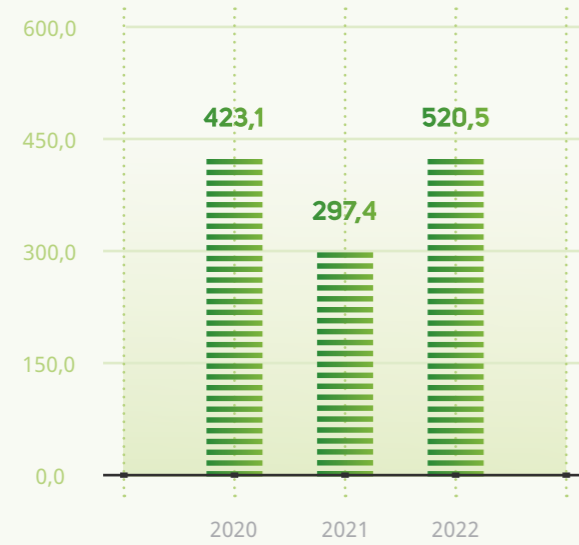
общего объема экспорта. Более того, экспорт семян льна значительно увеличился – его темп роста составил 60,5% по сравнению с предыдущим годом. Кроме того, доля экспорта данной культуры также значительно выросла, увели-

чившись на 53,9% с 2021 года. Урожай семян подсолнечника показал значительный валовый сбор в 1 304 342,1 тонны. Однако несмотря на значительный урожай, доля их экспорта сравнительно невелика и составляет 18,9%,

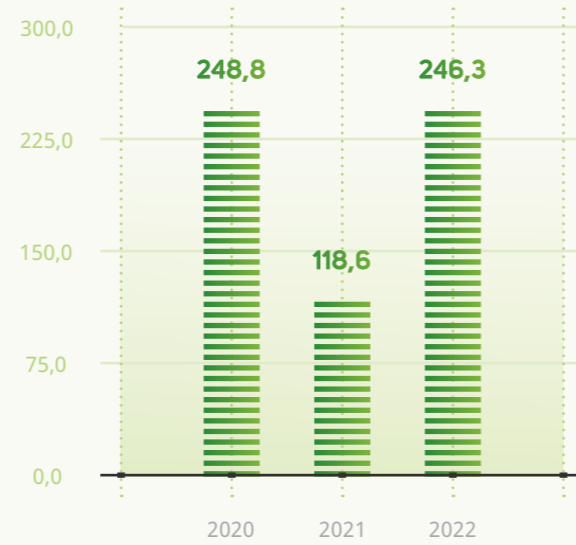
более того, она заметно снизилась (на 29,9%) по сравнению с предыдущим годом. На такое снижение повлияли экспортные ограничения со стороны государства, что также повлияло и на стоимость данной культуры внутри страны.



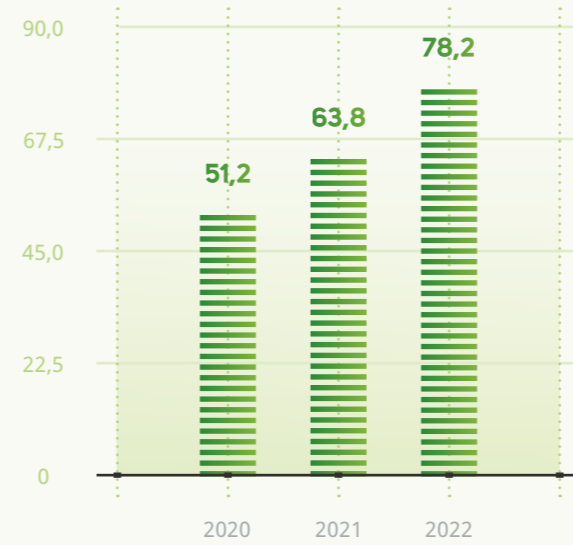
**Динамика экспорта семян льна, тыс. тонн**



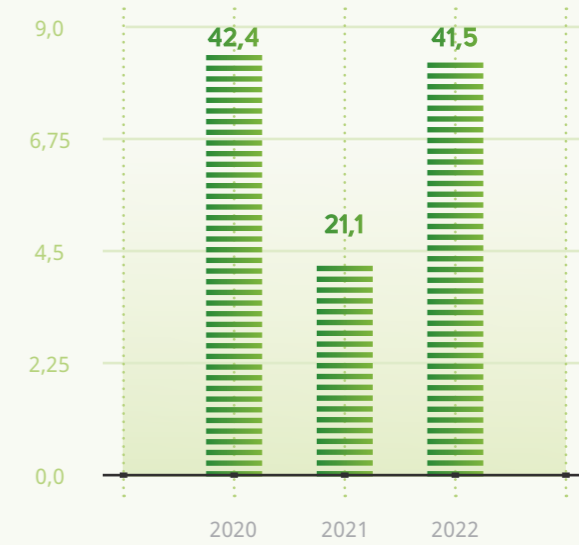
**Динамика экспорта семян подсолнечника, тыс. тонн**



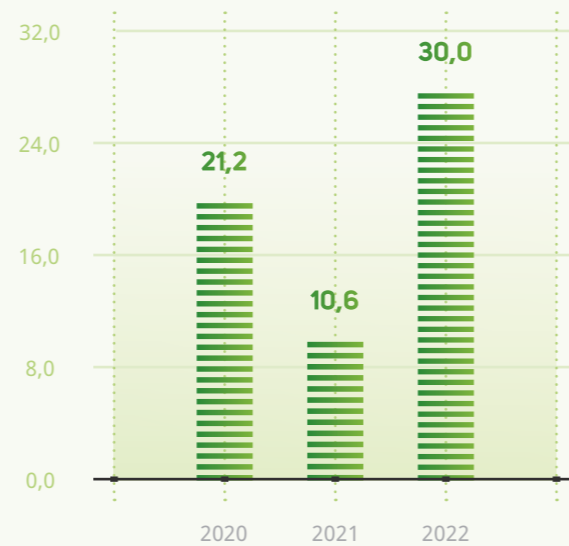
**Динамика экспорта семян сафлора, тыс. тонн**



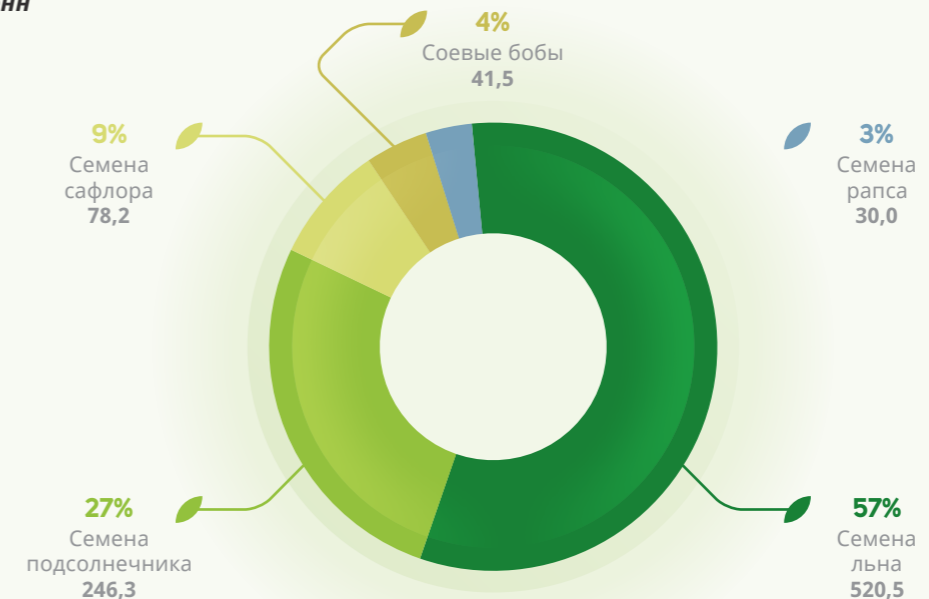
**Динамика экспорта соевых бобов, тыс. тонн**



**Динамика экспорта семян рапса, тонн**



**Доли экспорта по продукциям в 2022 г., тыс. тонн**



Доля экспорта семян сафлора в общей структуре является минимальной среди рассматриваемых культур, составляя всего 17,5% от общего объема экспорта. В 2022 году объем экспорта семян сафлора упал на 38,6% по сравнению с 2021 годом – такая тенденция свидетельствует о проблемах на рынке, на которые могут влиять такие факторы как изменения в предпочтениях потребителей, конкуренция со стороны других культур или неблагоприятные рыночные условия. Потеря доли экспорта с 2021 года до 22,5% в общем «пироге» еще больше подчеркивает снижение их значимости семян сафлора на экспортном рынке. Такие культуры как соевые бобы и рапс, напротив, демонстрируют поло-

жительный рост объемов экспорта. Объем экспорта бобов сои взлетел на впечатляющие 86,5% по сравнению с предыдущим годом, что свидетельствует о растущем спросе на эту культуру. Кроме того, доля экспорта соевых бобов незначительно увеличилась (на 1,9%), что свидетельствует о стабильном присутствии спроса на рынке. Семена рапса также продемонстрировали значительное увеличение объемов экспорта – темпы роста с 2021 года составили 118,3%. Доля экспорта рапса также претерпела положительные изменения, увеличившись на 15,3% по сравнению с предыдущим годом. Подобные позитивные тенденции в объеме и доле экспорта сои и рапса свидетельствуют о

благоприятной рыночной среде и подчеркивают потенциал для дальнейшего роста и прибыльности этих культур.

В 2022 году было экспортировано 74 282,8 тонн гороха, что на 5,2% меньше, чем в предыдущем году, стоит так же отметить что за последние два года экспорт гороха сократился на 4,1%. Этот тренд может быть обусловлен несколькими факторами: во-первых – спрос на горох в международном масштабе может быть нестабильным, что влияет на его экспортные объемы, во-вторых – конкуренция со стороны других стран, которые могут предлагать более низкие цены или лучшее качество семян.

В 2022 году было экспортировано 86 786,0 тонн чечевицы, что на 15,1% меньше, чем в предыдущем году, а за два года экспорт чечевицы сократился на 51,0%. Подобные показатели безусловно требуют пристального внимания – одной из возможных причин могло послужить снижение мирового спроса на чечевицу или усиление конкуренции со стороны других производителей. Кроме того, такие факторы как изменение климатических условий или проблемы с качеством урожая также могут оказать существенное влияние на объемы экспорта чечевицы.

#### Экспорт основных бобовых культур

Культура	2022					2021					2020		
	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %	изм. за год, %	изм. за 2 года, %	экспорт, тонн	валовый сбор, тонн	доля экспорта, %
Горох	74 282,8	149 967,1	49,5%	-5,2%	-4,1%	48 328,9	92 509,4	52,2%	1,1%	-18,6%	61 177,3	118 446,1	51,6%
Чечевица	86 786,0	145 942,2	59,5%	-15,1%	-51,0%	38 888,2	55 506,9	70,1%	-42,3%	-69,5%	62 023,2	51 069,4	121,4%
Нут	5 949,1	8 460,2	70,3%	142,8%	-13,4%	2 096,8	7 238,6	29,0%	-64,3%	-57,3%	5 394,4	6 640,9	81,2%

Источник: КГД МФ РК

С другой стороны, экспорт семян нута показывает разнонаправленные тренды: в 2022 году объем экспорта составил 5 949,1 тонн, что на 142,8% больше, чем в предыдущем году. Однако за два года экспорт нута, в общем исчислении, потерял 13,4%. Рост объемов экспорта нута в годовом сравнении можно связать с его популяризацией на международных рынках, и как следствие ростом спроса на него.

Экспорт сельскохозяйственной продукции, в частности зерновых, масличных и бобовых культур, из Казахстана в 2022 году продемонстрировал устойчивые показатели, несмотря на ухудшение геополитической ситуации в Украине. Данные свидетельствуют о заметном росте объемов как в натуральном, так и в денежном выражении, что указывает на положительную динамику экспорта сельскохозяйственной продукции Казахстана. Например

экспорт пшеницы достиг 6,3 млн тонн на сумму \$1,9 млрд, увеличившись на 9,7% в натуральном выражении и на 33,8% в денежном. Примечательно что большая часть объемов от экспорта шла в страны СНГ, особенно в Узбекистан, Таджикистан и Туркменистан. Значительную часть экспортного рынка составили страны дальнего зарубежья, включая Афганистан, Иран и Италию. Важно отметить, что экспортные цены на пшеницу демонстрировали устойчивый

рост, увеличившись за год на 10%, что отражает благоприятные рыночные условия для сельскохозяйственной продукции Казахстана. Экспорт основных зернобобовых культур, таких как чечевица, горох и нут, значительно вырос в период с июля по январь 2022-2023 года. Объем поставок увеличился в 2,5 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, при этом экспорт чечевицы достиг 91,4 тыс. тонн, гороха – 35,8 тыс. тонн, нута – 6,5 тыс. тонн.

Увеличение поставок казахстанской чечевицы было обусловлено прежде всего ростом спроса со стороны Турции и Афганистана, которые значительно увеличили объем импорта. Импорт казахстанской чечевицы Турцией за отчетный период увеличился в четыре раза, составив 91% от общего объема экспорта. Афганистан также значительно увеличил свои закупки, между тем оставаясь основным импортером казахстанского гороха со стабильными объемами примерно в 21,1 тыс. тонн. Однако наметилась интересная тенденция увеличения импорта со стороны Узбекистана, что значительно повысило спрос на казахстанский горох в отчетном периоде.

Несмотря на ситуацию с военным конфликтом в Украине Казахстану удалось укрепить свои позиции в качестве экспортера сельскохозяйственной продукции в 2022 году. Рост экспорта пшеницы, а также основных зернобобовых культур свидетельствует об устойчивости сельскохозяйственного сектора страны. Диверсификация направлений экспорта, при спросе со стороны как стран СНГ, так и дальнего зарубежья, свидетельствует о конкурентных преимуществах казахстанской сельскохозяйственной продукции на международных рынках. Устойчивый рост экспортных цен еще больше подчеркивает положительную динамику рынка и способность Казахстана воспользоваться растущим спросом. В целом эти тенденции свидетельствуют о том, что сельскохозяйственный сектор Казахстана смог справиться с геополитическими проблемами и воспользоваться возможностями, позиционируя себя как надежного поставщика высококачественной сельскохозяйственной продукции.



## ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### Исполненные задачи 2022 года

- Изменилось планирование структуры посева сельскохозяйственных культур в сторону увеличения посевов семян подсолнечника и льна за счет уменьшения посевных площадей под зерновые культуры и рапс.
- Были увеличены посевные площади сельскохозяйственных культур подсолнечника с 22 197 га в 2021 году до 48 870 га в 2022 году (в два раза), чечевицы – с 11 057 га в 2021 году до 21 536 га в 2022 году (в два раза), льна – с 44 991 га в 2021 году до 54 231 га в 2022 году в связи с растущим спросом, рыночными перспективами и привлекательностью цен на данные культуры.
- Средняя урожайность по культурам выросла с 7,9 ц/га в 2021 году до 14,2 ц/га в 2022 году.
- Работники агрономической службы Компании прошли ежегодное обучение в РФ по технологии возделывания сельскохозяйственных культур.
- Работники инженерного отдела прошли обучение по проведению сервисного и ремонтного обслуживания импортной сельскохозяйственной техники.
- Проведено частичное обновление парка сельскохозяйственной техники Компании: было приобретено 33 единицы техники, в том числе: посевные комплексы марки Horsch Sprinter 18 NT – 3 ед., посевные комплексы марки Horsch Sprinter 24 NT – 2 ед., тракторы марки Claas Xerion 4500 – 3 ед., тракторы марки Claas Xerion 5000 – 2 ед., телескопический погрузчик Claas Scorpion 732 – 1 ед., самоходные опрыскиватели марки Horsch Leeb 6.280 – 4 ед., комбайн марки Claas Tukano 450 – 3 ед., комбайны Claas Trion 730 – 15 ед.
- Площадь посевов по технологии No-till была увеличена до 90% от общей площади посева.

### Экспортная деятельность

С июля 2021 года основная часть экспортных продаж осуществляется дочерним предприятием Общества ТОО «IXANTO», которое также занимается закупом продукции растениеводства со стороны и ее дальнейшей перепродажи. Исходя из ситуации, небольшая часть экспортных продаж может осуществляться некоторыми другими дочерними предприятиями, которые занимаются непосредственно производством культуры.

В 2022 году Группой Компаний было продано 246,1 тыс. тонн товарной продукции растениеводства, включая часть урожая 2021 года – из них 164,9 тыс. тонн (67%) направлено на экспорт. Общая выручка от продаж достигла 53 млрд тенге, из которых 37,1 млрд тенге (29%) пришлось на экспортные операции.

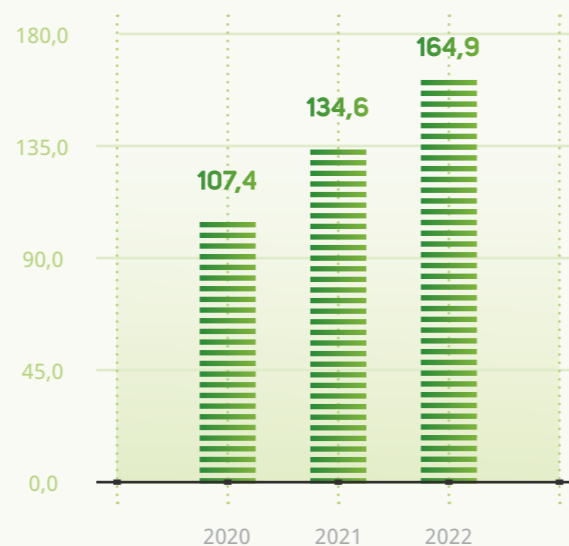
В общем объеме экспорта объем зерновых культур составил 108,7 тыс. тонн на сумму 17,8 млрд тенге, масличных – 32,9 тыс. тонн на сумму 11,8 млрд тенге, зернобобовых – 23,2 тыс. тонн на сумму 7,3 млрд тенге.

В сравнении с 2021 годом объем экспорта, произведенной Группой продукции увеличился на 17%, а в сравнении с 2020 годом – вырос почти в 1,5 раза.

В 2022 году география экспорта Общества значительно расширилась – в нее добавились новые страны: Азербайджан, Таджикистан. Возобновились поставки в Кыргызстан, Узбекистан и Польшу.

В 2022 году в структуре экспорта Компании наибольшую долю занимает пшеница мягких сортов, что составляет 55,6% от общего количества экспортируемой продукции, выручка от ее продаж составила 13,9 млрд тенге. Занимаемая доля выручки снизилась с 50% в 2021 году до 37,5% в 2022 году, несмотря на увеличение объемов экспорта данной культуры с прошлого года на 13%, что составило 91,6 тыс. тонн. Это произошло из-за высокой волатильности цен на большинство культур в прошлом сезоне, а также за счет изменения структуры и объемов экспорта Общества в пользу более рентабельных культур. Основной объем отправлялся в страны ближнего зарубежья.

**Динамика роста объема экспорта продукции растениеводства ГК «Атамекен-Агро», тыс. тонн**



Семена льна отгружались традиционно в Бельгию, их отгрузки увеличились в 2022 году в 2,2 раза в сравнении с прошлым сезоном. Их доля в структуре экспорта Компании составила 14,7% от общего экспорта. Выручка от продаж данной культуры за рубеж составляет 24,2% от общей суммы всей экспортируемой продукции, или 8,9 млрд тенге в денежном выражении.

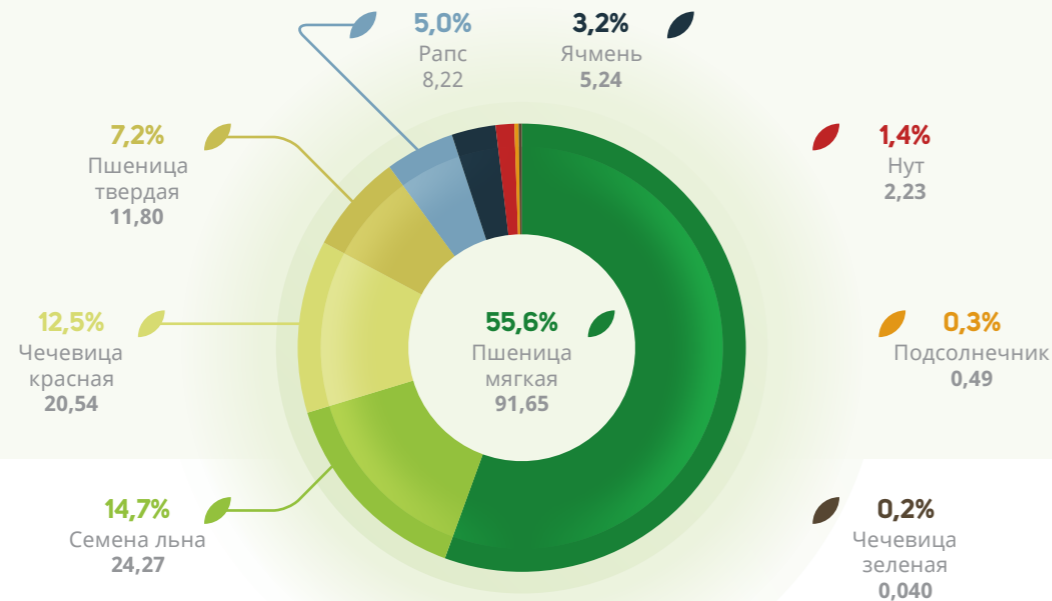
Экспорт красной чечевицы вырос в 2022 году в 10 раз в сравнении с 2021 годом, что связано с увеличением производства ввиду повышенного спроса на данную культуру. Основной объем ушел в Турцию (17,4 тыс. тонн), и оставшиеся 3,1 тыс. тонн ушли в Кыргызстан. Занимаемая доля экспорта от общего числа отгрузок данной культуры составила 12,5%, а доля выручки – 17,5% или 6,5 млрд тенге.

Объемы поставок твердой пшеницы, напротив, снизились в 2 раза в сравнении с предыдущим сезоном. В Италию ушло около 9 тыс. тонн, и в Польшу – 2,8 тыс. тонн. Высокий урожай в Италии оказал существенное влияние на импортные цены. Доля от общего объема продаж пшеницы твердых сортов зарубеж составила порядка 7,2%, доля выручки от ее продаж в общей структуре составила 8,4%, или 3,1 млрд тенге.

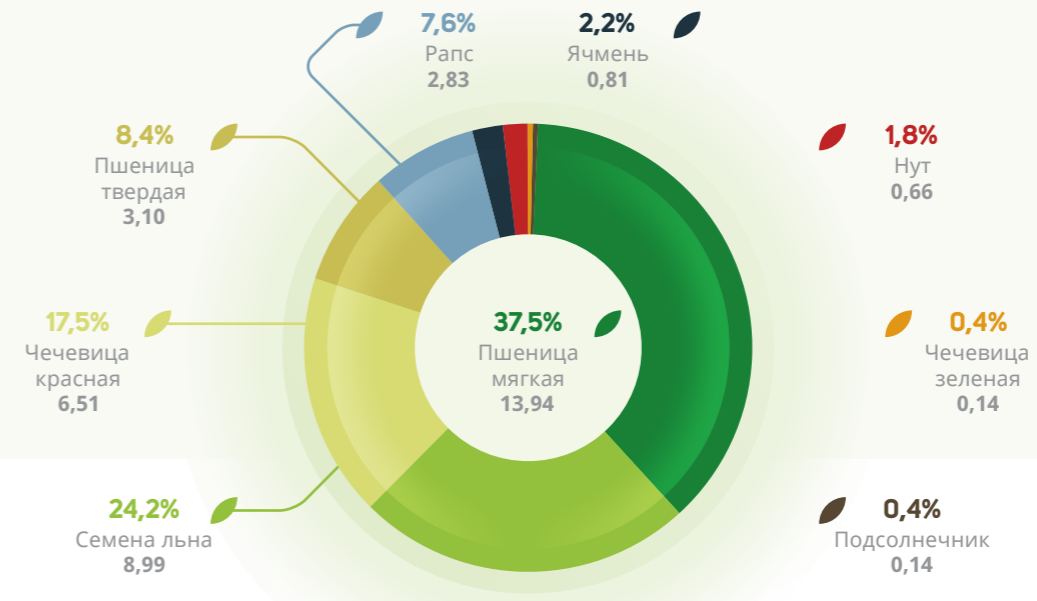
В 2022 году Группой не осуществлялся экспорт гороха – вся реализация данной культуры осуществлялась на внутреннем рынке. Цены основного покупателя нашего гороха – Турции, были значительно ниже, чем те, что предлагал внутренний рынок Казахстана.



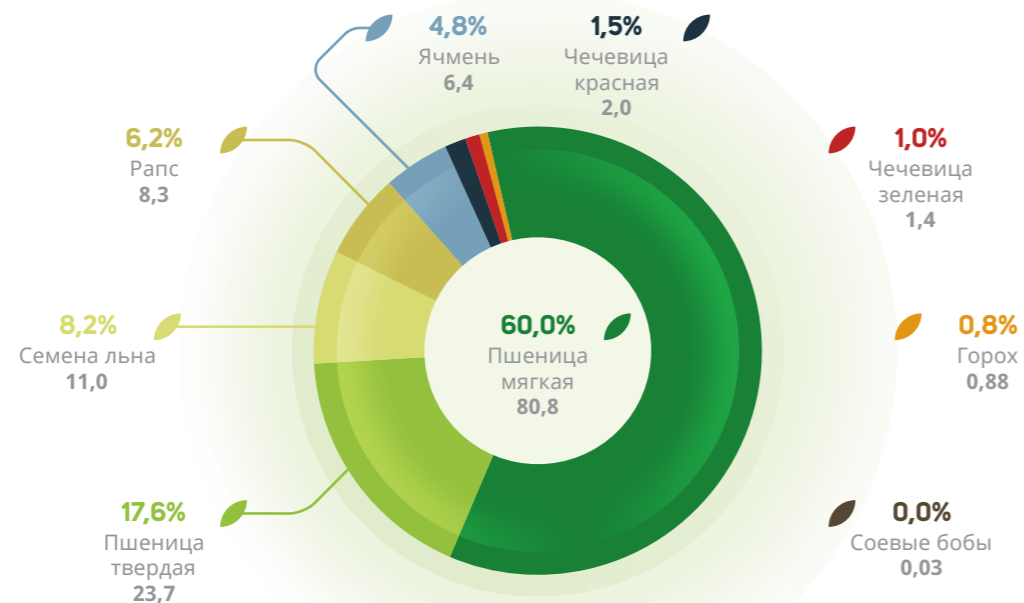
**Структура экспорта продукции растениеводства  
ГК «Атамекен-Агро» в разрезе культур в 2022 году, тыс. тонн, %**



**Доля выручки экспортируемой продукции  
ГК «Атамекен-Агро» в разрезе культур в 2022 году, млрд тенге, %**



**Структура экспорта продукции растениеводства  
АО «Атамекен-Агро» в разрезе культур в 2021 году, тыс. тонн, %**



**Доли АО «Атамекен-Агро» (АА) от объема  
экспорта из Республики Казахстан, тыс. тонн**

Культура	Страна назначения	АА	РК*	Доля АА
Пшеница твердая	Италия	8 937,44	103 961,94	8,60%
	Польша	2 864,00	13 485,91	21,24%
	<b>Всего</b>	<b>11 801,44</b>	<b>154 811,03</b>	<b>7,62%</b>
Семена льна	Бельгия	24 273,27	169 774,28	14,30%
	<b>Всего</b>	<b>24 273,27</b>	<b>520 510,15</b>	<b>4,66%</b>
Рапс	Польша	4 057,00	8 036,74	50,48%
	<b>Всего</b>	<b>8 223,10</b>	<b>30 037,90</b>	<b>27,38%</b>
Чечевица	Турция	17 786,90	76 570,56	23,23%
	<b>Всего</b>	<b>20 936,90</b>	<b>86 786,03</b>	<b>24,12%</b>
Нут	Турция	2 233,70	4 174,14	53,51%
	<b>Всего</b>	<b>2 233,70</b>	<b>5 949,11</b>	<b>37,55%</b>

\* Данные КГД МФ РК

### Объемы реализации продукции растениеводства\*

В 2022 году АО «Атамекен-Агро» реализовало продукции растениеводства на общую сумму в 51 925 641 408 тенге. Наибольшую долю в общей сумме реализации составляет пшеница мягкая 3-го класса – 40,85%.

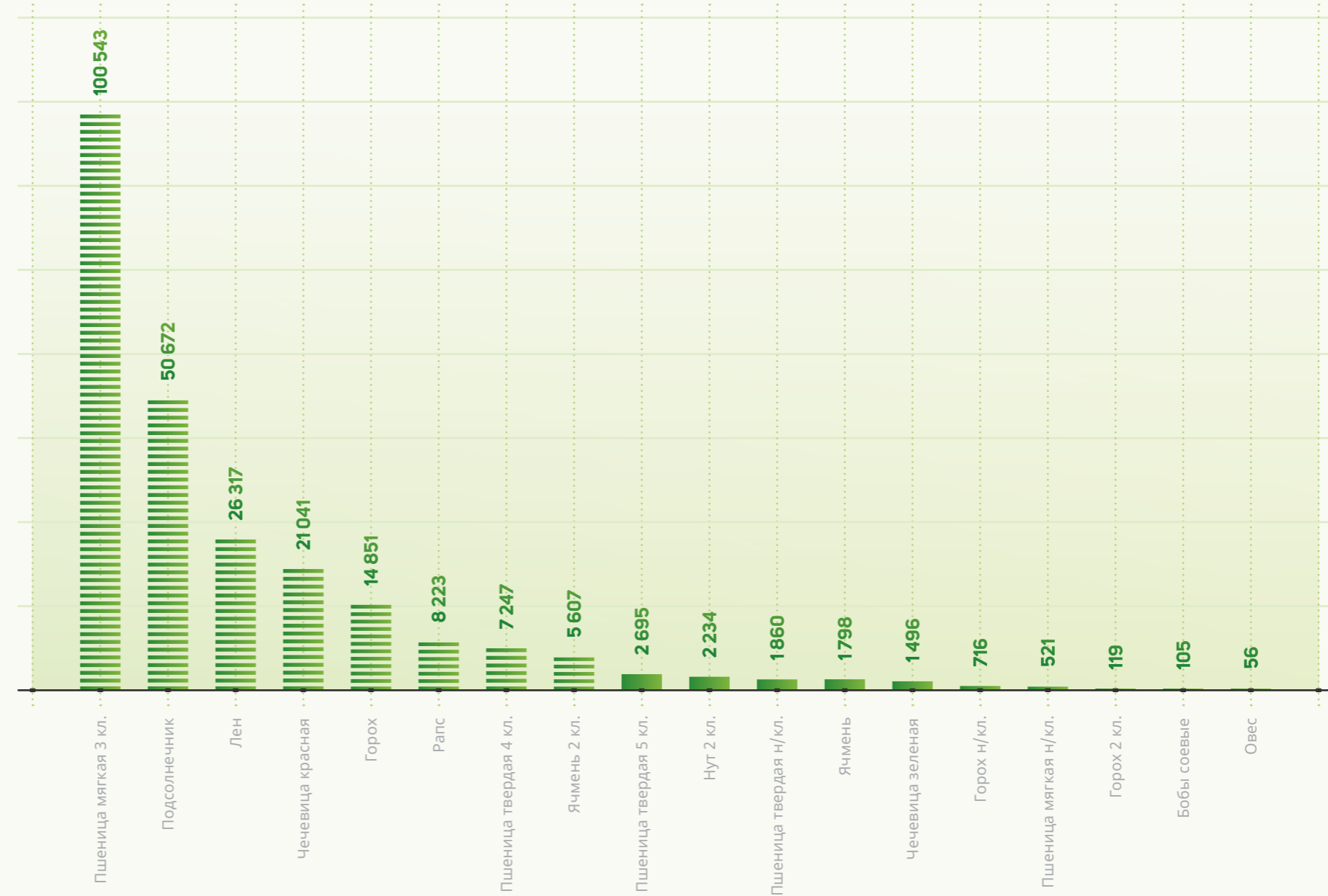
Вторым по значимости видом продукции является подсолнечник, доля которого составляет 20,59%.

Лен и красная чечевица также занимают значительные доли в реализации продукции растениеводства – 10,69% и 8,55% соответственно. Эти культуры, особенно чечевица красная, имеют высокую ценность на рынке, благодаря своим полезным свойствам и широкому спектру применения в пищевой и фармацевтической промышленности. Реализация этих культур предоставляет фермерам дополнительные возможности для прибыльного развития своих хозяйств.

Остальные виды продукции реализованы в меньших количествах и соответственные доли от общей суммы реализации. Например, реализация рапса, гороха и пшеницы твердой 4 класса составляет около 3-6%. Эти культуры могут иметь особое значение в определенных регионах или на специализированных рынках.

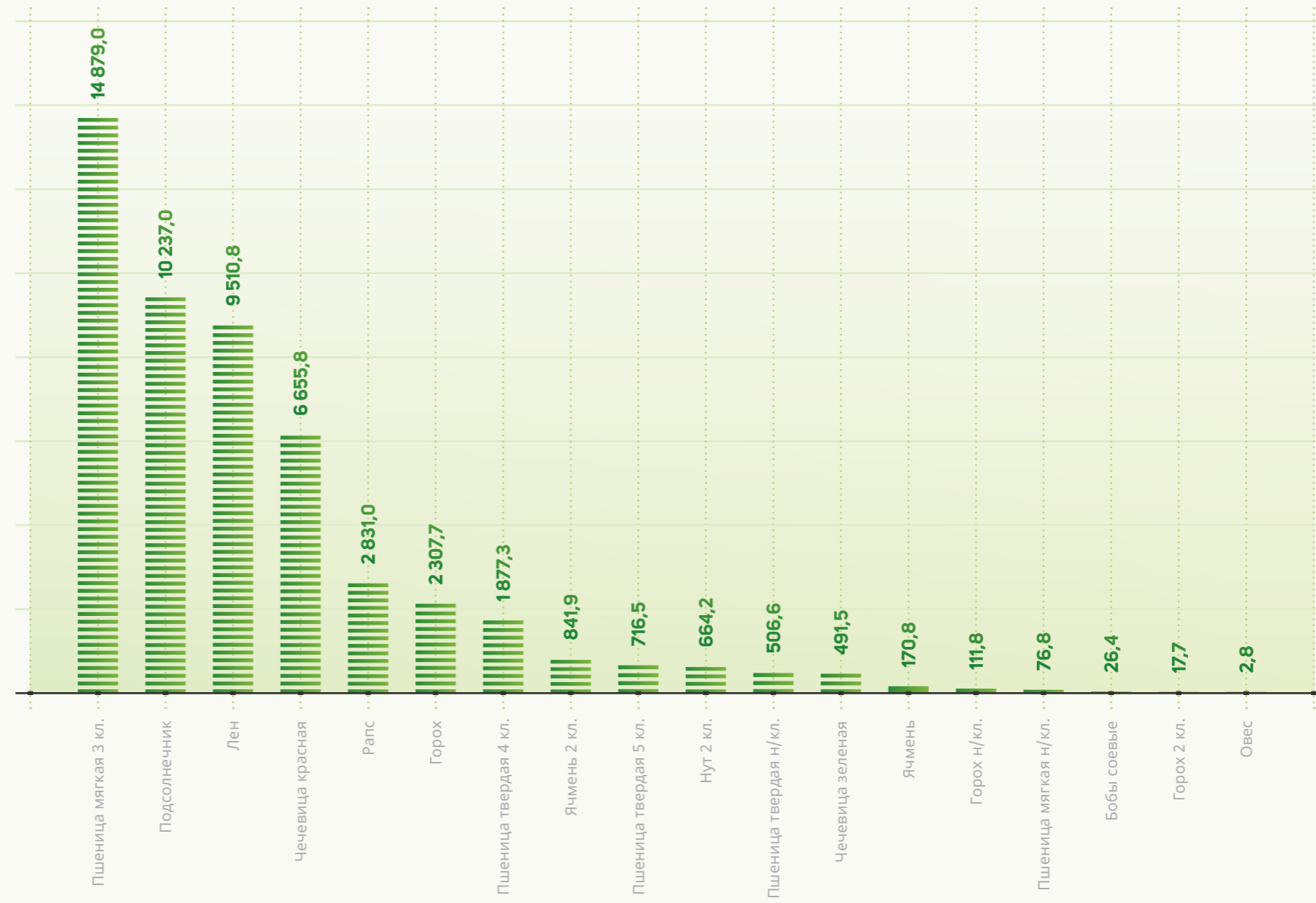
\* Имеются расхождения между расчетной и аудированной реализацией продукции растениеводства. Это может быть связано с учетом поступлений от урожая прошлых двух лет, полученных в 2022 году, а также возможностью отнесения части объемов к графе «Прочее». Эти факторы не были включены в первоначальный расчет.

Объемы реализации продукции растениеводства, тонн





Сумма реализации продукции растениеводства, млн тенге



**Реализация продукции растениеводства, 2022**

Наименование продукции	Количество реализовано, тонн	Сумма реализации, тенге
Пшеница мягкая 3-го класса	100 543	14 878 982 695
Подсолнечник	50 672	10 237 047 827
Лен	26 317	9 510 801 836
Чечевица красная	21 041	6 655 808 682
Рапс	8 223	2 831 026 040
Горох	14 851	2 307 652 075
Пшеница твердая 4-го класса	7 247	1 877 332 973
Ячмень 2-го класса	5 607	841 880 139
Пшеница твердая 5-го класса	2 695	716 473 584
Нут 2-го класса	2 234	664 228 415
Пшеница твердая н/классная	1 860	506 566 857
Чечевица зеленая	1 496	491 497 356
Ячмень	1 798	170 781 809
Горох н/классный	716	111 825 000
Пшеница мягкая н/классная	521	76 814 566
Бобы соевые	105	26 417 357
Горох 2-го класса	119	17 729 196
Овес	56	2 775 000
<b>Итого</b>	<b>246 098</b>	<b>51 925 641 408</b>

Зерновые продукты занимают ведущую позицию в растениеводстве. В 2022 году было реализовано 120 326 тонн зерновых на общую сумму в 19 071 607 623 тенге. Этот результат свидетельствует о значительной доле зерновых в общем объеме продукции растениеводства. Зерновые являются важным элементом питания, и используются в различных сферах, включая пищевую и кормовую промышленность. Зернобобовые культуры также имеют высокий уровень ре-

ализации – в 2022 году было реализовано 40 561 тонн зернобобовых на сумму 10 275 158 082 тенге. Особый интерес представляет категория масличных – в 2022 году было реализовано 85 212 тонн масличных на общую сумму 22 578 875 703 тенге. Масличные растения играют важную роль в производстве масложировой продукции, которая широко используется в пищевой промышленности, что не может не отражаться на уровне спроса на данную категорию продукции.

**Реализация видов растениеводства, 2022**

Наименование продукции	Количество реализовано, тонн	Сумма реализации, тенге
Зерновые	120 326	19 071 607 623
Зернобобовые	40 561	10 275 158 082
Масличные	85 212	22 578 875 703
<b>Итого</b>	<b>246 098</b>	<b>51 925 641 408</b>

**Объемы реализации видов растениеводства, тыс. тонн**

Военный конфликт в Украине оказал значительное влияние на международные рынки и торговые операции многих компаний, включая АО «Атамекен-Агро». В 2022 году Компания столкнулась с изменениями в структуре валютной реализации своей продукции. Одним из главных результатов конфликта стало укрепление доллара США и евро относительно других валют, включая российский рубль. Это привело к тому, что Атамекен-Агро перестало реализовывать свою продукцию в рублях,

ввиду ослабления российской валюты и ее малой стабильности. Вместо этого Компания увеличила объем реализации продукции в долларах США и евро. Валюта реализации продукции в долларах составила 55% от общего объема реализации, а в евро – 12%. Эти изменения отразились на доле и сумме реализации продукции в тенге – национальной валюте Казахстана. Доля реализации в тенге сократилась до 33%, а сумма реализации в тенге составила 29% от общей суммы.



**Валюты реализации продукции, 2022**

Валюта реализации	Количество реализовано, тонн	Доля, %	Сумма реализации, тенге	Доля, %
USD	134 423	55%	29 724 430 362	57%
KZT	81 245	33%	14 808 511 454	29%
EUR	30 431	12%	7 392 699 592	14%
<b>Итого</b>	<b>246 098</b>	<b>100%</b>	<b>51 925 641 408</b>	<b>100%</b>

**Сумма реализации по валютам, млрд тенге**

За отчетный год 2022 года казахстанская компания АО «Атамекен-Агро» продемонстрировало впечатляющие результаты в расширении географии реализации своей продукции. Геополитическая ситуация оказала положительное влияние на Компанию, поскольку вследствие конфликта в Украине Общество смогло значительно увеличить объемы продаж на внешнем рынке. Анализ данных показывает, что 67% от общего

объема продаж Компании пришлось на внешний рынок, что составило 164 854 тонн продукции. Более того, доля реализации на внешнем рынке выросло до 71% от общей суммы реализации, достигнув впечатляющих 37 117 129 954 тенге. Эти показатели свидетельствуют о том, что АО «Атамекен-Агро» успешно расширяет свои экспортные операции и находит спрос на свою продукцию на международном уровне.

**География реализации продукции, 2022**

Рынок	Количество реализовано, тонн	Доля, %	Сумма реализации, тенге	Доля, %
Внешний рынок	164 854	67%	37 117 129 954	71%
Внутренний рынок	81 245	33%	14 808 511 454	29%
<b>Итого</b>	<b>246 098</b>	<b>100%</b>	<b>51 925 641 408</b>	<b>100%</b>

В заключение Компания признает значительные проблемы, возникшие в связи с ситуацией в Украине и внешними санкциями в России. Эти проблемы оказали глубокое влияние на логистические процессы, особенно при координации экспорта в ЕС через южные порты Российской Федерации. Перемещение военной техники в регионе все больше затрудняет обеспечение бесперебойной работы. Более того, волатильность валюты, на которую повлияло участие России в ЕАЭС, наряду с воздействием санкций, создала неопределенность в ценах на нефть и товарообороте. Эта уязвимость еще больше усложнила внешнеэкономическую деятельность компании, поскольку определенные квоты ограничивают продажу сырья, что приводит к падению цен на отечественную продукцию.

Чтобы справиться с этими проблемами, Компания признала необходимость диверсификации экспортных рынков и снижения зависимости от традиционных каналов сбыта. Расширяя географию экспорта, в частности за счет новых рынков в Китае и других странах Азии Компания стремится снизить риски, связанные ситуацией, возникшей в текущем сезоне. Такой стратегический подход поможет снизить зависимость от внутреннего рынка и изучить

новые возможности для роста. Хотя ожидание улучшения рыночных условий может показаться заманчивым, Компания признает потенциальные риски, учитывая большие переходящие запасы. Таким образом, активный подход к поиску новых рынков соответствует целям Компании по поддержанию прибыльности и обеспечению долгосрочного успеха в условиях продолжающихся геополитических вызовов.

Приспосабливаясь к меняющемуся ландшафту и изучая альтернативные пути Компания демонстрирует устойчивость и дальновидность мышления. Благодаря этим мерам Компания стремится решить географические проблемы, возникшие в результате украинской войны и санкций, позиционируя себя для дальнейшего роста и успеха в предстоящем сезоне и в последующие годы.

## Животноводство

**В 2022 году по сравнению с 2021 годом наблюдается увеличение числа как приплода (+30%), так и общего поголовья (+20%).**

Рост числа животноводческих ферм в целом по республике активно способствует росту конкуренции в секторе разведения племенных животных. Для сохранения и укрепления текущих позиций на рынке Компании следует продолжать увеличивать поголовье скота, развивать кормовую базу, улучшать качество продукции, развивать инфраструктуру животноводства, экспортный потенциал, проводить обучение и повышать квалификацию специалистов, сотрудничать с другими компаниями.

Увеличение поголовья скота будет осуществляться путем внедрения современных, научно обоснованных методов содержания животных, улучшения качества ветеринарного контроля, создания новых животноводческих ферм.

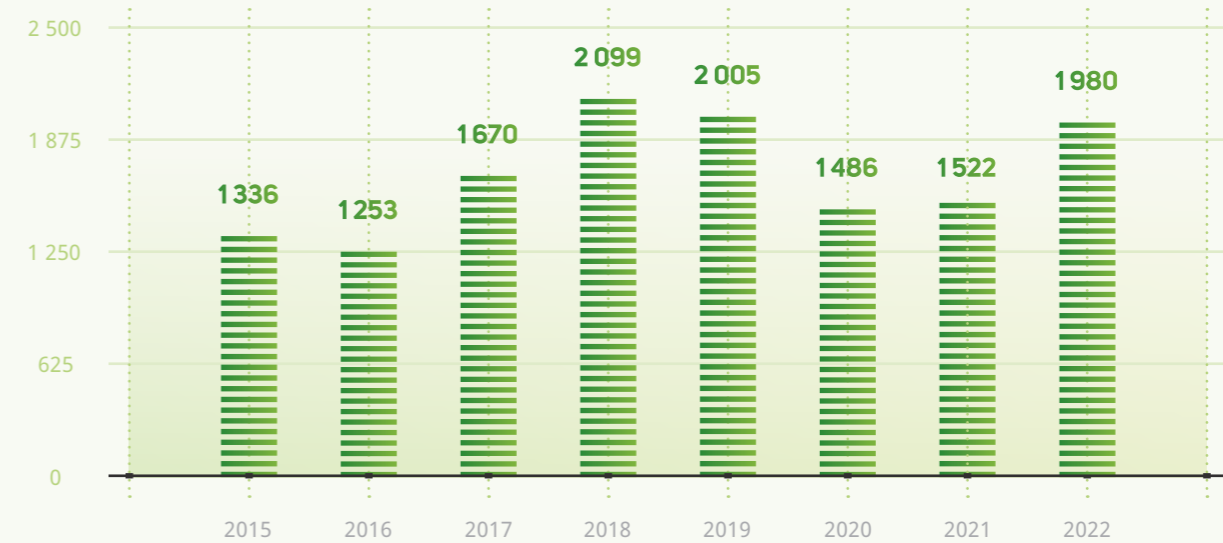
Развитие кормовой базы предполагает увеличение площади освоения пастбищ, внедрение новых технологий выращивания кормов, а также улучшение качества кормов путем использования передовых методов заготовки и хранения.

Для повышения качества продукции в первую очередь необходимо внедрять достижения в области генетики и селекционно-племенной

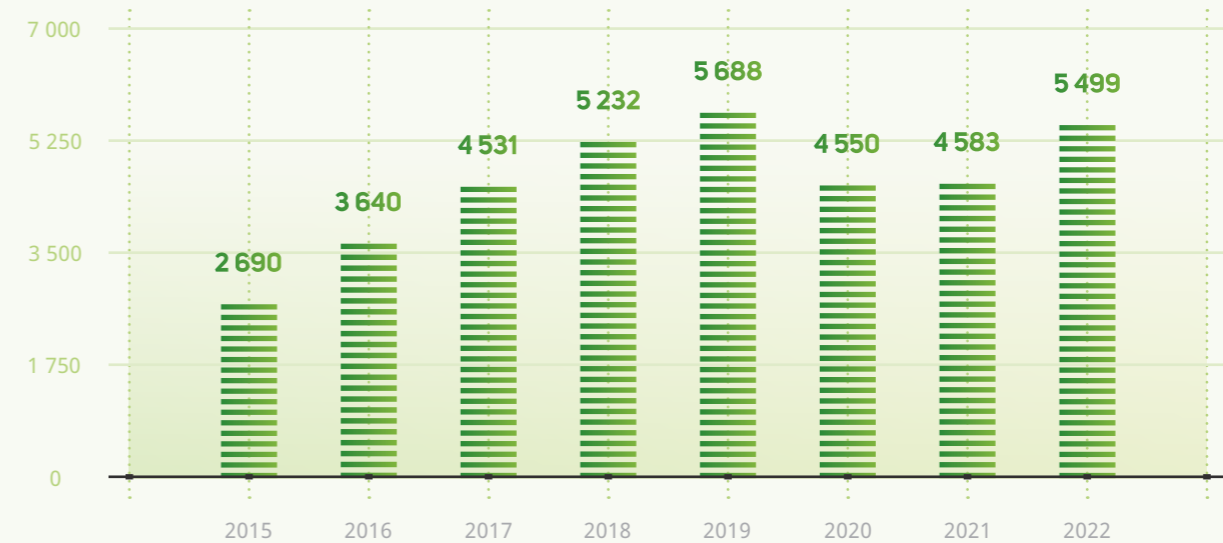
работы. Увеличение охвата поголовья искусственным оплодотворением – семенем лучших быков производителей входящих в топ 100 быков мира, позволит поднять планку качества на более высокий уровень, с наименьшими затратами по сравнению с другими способами. В планах у Компании реализация программы по пересадке эмбрионов.

Имеющиеся пастбищные угодья и ежегодный рост маточного поголовья ведут к тому, что возникает необходимость обустройства новых территорий и развитие существующей инфраструктуры. Это включает в себя как строительство новой молочно-товарной фермы, с дальнейшим масштабированием успешного опыта на все хозяйства, входящие в Группу, так и создание племенного центра мясного направления. Необходимо продолжать усовершенствование уже действующих объектов, обеспечивать водоснабжение пастбищ скважинами с водоподъемными установками на основе ветряной и солнечной энергии. Дальнейший рост конкуренции и насыщение рынка племенных животных приведут к формированию у Компании нового направления – разведение и откорм товарного скота.

### Приплод, голов



### Общее поголовье на 31.12.2022 г.



## ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

### КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ по состоянию на 31 декабря 2022

тыс. тенге	Приме- чание	31 декабря 2022 г.	(Пересчитано) 31 декабря 2021 г.
<b>Активы</b>			
Основные средства	5	45 349 319	44 331 178
Биологические активы	7	2 428 654	1 644 563
Нематериальные активы	6	141 216	135 082
Отложенные налоговые активы	24	1 038 989	857 808
Финансовые активы по амортизированной стоимости	8	202 162	202 162
Прочие долгосрочные активы		15 803	16 792
<b>Итого долгосрочных активов</b>		<b>49 176 143</b>	<b>47 187 585</b>
Запасы	9	39 570 693	29 292 911
Биологические активы	7	4 102 912	1 491 936
Торговая и прочая дебиторская задолженность	10	16 834 184	10 184 117
Предоплата по текущему подоходному налогу		221 992	280 087
Прочие краткосрочные активы		-	38 514
Банковские вклады	11	-	1 821 932
Денежные средства и их эквиваленты	12	1 990 245	508 846
<b>Итого краткосрочных активов</b>		<b>62 720 026</b>	<b>43 618 343</b>
<b>Итого активов</b>		<b>111 896 169</b>	<b>90 805 928</b>
<b>Капитал и обязательства</b>			
<b>Собственный капитал</b>			
13			
Акционерный капитал		14 254 483	14 254 483
Резерв по переоценке		11 818 615	14 495 720
Выкупленные собственные акции		(35 700)	(35 700)
Нераспределенная прибыль/(накопленный убыток)		4 396 552	(15 356 901)
<b>Итого собственного капитала, принадлежащего собственникам Компании</b>		<b>30 433 950</b>	<b>13 357 602</b>
Доля неконтролирующих собственников	28	3 486 342	2 358 217
<b>Итого собственного капитала</b>		<b>34 608 947</b>	<b>15 715 819</b>

тыс. тенге	Приме- чание	31 декабря 2022 г.	(Пересчитано) 31 декабря 2021 г.
Кредиты и займы	14	23 023 640	24 390 787
Доходы будущих периодов по субсидиям	19	21 994 145	23 694 693
Обязательства по привилегированным акциям	15	7 268 244	7 268 244
Отложенные налоговые обязательства	24	921,884	762 373
Торговая и прочая кредиторская задолженность	16	5 127	8 062
<b>Итого долгосрочных обязательств</b>		<b>53 213 040</b>	<b>56 124 159</b>
Кредиты и займы	14	6 489 102	4 193 457
Доходы будущих периодов по субсидиям	19	3 416 383	3 281 885
Обязательства по привилегированным акциям	15	-	994 000
Резерв на обязательства по привилегированным акциям	15	2 047 760	2 047 760
Задолженность по подоходному налогу		49 874	518 467
Начисленные обязательства	29	565 018	565 018
Торговая и прочая кредиторская задолженность	16	12 194 700	7 365 363
<b>Итого краткосрочных обязательств</b>		<b>24 762 837</b>	<b>18 965 950</b>
<b>Итого обязательств</b>		<b>77 975 877</b>	<b>75 090 109</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>111 896 169</b>	<b>90 805 928</b>

Согласно консолидированному отчету о финансовом положении активы Группы на конец 2022 года выросли на 23% по сравнению с 2021 годом, увеличение составило 21 090 241 тыс. тенге. Данное увеличение произошло за счет увеличения краткосрочных активов на 19 083 800 тыс. тенге или на 44%, которые на конец 2022 года составили 62 702 143 тыс. тенге против 43 618 343 тыс. тенге в 2021 году. Основные изменения в краткосрочных активах произошли по статьям:

- «Запасы», которая показала увеличение в суммарном значении 10 277 782 тыс. тенге (35%) – причиной явилось увеличение урожайности по производимой сельхозпродукции и вследствие увеличения товарной продукции.
- «Торговая и прочая дебиторская задолженность» также показала увеличение на 65% или 6 632 184 тыс. тенге по сравнению с 2021 годом, за счет выданных авансов за приобретаемые минеральные удобрения, средства защиты растений, запасные части по увеличенным ценам.

Незначительные изменения в долгосрочных активах на 4% произошли за счет увеличения по статье «Биологические активы» на 48% или 784 091 тыс. тенге и незначительного увеличения по статье «Основные средства» на 2%.

Основную долю активов занимает статья «Основные средства» (41%) и «Запасы» 35%.

В пассивной части консолидированного отчета о финансовом положении значительные изменения в отчетном периоде по сравнению с предыдущим годом коснулись:

- В долгосрочных обязательствах по статье «Обязательства по привилегированным акциям» увеличение на сумму 1 403 123 тыс. тенге или 24% за счет начисления обязательств по выплате дивидендов акционеру АО «Единый национальный пенсионный фонд», а также и снижение по статьям «Кредиты и займы», «Доходы будущих периодов» 6% и 7% соответственно, в связи с погашением по графику обязательств Группы перед АО «Фонд проблемных кредитов» согласно мирового соглашения от 01.04.2019г.
- В краткосрочных обязательствах увеличение по статье «Кредиты и займы» на 55% или 2 295 645 тыс. тенге за счет получения займа в размере 1 500 000 тыс. тенге на строительство молочно-товарной фермы, а также увеличение по статье «Торговая и прочая кредиторская задолженность» на 66% или 4 829 337 тыс. тенге.

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ за год, закончившийся 31 декабря 2022 г.

тыс. тенге	Примечание	2022 г.	(Пересчитано) 2021 г.
Доход	17	54 608 474	41 646 150
Изменение справедливой стоимости сельскохозяйственной продукции и биологических активов	7	17 508 575	1 156 372
Себестоимость реализации	18	(41 473 092)	(30 289 681)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>30 643 957</b>	<b>12 512 841</b>
Государственные субсидии	19	342 146	383 700
Прочие операционные доходы	20	1 842 049	768 324
Убыток от обесценения дебиторской задолженности	27	(238 650)	(340 582)
Расходы по реализации	21	(5 867 864)	(3 220 263)
Административные расходы	22	(4 707 013)	(4 040 515)
Прочие операционные расходы	20	(801 148)	(570 835)
<b>Результаты операционной деятельности</b>		<b>21 213 477</b>	<b>5 492 670</b>
Финансовые доходы	23	3 337 965	2 633 857
Финансовые расходы	23	(5 388 115)	(8 674 267)
<b>Чистые финансовые расходы</b>		<b>(2 050 150)</b>	<b>(6 040 410)</b>
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>		<b>19 163 327</b>	<b>(547 740)</b>
Расход по подоходному налогу	24	(958 854)	(645 865)
<b>Прибыль/(убыток) за год</b>		<b>18 204 473</b>	<b>(1 193 605)</b>
<b>Общий совокупный доход за отчетный год</b>		<b>18 204 473</b>	<b>(1 193 605)</b>

Согласно консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе выручка увеличилась на 31% или на 12 962 324 тыс. тенге за счет увеличения товарной продукции в результате увеличения урожайности. Расходы по себестоимости увеличились на 37% или 11 183 411 тыс. тенге, в результате данных изменений валовая прибыль увеличилась на 18 131 116 тыс. тенге или 145% и составила 30 643 957 тыс. тенге. Также в отчетном периоде по сравнению с 2021 годом наблюдаются изменения в сторону увеличения и уменьшения по

прочим доходам и расходам: увеличение прочих операционных доходов на 1,1 млрд тенге или 140% по сравнению с предыдущим периодом, незначительные изменения в административных расходах, расходы по реализации увеличились на 82%, финансовые доходы увеличились на 27%, а финансовые расходы уменьшились на 38% или 3,3 млрд тенге по сравнению с 2021 годом за счет закрытия кредитной линии в АО «Аграрная кредитная корпорация». В результате чистая прибыль за 2022 год увеличилась в 16 раз по сравнению с 2021 годом и составила 18,2 млрд тенге.

## Показатели исполнения производственного бюджета

Наименование статей	Консолидированный бюджет 2022 г., тыс. тенге			
	план	факт	отклонение	
<b>1. Доходы, всего</b>	<b>86 204 382</b>	<b>66 273 758</b>	<b>%</b>	<b>-19 930 624</b>
1.1. Доходы от растениеводства	70 755 957	53 623 578	-32%	-17 132 379
1.2. Доходы от животноводства	802 780	848 837	5%	46 057
1.3. Доходы от животноводства КРС	120 554	159 597	24%	39 043
1.4. Доходы по услугам элеваторов	362 690	109 418	-231%	-253 271
1.5. Субсидии	4 828 876	4 427 423	-9%	-401 454
1.6. Прочие доходы от неосн. деятельности	6 302 894	4 183 681	-51%	-2 119 214
1.7. Реализация запасных частей	198 402	580 824	66%	382 422
1.8. Реализация СЗР	1 961 412	1 371 874	-43%	-589 538
1.9. Логистика	870 815	1 296	-67 118%	-869 520
<b>2. Расходы, всего</b>	<b>41 241 497</b>	<b>39 301 381</b>	<b>-5%</b>	<b>-1 940 117</b>
2.1. Себестоимость растениеводства	36 504 616	33 612 718	-9%	-2 891 898
2.2. Расходы животноводства	827 538	811 712	-2%	-15 826
2.3. Расходы элеваторов	1 380 531	1 322 740	-4%	-57 791
2.4. Расходы по неосн. деятельности	626 343	1 313 343	52%	687 001
2.5. Стоимость реализованной техники, ОС	628 509	1 028 806	39%	400 298
2.6. Логистика	870 815	1 296	-67 118%	-869 520
<b>3. Валовый доход</b>	<b>44 962 884</b>	<b>26 972 377</b>	<b>-67%</b>	<b>-17 990 507</b>
<b>4. Админ. и общие расходы</b>	<b>5 234 437</b>	<b>4 260 830</b>	<b>-23%</b>	<b>-973 607</b>
<b>5. Финансовые расходы</b>	<b>5 149 931</b>	<b>2 702 666</b>	<b>-91%</b>	<b>-2 447 264</b>
Вознаграждение по займам	4 854 853	2 600 143	-87%	-2 254 710
Вознаграждение по лизингам	295 077	102 523	-188%	-192 554
<b>6. Прибыль/ (убыток) до налогообложения</b>	<b>34 578 517</b>	<b>20 008 881</b>	<b>-73%</b>	<b>-14 569 636</b>
<b>7. Корпоративный налог</b>	<b>1 366 099</b>	<b>1 028 000</b>	<b>-33%</b>	<b>-338 100</b>
<b>8. Чистая прибыль за 2022 г.</b>	<b>33 212 418</b>	<b>18 980 881</b>	<b>-75%</b>	<b>-14 231 536</b>

В производственном бюджете за отчетный период учитывается 2 месяца 2021 года (октябрь и ноябрь месяцы, где учитываются расходы по незавершенному производству – осенняя химическая обработка полей, т.е. подготовка пашен на будущий производственный, а также осеннее внесение минеральных удобрений) и 10 месяцев 2022 года (до конца уборочных работ урожая отчетного периода).

Согласно производственному бюджету 2022 года доходы Группы в 2022 году были запланированы на уровне 86,2 млрд тенге, по факту доход составил 66,3 млрд тенге, отклонение в сторону снижения почти на 20 млрд тенге или на 30% за счет снижения цены на сельхоз продукцию в течении 2022 года, чем при составлении плана.

В результате запланированная чистая прибыль фактически уменьшилась на 75% и составила 18,9 млрд тенге.



работают  
в Группе компаний  
Атамекен-Агро

## 5 УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ

**Персонал – это настоящая ценность Компании. Благодаря правильной организации управления кадрами, Общество получило весомое конкурентное преимущество на рынке.**

*Хорошо подобранный и обученный трудовой коллектив, команда единомышленников и партнеров, способных осознать и реализовать стоящие перед ними задачи является важнейшим условием успеха в бизнес-среде.*

Структура персонала	39
Отбор персонала	40
Система мотивации	40
Обучение	41
Социальная политика	41
Внутренние коммуникации	41
Развитие персонала	42
Охрана труда	42
Статистика травматизма	43

**Одной из важных задач, стоящих перед нами, является развитие кадровой политики, в том числе путем обучения, переподготовки и повышения квалификации персонала.**

Реализация целей и задач управления персоналом осуществляется через кадровую политику Компании (далее – Политика), главной целью которой является эффективное управление персоналом, укрепление и развитие кадрового потенциала, создание высокопроизводительного и сплоченного коллектива, способного своевременно реагировать на меняющиеся требования рынка для достижения целей и задач Компании согласно принятой Стратегии развития.

**Основными принципиальными положениями Политики являются:**

1. Отношение к персоналу как к долгосрочным инвестициям, главному общекорпоративному ресурсу. Наличие квалифицированного кадрового потенциала является одним из основных условий решения поставленных перед Компанией задач.
2. Взаимная ответственность работников и Компании за выполнение своих обязательств и результаты деятельности. Работники должны осознавать свою сопричастность к результатам деятельности Компании, прилагать все усилия для решения задач, стоящих перед Компанией.
3. Подбор и расстановка кадров по их профессиональным и личностным качествам. Компания осуществляет подбор и назначение на должности в соответствии с квалификационными требованиями к должностям, с учетом профессиональных и личностных качеств работников.
4. Подконтрольность и подотчетность кадров.
5. Обеспечение систематической оценки деятельности персонала. Компания обеспечивает условия для профессионального и карьерного продвижения кадров на основе обоснованных критериев оценки их деятельности и достижений.

6. Принятие решений о поощрениях и взысканиях. Компания стремится к созданию объективной системы поощрений и взысканий, а также к своевременности их применения.
7. Преемственность знаний и опыта, акцент на развитие и обучение работников. Компания стремится к обучению и развитию работников, создает институт наставничества, поощряя работников передавать накопленные знания и навыки коллегам.
8. Преемственность решений, принимаемых в рамках реализации Кадровой политики. Компания обеспечивает преемственность в принятых руководством решениях в области управления персоналом, что в конечном итоге, способствует последовательности в реализации кадровой политики Компании.

Основой текущей кадровой политики Компании является сохранение кадров прежнего состава, но адаптируемых к инновациям и современным технологиям ведения бизнеса и системы учета. При этом осуществлять укрепление кадрового состава молодыми специалистами с нова-

торскими идеями, стремлением к обучению, развитию и продуктивной работе. Компания при внедрении ноу-хау делает ставку на молодых профессиональных специалистов, так как им легче адаптироваться и обучиться в современных условиях сельскохозяйственного производства, при этом сохраняя традиции и преемственность поколений – более зрелые работники являются наставниками для вновь принятых на работу.

## СТРУКТУРА ПЕРСОНАЛА

**Компания обеспечивает равные карьерные возможности для разных социальных групп. В АО «Атамекен-Агро» трудоустроены работники возрастом от 18 до 69 лет. Говоря о гендерной структуре, стоит отметить, что в Компании работают 604 женщины и 1654 мужчины.**

### Численность персонала

	2018 год	2019 год	2020 год	2021 год	2022 год
Консолидированная численность персонала, чел.	2 653	2 577	2 492	2 325	<b>2 258</b>

**Структура персонала**

Показатель	Всего (чел.)	В том числе по гендерным группам		В том числе по возрастным группам		
		муж.	жен.	до 30 лет	30–50 лет	старше 50 лет
<b>Численность персонала, всего</b>	<b>2 258</b>	<b>1 654</b>	<b>604</b>	<b>278</b>	<b>1 206</b>	<b>774</b>
Правление	4	4	0	0	2	2
Руководители	142	107	35	7	90	45
Ведущие специалисты	27	18	9	11	13	3
Главные специалисты	92	60	32	10	59	23
Специалисты	404	220	184	90	198	116
Рабочие	1 576	1 232	344	160	834	582
Директора дочерних предприятий	13	13	0	0	11	2
<b>Количество нанятых сотрудников в 2022 году, чел.</b>	<b>662</b>	<b>418</b>	<b>111</b>	<b>130</b>	<b>315</b>	<b>84</b>

**ОТБОР ПЕРСОНАЛА**

*Компания обеспечивает прозрачные и объективные процедуры отбора.*

Процесс отбора работников включает следующие этапы:

1. определение потребности в персонале;
2. подбор и отбор кандидатов на должность: оценка представленных резюме, рекомендательных писем и других документов;
3. собеседования с кандидатами;
4. оформление трудового договора.

При образовании вакантной должности подбор персонала осуществляется по заявке руководителя структурного подразделения, руководителя дочернего предприятия, с запросом необходимости и срочности подбора соответствующей кандидатуры, с указанием квалификационных требований к должности.

Процесс подбора кандидатуры начинается с поиска работника в штате Компании, который бы удовлетворял квалификационным требованиям вакантной должности. Внешний поиск кандидатов осуществляется путем использования следующих источников поиска:

1. объявления о вакансиях, размещенные на сайтах и в средствах массовой информации;
2. рекрутинговые агентства.

На основе собранных резюме составляется база данных по объявленной позиции. Проводятся обработка поступивших резюме, первичные телефонные интервью, собеседования для определения соответствия квалификационным требованиям.

Встречу с кандидатом на позицию, во время которой выявляются профессиональные и

личностные качества, проводит руководитель структурного подразделения, в котором будет работать кандидат, в предприятиях Группы – директор.

Отдел управления персоналом информирует кандидатов о результатах отбора, как положительных, так и отрицательных. При соответствии кандидата занимаемой должности Отдел управления персоналом запрашивает у кандидата рекомендательные письма и/или характеристику с прежнего места работы. После получения положительного ответа о приеме, кандидат предоставляет в Отдел управления персоналом необходимый пакет документов в соответствии с перечнем. Отдел управления персоналом формирует личное дело, готовит трудовой договор и оформляет приказ о приеме на работу. Вакансия считается заполненной.

**СИСТЕМА МОТИВАЦИИ**

*В Компании имеется система мотивации и стимулирования деятельности работников, а также всевозможные методы нематериального стимулирования, учитывая отраслевую и региональную специфику работы. Ежегодно производится индексация оплаты труда работников Компании.*

За внесенный вклад в развитие предприятия и отрасли в целом, за плодотворный и добросовестный труд сотрудники выдвигаются на награждение почетными грамотами, объявляются благодарности, выплачивается премия, определяются лучшие работники и передовики производства, выдвигаются кандидаты на награждение государственными медалями и орденами из числа выдающихся работников предприятий Группы.

Политика Компании направлена на расширение системы предоставления социальных льгот и гарантий для снижения текучести кадров и удержания высококвалифицированных специалистов.



Социальный пакет для работников Компании включает в себя:

1. ежегодный медицинский осмотр работников за счет Компании;
2. предоставление материальной помощи по случаю вступления работника в брак, рождения ребенка или потери близкого родственника;
3. один раз в полгода работник имеет право оформить «День здоровья», оплачиваемый Компанией в размере дневной заработной платы;
4. предоставление служебного жилья без права выкупа ключевым работникам;
5. предоставление путевок в санатории, туристических туров зарубеж в качестве поощрения 10-ти лучшим работникам года;
6. обучение сотрудников за счет Компании.

В 2021 году была проведена оценка персонала по методу «360 градусов» с интервью по компетенциям и разработкой индивидуального плана развития для каждого руководителя. Всего оценку прошли 172 сотрудника, из них 85 руководителей.

Уровень оплаты труда в Компании работников одной категории одинаковый для женщин и мужчин. Компания не допускает дискриминации и следит за обеспечением равных карьерных возможностей.

## ОБУЧЕНИЕ

*Сегодня трудно представить эффективную модель управления персоналом без института обучения, процедуры проверки профессиональных знаний и практических навыков работников.*

Для повышения уровня развития персонала Компания организует обучение сотрудников, производственного персонала хозяйств и своих профильных специалистов, путем:

- проведения курсов по повышению квалификации;
- проведения семинаров, в т. ч. выездных, широко- и узкоспециализированных;
- проведения профильного обучения, например, обучения агрономов работе со средствами защиты растений, инженеров – внедрению современных средств производства, экономистов – составлению и планированию бюджетов и т. п., в рамках тех направлений, которые утверждаются руководством;
- обмена опытом с зарубежными партнерами, привлечения иностранных экспертов, приобретения навыков в освоении новых технологий;
- наличия и периодического обновления внутренних документов, а именно: планов, систем отчета и отчетности, различных форм сопроводительных документов и т. п., с целью определения единого уровня и стиля работы по всей Компании, для систематизации деятельности и поддержания корпоративной культуры.

## СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

*Социальная ответственность – основа современного бизнеса. АО «Атамекен-Агро» принимает активное участие в социальной сфере, жизни городов, районов и сел. Большая помощь оказывается местным исполнительным органам в организации проведения культурно-массовых мероприятий, ремонте дорог, школ, детских садов. Развитие спорта поддерживается путем оказания спонсорской помощи в проведении различных спартакиад и оснащении школьников спортивным инвентарем, формой.*

Особое внимание уделяется социально незащищенной категории граждан: ветеранам ВОВ, инвалидам, многодетным семьям, детским домам, детям-инвалидам, а также одаренным детям.

Рост и развитие человеческого капитала – прерогатива АО «Атамекен-Агро». Но помимо развития персонала, руководство Компании берет на себя еще и заботу о развитии и обучении детей на селе. Основная причина оттока населения из сельской местности – отсутствие возможности у селян обеспечить достойное образование своим детям. Компания дает возможность сельским детям получить хорошее среднее образование.

Компания ежегодно организует проведение культурно-массовых и спортивных меропри-

ятий среди работников Группы (спартакиады по различным видам спорта, конференции, концерты и т. п.), в частности такие масштабные как «Сабантуй» – празднование окончания весенних полевых работ и чествование тружеников по итогам уборочной кампании, приуроченное ко Дню работника сельского хозяйства.

## ВНУТРЕННИЕ КОММУНИКАЦИИ

*Переход к цифровой экономике обозначил ключевые изменения в сфере внутренних коммуникаций, которые выражаются в растущем приоритете использования цифровых каналов информирования. В АО «Атамекен-Агро» для обеспечения внутренней коммуникации среди работников Компании организуются корпоративные мероприятия, обучения с привлечением как внутренних резервов, так и внешних.*

В качестве одного из инструментов информирования для специалистов выпускается корпоративная газета, ведется сайт Группы. К основным инструментам коммуникаций в Компании также можно отнести корпоративный интернет-портал, социальные сети (Instagram, Telegram).

## РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА

*По результатам оценки персонала, разработаны индивидуальные планы развития на 2022 год.*

Согласно этим планам, каждый руководитель закладывает для себя обучение по своим «западающим» компетенциям – изучает литературу, занимается самообразованием. Согласно действующего Положения об оплате труда и премирования, исполнение планов развития является одним из индивидуальных показателей и включен в карту эффективности сотрудника. За успешно выполненные задачи сотрудники премируются. Данная работа будет продолжаться и дальше, поскольку рост трудового потенциала сотрудников для решения как личных задач, так и задач деятельности всей организации в целом важно для Компании.

## ОХРАНА ТРУДА

*Жизнь, здоровье, безопасность сотрудников – одно из важнейших направлений нашей работы. Охрана труда – это комплекс мероприятий, направленных на сохранение жизни работников в процессе трудовой деятельности, включающий нормативно-правовые, социально-экономические, организационно-технические, санитарно-гигиенические, лечебно-профилактические мероприятия.*

Ключевыми приоритетами Компании в области охраны труда являются:

1. нулевой показатель несчастных случаев на всех предприятиях Группы;
2. повышение причастности персонала компаний Группы всех уровней к вопросам качественного выявления рисков на рабочих местах, постоянного улучшения условий труда и формированию безопасного мышления и поведения.

Структура управления (далее – СУОТ) в Группе принята через орган управления – Совет БиОТ. В состав Совета БиОТ входят председатель и члены Правления, первые руководители дочерних предприятий, руководители служб и отделов.

Задачами Совета БиОТ являются:

- активное продвижение, контроль и поддержание реального внедрения законодательных и корпоративных требований, повышения причастности персонала к вопросам безопасности труда, а также улучшение показателей по безопасности и охране труда в Группе;
- выработка стратегических управленческих решений и действий, направленных на продвижение и мониторинг внедрения законодательных и корпоративных требований в области безопасности труда, а также мониторинг исполнения этих действий, анализ и оценку их эффективности.

За прошедший 2022 год в целях недопущения травматизма, соблюдения производственной безопасности при проведении различных работ,

улучшения условий охраны труда на производстве проведены следующие мероприятия:

- с начала года проведены вводные и повторные инструктажи по безопасным приемам трудовой деятельности по видам работ, правилам дорожного движения, по правилам пожарной безопасности. Данные инструктажи оформлены в журналах по технике безопасности.
- осуществлен контроль за своевременным прохождением ежегодного медицинского осмотра рабочим персоналом хозяйств, обеспечением и своевременной выдачей спецодежды и средств индивидуальной и коллективной защиты работающим во вредных и опасных условиях труда;
- уделялось пристальное внимание недопущению нарушений правил ТБ и ОТ в периоды посевных и уборочных полевых работ – все посевные и уборочные работы сопровождались инструктажами по ТБ.

Особое внимание уделялось подготовке хозяйств к проверкам со стороны государственных органов. При этом за истекший год, в целом по Группе было проведено 26 проверок со стороны различных госорганов по линии охраны труда и промышленной безопасности.

В целях улучшения условий охраны труда проведены: проверка санитарно-гигиенического состояния производственных и вспомогательных помещений; подготовка зданий и помещений предприятий к зимнему периоду; завершен ремонт отопительной системы и вентиляционных установок, ремонт перекрытий, утепление

дверей, остекление рам. Проведена проверка наличия в помещениях предприятия огнетушителей, пожарных щитов, укомплектованности пожарных гидрантов, их технического состояния, сроков годности и соответствия установленным нормативам и стандартам. Проведены мероприятия по пожарной безопасности: обеспечение помещений предприятия соответствующим противопожарным инвентарем; наличие инструкций и правил по пожарной безопасности; проведение обучения работников пожарно-техническому минимуму.

Согласно требованиям законодательства в ряде хозяйств и в головном офисе Компании проведена аттестация рабочих мест по условиям труда в полном объеме, организованы и проведены расследования несчастных случаев с работниками хозяйств.

Согласно требованиям законодательства в ряде хозяйств и в головном офисе Компании проведена аттестация рабочих мест по условиям труда в полном объеме. При аттестации рабочих мест проводилось:

- определение основных параметров микроклимата (температура, влажность, скорость движения воздуха);
- замеры освещенности (искусственного, естественного освещений);
- определение напряженности, тяжести трудового процесса;
- оценка обеспеченности работников средствами индивидуальной защиты (СИЗ) и оценка травм безопасности.

### Статистика травматизма

В течение 2022 года по Группе проводился анализ, расчет коэффициентов травматизма, включенный в качестве показателя в KPI руководителей Компаний.

Было взято обязательство снизить коэффициент частоты травм на 50% по сравнению с 2021 годом, когда поставленная цель по снижению была достигнута.

#### Коэффициент частоты несчастных случаев (ЧНС)

	АО «Атамекен-Агро»	ТОО «Атамекен-Агро»	ТОО «Атамекен-Агро Есиль»	ТОО «Атамекен-Агро Целинный»	ТОО «Атамекен-Агро Тимирязево»	ТОО «Сагат СК»	ТОО «Ми-чуринский»	ТОО «Атамекен-Агро Корнеевка»	ТОО «Атамекен-Агро Шукыр-коль»	ТОО «Шатило и К»	ТОО «Дихан Плюс»	ТОО «Атамекен-Астык»	ТОО «Арша 2»	Итого
Количество несчастных случаев в 2021 г.	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	2
Количество несчастных случаев в 2022 г.	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1
Численность персонала в 2022 г.	106	301	195	230	223	132	133	161	84	287	169	140	40	2 201
Коэффициент частоты в 2021 г.	0,00	2,35	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	4,33	0,00	0,00	0,73
Коэффициент частоты в 2022 г., факт	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,37
Плановый коэффициент в 2022 г. (не более)	0,00	1,64	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	3,03	0,00	0,00	0,51



9100

из

**производственных хозяйств  
занимаются животноводством и  
растениеводством  
одновременно**

## 6 ЭКОЛОГИЧНОСТЬ

**Сельское хозяйство является одной из основных сфер деятельности, оказывающих большое воздействие на окружающую среду.**

*Причина загрязнения окружающей среды заключается в несовершенстве применяемых технологий и технических средств, а также в несоблюдении установленных экологических требований и невыполнении природоохранных мероприятий.*

Ответственность Общества в сфере экологии	45
Предпринимаемые меры	45
Ключевые показатели	46
Управление климатическими изменениями	48

## ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ОБЩЕСТВА В СФЕРЕ ЭКОЛОГИИ

*Сельское хозяйство является одной из основных сфер деятельности, оказывающих большое воздействие на окружающую среду. Причина загрязнения окружающей среды заключается в несовершенстве применяемых технологий и технических средств, а также в несоблюдении установленных экологических требований и невыполнении природоохранных мероприятий.*

Группа стремится осуществлять производственную деятельность в рамках концепции устойчивого развития, то есть соблюдая баланс между экологической и экономической составляющей. Компания неуклонно стремится к тому, чтобы повысить свои показатели в области охраны окружающей среды, так как забота об окружающей среде является неотъемлемой частью корпоративной культуры Компании и обеспечивает ее устойчивое развитие. Для предотвращения возможного негативного воздействия Группа берет на себя обязательства и предпринимает все необходимые действия по обеспечению охраны окружающей среды, сохранению и восстановлению природных ресурсов.

Основной целью АО «Атамекен-Агро» в области охраны окружающей среды является минимизация негативного воздействия производственной деятельности на состояние окружающей среды и здоровье человека, стремление к экономически-, социально- и экологически ответственному производству.

Для достижения этой цели Общество решает следующие задачи:

- определение экологических рисков;
- проведение мероприятий по профилактике нарушений в области охраны окружающей среды;
- соблюдение требований экологического законодательства;
- внедрение наилучших доступных технологий и оборудования для обеспечения ресурсосбережения и сокращения эмиссий в окружающую среду (выбросов, сбросов, отходов);
- формирование и поддержка необходимого уровня знаний работников Компании в области охраны окружающей среды посредством проведения разъяснительной работы и регулярного обучения;
- систематический мониторинг воздействия на окружающую среду;
- профилактика нарушений в области охраны окружающей среды.

Решая поставленные задачи, Компания руководствуется следующими принципами:

- никаких компромиссов в ущерб окружающей среде;
- каждый работник – от рабочего до директора отвечает за снижение эмиссий в окружающую среду в результате деятельности предприятия;
- личная ответственность работающих за несоблюдение требований в области охраны окружающей среды.

АО «Атамекен-Агро» стремится к тому, чтобы деятельность Компании и производимая продукция, находились в гармонии с окружающей средой в целях сохранения ее для будущих поколений.

## ПРЕДПРИНИМАЕМЫЕ МЕРЫ

*В дочерних предприятиях Общества на промышленных площадках механизированных токов предусмотрено очистное оборудование для улавливания зерновой пыли при переработке зерна, газоочистное оборудование для очистки газов от технологического оборудования. В качестве газоочистного оборудования на предприятии установлены циклоны марки ЦОЛ.*

Компания применяет самые современные методы и технологии утилизации отходов сельского хозяйства (растительного сырья, птицеводства и животноводства) в том числе материалов, используемых в работе (спецодежды после химической обработки, шин, аккумуляторных батарей, масел, тар из-под химических препаратов и т. п.).

Для утилизации опасных отходов Группа заключает договоры с организациями, которые имеют действующую лицензию на предоставление соответствующих услуг в рамках требований Экологического кодекса Республики Казахстан.

Компания осуществляет строгий контроль в сфере применения пестицидов на полях, учитывая при этом все необходимые современные технологии.

Систематически проводится работа по улучшению и рациональному использованию удобрений, на основе научно обоснованных технологий. Наряду с традиционными минеральными органическими удобрениями, применяются микроудобрения на основе аминокислот, позволяющих за короткий срок и качественно восстановить плодородие почвы.

*Применяются все необходимые меры безопасности при хранении химических препаратов, отходов животноводства, обработке полей химическими препаратами в строгом соответствии с требованиями природоохранного законодательства.*

Хранение пестицидов (ядохимикатов) осуществляется в специальных предназначенных для этого складских помещениях, отвечающих требованиям экологической безопасности, пожарной безопасности, строительных и санитарно-эпидемиологических правил и норм.

Для нейтрализации пестицидов, в случаях их пролива, складские помещения обеспечиваются необходимым количеством дезактивирующих средств, указанных на тарных этикетках.

Вся металлическая тара и специальная тара из-под использованных пестицидов подвергаются обезвреживанию (утилизации, уничтожению) в специализированных организациях, имеющих лицензии на данный вид деятельности, как сообщалось ранее. Транспортировка пестицидов осуществляется на специализированных автомашинах при наличии лицензии на транспортировку опасных грузов.

Большинство побочных продуктов и отходов производства, образующихся после переработки сельскохозяйственного сырья в предприятиях Группы, характеризуется ценным химическим составом и используется для изготовления различной продукции. Таким образом в Компании практикуется использование вторичного сырья.

## КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

*Преобладающее большинство объектов Группы компаний являются объектами III категории и наносят умеренное воздействие на окружающую среду.*

По данным объектам своевременно предоставляются отчеты по инвентаризации отходов производства и потребления в уполномоченный государственный орган в области охраны окружающей среды, а также декларации воздействия на окружающую среду в местный исполнительный орган.

Основными ресурсами, потребляемыми Группой, являются электроэнергия и различные виды топлива для систем отопления и техники. Компания в дальнейшем продолжит работу по развитию системы учета показателей ис-

пользования различных видов природных ресурсов.

В расчет консолидированных показателей включены данные следующих дочерних предприятий: ТОО «Атамекен-Агро», ТОО «Атамекен-Агро-Есиль», ТОО «Атамекен-Тимирязево», ТОО «Атамекен-Агро-Шукурколь», ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка», ТОО «Сагат-СК», ТОО «Атамекен-Агро-Целинный», ТОО «Мичуринский», ТОО «Дихан Плюс», ТОО «Шатило и К», ТОО «Атамекен-Астык», ТОО «Арша-2».

В таблице предоставлены сведения по основным эмиссиям в окружающую среду (выбросы в атмосферу, сбросы сточных вод, образование отходов), по ресурсопотреблению и финансовым затратам на природоохранные мероприятия.



### Консолидированные показатели по 12 компаниям Общества

Показатель	2020 год	2021 год	2022 год
Образование отходов (тонн)	6 578,56	7 155,88	9 193,33
Водопотребление и водоотведение (м <sup>3</sup> )	34 888,01	43 397,57	214 864,34
Электроэнергия, кВт·ч	3 927 825,51	5 862 838,94	9 178 818,29
Сброс сточных вод (м <sup>3</sup> )	627	367,50	842,56
Выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, включая парниковые газы (т/год)	1 049,63	1 057,53	1 483,98
Финансовые расходы на природоохранные мероприятия (тенге)	1 759 761	1 434 654	6 371 284
Сумма штрафов в области охраны окружающей среды, включая штрафы за неисполнение предписания, наложенные судом (тенге)	0	17 250,71	2 465 715
Теплоэнергия (центральное теплоснабжение), Гкал	0	0	0
Уголь (тонн)	2 236,49	2 439,34	4 463,25
Дрова (м <sup>3</sup> )	203,90	254,20	347,45
Дизтопливо (тонн)	4 700,14	4 853,22	9 496,08
Бензин (тонн)	399,13	379,0274	1 389,53

## УПРАВЛЕНИЕ КЛИМАТИЧЕСКИМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ

**Сельское хозяйство – один из наиболее уязвимых к воздействию изменения климата секторов экономики.**

Согласно статье 313 Экологического кодекса Республики Казахстан, сельское хозяйство является одной из приоритетных областей для адаптации к изменению климата в стране.

АО «Атамекен-Агро» непрерывно развивает систему управления рисками, в том числе и по изменению климата. Так Группа активно сотрудничает с РКП «Казгидромет», которое, в свою очередь, ежедневно направляет в Группу информацию об осадках.

Некоторые меры по адаптации упомянуты в Концепции по переходу к «зеленой экономике», например: внедрение водосберегающих технологий, выращивание засухоустойчивых культур, восстановление ирригационной инфраструктуры и предотвращение потерь воды.

Водосберегающие технологии (ресурсосберегающее сельское хозяйство, нулевая обработка почвы) могут также способствовать сохранению почвы.

В частности, Общество применяет технологию нулевой обработки почвы (No-Till).

Нулевая обработка почвы – технология земледелия, при которой почвы не обрабатываются механически, а поверхность закрывается измельченными растительными остатками.

Особенности концепции нулевой культивации объясняются следующими ее принципами:

- минимальное нарушение почвенного покрова сельскохозяйственной техникой;
- мульчирование как метод борьбы с сорняками и удержания почвенной влаги;
- сохранение пожнивных остатков для улучшения плодородия почвы и защиты от ветровой и водной эрозии;
- чередование культур в севообороте;
- внесение удобрений во время сева;
- прямой посев семян (по данному методу нулевой обработки семена вносятся с помощью специальных сеялок в неподготовленный грунт одновременно с удобрениями).

Среди преимуществ нулевой обработки почвы стоит отметить следующие:

- экономия финансовых ресурсов на приобретение и обслуживание техники для культивации поля;
- уменьшение расхода топлива для сельхозмашин;
- минимальный расход посевного материала при использовании сеялок no-till;

- увеличение плодородия почвы за счет растительных остатков;
- сокращение временных затрат, поскольку сеялки no-till выполняют весь цикл работ за один проход поля;
- снижение трудозатрат на проведение полевых операций при нулевой обработке;
- удержание почвенной влаги и экономия водных ресурсов при поливе;
- предотвращение уплотнения и эрозии почвы вследствие нулевого культивирования;
- минимизация утечки агрохимикатов и защита окружающей среды;
- создание благоприятных условий для жизнедеятельности почвенной биоты.

Другими адаптационными мерами являются: внесение удобрений и улучшение защиты сельскохозяйственных культур от вредителей и болезней. Селекционная работа и улучшение пастбищ с помощью ротационного выпаса направлены на предотвращение перевыпаса и повышение продуктивности скота.

Благодаря тесному сотрудничеству с РГП «Казгидромет» улучшение точности прогнозов погоды и системы раннего предупреждения об экстремальных погодных явлениях помогает снизить экономические потери, вызванные изменением климата.

Таким образом, при осуществлении своей деятельности Общество действует в рамках Концепции устойчивого развития, учитывая как риски негативного воздействия на окружающую среду, так и климатические риски, которые могут оказать влияние на качество и количество воспроизводимой продукции.



# 163

Тыс. т

общий объем экспорта  
в 2022 году

## 7 КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Система корпоративного управления	49
Соблюдение Кодекса корпоративного управления	49
Система менеджмента	49
Структура капитала	49
Общее собрание акционеров	50
Соблюдение прав акционеров	50
Совет директоров	51
Состав Совета директоров	52
Комитеты Совета директоров	53
Деятельность Совета директоров и его комитетов	53
Внутренний аудит	54
Правление	55
Вознаграждение	55
Раскрытие информации	55
Управление корпоративными конфликтами	56
Состав Правления на конец 2020 года	56
Дивидендная политика	58
Корпоративная этика	58
Противодействие коррупции	58



## СИСТЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

*Приоритетными задачами в области развития системы менеджмента в АО «Атамекен-Агро» являются внедрение наилучшей практики корпоративного управления, совершенствование и систематизация корпоративного управления, а также обеспечение наибольшей прозрачности управления.*

Для поднятия корпоративного управления Компании на новый уровень проводятся обучающие мероприятия и тренинги, играющие важную роль в развитии системы менеджмента и лидерства.

Согласно Кодексу корпоративного управления АО «Атамекен-Агро», принятому Общим собранием акционеров в 2014 году, основными принципами корпоративного управления в Компании являются:

- защита прав и интересов акционеров Компании;
- эффективное управление и контроль, осуществляемые Советом директоров;
- самостоятельная деятельность Компании;
- прозрачность и объективность раскрытия информации о деятельности Компании;
- законность соблюдения деловой этики;
- эффективная дивидендная политика;
- эффективная кадровая политика;
- политика регулирования корпоративных конфликтов и конфликтов интересов;
- охрана окружающей среды и корпоративная социальная ответственность.

## СОБЛЮДЕНИЕ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Кодекс корпоративного управления является основополагающим документом, в котором закреплены основные принципы, стандарты и рекомендации, которым Компания следует в процессе своей деятельности для обеспечения высокого уровня деловой этики в отношении как внутри организации, так и с другими участниками рынка.

*В течение 2022 года Компания соблюдала положения Кодекса корпоративного управления в полном объеме.*



## СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА

*Органами и подразделениями, образующими систему корпоративного управления в Компании, являются:*

- Общее собрание акционеров;
- Совет директоров;
- Комитеты при Совете директоров;
- Служба внутреннего аудита;
- Правление.

Система органов и подразделений, непосредственно задействованных в реализации корпоративного управления, обеспечивает непрерывное функционирование процессов, направленных на поддержание корпоративного управления.

Система направлена на установление роли, ответственности, полномочий и компетенции каждого из органов и подразделений, входящих в систему. Прозрачное разграничение компетенции органов позволяет надлежащим образом определить ответственность органов и подразделений, входящих в систему, обеспечить качественное и эффективное взаимодействие между ними, надлежащее управление бизнес-процессами, их оценку и модификацию с учетом текущих потребностей Компании.

Система позволяет достигать цели и решать задачи, поставленные акционерами Компании, а также соблюдать требования, установленные законодательством Республики Казахстан.

## СТРУКТУРА КАПИТАЛА

*По состоянию на 31 декабря 2022 года*

Наименование держателя	Простые акции, шт.	Простые акции, %	Привилегированные акции, шт.	Всего акций, шт.	Всего акций, %
ТОО «K-INVEST SECURITIES»	0	80,1	-	12 005 611	80,10
АО «ЕДИНЫЙ НАКОПИТЕЛЬНЫЙ ПЕНСИОННЫЙ ФОНД»	899 993	6,01	1 420 000,00	2 319 993	14,10

Количество объявленных простых акций, шт.	15 000 000
Количество объявленных привилегированных акций, шт.	5 000 000
Количество размещенных простых акций, шт.	15 000 000
Количество размещенных привилегированных акций, шт.	1 448 457
Количество выкупленных простых акций, шт.	21 429
Количество простых акций в обращении, шт.	14 978 571
Количество привилегированных акций в обращении, шт.	5 000 000

## ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ

*Общее собрание акционеров, являясь высшим органом Компании, осуществляет ключевую роль в вопросах корпоративного управления деятельностью Компании и является площадкой для реализации акционерами права на управление. Совет директоров и Правление обеспечивают предоставление общему собранию акционеров полноценных, качественных сведений, материалов и рекомендаций для принятия акционерами решений по вопросам, относящимся к компетенции общего собрания акционеров.*

Для принятия общим собранием акционеров решений, Совет директоров и Правление обеспечивают полную информированность акционеров по вопросам, выносимым на рассмотрение общего собрания акционеров, в том числе о возможных рисках, возникающих в результате принимаемых решений.

Общее собрание акционеров проводится не менее одного раза в год. Общее собрание ак-

ционеров, в частности, проводит изучение и рассмотрение ежегодного отчета и ежегодной финансовой отчетности Компании, изучает и рассматривает отчеты Совета директоров с целью осуществления контроля за деятельностью Совета директоров.

Компания обеспечивает проведение годовых и внеочередных общих собраний акционеров в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан и устава Компании.

АО «Атамекен-Агро» уведомляет акционеров о созыве общего собрания акционеров в срок, достаточный для того, чтобы акционеры имели возможность изучить материалы предстоящего собрания, подготовить интересующие вопросы и сформулировать собственные вопросы к включению в повестку дня, в срок не менее установленного законодательством Республики Казахстан. Дата и время проведения общего собрания акционеров должны планироваться с учетом возможности участия максимального количества лиц, имеющих право на участие в общем собрании акционеров.

Порядок проведения общего собрания акционеров обеспечивает всем акционерам равную возможность реализации прав и законных интересов на участие в общем собрании акционеров. Компания обеспечивает надлежащую фиксацию и учет голосов, поданных от имени акционеров, принявших участие в общем собрании акционеров посредством своих представителей.

## СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВ АКЦИОНЕРОВ

*Корпоративное управление в Компании основано на принципе защиты и уважения прав и законных интересов всех его акционеров и способствует эффективной деятельности Компании, в том числе росту активов, поддержанию финансовой стабильности и прибыльности.*

Акционеры имеют права, предусмотренные законодательством Республики Казахстан, уставом и внутренними документами Компании.

Корпоративное управление обеспечивает акционерам реальную возможность осуществлять свои права, связанные с участием в управлении Компании.

Акционеры имеют право обращаться в государственные органы для защиты своих прав и законных интересов в случае совершения органами Компании действий, нарушающих нормы законодательства Республики Казахстан и устава Компании, в порядке, предусмотренном законодательством Казахстана.

Порядок обмена информацией между Компанией и акционерами регулируется законодательством Республики Казахстан, уставом и внутренними документами Компании.

Наряду с указанными акционеры имеют следующие права:

- владеть, пользоваться и распоряжаться принадлежащими им акциями;
- получать полную информацию о деятельности Компании в сроки, установленные законодательством Республики Казахстан и внутренними документами Компании;
- участвовать и голосовать на общих собраниях акционеров;
- участвовать в выборах органов управления;
- получать дивиденды;
- иные права, предусмотренные законодательством Республики Казахстан и Уставом Компании.

Компания создает условия для эффективного и продуктивного участия акционеров в принятии решений, касающихся деятельности Компании и отнесенных к компетенции общего собрания акционеров.

Компания предоставляет акционерам достоверную информацию о своей финансово-хозяйственной деятельности и ее результатах.

Практика корпоративного управления в Компании направлена на обеспечение равного, справедливого и объективного отношения ко всем акционерам.

## СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

*Совет директоров осуществляет общее руководство деятельностью Компании (за исключением решения вопросов, отнесенных к компетенции Общего собрания акционеров и Правления) и отвечает за эффективное управление, формирование стратегических целей и анализ действий и результатов деятельности Правления, контролирует целостность финансовой информации и осуществляет надзор за общей работой Компании.*

Совет директоров осуществляет свои функции на основе принципов соответствия применимому законодательству и соответствующему корпоративному управлению, соблюдения прав и законных интересов акционеров и имеет целью поддержание финансовой стабильности и повышение рыночной стоимости Компании. Совет директоров отчитывается перед акционерами.

Совет директоров обеспечивает эффективную работу системы управления рисками, внутреннего и внешнего аудита и принимает действенные меры по урегулированию корпоративных конфликтов и по предотвращению возникновения конфликтов интересов.

Совет директоров обеспечивает прозрачность деятельности, финансового состояния и результатов деятельности Компании.

Совет директоров независим в рассмотрении и принятии решений, руководствуется исключительно требованиями законодательства с максимальным учетом интересов акционеров и Компании, исключая личные интересы членов Совета директоров.

Количественный состав и срок полномочий Совета директоров определяются решением Общего собрания акционеров. Как минимум одна треть состава Совета директоров должна состоять из независимых директоров. Все члены Совета директоров имеют соответствующую профессиональную квалификацию и безупречную деловую репутацию.

По закону Республики Казахстан «Об акционерных обществах» от 15 марта 2003 года № 415 независимые директора избираются по следующим критериям:

1. они не должны являться аффилированным лицом;
2. в состав Совета директоров должен входить один представитель Фонда проблемных кредитов;
3. они должны обладать знанием и опытом в приоритетных направлениях деятельности Компании.

Совет директоров устанавливает механизмы оценки своей деятельности и регулярно их пересматривает с целью обеспечения всестороннего подхода при проведении такой оценки.

*При вступлении в должность член Совета директоров принимает на себя обязательства по добросовестному и надлежащему исполнению своих обязанностей. Процедуры вступления в должность, официального введения в должность, обучение, включая ознакомление члена совета директоров с делами и процессами деятельности Компании, процедуры в случае прекращения полномочий директора, процедуры добровольного сложения членом Совета директоров своих полномочий, порядок созыва и проведения заседаний Совета директоров реализуются корпоративным секретарем в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан.*



## СОСТАВ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ

### Молдагазиев Галым Бейсенович

*председатель Совета директоров, независимый директор*

#### Образование

- 1995-1999 гг. – Алматинский государственный университет им. Абая, юрист-международник.

#### Опыт работы

- С 2014 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро», председатель Совета директоров (независимый директор).
- 2013-2014 гг. – АО «Атамекен-Агро», член Совета директоров (независимый директор).
- 2012-2014 гг. – ТОО «Дала Майнинг», председатель наблюдательного Совета.
- 2010-2012 гг. – частная юридическая практика.
- 2009-2010 гг. – АО «Ипотечная организация «Астана-Финанс», заместитель председателя Правления.

- 2009-2009 гг. – ТОО «RealCapitalInvest», соучредитель.
- 2005-2008 гг. – ТОО «Конлекс», генеральный директор.
- 2003-2005 гг. – ТОО «Орлеу Казахстан», заместитель генерального директора по правовым вопросам.

### Исламов Кинталь Кинтальевич

*член Совета директоров*

#### Образование

- Кандидат экономических наук.
- 1990-1992 гг. – Алма-Атинский педагогический институт иностранных языков.
- 1983-1989 гг. – Народно-хозяйственный институт.

#### Опыт работы

- С 2017 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро», председатель Правления, член Совета директоров.
- 2015-2017 гг. – АО «Атамекен-Агро», советник председателя Правления.

- 2013-2015 гг. – АО «Атамекен-Агро», председатель Правления.
- 2013-2013 гг. – АО «Атамекен-Агро», исполняющий обязанности генерального директора.
- 2010-2013 гг. – индивидуальный предприниматель.
- 2008-2010 гг. – АО «Астана-Финанс», председатель Правления, председатель Совета директоров.
- 2007-2009 гг. – АО «Казахстанская фондовая биржа», член биржевого Совета.
- 1999-2005 гг. – АО «Астана-Финанс», председатель Правления.
- 1998-1999 гг. – ЗАО «Фонд Акмола», председатель Правления.
- 1998-1998 гг. – Фонд социального и экономического развития АСЭЗ, директор.
- 1997-1998 гг. – АООТ «Цесна Банк», заместитель председателя Правления.
- 1997-1997 гг. – Приватизационный фонд «G.I.M.V.n.v.», финансовый аналитик.

- 1994-1997 гг. – Центр «APEX UNIT», заместитель советника по подготовке проектов.
- 1991-1993 гг. – Корпорация «КРАМДС – Интернешл», специалист первой категории отдела лицензирования таможенных процедур.
- 1990-1991 гг. – ПО «Казсвинец», ведущий инженер.

### Баркинхоев Магомед Джабраилович

*член Совета директоров, независимый директор*

#### Образование

- Кандидат юридических наук.
- 2003 г. – Санкт-Петербургский университет МВД России.
- 1990 г. – Карагандинский государственный университет, юрист.

#### Опыт работы

- С 2016 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро», член Совета директоров (независимый директор).

- 2011-2015 гг. – Сарыаркинский районный суд г. Астаны, председатель.
- 2006-2011 гг. – Специализированный межрайонный административный суд г. Астаны, председатель.
- 1998-2006 гг. – Сарыаркинский районный суд г. Астаны, судья.
- 1992-1998 гг. – Городской суд г. Акмола, судья по административному и исполнительному производству, и. о. судьи, судья.

### Адилев Руфат Маратович

*член Совета директоров*

#### Образование

- 2003-2008 гг. – Московский государственный строительный университет, экономист в сфере организации и управления строительством.

#### Дополнительное образование:

- 2019 г. – международная профессиональная академия

«Туран-Профи», повышение квалификации менеджеров по программе InWent.

- 2016 г. – Союз проектных менеджеров РК (PMI RCP), практика управления проектами на основе стандарта PMI PMBOK.

#### Опыт работы

- С 2021 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро».
- 2016-2021 гг. – ТОО «Dala Mining».
- 2014-2016 гг. – ТОО «Mobil Realty Management Company», заместитель директора.
- 2013-2014 гг. – ТОО «Квинтек», руководитель проекта строительства «Золотая миля».
- 2011-2013 гг. – АО «Астана-Недвижимость», председатель Правления.
- 2008-2011 гг. – АО «Астана-Недвижимость», специалист, ведущий специалист департамента проектного финансирования, директор департамента финансового контроллинга, заместитель председателя Правления (финансовый директор).

**Сабденов  
Даурен  
Аскарлович**

**член Совета директоров**

**Образование**

- 2009 г. – Международная академия бизнеса, финансист.
- 2013 г. – Университет международного бизнеса, финансист (магистр).

**Дополнительное образование:**

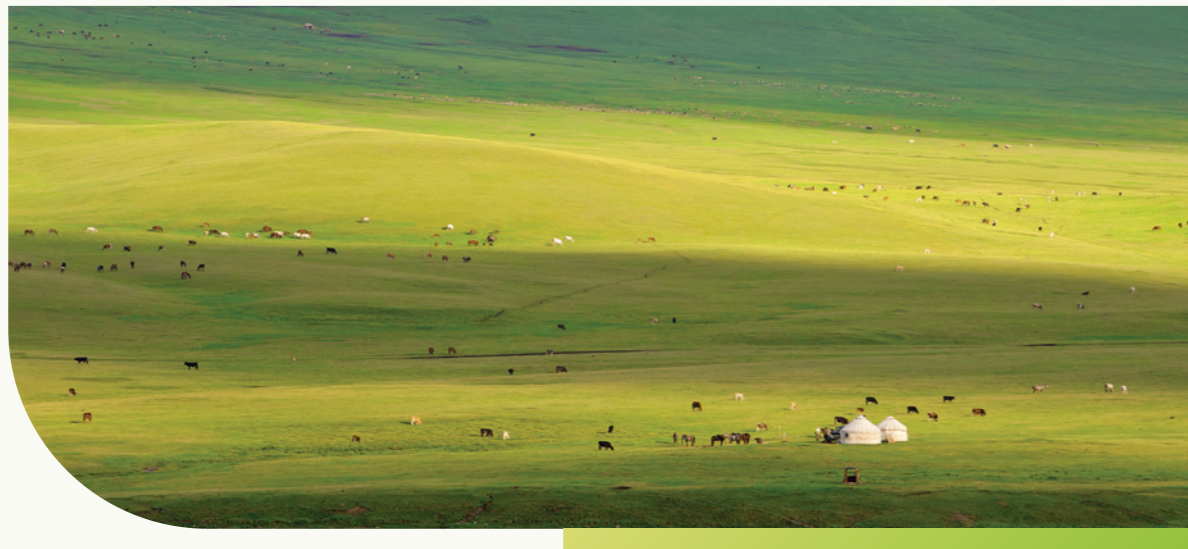
- 2011 г. – Академия бизнеса Ernst&Young, финансовое моделирование 1 и 2.

- 2012 г. – Академия бизнеса Ernst&Young, анализ инвестиционных проектов.
- 2013 г. – Университет международного бизнеса, г. Алматы, бюджетирование.
- 2017 г. – Обучение по лучшим практикам в Австрии, Вене, политика достижения коммерциализации в ключевых промышленных секторах.

**Опыт работы**

- С 2021 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро», член Совета директоров, независимый директор.

- С 2019 года по настоящее время – АО «Фонд проблемных кредитов», заместитель председателя Правления.
- 2015-2019 гг. – АО «Национальное агентство по технологическому развитию», заместитель председателя Правления.



## КОМИТЕТЫ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ

*В целях обеспечения выработки и получения профессиональных консультаций, экспертных заключений и предварительного рассмотрения и проработки вопросов, отнесенных к компетенции Совета директоров, при Совете директоров Общества созданы комитеты.*

Комитеты Совета директоров являются консультативно-совещательными органами и подотчетны в своей деятельности Совету директоров.

Комитеты Совета директоров, являясь неотъемлемой частью системы органов корпоративного управления, обеспечивают выработку в пределах своей компетенции рекомендаций и предоставление заключений Совету директоров.

## ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ И ЕГО КОМИТЕТОВ

*В 2022 году было проведено 57 заседаний Совета директоров.*

## ВНУТРЕННИЙ АУДИТ

**В АО «Атамекен-Агро» имеется Служба внутреннего аудита, состоящая из четырех сотрудников: руководителя, главного специалиста и двух ведущих специалистов.**

Данная служба функционально подотчетна Совету директоров Общества.

Сотрудники службы не ограничены в своих действиях и имеют доступ к любой информации Группы компаний АО «Атамекен-Агро» и решениям, принимаемым руководством.

Сотрудники Службы аудита имеют достаточный опыт в проведении аудиторских процедур.

Деятельность Службы внутреннего аудита направлена на оказание содействия акционерам/учредителям Компании в получении независимой оценки текущего состояния и положения, как в самом Обществе, так и в дочерних предприятиях, на повышение уровня уверенности в том, что действия руководящих работников отвечают целям и задачам, и направлены на улучшение благосостояния предприятий и учредителей.

Служба аудита является важным инструментом по контролю и управлению процессами Группы компаний АО «Атамекен-Агро» и позволяет укрепить корпоративное управление внутри Группы

и используется также для решения срочных задач, поставленных руководством и учредителями.

Служба внутреннего аудита на сегодня в большей степени задействована вопросами аудита бизнес-процессов, соблюдения требований законодательства, внутренних регламентов, операционного аудита хозяйственной деятельности ОС, запасов и прочих активов, эффективности и целевого использования денежных средств.

Результаты работы Службы внутреннего аудита документально оформляются, доводятся до сведения руководства, рассматриваются на заседании Совета директоров Общества, также ведется мониторинг выданных рекомендаций по устранению замечаний.

За 2022 год Службой внутреннего аудита Общества проведена следующая работа:

1. подготовлен отчет по выполненным работам в 2021 году и утвержден план работы на 2022 год;
2. проверены внутренние регламенты головных структурных подразделений Общества;
3. обеспечено участие в разработке и согласовании новых и внесении изменений в действующие внутренние документы Общества, регламентирующих вопросы производственной деятельности;

4. обеспечено участие в составе комиссий в ежегодных инвентаризациях ОС и ТМЦ;
5. обеспечено участие по контролю и учету поступления зерна в период уборочных мероприятий;
6. осуществлены отдельные проверки в дочерних предприятиях по вопросам:
  - учета зерна и зерно/отходов урожая 2021-2022 года, в том числе проведен анализ отклонений количественно-качественных характеристик зерна на этапах подработки и перемещения зерна: поле – ток – элеватор;
  - исполнения паевых обязательств;
  - начисления по ФОТ за 2022 год;
  - недостач и возмещений материального ущерба;
  - комплексных инвентаризаций ОС, ТМЦ, НМА, д/к задолженности при смене материально-ответственных лиц и/или руководства дочерних предприятий;
  - установки и списания запасных частей на сельскохозяйственную и автомобильную технику в дочерних предприятиях.

**Итоги проведенного внутреннего аудита позволяют сделать следующие выводы и замечания:**

Внутренний контроль со стороны Службы внутреннего аудита в Группе компаний АО «Атамекен-Агро» в 2022 году в основном был сосредоточен на ежегодно актуальной для Общества

задаче сохранности активов, в частности контроле и учету движения ТМЦ в дочерних предприятиях, для чего принято участие в разработке и обновлении действующих внутренних правил, регулирующих производственную деятельность в вопросах учета ТМЦ, а также контроле надлежащего исполнения данных правил дочерними предприятиями в последующем. Данная работа будет продолжена в 2023 году.

По состоянию на конец 2022 года система внутреннего контроля в Группе компаний АО «Атамекен-Агро» имеет некоторые недостатки, например в вопросах оценки текущего состояния некоторых бизнес-процессов растениеводства и животноводства, оценки автоматизации процессов, оценки финансового состояния и отчетности, оценки системы корпоративного управления. Кроме этого, в службе отсутствует целостная система анализа рисков и их контроля.

Для устранения указанных недостатков службой намечены соответствующие мероприятия в 2023 году, имеющие цель обеспечить достоверную оценку состояния и совершенствование бизнес-процессов, улучшение эффективности и устойчивости бизнеса, поддержку стратегических целей компании, повышения стоимости бизнеса для собственников, повышения удовлетворенности и поддержки принимаемых решений со стороны работников Общества.

## ПРАВЛЕНИЕ

*Правление является коллегиальным исполнительным органом, осуществляющим руководство текущей деятельностью Компании.*

Занимая ключевую роль в формировании корпоративного управления в Компании, Правление обеспечивает соблюдение и контроль за практической реализацией принципов корпоративного управления в рамках своей компетенции.

Правление действует в интересах Компании и ее акционеров. Правление подотчетно общему собранию акционеров и Совету директоров.

Количественный состав Правления определяется решением Совета директоров.

Правление принимает решения по любым вопросам деятельности Компании, не отнесенным законодательством и уставом Компании к исключительной компетенции других органов и должностных лиц.

За 2022 год проведено 48 заседаний Правления.

Крупных сделок и сделок с заинтересованностью в 2022 году не было.

## ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

*За 2022 год вознаграждение Совета директоров и Правления составило 359 402 829 тенге.*

## РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ

*Компания стремится к обеспечению прозрачности и следованию ведущим стандартам надлежащего корпоративного управления, включающим предоставление информации для сведения всех заинтересованных в ее получении лиц в объеме, необходимом для принятия взвешенных решений с их стороны.*

Политика Компании по раскрытию информации также направлена на достижение наиболее полной реализации прав акционеров на получение информации, существенной для принятия ими инвестиционных и управленческих решений и исключения выборочного раскрытия.

Основными принципами раскрытия информации являются:

- регулярность и своевременность раскрытия информации;
- открытость и доступность информации;
- достоверность и полнота содержания информации.

Принцип регулярности и своевременности раскрытия информации означает ответственность Компании в отношении соблюдения сроков и системности предоставления информации, предусмотренной законодательством Республики Казахстан и внутренними документами Компании.

Компания выбирает такие каналы распространения информации, доступ к которым является для заинтересованных сторон свободным, необременительным и малозатратным. Компания обеспечивает максимальную прозрачность информации о своей деятельности с учетом соблюдения режима конфиденциальности по отношению к информации, составляющей служебную, коммерческую и иную охраняемую законом тайну.

Принцип достоверности и полноты означает ответственность Компании в предоставлении акционерам, кредиторам, партнерам и клиентам информации, соответствующей действительности и достаточной для понимания в полном объеме раскрываемого факта или события.

Принцип оперативности означает ответственность Компании в предоставлении наиболее существенной информации, касающейся особо значимых фактов и событий и затрагивающей интересы акционеров и других сторон, в том числе при необходимости принятия ими соответствующих решений в максимально сжатые сроки.

К раскрываемой информации о Компании относится информация обо всех существенных событиях, в том числе информация о финансовом положении, экономических показателях, структуре собственности и управления, планах и результатах деятельности, информация об акционерах и практике корпоративного управления.

Компания на регулярной основе отчитывается перед акционерами в отношении финансовой ситуации, показателей деятельности, крупных сделок, управления рисками, соответствия требованиям законодательства, системе внутреннего контроля.

Компания обеспечивает доступ к документам, информации (материалам) по месту нахождения Правления. В электронном виде информация (материалы) размещаются на казахском, русском и английском языках на корпоративном веб-сайте Компании – [www.atameken-agro.com](http://www.atameken-agro.com).

Компания может предоставлять информацию путем ее отражения на бумажных и электронных носителях, организации брифингов, пресс-конференций, телефонных конференций, публикации информации в средствах массовой информации, брошюрах и буклетах, а также раскрытия информации на корпоративном веб-сайте и на сайтах фондовых бирж, на которых прошли листинг ценные бумаги Компании.

Контроль за соблюдением политики по раскрытию информации осуществляет Совет директоров.

## УПРАВЛЕНИЕ КОРПОРАТИВНЫМИ КОНФЛИКТАМИ

*Члены Совета директоров и Правления, равно как и работники Компании, осуществляют свои профессиональные функции добросовестно и разумно, с должной заботой и осмотрительностью в интересах Компании и ее акционеров, максимально избегая конфликта интересов. Необходимо, чтобы они действовали в полном соответствии не только с требованиями законодательства, но и с этическими стандартами и общепринятыми нормами деловой этики.*

Компания разрабатывает механизмы регулирования корпоративных конфликтов и следует им, при этом решения таких механизмов будут максимально отвечать интересам Компании и акционеров, являясь при этом законными и обоснованными.

В случае возникновения корпоративных конфликтов участники изыскивают пути для их решения путем переговоров в целях обеспечения эффективной защиты как прав акционеров, так и деловой репутации Компании. При невозможности решения корпоративных конфликтов путем переговоров они разрешаются строго в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

Председатель Правления от имени Компании должен осуществлять урегулирование корпоративных конфликтов по всем вопросам, принятие решений по которым не отнесено к компетенции уполномоченных органов Компании, а также самостоятельно определять порядок ведения работы по урегулированию корпоративных конфликтов.

Совет директоров Компании осуществляет урегулирование корпоративных конфликтов по вопросам, относящимся к его компетенции. С этой целью Совет директоров может образовать из числа своих членов специальный Комитет по урегулированию корпоративных конфликтов.

На рассмотрение Совета директоров или созданного им Комитета по урегулированию корпоративных конфликтов должны быть переданы отдельные корпоративные конфликты, не относящиеся к компетенции председателя Правления.

Порядок формирования и работы Комитета по урегулированию корпоративных конфликтов определяется Советом директоров.

## СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ НА КОНЕЦ 2022 ГОДА



**Исламов  
Кинтал'евич**  
*Председатель Правления*

Родился 24 января 1964 года в Алматинской области Республики Казахстан.

### Образование:

- Кандидат экономических наук.
- 1990-1992 гг. – Алма-Атинский педагогический институт иностранных языков.
- 1983-1989 гг. – Народно-хозяйственный институт.

### Опыт работы:

- С 2017 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро», председатель Правления.
- 2015-2017 гг. – АО «Атамекен-Агро», советник председателя Правления.
- 2013-2015 гг. – АО «Атамекен-Агро», исполняющий обязанности председателя Правления.
- 2013-2013 гг. – АО «Атамекен-Агро», исполняющий обязанности генерального директора.
- 2010-2013 гг. – индивидуальный предприниматель.
- 2009-2010 гг. – АО «Астана-Финанс», председатель Совета директоров.
- 2008-2009 гг. – АО «Астана-Финанс», председатель Правления.
- 2007-2009 гг. – АО «Казахстанская фондовая биржа», член биржевого Совета.
- 1999-2005 гг. – АО «Астана-Финанс», председатель Правления.
- 1998-1998 гг. – ЗАО «Фонд Акмола», председатель Правления.
- 1998-1998 гг. – Фонд социального и экономического развития АСЭЗ, директор.
- 1997-1998 гг. – АООТ «Цесна Банк», заместитель председателя Правления.
- 1997-1997 гг. – Приватизационный фонд «G.I.M.V.n.v.», финансовый аналитик.
- 1994-1997 гг. – Центр «APEX UNIT», заместитель советника по подготовке проектов.
- 1991-1993 гг. – Корпорация «КРАМДС – Интернешл», специалист первой категории отдела лицензирования таможенных процедур.
- 1990-1991 гг. – ПО «Казсвинец», ведущий инженер.





**Уланов  
Максим  
Викторович**

**Заместитель председателя  
Правления**

Родился 11 января 1981 года в г. Караганда, Карагандинской области Республики Казахстан.

**Образование:**

- 1998-2002 гг. – Казахстанский финансово-экономический университет.
- 2017-2019 гг. – Карагандинский Экономический Университет Казпотребсоюза.
- 2022 г. – Сибирский Институт управления г. Новосибирск.

**Опыт работы:**

- С 2022 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро»,

- заместитель председателя Правления.
- 2021-2022 гг. – АО «Атамекен-Агро» руководитель Службы внутреннего аудита.
- 2017-2021 гг. – ТОО «Dala Mining» финансовый директор/ главный бухгалтер.
- 2016-2017 гг. – ТОО «Mobil Realty Management Company» финансовый директор.
- 2013-2017 гг. – АО «Money experts» член Совета директоров (независимый директор).
- 2015-2016 гг. – ТОО «НОВО-ПЭК» финансовый директор.
- 2012-2015 гг. – ТОО «Производственное объединение «Кокше-Цемент» финансовый директор.
- 2011-2012 гг. – АО «Цесна-Капитал» риск-менеджер, член Правления.
- 2009-2011 гг. – АО «Брокерская компания «Астана-Финанс» руководитель отдела по работе с эмитентами.
- 2006-2009 гг. – АО «Астана-Финанс» руководитель отдела андеррайтинга.
- 2002-2006 гг. – АО «Валют-Транзит-Банк» (Головной офис) старший дилер отдела дилинга при казначействе.



**Дюсембаев  
Ахан  
Кадыркенович**  
**Главный инженер**

Родился 15 мая 1961 года в г. Караганда Карагандинской области Республики Казахстан.

**Образование:**

- 1982-1987 гг. – Карагандинский политехнический институт, инженер-механик.

- Опыт работы:**
- С 2019 года по настоящее время – АО «Атамекен-Агро», главный инженер.
  - 2014-2019 гг. – АО «Атамекен-Агро», руководитель отдела капитального строительства.
  - 2011-2012 гг. – завод «Газснаб-НС», директор комбината, директор.
  - 2009-2011 гг. – Управляющая компания «ТехноСтрой», генеральный директор.
  - 2004-2009 гг. – АО «Экотон», председатель Правления.
  - 1998-2004 гг. – ТОО «Корпорация Казахмыс» (литейно-механический завод), управляющий делами, заместитель по производству.
  - 1988-1998 гг. – ТОО «КазМаркет», технический директор.
  - 1982-1988 гг. – Карагандинский завод металлоконструкций, мастер-механик.



**Гладун  
Александр  
Васильевич**  
**Заместитель Председателя  
Правления**

Родился 06 апреля 1974 года в г. Погребище Винницкой области Украины.

**Образование:**

- 2000-2005 гг. – Днепропетровский Государственный аграрный университет, агроном.

- 1991-1995 гг. – Ильинецкий совхоз-техникум, агроном.
- Опыт работы:**
- 1996-2004 гг. – ООО «Слобода» (Украина), агроном.
  - 2004-2007 гг. – ООО «Липовецкое» (Украина), главный агроном.
  - 2007-2010 гг. – ЗАО «Зернопродукт» (МХП Липовецкой филие), агроном по защите растений, управляющий подразделением, заместителем директора филии.
  - 2010-2014 гг. – ООО «Агро», директор по производству.
  - 2014-2015 гг. – ООО Агрофирма «ТОПАЗ», главный агроном.
  - 2015-2017 гг. – ООО «Мрия Трейдинг», главный агроном.
  - 2017-2018 гг. – ООО «Нью Агро «Менеджмент» АХ НСН, директор по производству.
  - 2018-2019 гг. – ООО «Ист Агро Сервис», директор по производству.

## ДИВИДЕНДНАЯ ПОЛИТИКА

*Чистый доход Группы остается в распоряжении Общества и распределяется в порядке, определенном решением Общего собрания акционеров, в том числе на выплату дивидендов. Оставшаяся часть направляется на развитие Группы или иные цели, предусмотренные решением Общего собрания акционеров. Общее собрание акционеров вправе принять решение о нецелесообразности выплаты дивидендов по простым акциям по итогам года.*

Дивиденды не начисляются и не выплачиваются по акциям, которые не были размещены или были выкуплены самим Обществом, а также если принято решение о его ликвидации судом или Общим собранием акционеров. Не допускается начисление дивидендов по простым и привилегированным акциям Компании: 1) при отрицательном размере собственного капитала, или если размер собственного капитала станет отрицательным в результате начисления дивидендов по ее акциям; 2) если Компания отвечает признакам неплатежеспособности или несостоятельности в соответствии с законодательством Республики Казахстан о банкротстве, либо указанные признаки появятся у Компании в результате начисления дивидендов по ее акциям.

**За 2021 и 2022 годы дивиденды не выплачивались.**

## КОРПОРАТИВНАЯ ЭТИКА

*Корпоративная этика АО «Атамекен-Агро» – система моральных принципов, норм нравственного поведения, оказывающих регулирующее воздействие на отношения внутри компании и на взаимодействие с дочерними предприятиями.*

Каждый работник, приходя в Компанию, следует этим правилам и тем самым формирует корпоративную этику.

Принципы корпоративной этики в Компании:

- соблюдение трудовой дисциплины;
- соблюдение правил делового поведения;
- своевременное и точное выполнение решений уполномоченных органов, распоряжений председателя Правления, членов Правления и непосредственного руководителя;
- использование рабочего времени для продуктивной работы, воздержание от действий, которые мешают другим работникам выполнять их трудовые обязанности.

Кодекс корпоративной этики Компании содержит набор стандартов и требований Компании в области соблюдения этических и деловых принципов и норм и не является исчерпывающим. В тех случаях, когда применимо законодательство Республики Казахстан, законодательные принципы являются приоритетными. Кодекс корпоративной этики определяет правила взаимоотношений Компании с акционерами, органами власти, физическими и юридическими лицами.

## ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ

*На предмет наличия коррупционных рисков Компания рассматривает деятельность в сфере закупок товарно-материальных ценностей и реализации готовой продукции.*

Руководство Компании исключает данный риск, так как решения по ключевым показателям договоров на покупку и реализацию относит к компетенции исполнительного органа – Правления на основании коммерческих предложений и электронных торгов. Также к компетенции Службы внутреннего аудита относится выборочная проверка заключенных договоров на поставку и приобретение материалов, услуг, продукции, что является дополнительной точкой контроля. Руководство Компании, а также работники Службы внутреннего аудита имеют опыт в закупках и осуществляют постоянный мониторинг актуализации нормативно-правовых актов в сфере противодействия коррупции в сфере закупок.

**Фактов коррупции в Компании в 2022 году зафиксировано не было.**



# 50

млрд  
тенге

**годовая выручка от продукции  
растениеводства**

## 8 УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

**Совет директоров осуществляет контроль за организацией и функционированием существующей системы управления рисками Общества.**

*Общество устанавливает стандарты, процедуры обучения и управления с целью создания упорядоченной и действенной системы контроля, в которой все работники понимают свою роль и обязанности.*

*Служба внутреннего аудита анализирует адекватность системы управления рисками применительно к рискам, которым подвергается Общество. Служба проводит как регулярные (плановые), так и внеплановые проверки внутренних процедур по управлению рисками, о результатах которых она отчитывается перед Советом директоров.*

*Служба внутреннего аудита нацелена на проведение плановой работы по разработке и внедрению международных стандартов управления корпоративными рисками в предприятия Группы.*



## Природно-климатический риск

**Зерновое производство в условиях Казахстана зависит от природных факторов – в частности от влагообеспеченности почвы, от обеспеченности почвы питательными веществами, от засоренности и зараженности почвы, имеющих, как правило, сезонный и локальный ареал распространения.**

Недостаток влаги, отсутствие дождей в вегетационный период, недостаток минеральных веществ для развития растений, распространение вредителей и болезней приводит к потерям и снижению урожайности культур.

Для устранения и минимизации данных рисков применяется:

- использование новых высокоурожайных и районированных сортов, имеющих высокий потенциал в урожайности – более 25 ц/га; посев элитных семян производится частично на паровых участках с целью получения семян и увеличение доли данного сорта в структуре посевов;
- в структуре семян преобладают раннеспелые, среднеспелые и поздние сорта в целях распределения оптимальных сроков уборки;
- использование влагосберегающей и ресурсосберегающей технологий, при которых с помощью современной сельскохозяйственной техники, с использованием современных средств защиты растений применяются агроприемы, сохраняющие и/или способствующие накоплению продуктивной влаги в почве, снижению эрозии почвы, в

конечном итоге, влияющие на увеличение урожайности, экономии ресурсов и повышению рентабельности сельскохозяйственного производства;

- использование минеральных удобрений, как одного из основных приемов интенсивного земледелия – внесением удобрений минимизируется дефицит минеральных элементов в почве и обеспечивается последующее их накопление, что повышает урожайность на уже освоенных площадях без дополнительных затрат на обработку;
- для борьбы с вредителями и болезнями растений проводится работа по их своевременному выявлению и уничтожению с использованием в основном химического метода: предварительная обработка семян (протравливание) на токах, проведение предпосевных обработок фунгицидами, инсектицидами на полях;
- используемые Обществом инструменты господдержки путем субсидирования приобретения семян, удобрений, средств защиты растений, повышения урожайности и качества продукции растениеводства существенно влияет на снижение рейтинга риска от воздействия природно-климатических факторов.

## Стратегический риск

**Стратегические риски** – это вероятность убытков по причине изменений бизнес-стратегии или ошибок в ее определении и реализации, развития Группы, изменений в

конкурентной или политической среде и региональной конъюнктуре, а также изменений, относящихся к потребителям или отрасли. Большинство стратегических рисков имеют рейтинг «высокий» и требуют внимания со стороны руководства.

## Операционный риск

**Операционные риски** – это вероятность убытков по причине наличия недостатков или ошибок во внутренних процессах, цепочке поставок, кадровой политике, культуре, внутренних нормативных актах, составе Совета директоров, информационных системах и технологиях, либо вследствие внешнего воздействия. Большинство из этих рисков имеют рейтинг «низкий», и мероприятия по снижению их уровня уже предусмотрены в повседневной деятельности в рамках процесса управления рисками.

## Финансовый риск

Деятельность Группы подвержена влиянию различных финансовых рисков: кредитный риск, риск ликвидности и рыночный риск (в том числе валютный риск). Программа управления рисками Группы в целом ориентирована на непредсказуемость финансовых рисков и минимизацию возможных неблагоприятных воздействий на финансовые результаты. Управление рисками осуществляется руководством в соответствии с принятыми в Обществе политиками.

В Группе установлены общие принципы управления рисками и политики в отношении отдельных сфер, например, валютного риска, процентного риска и кредитного риска.

**Кредитный риск** – риск возникновения у Группы финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств. Этот риск связан в основном с имеющейся у Группы дебиторской задолженностью покупателей. Наибольшая подверженность кредитному риску возникает в отношении балансовой стоимости финансовых активов.

Подверженность Группы кредитному риску, как правило, зависит от индивидуальных характеристик каждого покупателя/клиента. Однако руководство также принимает в расчет демографические показатели клиентской базы Группы, включая риск дефолта, присущий конкретной отрасли или стране, в которой осуществляют свою деятельность клиенты, поскольку эти факторы могут оказывать влияние на уровень кредитного риска, особенно в текущих условиях ухудшения экономической ситуации. Почти вся торговая дебиторская задолженность Группы относится к продажам компаний на территории Казахстана.

Общество разработало кредитную политику, согласно которой кредитоспособность каждого нового клиента анализируется по отдельности, прежде чем ему будут предложены стандартные для Общества условия и сроки осуществления платежей и поставок. Общество анализирует

внешние рейтинги (если таковые имеются) и, в некоторых случаях рекомендации банков. Для каждого клиента устанавливаются свои закупочные лимиты, представляющие собой максимально возможную сумму задолженности, которая не требует утверждения Советом директоров, указанные лимиты регулярно анализируются на предмет необходимости изменения. Клиенты, которые не соответствуют требованиям Общества в отношении кредитоспособности, могут осуществлять сделки с Обществом только на условиях предоплаты и покрытых безотзывных аккредитивов.

Более 50% покупателей являются клиентами Общества на протяжении более пяти лет, и значительные убытки возникали редко. При осуществлении мониторинга кредитного риска клиенты группируются в соответствии с их кредитными характеристиками, в том числе: относятся ли они к физическим или юридическим лицам, являются ли они оптовыми, розничными или конечными покупателями, их территориальным расположением, отраслевой принадлежностью, структурой задолженности по срокам, договорными сроками погашения задолженности и наличием в прошлом финансовых затруднений. Торговая и прочая дебиторская задолженность относится в основном к оптовым покупателям. База данных покупателей Компании содержит не более 50 компаний, у которых сложились стабильные отношения с Группой.

Группа запрашивает предоставление обеспечения в отношении торговой и прочей дебитор-

ской задолженности если руководство сочтет это необходимым. Продажа товаров осуществляется на условиях сохранения права собственности с тем, чтобы у Группы было обеспеченное право требования в случае неплатежа со стороны покупателя.

Группа создает оценочный резерв под обеспечение торговой и прочей дебиторской задолженности, и инвестиций, который представляет собой расчетную оценку величины уже понесенных кредитных убытков. Основными компонентами данного оценочного резерва являются компонент конкретных убытков, относящийся к активам, величина каждого из которых является по отдельности значительной, и компонент совокупного убытка, определяемого для группы (портфеля) сходных между собой активов в отношении уже понесенных, но еще не зафиксированных убытков. Расчетная оценка величины общего убытка определяется на основе статистических данных за прошлые периоды о платежах по сходным финансовым активам.

**Риск ликвидности** – риск возникновения у Группы сложностей по выполнению финансовых обязательств, расчеты по которым осуществляются путем передачи денежных средств или другого финансового актива. Подход Группы к управлению ликвидностью заключается в том, чтобы обеспечить, насколько это возможно, постоянное наличие у Группы ликвидных средств, достаточных для погашения своих обязательств в срок, как в обычных, так и в напряженных условиях, не допуская возникно-

вения неприемлемых убытков и не подвергая риску репутацию Группы.

Обычно Группа обеспечивает наличие денежных средств, доступных по первому требованию в объеме, достаточном для покрытия ожидаемых операционных расходов в течение 60 дней, включая расходы по обслуживанию финансовых обязательств. При этом не учитывается потенциальное влияние исключительных обстоятельств, возникновение которых нельзя было обоснованно предусмотреть, например, стихийных бедствий.

**Рыночный риск** – риск изменения рыночных цен, а также обменных курсов иностранных валют, ставок вознаграждения и цен на акции, которые могут оказать негативное влияние на прибыль Группы или на стоимость имеющихся у нее финансовых инструментов. Цель управления рыночным риском заключается в том, чтобы контролировать подверженность рыночному риску и удерживать ее в допустимых пределах, при этом добиваясь оптимизации доходности инвестиций.

В целях управления рыночными рисками Группа осуществляет покупки и продажи производных инструментов, а также принимает на себя финансовые обязательства. Все такие операции осуществляются в соответствии с указаниями, установленными Советом директоров Общества. Группа не применяет специальные правила учета операций хеджирования в целях регулирования изменчивости показателя прибыли или убытка за период.

**Валютный риск** – риск возможных убытков при осуществлении операции продаж, закупок и привлечения займов, выраженных в валюте, отличной от функциональных валют соответствующих предприятий, входящих в Группу, к которым относится главным образом казахстанский тенге. Указанные операции выражены в основном в евро и в долларах США.

Вознаграждение по привлеченным займам выражено в валютах, которые соответствуют валюте, в которой генерируются потоки денежных средств соответствующими подразделениями Компании, в основном в казахстанских тенге, а также в евро и в долларах США. Таким образом достигается экономическое хеджирование без использования производных инструментов.

Договоры финансовой аренды выражены в тенге, однако в части договоров внесенное изменение содержит условие относительно привязки к доллару США и/или евро, согласно которому в случае роста курса доллара США и/или евро по отношению к тенге после даты первоначального признания инвестиции в финансовую аренду, сумма дебиторской задолженности по финансовой аренде увеличивается с целью компенсации роста курса доллара США и/или евро. В случае снижения курса доллара США и/или евро по отношению к тенге сумма дебиторской задолженности по финансовой аренде не изменяется. Поправки были внесены с целью дополнительного хеджирования будущих денежных оттоков, выраженных в долларах США и/или евро, по отношению к денежным потокам выраженных в тенге, формирующихся в процессе основной деятельности Общества.

### Процентный риск

Изменения ставок вознаграждения оказывают влияние в основном на привлеченные кредиты и займы, изменяя либо их справедливую стоимость (долговые обязательства с фиксированной ставкой вознаграждения), либо будущие потоки денежных средств по ним (долговые обязательства с переменной ставкой вознаграждения). При привлечении новых кредитов или займов руководство решает вопрос о том, какая ставка вознаграждения – фиксированная или переменная будет более выгодной для Общества на протяжении ожидаемого периода до наступления срока погашения, на основе собственных профессиональных суждений.

### Инвестиционный риск

Вероятность возникновения непредвиденных финансовых потерь снижается при выборе продуманных финансовых инструментов с приемлемыми для отрасли условиями, выбором предметов и направлений инвестирования с анализом последующего инвестиционного эффекта. Данный вид риска находится во взаимосвязи с другими видами рисков: изменения в одном из них вызывают изменения в другом, что влияет на результаты инвестиционной деятельности.

Существующая господдержка по таким направлениям как: субсидии на приобретение племенного КРС, инвестиционное субсидирование (на приобретение техники/оборудования), субсидирование ставок вознаграждения по кредитам и лизингу также способствуют снижению рейтинга данного риска.

### Правовой риск

Под правовыми рисками понимается возможная неопределенность, возникающая в результате судебных процессов, или же неопределенность в применении и толковании договоров, нормативно-правовых актов. Юридический отдел Общества осуществляет проверку запросов/приказов на предмет соответствия законодательству, отслеживает изменения в законодательстве и по возможности участвует в обсуждении законопроектов.



246 ТЫС. Т

общий объем продаж  
продукции растениеводства  
в 2022 году

## 9 ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ

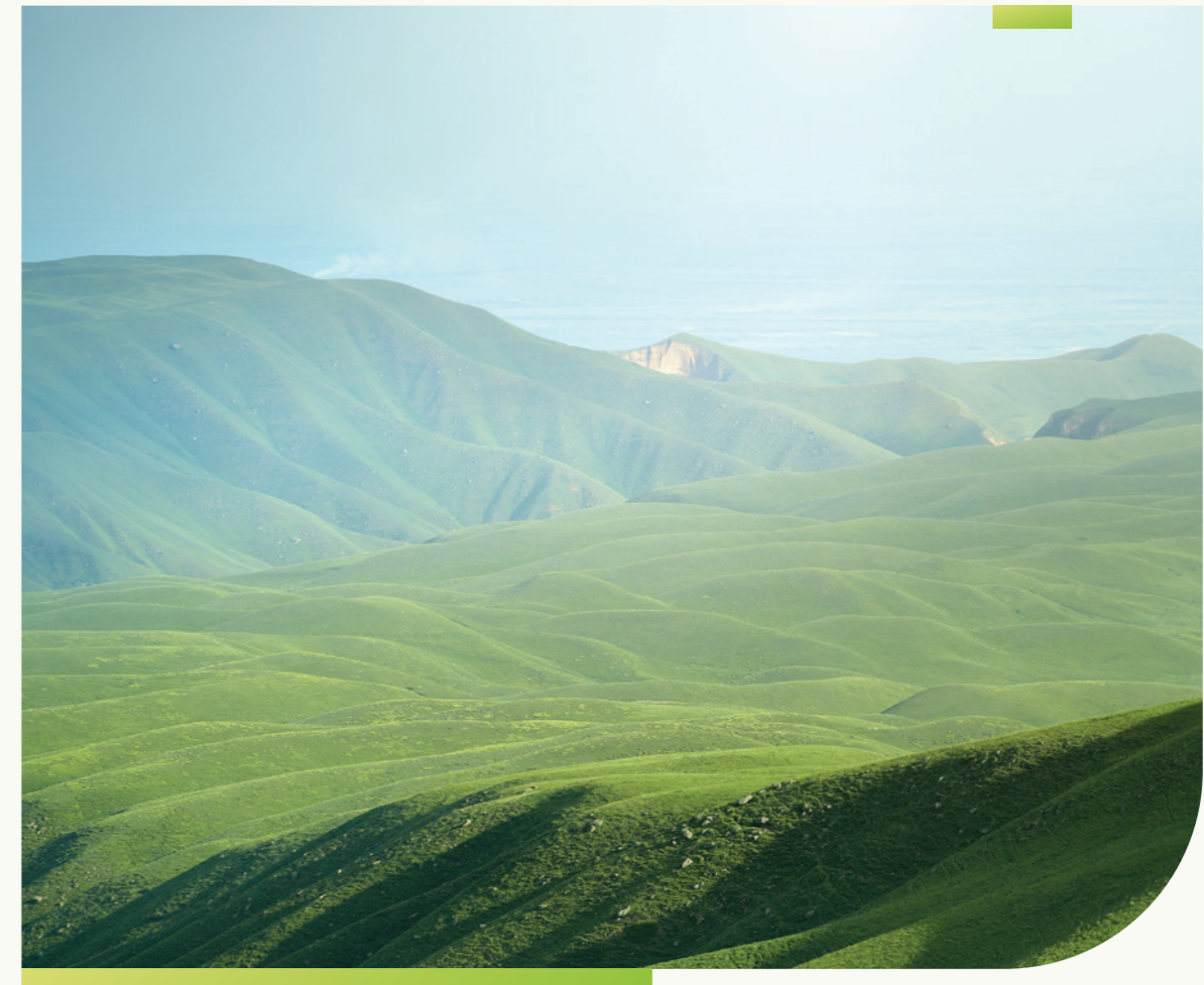
Механизм подачи жалоб \_\_\_\_\_ 64



Заинтересованная сторона	Способы взаимодействия
<b>Покупатели, клиенты</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Единый оператор продаж ТОО «IXANTO»</li> <li>• Привлечение новых клиентов методом «холодных» звонков и email рассылок с коммерческими предложениями.</li> <li>• Поддержание связи с существующими клиентами.</li> <li>• Ведение переговоров и заключение договоров.</li> <li>• Ведение клиентской базы, процесса продаж и логистики в CRM-системе Grain Track.</li> </ul>
<b>Поставщики техники и специальной продукции</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Единый оператор поставок (Отдел МТС)</li> <li>• Проведение деловых переговоров, конференций, посещение специализированных выставок</li> </ul>
<b>Поставщики услуг СТМ-системы Grain Track, информационной системы AgroStream</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Наличие ответственного структурного подразделения: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ для Grain Track – ТОО «IXANTO» и информационно-аналитический отдел;</li> <li>○ для AgroStream – отдел растениеводства.</li> </ul> </li> <li>• Проведение переговоров и рабочих совещаний, проведение инструктажа по использованию систем со стороны поставщика.</li> </ul>
<b>Поставщики услуг и продукции для поддержки работы Компании</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Наличие ответственного структурного подразделения;</li> <li>• Поиск поставщика, ведение переговоров, заключение договора на оказание услуг.</li> </ul>
<b>Акционеры и органы управления (Совет директоров и Правление)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Обеспечение прав акционеров в рамках устава, кодекса корпоративного управления Компании.</li> <li>• Исполнение решений акционеров, Совета директоров и Правления.</li> <li>• Предоставление достоверной информации о результатах финансово-хозяйственной деятельности в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан, устава, внутренних документов Компании.</li> </ul>
<b>Кредиторы (Фонд проблемных кредитов)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Наличие ответственных структурных подразделений: отдел проектного финансирования и юридический отдел.</li> <li>• Взаимодействие регламентируется Мировым соглашением от 04 апреля 2019 года.</li> </ul>
<b>Работники</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Организация эффективного взаимодействия структурных подразделений по различным вопросам.</li> </ul>
<b>Дочерние предприятия</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Организация эффективного взаимодействия между Компаниями и сотрудниками Группы по различным вопросам.</li> </ul>
<b>Организации, осуществляющие внешний аудит</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Наличие ответственного структурного подразделения (отдел методологии бухгалтерского учета).</li> <li>• Заключение договоров на оказание консалтинговых и аудиторских услуг.</li> </ul>
<b>Международные организации и ассоциации</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Наличие ответственного структурного подразделения (информационно-аналитический отдел).</li> <li>• Заключение договора о сотрудничестве путем внесения членских взносов.</li> <li>• Информирование Компании о проводимых мероприятиях, предложениях об участии организаторами Участие в конференциях и выставках.</li> <li>• Совместная организация и участие в конференциях и выставках.</li> </ul>

## МЕХАНИЗМ ПОДАЧИ ЖАЛОБ

В АО «Атамекен-Агро» существуют механизмы подачи жалоб через корпоративную электронную почту, СЭД Documentolog.







523  
ТЫС. Т

мощности хранения продукции  
растениеводства

## 10 КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Промышленная зона  
«Восточная», проезд 20,  
здание 30  
Кокшетау,  
Акмолинская область,  
020000,  
Республика Казахстан

Телефон:  
+7 (7162) 77-56-25  
(приемная)

Факс:  
+7 (7162) 77-56-27  
(голосовое меню)

[www.atameken-agro.com](http://www.atameken-agro.com)



Тыс.  
голов

скота содержится  
в производственных хозяйствах  
Общества

# 11 ПРИЛОЖЕНИЕ. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

## АО «Атамекен-Агро»

Консолидированная финансовая отчетность за год,  
закончившийся 31 декабря 2022 года

Заявление об ответственности за подготовку и утверждение консолидированной финансовой отчетности	67
Аудиторский отчет независимых аудиторов	67
<b>Консолидированная финансовая отчетность</b>	<b>71</b>
Консолидированный отчет о финансовом положении	71
Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	72
Консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале	73
Консолидированный отчет о движении денежных средств	74
Примечания к консолидированной отчетности	75

## ЗАЯВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОДГОТОВКУ И УТВЕРЖДЕНИЕ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ за год, закончившийся 31 декабря 2022 года

Руководство АО «Атамекен-Агро» и его дочерних организаций (далее – «Группа») отвечает за подготовку консолидированной финансовой отчетности, достоверно отражающей во всех существенных аспектах консолидированное финансовое положение по состоянию на 31 декабря 2022 года, а также консолидированные результаты ее деятельности, движение денежных средств и изменения в капитале за год, закончившийся на эту дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее - МСФО).

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за:

- обеспечение правильного выбора и применение принципов учетной политики;
- представление информации, в том числе данных об учетной политике, в форме, обеспечивающей уместность, достоверность, сопоставимость и понятность такой информации;
- раскрытие дополнительной информации в случаях, когда выполнение требований МСФО оказывается недостаточно для понимания пользователями отчетности того воздействия, которое те или иные сделки, а также прочие события или условия оказывают на консолидированном финансовое положение и консолидированном финансовом результаты деятельности Группы; и
- оценку способности Группы продолжать деятельность в обозримом будущем.

Руководство также несет ответственность за:

- разработку, внедрение и поддержание эффективной и надежной системы внутреннего контроля в Группе;
- ведение учета в форме, позволяющей раскрыть и объяснить сделки Группы, а также предоставить на любую дату информацию достаточной точности о консолидированном финансовом положении Группы и обеспечить соответствие консолидированной финансовой отчетности требованиям МСФО;
- ведение бухгалтерского учета в соответствии с законодательством и МСФО;
- принятие всех разумно возможных мер по обеспечению сохранности активов Группы; и
- выявление и предотвращение фактов финансовых и прочих злоупотреблений.

Консолидированная финансовая отчетность Группы за год, закончившийся 31 декабря 2022 года, была утверждена руководством Группы 25 августа 2023 года.



«КПМГ Аудит» жауапкершілігі шектеулі серіктестік  
Қазақстан, А25D6Т5, Алматы,  
Достық д-лы, 180,  
+7 (727) 298-08-98

Товарищество с ограниченной  
ответственностью «КПМГ Аудит»  
Казахстан, А25D6Т5, Алматы,  
пр. Достык, 180

## Аудиторский отчет независимых аудиторов

Акционерам и Совету директоров АО «Атамекен-Агро»

### Мнение с оговоркой

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности АО «Атамекен-Агро» и его дочерних предприятий (далее - «Группа»), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2022 года, консолидированных отчетов о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, изменениях в собственном капитале и движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний, состоящих из основных положений учетной политики и прочей пояснительной информации.

По нашему мнению, за исключением влияния обстоятельства, изложенного в разделе «Основание для выражения мнения с оговоркой» нашего отчета, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных аспектах консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2022 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии со стандартами МСФО, выпущенными Советом по международным стандартам финансовой отчетности (стандартами МСФО).

### Основание для выражения мнения с оговоркой

В качестве учетной политики Группа применяет модель учета по переоцененной стоимости для следующих классов основных средств: земельные участки, здания и сооружения, транспортные средства, машины и оборудование. По состоянию на 31 декабря 2022 года существуют индикаторы того, что справедливая стоимость этих классов основных средств может существенно отличаться от их балансовой стоимости, отраженной в сумме 43,822,159 тысяч тенге. В таком случае Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 16 «Основные средства» требует от руководства проведения переоценки стоимости основных средств. Такая переоценка не проводилась. Влияние данного отступления от требований Международных стандартов финансовой отчетности на данную консолидированную финансовую отчетность не было определено.

© 2023 «КПМГ Аудит» ЖШС, Қазақстан Республикасы заңсызсыз сайкес триелген компания, жауапкершілігі шектеулі серіктестіктермен бірігіп: KPMG International Limited және/немесе ағылшын компаниясының құрамына кіретін KPMG теуелсіз фирмалары жалпаққа ұйымдасқан кәсіпорны. Барлық құқықтар қорғалған.

© 2023 ТОО «КПМГ Аудит», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Республики Казахстан, участник глобальной организации независимых фирм КРМГ, входящая в KPMG International Limited, частную английскую компанию с ответственностью ограниченной гарантиями своих участников. Все права защищены.



**АО «Атамекен-Агро»**  
Аудиторский отчет независимых аудиторов  
Страница 2

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита. Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана далее в разделе «Ответственность аудиторов за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего отчета. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчетности в Республике Казахстан, и мы выполнили прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения с оговоркой.

#### Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам. В дополнение к обстоятельству, изложенному в разделе «Основание для выражения мнения с оговоркой», мы определили указанные ниже вопросы как ключевые вопросы аудита, информацию о которых необходимо сообщить в нашем отчете.

#### Оценка справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции, см. примечание 7

Ключевой вопрос аудита	Аудиторские процедуры в отношении ключевого вопроса аудита
<p>Биологические активы Группы состоят из поголовья крупного рогатого скота и лошадей, а также сельскохозяйственной продукции, выращиваемой Группой.</p> <p>Группа оценивает биологические активы по справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу в соответствии с МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» и МСФО 13 «Оценка справедливой стоимости». По состоянию на 31 декабря 2022 года балансовая стоимость биологических активов составляла 6,531,566 тысяч тенге из которых биологические активы в сумме 4,102,912 тысяч тенге были представлены в составе краткосрочных активов и 2,428,654 тысяч тенге в составе долгосрочных активов.</p>	<p>Мы провели анализ ключевых аспектов методологии и политик Группы, относящихся к оценке справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции, на предмет соответствия требованиям МСФО.</p> <p>Мы получили понимание внутренних средств контроля в отношении процесса оценки справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции и провели тестирование структуры и организации средств контроля.</p>



**АО «Атамекен-Агро»**  
Аудиторский отчет независимых аудиторов  
Страница 3

<p>Сельскохозяйственная продукция – продукция, полученная от (собранная с) биологических активов, оценивается на момент сбора по справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу в соответствии с МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» и МСФО 13 «Оценка справедливой стоимости».</p> <p>Группа отразила прибыль от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции в размере 17,508,575 тысяч тенге за год, закончившийся 31 декабря 2022 года.</p> <p>Группа определяет справедливую стоимость поголовья скота на основании рыночных цен на скот с учетом возраста и породы биологических активов.</p> <p>Группа определяет справедливую стоимость сельскохозяйственной продукции на основании рыночных цен на момент сбора.</p> <p>Оценка справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции является ключевым вопросом аудита, так как определение справедливой стоимости требует от руководства применения профессиональных суждений, допущений и расчетных оценок.</p>	<p>В отношении биологических активов и сельскохозяйственной продукции мы проанализировали определение основного рынка, определенного руководством, сопоставили цены, использованные руководством, с рыночными котировками с учетом возраста и породы животных. Мы проанализировали расходы на продажу биологических активов и сельскохозяйственной продукции и проверили, что такие расходы были корректно применены при определении справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу.</p> <p>Мы оценили математическую точность моделей, использованных при расчете справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции.</p> <p>Мы сопоставили раскрытие информации в отношении биологических активов и сельскохозяйственной продукции в консолидированной финансовой отчетности с требованиями МСФО.</p>
---	---

#### Важные обстоятельства – сравнительные показатели

Мы обращаем внимание на примечание 2(д) к консолидированной финансовой отчетности, где указано, что сравнительные показатели по состоянию на 31 декабря 2021 года и за год, закончившийся на указанную дату, были изменены. Наше мнение не было модифицировано в отношении этого обстоятельства.

#### Прочие сведения в отношении сравнительных показателей

Представленные сравнительные показатели за исключением корректировок, описанных в примечании 2(д) к данной консолидированной финансовой отчетности, основаны на консолидированной финансовой отчетности Группы по состоянию на и за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, наше мнение о которой, датированное 12 августа 2022 года, содержало мнение с оговоркой в отношении той консолидированной финансовой отчетности в связи с тем, что Группа не отразила начисление дивидендов по привилегированным акциям за 2020 и 2021 годы и последующие периоды несмотря на вынесенные судебные решения в отношении дивидендов по привилегированным акциям за 2018 и 2019 годы. В ходе аудита консолидированной финансовой отчетности за 2022 год мы провели аудиторские процедуры в отношении корректировок, описанных в примечании 2(д) к консолидированной финансовой отчетности, которые были применены для пересчета сравнительных показателей по состоянию на 31 декабря 2021 года и за год, закончившийся на указанную дату. По нашему мнению, указанные корректировки являются надлежащими и были применены должным образом.



**АО «Атамекен-Агро»**  
Аудиторский отчет независимых аудиторов  
Страница 4

#### Прочая информация

Руководство несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает информацию, содержащуюся в годовом отчете, но не включает консолидированную финансовую отчетность и наш аудиторский отчет о ней. Годовой отчет, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского отчета.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывода с обеспечением уверенности в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с прочей информацией, когда она станет доступна, и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных возможных существенных искажений.

#### Ответственность руководства Группы и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии со стандартами МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой консолидированной финансовой отчетности Группы.

#### Ответственность аудиторов за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.



**АО «Атамекен-Агро»**  
Аудиторский отчет независимых аудиторов  
Страница 5

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
  - получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
  - оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;
  - делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчете к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
  - проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;
  - получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.
- Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.



**АО «Атамекен-Агро»**  
Аудиторский отчет независимых аудиторов  
Страница 6

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудиторов, а в необходимых случаях – о предпринятых действиях, направленных на устранение угроз, или мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском отчете, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем отчете, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Руководитель задания, по результатам которого выпущен настоящий аудиторский отчет независимых аудиторов:



Иманкулов А. С.  
Сертифицированный аудитор  
Республики Казахстан  
квалификационное свидетельство аудитора  
№ МФ-0000337 от 15 апреля 2016 года

**ТОО «КПМГ Аудит»**  
Государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью  
№0000021 выданная Министерством финансов Республики Казахстан  
6 декабря 2006 года



Дементьев С. А.  
Генеральный директор ТОО «КПМГ Аудит»,  
действующий на основании Устава

25 августа 2023 года

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ по состоянию на 31 декабря 2022

тыс. тенге	Примечание	31 декабря 2022 г.	(Пересчитано)* 31 декабря 2021 г.
<b>Активы</b>			
Основные средства	5	45,349,319	44,331,178
Биологические активы	7	2,428,654	1,644,563
Нематериальные активы	6	141,216	135,082
Отложенные налоговые активы	24	1,038,989	857,808
Финансовые активы по амортизированной стоимости	8	202,162	202,162
Прочие долгосрочные активы		15,803	16,792
<b>Итого долгосрочных активов</b>		<b>49,176,143</b>	<b>47,187,585</b>
Запасы	9	39,570,693	29,292,911
Биологические активы	7	4,102,912	1,491,936
Торговая и прочая дебиторская задолженность	10	16,834,184	10,184,117
Предоплата по текущему подоходному налогу		221,992	280,087
Прочие краткосрочные активы		-	38,514
Банковские вклады	11	-	1,821,932
Денежные средства и их эквиваленты	12	1,990,245	508,846
<b>Итого краткосрочных активов</b>		<b>62,720,026</b>	<b>43,618,343</b>
<b>Итого активов</b>		<b>111,896,169</b>	<b>90,805,928</b>
<b>Капитал и обязательства</b>			
<b>Собственный капитал</b>			
Акционерный капитал		14,254,483	14,254,483
Резерв по переоценке		11,818,615	14,495,720
Выкупленные собственные акции		(35,700)	(35,700)
Нераспределенная прибыль/(накопленный убыток)		4,396,552	(15,356,901)
<b>Итого собственного капитала, принадлежащего собственникам Компании</b>		<b>30,433,950</b>	<b>13,357,602</b>
Доля неконтролирующих собственников	28	3,486,342	2,358,217
<b>Итого собственного капитала</b>		<b>34,608,947</b>	<b>15,715,819</b>

тыс. тенге	Примечание	31 декабря 2022 г.	(Пересчитано)* 31 декабря 2021 г.
Кредиты и займы	14	23,023,640	24,390,787
Доходы будущих периодов по субсидиям	19	21,994,145	23,694,693
Обязательства по привилегированным акциям	15	7,268,244	7,268,244
Отложенные налоговые обязательства	24	921,884	762,373
Торговая и прочая кредиторская задолженность	16	5,127	8,062
<b>Итого долгосрочных обязательств</b>		<b>53,213,040</b>	<b>56,124,159</b>
Кредиты и займы	14	6,489,102	4,193,457
Доходы будущих периодов по субсидиям	19	3,416,383	3,281,885
Обязательства по привилегированным акциям	15	-	994,000
Резерв на обязательства по привилегированным акциям	15	2,047,760	2,047,760
Задолженность по подоходному налогу		49,874	518,467
Начисленные обязательства	29	565,018	565,018
Торговая и прочая кредиторская задолженность	16	12,194,700	7,365,363
<b>Итого краткосрочных обязательств</b>		<b>24,762,837</b>	<b>18,965,950</b>
<b>Итого обязательств</b>		<b>77,975,877</b>	<b>75,090,109</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>111,896,169</b>	<b>90,805,928</b>

\* Суммы, приведенные в данном столбце, не согласуются с консолидированной финансовой отчетностью за 2021 год, поскольку отражают пересчет сравнительных данных, см. Примечание 2(д).

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ за год, закончившийся 31 декабря 2022

тыс. тенге	Примечание	2022 г.	(Пересчитано)* 2021 г.
Доход	17	54,608,474	41,646,150
Изменение справедливой стоимости сельскохозяйственной продукции и биологических активов	7	17,508,575	1,156,372
Себестоимость реализации	18	(41,473,092)	(30,289,681)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>30,643,957</b>	<b>12,512,841</b>
Государственные субсидии	19	342,146	383,700
Прочие операционные доходы	20	1,842,049	768,324
Убыток от обесценения дебиторской задолженности	27	(238,650)	(340,582)
Расходы по реализации	21	(5,867,864)	(3,220,263)
Административные расходы	22	(4,707,013)	(4,040,515)
Прочие операционные расходы	20	(801,148)	(570,835)
<b>Результаты операционной деятельности</b>		<b>21,213,477</b>	<b>5,492,670</b>
Финансовые доходы	23	3,337,965	2,633,857
Финансовые расходы	23	(5,388,115)	(8,674,267)
<b>Чистые финансовые расходы</b>		<b>(2,050,150)</b>	<b>(6,040,410)</b>
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>		<b>19,163,327</b>	<b>(547,740)</b>
Расход по подоходному налогу	24	(958,854)	(645,865)
<b>Прибыль/(убыток) за год</b>		<b>18,204,473</b>	<b>(1,193,605)</b>
<b>Общий совокупный доход за отчетный год</b>		<b>18,204,473</b>	<b>(1,193,605)</b>

тыс. тенге	Примечание	2022 г.	(Пересчитано)* 2021 г.
<b>Прибыль, причитающаяся:</b>			
• Собственникам Компании		16,927,186	(1,499,902)
• Неконтролирующим собственникам	28	1,277,287	306,297
<b>Прибыль за год</b>		<b>18,204,473</b>	<b>(1,193,605)</b>
<b>Итого совокупный доход, причитающийся:</b>			
• Собственникам Компании		16,927,186	(1,499,902)
• Неконтролирующим собственникам	28	1,277,287	306,297
<b>Итого совокупный доход за год</b>		<b>18,204,473</b>	<b>(1,193,605)</b>
<b>Прибыль на акцию, относимая на собственников Компании, базовая и разводненная (в тенге на акцию)</b>	25	<b>1,215</b>	<b>(80)</b>

\* Суммы, приведенные в данном столбце, не согласуются с консолидированной финансовой отчетностью за 2021 год, поскольку отражают пересчет сравнительных данных, см. Примечание 2(д).



## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ за год, закончившийся 31 декабря 2022

тыс. тенге	Капитал, принадлежащий собственникам Компании				Итого	Доля неконтролирующих акционеров	Итого капитала
	Акционерный капитал	Выкупленные собственные акции	Резерв по переоценке	Нераспределенная прибыль			
Остаток по состоянию на 31 декабря 2020 г.	14,254,483	(35,700)	17,639,444	(17,071,773)	14,786,454	2,097,444	16,883,898
(Убыток)/прибыль за год (Пересчитано)*	-	-	-	(1,499,902)	(1,499,902)	306,297	(1,193,605)
<b>Прочий совокупный доход</b>							
Перевод амортизации переоцененных активов	-	-	(3,139,460)	3,139,460	-	-	-
<b>Итого прочего совокупного дохода</b>	-	-	(3,139,460)	3,139,460	-	-	-
<b>Итого совокупного дохода за год (Пересчитано)*</b>	-	-	(3,139,460)	1,639,558	(1,499,902)	306,297	(1,193,605)
<b>Операции с собственниками Группы</b>							
Приобретение доли неконтролирующих собственников	-	-	(4,264)	75,314	71,050	(45,524)	25,526
<b>Остаток по состоянию на 31 декабря 2021 г. (Пересчитано)*</b>	14,254,483	(35,700)	14,495,720	(15,356,901)	13,357,602	2,358,217	15,715,819
<b>Прибыль за год</b>	-	-	-	16,927,186	16,927,186	1,277,287	18,204,473
<b>Прочий совокупный доход</b>							
Перевод амортизации переоцененных активов	-	-	(2,677,105)	2,677,105	-	-	-
<b>Итого прочего совокупного дохода</b>	-	-	(2,677,105)	2,677,105	-	-	-
<b>Итого совокупного дохода за год</b>	-	-	(2,677,105)	19,604,291	16,927,186	1,277,287	18,204,473
<b>Операции с собственниками Группы</b>							
Приобретение доли неконтролирующих собственников	-	-	-	149,162	149,162	(149,162)	-
<b>Остаток по состоянию на 31 декабря 2022 г.</b>	14,254,483	(35,700)	11,818,615	4,396,552	30,433,950	3,486,342	33,920,292

\* Суммы, приведенные в данных строках, не согласуются с консолидированной финансовой отчетностью за 2021 год, поскольку отражают пересчет сравнительных данных, см. Примечание 2(д).

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ за год, закончившийся 31 декабря 2022

тыс. тенге	Примечание	2022 г.	(Пересчитано)* 2021 г.
<b>Потоки денежных средств от операционной деятельности</b>			
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>		<b>19,163,327</b>	<b>(547,740)</b>
<i>Корректировки на:</i>			
Износ и амортизацию основных средств и нематериальных активов	5,6	6,502,117	6,286,912
Прибыль от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции	7	(17,508,575)	(1,156,372)
Убыток от выбытия биологических активов	7	(98,017)	211,492
Обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности	27	238,650	340,582
Списание запасов	9	57,185	48,397
Убыток от выбытия основных средств		64,413	172,020
Убыток от выбытия нематериальных активов		-	20,667
Списание дебиторской задолженности		109	159
Списание кредиторской задолженности		-	(5,713)
Финансовые доходы	23	(3,337,965)	(2,633,857)
Финансовые расходы	23	5,388,115	8,674,267
Доход по НДС по специальному налоговому режиму	20	(1,550,004)	(551,502)
<b>Денежные средства полученные от операционной деятельности до изменений оборотного капитала</b>		<b>8,919,355</b>	<b>10,859,312</b>
Изменение торговой и прочей дебиторской задолженности		(3,731,426)	647,713
Изменение запасов		(10,334,967)	1,410,807
Изменение краткосрочных биологических активов		13,759,594	(250,001)
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности		4,171,547	(4,520,691)
<b>Денежные средства, полученные от операционной деятельности</b>		<b>12,785,121</b>	<b>8,147,140</b>
Подходный налог уплаченный		(858,082)	(290,954)
Проценты уплаченные, за вычетом полученных субсидий	26	(411,660)	(71,377)
Дивиденды уплаченные		(2,007,920)	(19,920)
<b>Проценты полученные</b>		<b>199,151</b>	<b>67,615</b>
<b>Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности</b>		<b>9,706,610</b>	<b>7,832,504</b>

тыс. тенге	Примечание	2022 г.	(Пересчитано)* 2021 г.
<b>Потоки денежных средств от инвестиционной деятельности</b>			
Приобретение основных средств и нематериальных активов		(8,426,310)	(6,865,527)
Приобретение биологических активов		(215,962)	(169,638)
Поступления от продажи основных средств		835,505	687,486
Размещение краткосрочных депозитов	11	-	(1,821,932)
Покупка облигаций	8	-	(199,296)
Покупка акций		(25,024)	-
Снятие депозитов		1,821,932	-
Приобретение неконтролирующих долей		(5,597)	(4,123)
Приобретение дочернего предприятия за вычетом приобретенных денежных средств		-	62,592
<b>Чистые денежные средства использованные в инвестиционной деятельности</b>		<b>(6,015,456)</b>	<b>(8,310,438)</b>
<b>Потоки денежных средств от финансовой деятельности</b>			
Поступление кредитов и займов		1,500,000	-
Погашение кредитов и займов		(3,676,445)	(1,735,429)
Погашение обязательства по финансовой аренде		(90,296)	(187,101)
<b>Чистые денежные средства использованные в финансовой деятельности</b>		<b>(2,266,741)</b>	<b>(1,922,530)</b>
Влияние изменения обменного курса валют на денежные средства и их эквиваленты		56,986	(30,420)
Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов		1,424,413	(2,400,464)
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало года</b>	<b>12</b>	<b>508,846</b>	<b>2,939,730</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец года</b>	<b>12</b>	<b>1,990,245</b>	<b>508,846</b>

\* Суммы, приведенные в данном столбце, не согласуются с консолидированной финансовой отчетностью за 2021 год, поскольку отражают пересчет сравнительных данных, см. Примечание 2(д).

# ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

за год, закончившийся 31 декабря 2022 года

## 1. Общая информация

### (а) Организационная структура и деятельность

АО «Атамекен-Агро» (далее – «Компания») и его дочерние предприятия (далее совместно именуемых – «Группа») включает казахстанское акционерное общество и товарищества с ограниченной ответственностью в значении, определенном Гражданским Кодексом Республики Казахстан.

Компания была зарегистрирована 26 сентября 2008 года и ведет свою деятельность на территории Республики Казахстан. Компания была зарегистрирована путем преобразования из ТОО «KazAgroTrade+» и является его правопреемником (свидетельство о государственной регистрации юридического лица №8839-1948-Об-АО, серия «И» №0237020).

Простые и привилегированные акции Группы размещены на Казахстанской фондовой бирже.

### Акционеры

По состоянию на 31 декабря 2022 года непосредственные акционеры Компании (держатели простых и привилегированных акций) представлены следующим образом:

В процентном и количественном выражении	Простые акции		Привилегированные акции		Итого акции	
	Количество	Доля участия	Количество	Количество	Количество	Доля участия
ТОО «K-Invest Securities»	12,005,611	80.152	-	12,005,611	73.085	
АО «ЕНПФ»	899,993	6.009	1,420,000	2,319,993	14.123	
Жиенкулов Олжас Айдарбекович	508,037	3.392	-	508,037	3.093	
Савчук Тимур Викторович	418,999	2.797	-	418,999	2.551	
Джахуташвили Шалва Григорьевич	360,013	2.404	-	360,013	2.192	
Есенбаев Малик Тулеубекович	221,463	1.479	-	221,463	1.348	
Джазин Фархад Амангельдыевич	200,000	1.335	-	200,000	1.218	
ТОО «Управляющая компания Алем»	11,576	0.077	-	11,576	0.070	
АО «Инвестиционная компания «Алем»	6,583	0.044	-	6,583	0.040	
ТОО «Summery B.V.»	650	0.004	-	650	0.004	
ТОО «Сая-Инвест»	-	0.000	28,457	28,457	0.173	
Прочие физические лица (менее 10 в сумме)	345,646	2.307	-	345,646	2.103	
<b>Итого</b>	<b>14,978,571</b>	<b>100.000</b>	<b>1,448,457</b>	<b>16,427,028</b>	<b>100.000</b>	

По состоянию на 31 декабря 2022 года конечной контролирующей стороной являются Исламов Кинталь Кинталевич, в лице исполняющего обязанности Председателя Правления Компании и члена Совета Директоров и Исламов Амир Кинталевич, в лице учредителя ТОО «K-Invest Securities».

## 1. Общая информация (продолжение)

### (а) Организационная структура и деятельность (продолжение)

#### Акционеры (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2020 года непосредственные акционеры Компании (держатели простых и привилегированных акций) представлены следующим образом:

В процентном и количественном выражении	Простые акции		Привилегированные акции	Итого акции	
	Количество	Доля участия	Количество	Количество	Доля участия
ТОО «K-Invest Securities»	5,668,404	37.843	-	5,668,404	34.507
ТОО «Real and Legal Partners» (Реал энд Легал Партнерс)	3,395,738	22.671	-	3,395,738	20.672
ТОО «K-Invest Group»	2,941,469	19.638	-	2,941,469	17.906
АО «ЕНПФ»	899,993	6.009	1,420,000	2,319,993	14.123
Жиенкулов Олжас Айдарбекович	508,037	3.392	-	508,037	3.093
Савчук Тимур Викторович	418,999	2.797	-	418,999	2.551
Джахуташвили Шалва Григорьевич	360,013	2.404	-	360,013	2.192
Есенбаев Малик Тулеубекович	221,463	1.479	-	221,463	1.348
Джазин Фархад Амангельдыевич	200,000	1.335	-	200,000	1.218
ТОО «Сая-Инвест»	-	0.000	28,457	28,457	0.173
ТОО «Управляющая компания Алем»	11,576	0.077	-	11,576	0.070
АО «Инвестиционная компания «Алем»	6,583	0.044	-	6,583	0.040
ТОО «Summery B.V.»	650	0.004	-	650	0.004
Прочие физические лица (менее 10 в сумме)	345,646	2.307	-	345,646	2.103
<b>Итого</b>	<b>14,978,571</b>	<b>100.000</b>	<b>1,448,457</b>	<b>16,427,028</b>	<b>100.000</b>

#### Основная деятельность

Основными видами деятельности Группы являются производство, закупка, хранение и продажа сельскохозяйственной продукции (пшеница, чечевица, лен и прочие). Также Группа занимается производством и продажей продукции животноводства. Вся сельскохозяйственная продукция производится или приобретается в Республике Казахстан и продается как на внутренних рынках, так и экспортируется в Российскую Федерацию и в страны Европы.

По состоянию на 31 декабря 2022 года общая площадь земельных участков, используемых Группой в процессе производства сельскохозяйственной продукции, составляла 435,629 гектаров (31 декабря 2021 года: 437,212 гектаров).

#### Юридический адрес и место ведения хозяйственной деятельности

Юридический адрес Компании: Республика Казахстан, С01Р3G5, город Кокшетау, Промышленная зона Восточная, Проезд 20, здание, 30. Основное место ведения хозяйственной деятельности Группы – Акмолинская и Северо-Казахстанская области, где расположены и действуют основные производственные дочерние предприятия.

В 2022 году среднее число работников Группы составило 2,362 человека (в 2021 году: 2,514 человека).

#### Дочерние предприятия

Ниже представлен список дочерних предприятий Компании.

Дочернее предприятие	Вид деятельности	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	Растениеводство, животноводство	91.53	91.53
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	Растениеводство, животноводство	90.71	90.62
ТОО «Сағат СК»	Растениеводство	95.65	95.65
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	Растениеводство, животноводство	99.92	99.92
ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь»	Растениеводство, животноводство	94.83	94.91
ТОО «Атамекен-Агро-Строй»	Строительные услуги	100.00	100.00
ТОО «Атамекен-Агро»	Растениеводство, животноводство	94.04	93.96
ТОО «Шатило и К»	Растениеводство, животноводство	91.30	91.30
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	Растениеводство, животноводство	95.76	95.57
ТОО «Мичуринский»	Растениеводство, животноводство	80.66	80.45
ТОО «ПСХ»	Растениеводство, птицеводство	-	94.07
ТОО «Атамекен-Астык»	Услуги элеватора (хранение, переработка)	100.00	100.00
ТОО «Дихан Плюс»	Растениеводство	100.00	100.00
ТОО «Арша-2»	Услуги элеватора (хранение, переработка)	100.00	100.00
ТОО «IXANTO»	Экспортная реализация сельскохозяйственных культур	100.00	80.00

## 1. Общая информация (продолжение)

### (а) Организационная структура и деятельность (продолжение)

В течение 2022 года дочернее предприятие ТОО «ПСХ» было присоединено к ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка» на основании решения Компании и договора от 11 апреля 2022 года. В результате присоединения ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка» стало правопреемником по всем активам и обязательствам в соответствии с передаточным актом.

29 июня 2021 года подписано соглашение о приобретении контролирующей доли в уставном капитале ТОО «IXANTO» по номинальной стоимости уставного капитала. Сумма платежа составила 240 тысяч тенге. 19 октября 2022 года получено свидетельство о государственной перерегистрации юридического лица, подтверждающее 100% владение ТОО «IXANTO».

### (б) Операционная среда

Деятельность Группы преимущественно осуществляется в Казахстане. Соответственно, на бизнес Группы оказывают влияние экономика и финансовые рынки Казахстана, которым присущи особенности развивающегося рынка. Правовая, налоговая и административная системы продолжают развиваться, однако сопряжены с риском неоднозначности толкования их требований, которые к тому же подвержены частым изменениям, что вкупе с другими юридическими и фискальными преградами создает дополнительные проблемы для предприятий, ведущих бизнес в Казахстане. Обесценение казахстанского тенге и неустойчивость цены нефти на мировых рынках также увеличивают уровень неопределенности условий осуществления хозяйственной деятельности.

Наблюдающаяся в последнее время нестабильная геополитическая обстановка вокруг России и Украины дополнительно увеличила уровень экономической неопределенности в Казахстане.

В феврале 2022 года в связи с военным конфликтом между Российской Федерацией и Украиной ряд стран ввел санкции в отношении Российской Федерации. Влияние конфликта сказывается не только на экономической активности двух стран, но и на глобальной экономике. В результате введения санкций во многих странах мира возросли цены на сырьевые и продовольственные товары, нарушены установленные связи между поставками ресурсов, наблюдается инфляционное воздействие на цены, аналитики также прогнозируют экономические последствия для мировой промышленности. Данные обстоятельства имели влияние на операционную деятельность Группы в виде существенного роста цен на производимую Группой сельскохозяйственную продукцию и открытие европейских рынков для реализации готовой продукции.

Представленная консолидированная финансовая отчетность отражает точку зрения руководства на то, какое влияние оказывают условия ведения бизнеса в Казахстане на деятельность и финансовое положение Группы. Фактическое влияние будущих условий хозяйствования может отличаться от оценок их руководством.

## 2. Основа подготовки финансовой отчетности

### (а) Заявление о соответствии МСФО

Данная консолидированная финансовая отчетность Группы подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО») в редакции, утвержденной Советом по Международным стандартам финансовой отчетности.

### (б) База для определения стоимости

Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости, за исключением основных средств, которые оцениваются по справедливой стоимости, сельскохозяйственной продукции, которая оценивается по справедливой стоимости за вычетом затрат на реализацию в момент сбора урожая, и биологических активов, которые оцениваются по справедливой стоимости за вычетом затрат на реализацию.

### (в) Функциональная валюта и валюта представления отчетности

Функциональной валютой каждого из консолидируемых предприятий Группы является валюта основной экономической среды, в которой данное предприятие осуществляет свою деятельность. Функциональной валютой Компании и ее дочерних предприятий и валютой представления отчетности Группы является национальная валюта Республики Казахстан - казахстанский тенге («тенге»).

Все финансовые показатели, представленные в тенге, округлены до ближайшей тысяч.

### (г) Допущение о непрерывности деятельности

По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа имела существенные заемные средства, подлежащие погашению до 2034 года, как указывается в Примечании 14.

Способность Группы продолжать непрерывную деятельность и погашать займы по мере наступления срока оплаты в значительной степени зависит от результатов операционной деятельности дочерних предприятий, объема урожая зерновых, масличных и зернобобовых культур в сентябре – октябре 2023 года и его последующей реализации.

Консолидированная финансовая отчетность была подготовлена исходя из допущения о непрерывности деятельности, что предусматривает реализацию активов и выполнение обязательств в ходе обычной хозяйственной деятельности, поскольку руководство Группы проанализировало ликвидность Группы по состоянию на отчетную дату и дату утверждения данной консолидированной финансовой отчетности, а также приняло во внимание следующие факторы:

## 2. Основа подготовки финансовой отчетности (продолжение)

### (г) Допущение о непрерывности деятельности (продолжение)

- Группа оперирует в сельскохозяйственном секторе, являющимся одним из приоритетных направлений развития экономики Республики Казахстан. Государство оказывает поддержку предприятиям сельскохозяйственного сектора на постоянной основе в соответствии с рядом программ, направленных на повышение конкурентоспособности страны. В частности, одним из видов поддержки является предоставление государственных субсидий, направленных на возмещение расходов, понесенных в ходе осуществления сельскохозяйственной деятельности.
- Группа имеет доказанную историю взаимоотношений с кредиторами. Так как будущие выплаты зависят от результатов урожая и учитывая тот факт, что сельскохозяйственная отрасль Казахстана очень циклична и результаты урожая в значительной мере зависят от климатических условий. При этом Группа, совершенствуя технологию производства, уменьшают влияние рисков климатических условий, который как ожидается приведут к значительному ежегодному росту производства.
- На основе сложившихся взаимоотношений с ключевыми покупателями, руководство Группы уверено, что основные потоки от продажи урожая 2023 года будут получены денежными средствами в течение 2023-2024 годов. Это связано с тем, что в большинстве случаев Группа получает предоплату за продукцию. В данный момент Группа ведет переговоры о заключении контрактов на продажу урожая 2023 года с ключевыми покупателями.
- Группа подготовила ежемесячный прогноз движения денежных средств на 12 месяцев начиная с отчетной даты и не обнаружила дефицита в денежных средствах в любом из данных месяцев.
- Компания и ее дочерние предприятия соблюдают основные условия соглашений с АО «Фонд проблемных кредитов», что способствует сохранению текущего графика платежей, и позволит в будущем выплачивать сумму основного долга и вознаграждение в момент наступления сроков платежей.

Принимая во внимание факторы, указанные выше, руководство считает, что Группа сможет реализовать свои активы и исполнить свои обязательства, в том числе по погашению банковских кредитов, в ходе обычной операционной деятельности.

На основании этого руководство заключило, что существенная неопределенность, которая может вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать свою деятельность непрерывно отсутствует. Консолидированная финансовая отчетность не включает какие-либо корректировки, которые могли бы потребоваться, в том случае, если бы Группа была не в состоянии продолжать непрерывную деятельность.

### (д) Сравнительный данные

Во время подготовки консолидированной финансовой отчетности Группы за 2022 год руководство пересмотрело оценку судебных разбирательств с АО «ЕНПФ» и провело начисление дивидендов по привилегированным акциям за 2020 и 2021 годы в соответствии с МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы». Руководство Группы пересмотрело оценку вероятности выбытия ресурсов и приняла во внимание все

имеющиеся свидетельства, в том числе судебные разбирательства описанные в Примечании 12. В результате Группа доначислила резерв по обязательствам по привилегированным акциям за 2020 и 2021 годы, а также пересмотрела денежные потоки по компоненту обязательства по привилегированным акциям.

Ошибки были исправлены путем пересчета каждой из затронутых статей финансовой отчетности за предыдущие периоды. В приведенной ниже таблице представлена информация о влиянии данного изменения на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Корректировка сравнительных данных не имела влияния на показатели консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 1 января 2020 года, соответственно данные сравнительные данные не раскрываются.

### Консолидированный отчет о финансовом положении

тыс. тенге	Представлено в отчетности за предыдущий период	Корректировки	Пересчитано
<b>31 декабря 2021 года</b>			
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Обязательства по привилегированным акциям	5,865,121	1,403,123	7,268,244
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Резерв на обязательства по привилегированным акциям	-	2,047,760	2,047,760
<b>Итого обязательства</b>	<b>71,639,226</b>	<b>3,450,883</b>	<b>75,090,109</b>
Накопленный убыток	(11,906,018)	(3,450,883)	(15,356,901)
<b>Итого капитал</b>	<b>19,166,702</b>	<b>(3,450,883)</b>	<b>15,715,819</b>

### Консолидированный отчет о финансовом положении

тыс. тенге	Представлено в отчетности за предыдущий период	Корректировки	Пересчитано
<b>За год, закончившийся 31 декабря 2021 года</b>			
Финансовые расходы	(5,223,384)	(3,450,883)	(8,674,267)
<b>Прибыль/(убыток) и прочий совокупный доход за год</b>	<b>2,257,278</b>	<b>(3,450,883)</b>	<b>(1,193,605)</b>

Корректировка по привилегированным акциям за 2021 год представлена начислением резерва по привилегированным акциям за 2021 и 2020 отчетные годы в сумме 2,047,760 тысяч тенге и величиной корректировки долгосрочной части компонента обязательства по привилегированным акциям в размере 1,403,123 тысячи тенге, см Примечание 22.

### 3. Существенные учетные суждения, оценочные значения и допущения

Подготовка консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует использования руководством профессиональных суждений, допущений и расчетных оценок, которые влияют на то, как применяются положения учетной политики и в каких суммах отражаются активы, обязательства, доходы и расходы. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок.

Допущения и сделанные на их основе расчетные оценки регулярно анализируются на предмет необходимости их изменения. Изменения в расчетных оценках признаются в том отчетном периоде, когда эти оценки были пересмотрены, и во всех последующих периодах, затронутых указанными изменениями.

Информация о наиболее важных суждениях, сформированных в процессе применения положений учетной политики и оказавших наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности, представлена в следующих примечаниях:

- Примечание 2(г) – допущение о непрерывности деятельности: имеется ли информация о существенной неопределенности, которая может вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать свою деятельность непрерывно;
- Примечание 7 – оценка сельскохозяйственной продукции и биологических активов; и
- Примечание 14 – учет государственных субсидий.

Информация о допущениях и неопределенности в отношении расчетных оценок, с которыми сопряжен значительный риск того, что в следующем отчетном году потребуются существенно изменить отраженную в финансовой отчетности величину активов и обязательств, представлена в следующих примечаниях:

- Примечание 7 – оценка сельскохозяйственной продукции и биологических активов;
- Примечание 24(г) – признание отложенных налоговых активов: наличие будущей налогооблагаемой прибыли, против которой можно зачесть налоговые убытки, перенесенные на будущее;
- Примечание 27(а) – переоценка основных средств;
- Примечание 27(б)(ii) – оценка резерва под ожидаемые кредитные убытки в отношении дебиторской задолженности: ключевые допущения при определении средневзвешенной величины убытка; и
- Примечание 29 – признание и оценка резервов и условных обязательств: ключевые допущения относительно вероятности и величины оттока ресурсов.

#### Оценка справедливой стоимости

Определенные положения учетной политики Группы и ряд раскрытий требуют оценки справедливой стоимости как финансовых, так и нефинансовых активов и обязательств.

Группа установила систему контроля в отношении оценки справедливой стоимости. В рамках этой системы действует группа специалистов по подготовке финансовой отчетности, которые в целом отвечают за надзор за

проведением всех существенных оценок справедливой стоимости, включая оценки Уровня 3, и отчитываются непосредственно перед Заместителем Председателя Правления и Председателем Правления.

Группа специалистов по подготовке финансовой отчетности на регулярной основе проверяет существенные ненаблюдаемые исходные данные и корректировки оценок. Если для оценки справедливой стоимости применяется информация, получаемая от третьих лиц, например, котировки от брокера или агентств по определению цены, то группа специалистов по подготовке финансовой отчетности анализирует полученное подтверждение от третьих лиц на предмет обоснования вывода о соответствии данной оценки требованиям МСФО, включая определение уровня в иерархии справедливой стоимости, к которому данная оценка должна быть отнесена.

По существенным вопросам, связанным с оценкой, Заместитель Председателя Правления отчитывается перед аудиторским комитетом Группы.

При оценке справедливой стоимости актива или обязательства Группа применяет, насколько это возможно, наблюдаемые рыночные данные. Оценки справедливой стоимости относятся к различным уровням иерархии справедливой стоимости в зависимости от исходных данных, используемых в рамках соответствующих методов оценки:

- **Уровень 1:** котируемые (нескорректированные) цены на идентичные активы и обязательства на активных рынках.
- **Уровень 2:** исходные данные, помимо котируемых цен, применяемых для оценок Уровня 1, которые являются наблюдаемыми либо непосредственно (т. е. такие как цены) либо косвенно (т. е. определенные на основе цен).
- **Уровень 3:** исходные данные для активов и обязательств, которые не основаны на наблюдаемых рыночных данных (ненаблюдаемые исходные данные).

Если исходные данные, используемые для оценки справедливой стоимости актива или обязательства, могут быть отнесены к различным уровням иерархии справедливой стоимости, то оценка справедливой стоимости в целом относится к тому уровню иерархии, которому соответствуют исходные данные наиболее низкого уровня, являющиеся существенными для всей оценки.

Группа признает переводы между уровнями иерархии справедливой стоимости на дату окончания отчетного периода, в течение которого данное изменение имело место.

Дальнейшая информация о допущениях, сделанных при оценке справедливой стоимости, содержится в следующих примечаниях:

- Примечание 7 – оценка справедливой стоимости сельскохозяйственной продукции на момент сбора урожая и оценка справедливой стоимости биологических активов; и
- Примечание 27(а) – оценка справедливой стоимости и управление рисками.

#### 4. Информация по сегментам

Операционные сегменты представляют собой компоненты Группы, осуществляющие хозяйственную деятельность, при этом они могут генерировать выручку или могут быть связаны с расходами, операционные результаты сегментов регулярно анализируются руководителем, отвечающим за операционные решения, и для операционных сегментов имеется отдельная финансовая информация. Руководитель, отвечающий за операционные решения, может быть представлен одним человеком или группой лиц, которые распределяют ресурсы и оценивают результаты деятельности предприятия. Функции руководителя, отвечающего за операционные решения, выполняет Правление Группы.

Во время подготовки консолидированной финансовой отчетности Группы за 2022 год, руководство произвело ряд изменений в представлении отчетных сегментов за счет увеличения операций по закупке и реализации сельскохозяйственной продукции дочерним предприятием, как внутри Группы так и от третьих сторон. В 2021 году закуп и реализация сельскохозяйственной продукции осуществлялись в основном материнским предприятием, что не являлось отчетным сегментом, так как данное направление не анализировалось отдельно от сегмента сельское хозяйство. Финансовые показатели по хранению сельскохозяйственной продукции не были выделены в отдельный отчетный сегмент, так как они не соответствуют количественным показателям. Далее представлен краткий обзор деятельности, осуществляемой каждым отчетным сегментом Группы:

- *Сельское хозяйство.* Включает в основном торговлю, а также посев, выращивание, сбор, реализацию и хранение зерновых и масличных культур.
- *Оптовая продажа средств сельскохозяйственного производства.* Включает приобретение и последующую перепродажу агрохимикатов, сельскохозяйственной продукции, осуществляемое Компанией и дочерним предприятием, ТОО «IXANTO».

Отчетные сегменты Сельское хозяйство и Оптовая продажа средств сельскохозяйственного производства имеют разнообразные многоуровневые взаимосвязи. Такие взаимосвязи включают обмен запасами и готовой продукцией, а также продажу средств сельскохозяйственного производства, соответственно. Ценообразование в операциях между сегментами осуществляется на условиях независимости сторон.

Руководство считает, что данное представление является наиболее подходящим и наилучшим образом отражает информацию в соответствии с МСФО. Соответствующие компоненты сегментной информации за 2021 год были изменены с целью отражения информации в соответствии со структурой представления отчетных сегментов в 2022 году.

#### (i) Оценка прибыли или убытка, активов и обязательств операционного сегмента

Операционный сегмент отражается в отчетности в соответствии с внутренней отчетностью, предоставляемой руководителю, отвечающему за операционные решения. Активы, обязательства и прочая информация об отчетном сегменте такие же, как и раскрыты в настоящей консолидированной финансовой отчетности. Руководитель, отвечающий за операционные решения, проводит оценку результатов сегмента на основе валовой прибыли, выручки и себестоимости реализации.

#### (ii) Информация о выручке и себестоимости реализации отчетного сегмента

Основа управленческого учета – МСФО. Анализ выручки Группы в разрезе продуктов и услуг представлен в Примечании 17.

Сегментная информация по отчетному сегменту за годы, закончившиеся 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года, приводится в таблице ниже:

тыс. тенге	Сельское хозяйство	Оптовая продажа средств сельскохозяйственного производства	Итого отчетных сегментов
<b>31 декабря 2022 года</b>			
Доход от продаж внешним покупателям	18,376,116	36,232,358	54,608,474
Доход от продаж между сегментами	34,161,866	11,642,004	45,803,870
<b>Доход сегмента</b>	<b>52,537,982</b>	<b>47,874,362</b>	<b>100,412,344</b>
Операционный доход сегмента	16,461,837	4,751,640	21,213,477
Процентные расходы	(784,723)	(926,038)	(1,710,761)
Износ и амортизация	(6,431,616)	(62,010)	(6,493,626)
Прочие существенные статьи доходов и расходов и неденежные статьи:			
• Финансовые расходы по привилегированным акциям	-	(1,013,920)	(1,013,920)
• Прибыль от переоценки биологических активов	17,508,575	-	17,508,575
• Государственные субсидии	1,615,512	1,479,749	3,095,261
• Доход по НДС по специальному налоговому режиму	1,550,004	-	1,550,004
• Убыток от обесценения дебиторской задолженности	(507,863)	269,213	(238,650)
<b>Активы отчетного сегмента</b>	<b>84,977,935</b>	<b>26,918,234</b>	<b>111,896,169</b>
<b>Обязательства отчетного сегмента</b>	<b>(33,630,386)</b>	<b>(44,345,491)</b>	<b>(77,975,877)</b>



#### 4. Информация по сегментам (продолжение)

##### (ii) Информация о выручке и себестоимости реализации отчетного сегмента (продолжение)

тыс. тенге	Сельское хозяйство	Оптовая продажа средств сельскохозяйственного производства	Итого отчетных сегментов
<b>31 декабря 2021 года</b>			
Доход от продаж внешним покупателям	19,870,689	21,775,461	41,646,150
Доход от продаж между сегментами	10,529,922	8,625,787	19,155,709
<b>Доход сегмента</b>	<b>30,400,611</b>	<b>30,401,248</b>	<b>60,801,859</b>
Операционный доход сегмента	1,535,970	3,956,700	5,492,670
Процентные расходы	(837,723)	(1,031,375)	(1,869,098)
Износ и амортизация	(6,228,227)	(54,189)	(6,282,416)
Прочие существенные статьи доходов и расходов и неденежные статьи:			
• Финансовые расходы по привилегированным акциям	-	(4,444,883)	(4,444,883)
• Прибыль от переоценки биологических активов	1,156,372	-	1,156,372
• Государственные субсидии	1,085,456	1,386,472	2,471,928
• Доход по НДС по специальному налоговому режиму	551,502	-	551,502
• Убыток от обесценения дебиторской задолженности	(334,209)	(6,373)	(340,582)
<b>Активы отчетного сегмента</b>	<b>81,070,318</b>	<b>9,735,610</b>	<b>90,805,928</b>
<b>Обязательства отчетного сегмента</b>	<b>(31,486,981)</b>	<b>(43,603,128)</b>	<b>(75,090,109)</b>

##### (iii) Географическая информация

Доход по каждой отдельной стране (при условии ее материальности) отражается следующим образом:

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Казахстан	17,404,759	20,171,159
Турция	8,242,963	7,233,785
ОАЭ	6,127,700	1,150,259
Кипр	4,483,731	2,700,080
Италия	2,381,461	-
Бельгия	4,599,603	1,324,919
Польша	2,221,910	-
Таджикистан	1,657,990	-
Туркменистан	1,393,674	2,505,242
Россия	1,313,250	2,260,483
Прочие страны	4,781,433	4,300,223
	<b>54,608,474</b>	<b>41,646,150</b>

Долгосрочные активы расположены в стране резидентства Группы и отражаются отдельно следующим образом (за исключением отложенных налоговых активов и финансовых активов):

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Казахстан	49,194,026	46,985,423

##### (iv) Основной покупатель

В 2022 году объем продаж сегмента Группы Оптовая продажа средств сельскохозяйственного производства одному покупателю составил приблизительно 10.84% или 5,918,242 тысячи тенге (в 2021 году: 14% или 5,669,873 тысяч тенге) от общего дохода Группы.

## 5. Основные средства

тыс. тенге	Земля	Здания	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	Незавершенное строительство	Итого
<b>Стоимость на 1 января 2021 г.</b>	<b>733,440</b>	<b>13,052,904</b>	<b>26,532,194</b>	<b>3,589,703</b>	<b>836,231</b>	<b>880,258</b>	<b>45,624,730</b>
Накопленная амортизация	-	(363,928)	(3,775,077)	(11,775,113)	(2,246,787)	(9,053)	(18,169,958)
Списание накопленной амортизации по переоцененным активам	-	-	3,696,128	11,638,942	1,826,292	-	17,161,362
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2021 г.</b>	<b>733,440</b>	<b>12,688,976</b>	<b>26,453,245</b>	<b>3,453,532</b>	<b>415,736</b>	<b>871,205</b>	<b>44,616,134</b>
Поступления	1,024	8,147	4,259,648	1,098,366	323,398	1,166,377	6,856,960
Выбытия – первоначальная стоимость	-	(23,751)	(898,527)	(82,793)	(85,328)	-	(1,090,399)
Выбытия – накопленная амортизация	-	314	172,108	33,053	25,424	-	230,899
Переводы	-	1,240,401	262,481	48,880	10,294	(1,562,056)	-
Амортизационные отчисления за год	-	(1,076,790)	(4,487,675)	(601,339)	(116,612)	-	(6,282,416)
<b>Стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>734,464</b>	<b>14,277,701</b>	<b>30,155,796</b>	<b>4,654,156</b>	<b>1,084,595</b>	<b>484,579</b>	<b>51,391,291</b>
Накопленная амортизация	-	(1,440,404)	(4,394,516)	(704,457)	(511,683)	(9,053)	(7,060,113)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>734,464</b>	<b>12,837,297</b>	<b>25,761,280</b>	<b>3,949,699</b>	<b>572,912</b>	<b>475,526</b>	<b>44,331,178</b>
Поступления	22,152	315,878	6,472,915	424,862	117,534	1,058,344	8,411,685
Выбытия – первоначальная стоимость	(302)	(4,532)	(1,283,712)	(71,132)	(53,325)	(17,589)	(1,430,592)
Выбытия – накопленная амортизация	-	819	475,906	15,920	38,029	-	530,674
Переводы	-	146,690	395,460	18,282	590	(561,022)	-
Амортизационные отчисления за год	-	(1,068,931)	(4,862,883)	(457,973)	(103,839)	-	(6,493,626)
<b>Стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>756,314</b>	<b>14,735,737</b>	<b>35,740,459</b>	<b>5,026,168</b>	<b>1,149,394</b>	<b>964,312</b>	<b>58,372,384</b>
Накопленная амортизация	-	(2,508,516)	(8,781,493)	(1,146,510)	(577,493)	(9,053)	(13,023,065)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>756,314</b>	<b>12,227,221</b>	<b>26,958,966</b>	<b>3,879,658</b>	<b>571,901</b>	<b>955,259</b>	<b>45,349,319</b>

## (а) Амортизация

Расходы по амортизации распределяются следующим образом:

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Себестоимость реализации	6,311,751	6,130,437
Административные расходы	181,875	151,979
	<b>6,493,626</b>	<b>6,282,416</b>

## (б) Обеспечение

По состоянию на 31 декабря 2022 года основные средства общей стоимостью 12,128,054 тысячи тенге (31 декабря 2021 года: 7,381,557 тысяч тенге) были предоставлены в залог в качестве обеспечения по займам. По состоянию на 31 декабря 2022 года у Группы отсутствовали основные средства, взятые в финансовую аренду (31 декабря 2021 года: 394,284 тысяч тенге).

## (в) Переоценка основных средств

Группа провела переоценку основных средств для определения справедливой стоимости по состоянию на 31 декабря 2020 года. По состоянию на 31 декабря 2022 года по мнению руководства справедливая стоимость основных средств существенно не изменилась и по состоянию на отчетную дату приближена к балансовой стоимости, см. Примечание 27(а).

Балансовая стоимость основных средств, которая была бы отражена, если бы активы признавались по модели учета по фактическим затратам, составляет:

тыс. тенге	Земля	Здания	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	Незавершенное строительство	Итого
На 31 декабря 2021 г.	495,331	7,832,498	14,986,715	2,626,622	519,621	475,526	26,936,313
На 31 декабря 2022 г.	517,181	8,253,354	18,197,258	2,618,763	386,032	955,259	30,927,848

## 6. Нематериальные активы

тыс. тенге	Права землеполь- зования	Приобретен- ные лицензи на программ- ное обеспече- ние и прочие	Итого
<b>Стоимость на 1 января 2021 г.</b>	<b>539,804</b>	<b>14,583</b>	<b>554,387</b>
Амортизационные отчисления за год	(392,934)	(9,831)	(402,765)
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2021 г.</b>	<b>146,87</b>	<b>4,752</b>	<b>151,622</b>
Поступления	84	8,545	8,629
Выбытия	(20,667)	(6)	(20,673)
Начисленная амортизация	(2,610)	(1,886)	(4,496)
<b>Стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>519,221</b>	<b>23,122</b>	<b>542,343</b>
Накопленная амортизация	(395,544)	(11,717)	(407,261)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>123,677</b>	<b>11,405</b>	<b>135,082</b>
Поступления	-	14,625	14,625
Начисленная амортизация	(2,631)	(5,860)	(8,491)
<b>Стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>519,221</b>	<b>37,747</b>	<b>556,968</b>
Накопленная амортизация	(395,578)	(20,174)	(415,752)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>123,643</b>	<b>17,573</b>	<b>141,216</b>

Расходы по амортизации прочих нематериальных активов были отражены в составе административных расходов в сумме 8,491 тысяч тенге (в 2021 году: 4,496 тысяч тенге).

## 7. Биологические активы

*Группа подвержена ряду рисков, связанных с осуществлением животноводческой деятельности:*

### (i) Риски изменения нормативной базы и экологические риски

Деятельность Группы регулируется законами и нормативно-правовыми актами Республики Казахстан. Группа внедрила политики и процедуры по охране окружающей среды, которые нацелены на соблюдение местных законов по охране окружающей среды и иных законов. Руководство регулярно пересматривает политику и процедуры с целью выявления экологических рисков и обеспечения наличия систем, достаточных для управления данными рисками.

### (ii) Риск спроса и предложения

Группа подвержена прочим ценовым рискам, возникающим в результате изменений цен на мясо и сельскохозяйственную продукцию. Согласно ожиданиям Группы – цены на мясо и агропродукцию не должны значительно снизиться в обозримом будущем, и, следовательно, Группа не заключала производных финансовых инструментов и прочих договоров для управления риском снижения цен. Группа регулярно проводит мониторинг цен на мясо для учета потребности в эффективном управлении финансовым риском.

### (iii) Климатический риск и прочие риски

Животноводческие фермы Группы подвержены риску ущерба в результате заболеваний и прочих природных факторов. Группа внедрила расширенные процессы, нацеленные на осуществление мониторинга и снижение указанных рисков, включая проведение регулярного медицинского осмотра коров и лошадей.

Биологические активы, связанные с потребляемыми и продуктивными биологическими активами, оцениваются по справедливой стоимости на каждую отчетную дату с использованием данных уровня 3 иерархии. Справедливая стоимость поголовья скота определяется на основании рыночных цен на скот, за вычетом расходов на реализацию. Доход/(убыток) от изменения справедливой стоимости биологических активов признаются в нетто-величине отдельной строкой в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.

## 7. Биологические активы (продолжение)

### (iii) Климатический риск и прочие риски (продолжение)

Биологические активы, связанные с сельскохозяйственной продукцией, оцениваются по справедливой стоимости на момент сбора урожая с использованием данных уровня 3 иерархии. Смотрите раскрытие информации об оценках справедливой стоимости в Примечании 27(а).

	Справедливая стоимость за единицу	Продуктивные биологические активы (родительское поголовье)		Потребляемые биологические активы	
	тыс. тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Животноводство	312-491	2,027	1,716	3,394	2,114
Разведение лошадей	205-446	170	418	199	615
Домашняя птица	10	-	7	-	3
		2,197	2,141	3,593	2,732

Ниже представлен анализ чувствительности, указывающий рассчитанную справедливую стоимость на 31 декабря 2022 и 2021 годов при увеличении цены реализации на 10% и неизменности остальных модельных параметров. Уменьшение цены реализации на 10% будет иметь равнозначный эффект с обратным знаком.

тыс. тенге	Сельскохозяйственная продукция	Потребляемые биологические активы	Продуктивные биологические активы (родительское поголовье)
<b>Увеличение цены реализации на 10%</b>			
На 31 декабря 2021 года	149,194	68,959	95,497
На 31 декабря 2022 года	29,608	113,668	129,198

Ниже представлены изменения биологических активов:

тыс. тенге	Биологические активы – Растениеводство	Краткосрочные потребляемые биологические активы	Потребляемые биологические активы	Продуктивные биологические активы (родительское поголовье)	Итого биологические активы
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2021 г.</b>	1,198,268	43,667	918,401	979,199	3,139,535
Приобретения	13,74	-	69,289	86,609	169,638
Переводы между категориями	-	-	14,928	(14,928)	-
Поступления вследствие биологической трансформации	590,581	-	279,100	44,973	914,654
Поступления в результате приплода	-	5,859	330,527	1,787	338,173
Выбытия	(121,934)	(16,991)	(47,755)	(24,812)	(211,492)
Продажи	-	(32,535)	(923,826)	(85,851)	(1,042,212)
Производство	29,112,300	-	-	-	29,112,300
Уменьшение вследствие сбора урожая	(30,440,469)	-	-	-	(30,440,469)
Чистая прибыль от изменения справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции	1,139,450	-	48,926	(32,004)	1,156,372
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>	1,491,936	-	689,59	954,973	3,136,499
Приобретения	4,360	-	25,814	185,788	215,962
Переводы между категориями	-	-	(185,561)	185,561	-
Поступления вследствие биологической трансформации	-	-	765,148	61,596	826,744
Поступления в результате приплода	-	-	173,119	-	173,119
Выбытия	(4,360)	-	(93,657)	-	(98,017)
Продажи	-	-	(634,127)	(160,473)	(794,600)
Производство	34,153,711	-	-	-	34,153,711
Уменьшение вследствие сбора урожая	(48,590,427)	-	-	-	(48,590,427)
Чистая прибыль от изменения справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции	17,047,692	-	396,352	64,531	17,508,575
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>	4,102,912	-	1,136,678	1,291,976	6,531,566

## 8. Долгосрочные финансовые активы по амортизированной стоимости

тыс. тенге	Прим.	2022 г.	2021 г.
<b>Баланс на 1 января</b>		202,162	-
Приобретение долгосрочных финансовых активов		-	199,296
Премия при приобретении	23	-	2,866
Начисленные процентные доходы	23	41,663	16,665
Полученные проценты		(33,330)	(16,665)
<b>Баланс на 31 декабря</b>		210,495	202,162

В 2021 году Компания приобрела 202,000 штук необеспеченных купонных облигаций ТОО «ТехноЛизинг» номинальной стоимостью 1,000 тенге за штуку со сроком погашения до 2 апреля 2025 года и ставкой вознаграждения 16.5%. Компания учитывает данный финансовый актив по амортизированной стоимости, поскольку Компания намеревается удерживать облигации для получения денежных потоков в виде основного долга и процентов. Компания получает проценты на ежеквартальной основе. Погашение основного долга будет произведено в момент истечения срока.

## 9. Запасы

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Готовая продукция	27,457,000	16,192,048
Сырье и материалы	5,024,570	4,919,163
Семена	4,143,831	4,541,356
Незавершенное производство	2,583,193	3,531,335
Прочее	362,099	109,009
	39,570,693	29,292,911

Готовая продукция представляет собой пшеницу и прочие культуры, учитываемые по цене приобретения или по справедливой стоимости на момент сбора урожая за минусом расходов по реализации. Незавершенное производство представляет собой заработную плату, материалы и прочие расходы, понесенные на подготовку земли к следующему посевному сезону.

Движение резерва на устаревшие и неликвидные товарно-материальные запасы:

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
<b>Резерв на начало периода</b>	222,52	174,123
Начисление резерва в течение периода, нетто	57,861	46,409
Прочие движения	(676)	1,988
<b>Резерв на конец периода</b>	279,705	222,52

## 10. Торговая и прочая дебиторская задолженность

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
<b>Торговая дебиторская задолженность</b>	7,059,117	4,703,094
Прочая дебиторская задолженность	1,994,776	1,908,142
Минус: резерв под обесценение	(2,557,465)	(2,318,815)
<b>Итого финансовые активы</b>	6,496,428	4,292,421
Авансы выданные	5,754,272	2,851,832
НДС к возмещению	4,378,255	3,201,128
Расходы будущих периодов	168,652	89,483
Дебиторская задолженность сотрудников	54,470	30,088
Прочая нефинансовая дебиторская задолженность	13,582	41,222
Минус: резерв под обесценение	(31,476)	(322,057)
<b>Итого нефинансовые активы</b>	10,337,756	5,891,696
	16,834,184	10,184,117

Информация о подверженности Группы кредитному и валютному рискам, и об убытках от обесценения торговой и прочей дебиторской задолженности раскрыта в Примечании 27.

## 11. Банковские вклады

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
<b>Банковские вклады</b>	-	1,821,932

В течение 2022 года Группа сняла депозиты на сумму 1,821,932 тысячи тенге. По состоянию на 31 декабря 2021 года банковские вклады были представлены депозитами, размещенными в АО «ForteBank» на сумму 1,818,932 тысячи тенге и в АО «Альфа-Банк» на сумму 3,000 тысяч тенге на период от 3 месяцев до 1 года.

Информация о подверженности Группы кредитному и валютному риску, и анализ чувствительности в отношении финансовых активов и обязательств раскрыта в Примечании 27.

## 12. Денежные средства и их эквиваленты

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Денежные средства на текущих счетах в тенге	1,932,797	237,130
Лицевой счет в центральном депозитарии	33,115	-
Денежные средства на текущих счетах в валюте	12,404	-
Денежные средства в кассе в тенге	11,345	6,691
Остатки на банковских счетах до востребования	-	270,17
Прочие денежные средства	584	-
Минус: резерв под обесценение	-	(5,145)
	1,990,245	508,846

Информация о подверженности Группы кредитному и валютному риску, и анализ чувствительности в отношении финансовых активов и обязательств раскрыта в Примечании 27.

## 13. Акционерный капитал

тыс. тенге	Простые акции	Эмиссионный доход	Выкупленные собственные акции	Привилегированные акции	Итого
На 1 января 2021 г.	1,298,914	80,396	(35,700)	12,875,173	14,218,783
Выкуп/продажа собственных акций	-	-	-	-	-
На 31 декабря 2021 года	1,298,914	80,396	(35,700)	12,875,173	14,218,783
Выкуп/продажа собственных акций	-	-	-	-	-
На 31 декабря 2022 года	1,298,914	80,396	(35,700)	12,875,173	14,218,783

### Простые акции

На 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года общее количество объявленных простых акций составило 15,000,000 акций номинальной стоимостью 86.6 тенге за одну акцию. Все выпущенные простые акции полностью оплачены. Каждая простая акция предоставляет право одного голоса. На 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года общее количество выкупленных собственных акций составляет 21,429 акций.

Эмиссионный доход представляет собой сумму, на которую взносы в капитал превышали номинальную стоимость выпущенных акций.

### Привилегированные акции

Привилегированные акции не подлежат выкупу и имеют преимущество перед простыми акциями в случае ликвидации Группы. Привилегированные акции дают держателям право принимать участие в общих собраниях акционеров без права голоса, за исключением принятия решений по вопросам реорганизации и ликвидации

Группы, а также случаев, когда предлагаются изменения и поправки в устав Группы, ограничивающие права держателей привилегированных акций.

На 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года общее количество разрешенных к выпуску привилегированных акций составило 5,000,000 акций. На 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года общее количество выпущенных привилегированных акций составляет 1,448,457 акций номинальной стоимостью 10,000 тенге за одну акцию. Все выпущенные привилегированные акции полностью оплачены.

На 31 декабря 2022 года дивиденды по привилегированным акциям установлены в размере 7% в год (31 декабря 2021 года: 7%) и имеют преимущество перед дивидендами по простым акциям.

20 сентября 2013 года в связи с финансовыми сложностями, возникшими у Компании, было подписано соглашение о реструктуризации права в отношении дивидендов с владельцами привилегированных акций. Соответственно, соглашение о реструктуризации изменило обязательные дивиденды на: 0.5% за период с 2012 год по 2015 год, 2% в 2016 году, 3% в 2017 году и 7% в 2018 году (до реструктуризации: 7% за весь период).

На 31 декабря 2022 года балансовая стоимость компонента обязательства по привилегированным акциям составила 7,268,244 тысячи тенге (31 декабря 2021 года: 7,268,244 тысячи тенге, пересчитано) и была рассчитана на основе ожидаемых потоков выплаты дивидендов в будущем.

При первоначальном признании компонент обязательств по привилегированным акциям был признан по справедливой стоимости, рассчитанной посредством дисконтирования будущих денежных потоков денежных средств по дивидендам по привилегированным акциям.

В течение года были объявлены и выплачены следующие дивиденды:

тыс. тенге	31 декабря 2022 года		(Пересчитано) 31 декабря 2021 года	
	Простые акции	Привилегированные акции	Простые акции	Привилегированные акции
Дивиденды к уплате на 1 января	-	3,041,760	-	19,925
Дивиденды, начисленные по решению суда	-	-	-	994
Дивиденды, выплаченные в течение года	-	(2,007,920)	-	(19,920)
Прочее	-	-	-	(5)
Резерв по обязательствам	-	1,013,920	-	2,047,760
Дивиденды к уплате на 31 декабря	-	2,047,760	-	3,041,760
Дивиденды на акцию, объявленные в течение года (тенге за акцию)	-	700	-	700

### 13. Акционерный капитал (продолжение) Привилегированные акции (продолжение)

В течение 2021 года Компания была вовлечена в судебные разбирательства с АО «Единый накопительный пенсионный фонд» (далее – «ЕНПФ») о взыскании дивидендов по привилегированным акциям за 2019 год. 8 сентября 2021 года суд постановил выплатить сумму дивидендов по привилегированным акциям ЕНПФ за 2019 отчетный период. Компания подала апелляционную жалобу на решение суда о признании незаконным и необоснованным иска ЕНПФ. 6 июня 2022 года в соответствии с постановлением суда высшей инстанции решение суда от 8 сентября 2021 года осталось без изменений. Руководство Компании начислило дивиденды АО «ЕНПФ» на сумму 994,000 тысячи тенге.

В течение 2022 года Компания была вовлечена в судебные разбирательства с ЕНПФ о взыскании дивидендов по привилегированным акциям за 2020 и 2021 годы. 5 августа 2022 года суд постановил выплатить сумму дивидендов по привилегированным акциям ЕНПФ за 2020 отчетный период, а также неустойку и государственную пошлину ввиду имеющих договорных обязательств между Компанией и держателем привилегированных акций. 20 декабря 2022 года суд постановил выплатить сумму дивидендов по привилегированным акциям ЕНПФ за 2021 отчетный период.

В 2022 году Компания выплатила дивиденды ЕНПФ за 2019 и 2020 годы, также Компания погасила задолженность по дивидендам за 2019 год в сумме 19,920 тысяч тенге акционеру ТОО «Сая-Инвест».

#### Резервы, доступные для распределения

Держатели обыкновенных акций вправе получить периодически объявляемые дивиденды, и имеют один голос на акцию на собраниях Компании.

В соответствии с законодательством Республики Казахстан, величина доступных для распределения резервов Компании ограничивается величиной собственного капитала, отраженного в отдельной финансовой отчетности Компании, подготовленной в соответствии с МСФО. Не допускается начисление дивидендов при отрицательном размере собственного капитала или если размер собственного капитала станет отрицательным в результате начисления дивидендов по его акциям. По состоянию на 31 декабря 2022 года величина отрицательной нераспределенной прибыли Компании, отраженной в отдельной финансовой отчетности, составила 23,705,783 тысячи тенге (на 31 декабря 2021 года: величина отрицательной нераспределенной прибыли составила 32,585,640 тысяч тенге, пересчитано).

### 14. Кредиты и займы

В данном примечании представлена информация об условиях соответствующих соглашений по процентным займам и кредитам Группы, оцениваемым по амортизированной стоимости. Более подробная информация о подверженности Группы риску изменения ставок вознаграждения, валютному риску и риску ликвидности представлена в Примечании 27.

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Банковские займы	23,023,640	24,390,787
<b>Итого долгосрочные кредиты и займы</b>	<b>23,023,640</b>	<b>24,390,787</b>
Банковские займы	3,689,948	3,689,030
Проценты к уплате по займам	2,799,154	412,881
Обязательства по аренде	-	91,546
<b>Итого краткосрочные кредиты и займы</b>	<b>6,489,102</b>	<b>4,193,457</b>
<b>Итого кредиты и займы</b>	<b>29,512,742</b>	<b>28,584,244</b>

По состоянию на 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года кредиты и займы Группы представлены следующим образом:

тыс. тенге	Валюта	Ставка вознаграждения	Срок погашения	Балансовая стоимость			
				Краткосрочная часть	Долгосрочная часть	Краткосрочная часть	Долгосрочная часть
АО «Фонд проблемных кредитов»	Тенге	4%	2034	6,429,102	22,188,831	4,101,911	24,390,787
АО «СПК «Солтүстік»	Тенге	4%	2030	60,000	834,809	-	-
				<b>6,489,102</b>	<b>23,023,640</b>	<b>4,101,911</b>	<b>24,390,787</b>

#### АО «Фонд проблемных кредитов»

В октябре 2014 года Группа получила займы от АО «Цеснабанк» на сумму 20,720,199 тысяч тенге по государственной программе «Агробизнес-2020».

В декабре 2015 года Группа получила заем на сумму 3,992,040 тысяч тенге (эквивалентно 13,000 тысяч долларов США по курсу на дату получения займа). В 2016 году в целом Группа получила займы на сумму 8,217,034 тысячи тенге, из них сумма займов в рублях составляет 1,011,213 тысяч тенге, (эквивалентно 194,013 тысяч рублей), сумма займов в долларах – 329,821 тысяча тенге (эквивалентно 950,000 тысяч долларов). В 2017 году в целом

## 14. Кредиты и займы (продолжение)

### АО «Фонд проблемных кредитов» (продолжение)

Группа получила долгосрочные займы на сумму 6,040,057 тысяч тенге с процентной ставкой 12-16% годовых сроком погашения до декабря 2020-2027 года, а также краткосрочные займы на сумму 1,780,000 тысяч тенге с процентной ставкой 16.5% годовых сроком погашения до 15 декабря 2017 года.

В 2018 году Группа получила долгосрочные займы на сумму 16,955,532 тысяч тенге с процентной ставкой 16% годовых сроком погашения до 15 декабря 2027 года, а также краткосрочные займы на сумму 17,409,090 тысяч тенге с процентной ставкой 16% годовых сроком погашения до 26 августа 2019 года.

В рамках Программы оздоровления аграрного сектора и повышения устойчивости АО «Цеснабанк» Правительством РК, в соответствии с Решением специализированного межрайонного экономического суда Акмолинской области, в апреле 2019 года вся задолженность Группы компаний Атамекен-Агро по займам АО «Цеснабанк» была передана в АО «Фонд проблемных кредитов» (далее – «ФПК») со сроком погашения до 15 марта 2034 года.

В апреле 2019 года между ФПК и предприятиями Группы было заключено «Мировое соглашение» о реструктуризации имеющихся долгов, согласно которого утвержден График выплат периодических платежей и вознаграждений для погашения задолженности в течение 15 лет. Согласно данного графика выплаты начинаются с 15 марта 2022 года. На фактический остаток непогашенной задолженности с даты подписания мирового соглашения начисляется вознаграждение в размере 4% годовых.

Обязательства по займам и процентам и все будущие выплаты по мировому соглашению были дисконтированы на дату признания по эффективной ставке 17% годовых. Дисконт учтен в статье «Доходы будущих периодов», см. Примечание 18, доходы от государственных субсидий и амортизация дисконта признаны в статье «Финансовые доходы и расходы», см. Примечание 22.

Мировое соглашение заключенное с ФПК предусматривает ряд ограничений по привлечению нового финансирования и выплате денежных средств без согласования с кредитором. Руководство уведомило ФПК о необходимости исполнения судебных решений о выплате дивидендов по привилегированным акциям в адрес АО «ЕНПФ» и получило согласие кредитора об отсутствии претензий по данному вопросу. Руководство считает, что не наступало событий дефолта по Мировому соглашению, так как платежи по основному долгу и вознаграждению были исполнены своевременно.

### АО «Социально-предпринимательская корпорация «Солтустік»

5 декабря 2022 года Группа получила заем от АО «Социально-предпринимательская корпорация «Солтустік» (далее – СПК Солтустік) на оплату затрат и расходов по строительству объекта животноводческого комплекса (молочно-товарной фермы). Заем получен в размере 1,500,000 тысяч тенге с процентной ставкой 4% годовых сроком погашения до декабря 2030 года.

Обязательство по займу и процентам и все будущие выплаты по данному договору были дисконтированы на дату признания по эффективной ставке 19.8% годовых. Дисконт учтен в статье «Доходы будущих периодов», см. Примечание 18, доходы от государственных субсидий и амортизация дисконта признаны в статье «Финансовые доходы и расходы», см. Примечание 22.

Руководство провело анализ чувствительности рассчитанной справедливой стоимости по состоянию на 31 декабря 2022 года. Увеличение рыночных ставок до 20.9% на отчетную дату уменьшило бы справедливую стоимость займов на сумму 4,226,278 тысяч тенге.

### Обязательства по финансовой аренде

По состоянию на 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года обязательства Группы по аренде техники представлены следующим образом:

тыс. тенге	Валюта	Ставка вознаграждения	Срок погашения	Балансовая стоимость			
				Краткосрочная часть	Долгосрочная часть	Краткосрочная часть	Долгосрочная часть
						31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
ТОО «ТехноЛизинг»	Тенге	16-17%	2022	-	-	91,546	-
АО «KazAgroFinance»	Тенге	13%	2021	-	-	49,870	1,271
				91,546	-	190,898	91,568

По состоянию на 31 декабря 2022 года обязательства по финансовой аренде были полностью погашены. По состоянию на 31 декабря 2021 года основные средства с балансовой стоимостью 394,284 тысячи тенге служили обеспечением по договорам финансового лизинга.



### 15. Обязательство по привилегированным акциям

тыс. тенге	Примечание	Краткосрочная часть	(Пересчитано) Долгосрочная часть
<b>Компонент обязательства на 1 января 2021 г.</b>		<b>19,925</b>	<b>5,865,121</b>
Дивиденды начисленные по решению суда	24	994	-
Дивиденды выплаченные		(19,920)	-
Прочее		(5)	-
Резерв по обязательствам по привилегированным акциям	23	2,047,760	1,403,123
<b>Компонент обязательства на 31 декабря 2021 г.</b>		<b>3,041,760</b>	<b>7,268,244</b>
Дивиденды выплаченные		(2,007,920)	-
Резерв по обязательствам по привилегированным акциям	23	1,013,920	-
<b>Компонент обязательства на 31 декабря 2022 г.</b>		<b>2,047,760</b>	<b>7,268,244</b>

20 сентября 2013 года Группа подписала соглашение с владельцами привилегированных акций для реструктуризации выплаты по дивидендам и отсрочки срока выплаты дивидендов 2012 года в сумме 878,397 тысяч тенге до 2018 года. Данное соглашение предусматривает существенное снижение дивидендов с 7% до 0.5% за период с 2012 по 2015 год, 2% в 2016 году, 3% в 2017 году и 7% с 2018 года и далее. Согласно условиям реструктуризации по установленному сроку оплаты 30 сентября 2018 года, погашение не было произведено. В связи с этим, на конец 2018 года были начислены пени в сумме 431,395 тысяч тенге.

25 апреля 2019 года Группа подписала мировое соглашение с АО «Единый накопительный фонд» касательно дивидендов за 2011 и 2017 год, которые не были своевременно выплачены, (сумма задолженности на 31 декабря 2018 года составила 1,648,520 тысяч тенге). Согласно мировому соглашению, установлен срок погашения задолженности до 30 ноября 2019 года. Данная задолженность была своевременно погашена.

В 2021 году ЕНПФ подал иск о выплате дивидендов за 2019 год. 8 сентября 2021 года суд постановил выплатить сумму дивидендов по привилегированным акциям акционерам за 2019 отчетный период. Компания подала апелляционную жалобу на решение суда о признании иска незаконным и необоснованным. 6 июня 2022 года в соответствии с постановлением суда высшей инстанции решение суда от 8 сентября 2021 года осталось без изменений. В 2021 году руководство Компании начислило дивиденды в пользу ЕНПФ на сумму 994,000 тысячи тенге, а также неустойки в сумме 66,911 тысяч тенге. Задолженность по дивидендам за 2019 год в размере 994,000 тысяч тенге была оплачена в феврале 2022 года.

В 2022 году ЕНПФ подал иск о выплате дивидендов за 2020 и 2021 годы. 5 августа 2022 года суд постановил выплатить сумму дивидендов по привилегированным акциям за 2020 отчетный период. В 2022 году руководство

Компании начислило дивиденды в пользу ЕНПФ на сумму 994,000 тысяч тенге, а также неустойки и госпошлины в сумме 107,231 тысяч тенге, и произвело выплаты по задолженности по дивидендам в ноябре 2022 года.

При подготовке отдельной финансовой отчетности за 2022 год Компания приняла во внимание вынесенные судебные решения в отношении дивидендов по привилегированным акциям за предыдущие периоды и оценила вероятность выбытия ресурсов содержащих экономические выгоды в соответствии с МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы», и ретроспективно начислила резерв по обязательствам по дивидендам по привилегированным акциям за 2020 и 2021 годы. Показатели за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, были пересчитаны соответственно.

В течение 2022 года Компания начислила резерв по обязательствам по привилегированным акциям за год, закончившийся 31 декабря 2022 года, в сумме 1,013,920 тысяч тенге.

### 16. Торговая и прочая кредиторская задолженность

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Торговая кредиторская задолженность	8,265,210	4,440,758
Начисленные обязательства	-	425,063
Прочие финансовые обязательства	58,151	68,795
<b>Итого финансовые обязательства</b>	<b>8,323,361</b>	<b>4,934,616</b>
Авансы, полученные от покупателей	2,519,763	1,063,752
Налоги к уплате	530,780	320,698
Резерв по неиспользованным отпускам	374,240	247,932
Заработная плата и пенсионные отчисления к уплате	313,058	609,563
Прочее	138,625	196,864
<b>Итого нефинансовые обязательства</b>	<b>3,876,466</b>	<b>2,438,809</b>
<b>Итого торговая и прочая кредиторская задолженность</b>	<b>12,199,827</b>	<b>7,373,425</b>

Информация о подверженности Группы валютному риску и риску ликвидности в отношении торговой и прочей кредиторской задолженности раскрыта в Примечании 27.

## 17. Доход

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Выручка от продажи сельскохозяйственной продукции	53,219,088	39,922,273
Выручка от прочих проданных товаров	723,430	520,513
Выручка от животноводства	437,966	645,386
Выручка от прочих предоставленных услуг	304,155	291,123
Услуги элеваторов	173,807	439,916
Прочее	2,285	23,087
Минус: возврат реализованной продукции	(252,257)	(196,148)
<b>Итого выручка по договорам с покупателями</b>	<b>54,608,474</b>	<b>41,646,150</b>

Информация по условиям договоров с покупателями, обязанности к исполнению, временные рамки и политика признанию выручки представлена в Примечании 3.

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
В определенный момент времени	54,130,512	40,915,111
На протяжении времени	477,962	731,039
	<b>54,608,474</b>	<b>41,646,150</b>

## Остатки по договору

В следующей таблице представлена информация о дебиторской задолженности до вычета резерва под обесценение и обязательствах по договорам с покупателями.

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Дебиторская задолженность, которая включена в состав «Торговой и прочей дебиторской задолженности»	7,059,117	4,703,094
Обязательства по договору	(2,519,763)	(1,063,752)
	<b>3,639,342</b>	<b>5,359,904</b>

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов не предоставлена информация об оставшихся обязательствах к исполнению, первоначальная ожидаемая продолжительность которых составляет один год или менее, как это предусмотрено МСФО (IFRS) 15.

Обязательства по договору в основном относятся к предоплаченному возмещению, полученному от покупателей за предстоящую доставку товаров, по которым выручка признается в определенный момент времени. По состоянию на 31 декабря 2022 года сумма предоплаты будет признана как выручка в момент перехода к покупателю контроля над товарами, что ожидается в течение 2023 года.

## 18. Себестоимость реализации

тыс. тенге	Примечание	2022 г.	2021 г.
Сырье и материалы		12,896,111	17,537,654
Прибыль от переоценки биологических активов		13,889,866	1,085,206
Износ и амортизация	5	6,311,751	6,130,437
Заработная плата		3,728,846	2,970,885
Услуги третьих сторон		969,473	484,974
Резерв по неиспользованным отпускам		341,927	242,595
Социальный налог и социальные отчисления		285,358	221,113
Страхование		188,005	89,616
Прочие налоги		137,748	132,661
Списание запасов до чистой стоимости реализации – неликвидные материалы		57,185	3,910
Изменение запасов готовой продукции, сельскохозяйственной продукции и незавершенного производства		2,458,100	928,176
Прочее		208,722	462,454
		<b>41,473,092</b>	<b>30,289,681</b>

Себестоимость реализованной сельскохозяйственной продукции была снижена на 3,324,961 тысячи тенге (в 2021 году: 2,113,164 тысяча тенге) в результате государственных субсидий, полученных для приобретения некоторых видов сырья.

## 19. Доходы будущих периодов по субсидиям

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
<b>Доход будущих периодов на 1 января</b>	<b>26,976,578</b>	<b>29,067,375</b>
<b>Новые полученные субсидии:</b>		
• компенсация производственных затрат на приобретение материалов	3,519,208	2,334,867
• компенсация по субсидированным займам	666,875	-
• компенсация процентных расходов	516,545	168,605
• приобретение сельскохозяйственной техники	288,214	173,457
• компенсация затрат на приобретение биологических активов	27,750	20,570
• прочие субсидии	379,871	196,876
<b>Итого новые полученные субсидии</b>	<b>5,398,463</b>	<b>2,894,375</b>
<b>Государственные субсидии, признанные в прибыли или убытке</b>		
• себестоимость реализации: сырье и материалы	(3,324,961)	(2,113,164)
• финансовые расходы: амортизация дохода будущих периодов по субсидированным займам	(2,682,942)	(2,312,421)
• финансовые расходы: компенсация процентных расходов по банковским займам, полученным от ДАМУ	(516,545)	(168,605)
• доход по субсидиям по приобретению сельскохозяйственной техники	(342,146)	(383,700)
• прочие субсидии	(97,919)	(7,282)
<b>Государственные субсидии, использованные в течение года</b>	<b>(6,964,513)</b>	<b>(4,985,172)</b>
<b>Доход будущих периодов на 31 декабря</b>	<b>25,410,528</b>	<b>26,976,578</b>
	21,994,145	
Долгосрочная часть	21,994,145	23,694,693
Краткосрочная часть	3,416,383	3,281,885
	<b>25,410,528</b>	<b>26,976,578</b>

Амортизация дисконта за 2022 год составила 2,682,942 тысяча тенге (в 2021 году: 2,312,421 тысячи тенге), см. Примечания 13 и 23.

Доходы признаются, если существуют вероятность того, что субсидии будут получены и можно оценить сумму субсидий к получению, а также при выполнении условий предоставления государственных субсидий. По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа не имела государственных субсидий, по которым условия предоставления не были выполнены.

## 20. Прочие операционные доходы и расходы

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Доход по НДС по специальному налоговому режиму	1,550,004	551,502
Чистая прибыль от выбытия основных средств	75,132	-
Списание кредиторской задолженности	34,173	5,713
Доход за вычетом расходов от операционной аренды	-	35,742
Прочие доходы	182,740	175,367
<b>Итого прочие операционные доходы</b>	<b>1,842,049</b>	<b>768,324</b>
Неустойка за просрочку оплаты дивидендов по привилегированным акциям	(76,868)	(66,911)
Чистый убыток от выбытия основных средств	(64,413)	(172,020)
Чистый убыток от выбытия нематериальных активов	-	(20,667)
Прочие расходы	(651,019)	(311,237)
<b>Итого прочие операционные расходы</b>	<b>(801,148)</b>	<b>(570,835)</b>

Доход по НДС по специальному налоговому режиму представляет собой уменьшение на 70% налоговой ставки до ставки, предусмотренной государством для сельскохозяйственных производителей в рамках специального налогового режима в соответствии с налоговым кодексом Республики Казахстан.

## 21. Расходы по реализации

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Транспортные услуги	5,525,331	2,844,957
Агентские услуги	116,249	193,234
Инспекция и сертификация	82,790	107,550
Услуги элеватора	53,245	10,681
Списание материалов	43,679	12,294
Таможенные сборы	17,540	3,488
Прочее	29,03	48,059
	<b>5,867,864</b>	<b>3,220,263</b>

## 22. Административные расходы

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Расходы по заработной плате	2,302,428	2,276,792
Социальный налог и социальные отчисления	589,539	406,417
Штрафы	361,765	16,327
Профессиональные услуги	351,720	316,859
Материалы	288,775	196,378
Налоги	253,939	147,726
Износ и амортизация	190,366	156,475
Расходы на спонсорство	168,255	40,842
Резерв по неиспользованным отпускам	88,180	85,895
Страхование	70,227	59,118
Ремонт и техническое обслуживание	40,370	43,322
Расходы на связь	33,529	36,258
Банковские сборы	25,169	17,150
Расходы на аренду*	24,906	16,527
Списание дебиторской задолженности	109	159
Восстановление обесценения авансов выданных	(290,581)	-
Прочее	208,317	224,270
	<b>4,707,013</b>	<b>4,040,515</b>

\* Расходы по аренде в основном представлены арендой офисных помещений и транспорта, признанных в отчете о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе. Данная аренда включает краткосрочную аренду со сроком аренды на один год или менее, которые не включались в расчет арендных обязательств.

## 23. Финансовые доходы и расходы

В течение 2022 года Группа признала финансовые расходы от амортизации дисконта в размере 2,578,714 тысячи тенге (в 2021 году: 2,312,421 тысячи тенге), а также процентные расходы по субсидированным займам в размере 516,545 тысяч тенге (в 2021 году: 168,605 тысячи тенге). Группа признала доход по государственным субсидиям как компенсацию перечисленных ранее финансовых расходов. см. Примечания 19.

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Государственные субсидии	3,095,261	2,471,928
Процентные доходы по депозитам	165,821	50,950
Процентные доходы по финансовым активам	41,663	16,665
Чистый доход по курсовой разнице	28,351	62,847
Прочее	6,869	31,467
<b>Итого финансовые доходы</b>	<b>3,337,965</b>	<b>2,633,857</b>
Амортизация дисконта по финансовым обязательствам	(2,578,714)	(2,312,421)
Процентные расходы	(1,710,761)	(1,869,098)
Финансовые расходы по привилегированным акциям	(1,013,920)	(3,450,883)
Расходы по начисленным дивидендам по привилегированным акциям за 2019 год по решению суда	-	(994,000)
Процентные расходы по финансовой аренде	(13,404)	(37,316)
Прочее	(71,316)	(10,549)
<b>Итого финансовые расходы</b>	<b>(5,388,115)</b>	<b>(8,674,267)</b>

Финансовые расходы по привилегированным акциям за 2022 год представлены начислением резерва по привилегированным акциям за 2022 отчетный год. Финансовые расходы по привилегированным акциям за 2021 и 2020 отчетные годы в сумме 2,047,760 тысяч тенге и величиной корректировки долгосрочной части компонента обязательства по привилегированным акциям в размере 1,403,123 тысячи тенге, см. Примечание 2(д).

## 24. Расход по подоходному налогу

Применимая налоговая ставка для Компании и его дочерних предприятий, за исключением предприятий занимающихся растениеводством и животноводством в Примечании 1(а), составляет 20% в 2022 году, которая представляет собой ставку подоходного налога казахстанских компаний (в 2021 году: 20%).

Применимая налоговая ставка для дочерних предприятий занимающихся растениеводством и животноводством составляет 10% (в 2021 году: 10%), с последующим 70% (в 2021 году: 70%) освобождением от суммы подоходного налога на прибыль, полученную от сельскохозяйственной деятельности, т.е. применимая налоговая ставка для дочерних предприятий в отношении прибыли от сельскохозяйственной деятельности составляет 3%.

Применимая налоговая ставка для деятельности дочерних предприятий, занимающихся растениеводством и животноводством, в отношении дохода, полученного не от сельскохозяйственной деятельности, составляет 20% в 2022 году (в 2021 году: 20%).

Ставки налога, равные 3% и 20%, были использованы для расчета отложенных налоговых активов и обязательств в отношении дальнейших периодов, в зависимости от ожидаемого срока реализации вычитаемых временных разниц.

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
<b>Расход по текущему подоходному налогу</b>		
Текущий подоходный налог	980,524	686,016
Начисленные обязательства по подоходному налогу	-	565,018
<b>Расход по отложенному подоходному налогу</b>		
Возникновение и восстановление временных разниц	(21,670)	(412,040)
Изменения оценок по налогам за прошлые периоды	-	(193,129)
<b>Итого расход по подоходному налогу</b>	<b>958,854</b>	<b>(645,865)</b>

## (а) Расчет эффективной ставки налога:

	2022 г.		2021 г.	
	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>	<b>19,851,982</b>	<b>100</b>	<b>(547,740)</b>	<b>100</b>
Подоходный налог, рассчитанный по применимой ставке	3,970,396	20	(109,548)	20
Влияние дохода, облагаемого налогом по более низкой ставке	(3,242,937)	(17)	(500,032)	91
Начисленные обязательства по подоходному налогу	-	-	565,018	(103)
Налоговые убытки по специальному налоговому режиму	-	-	253,509	(46)
Невычитаемые расходы по привилегированным дивидендам	202,784	1	888,977	(162)
Изменение величины непризнанных вычитаемых временных разниц	169,523	1	(484,353)	88
Невычитаемые расходы, нетто	(3,181)	-	32,294	(6)
<b>Общая сумма расхода по подоходному налогу</b>	<b>958,854</b>	<b>5</b>	<b>645,865</b>	<b>(118)</b>

## (б) Признанные отложенные налоговые активы и обязательства

Отложенные налоговые активы и обязательства относятся к следующему:

тыс. тенге	Активы		Обязательства		Нетто-величина	
	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Основные средства	-	-	(1,116,339)	(1,006,899)	(1,116,339)	(1,006,899)
Запасы	39,135	27,583	-	-	39,135	27,583
Торговая и прочая дебиторская задолженность	399,172	345,330	-	-	399,172	345,330
Доходы будущих периодов по государственным субсидиям	3,473,536	3,660,930	-	-	3,473,536	3,660,930
Кредиты и займы	-	-	(2,686,114)	(2,951,032)	(2,686,114)	(2,951,032)
Прочие обязательства	7,715	19,523	-	-	7,715	19,523
<b>Налоговые активы/ (обязательства)</b>	<b>3,919,558</b>	<b>4,053,366</b>	<b>(3,802,453)</b>	<b>(3,957,931)</b>	<b>117,105</b>	<b>95,435</b>
Зачет налогов	(2,880,569)	(3,195,558)	2,880,569	3,195,558	-	-
<b>Чистые налоговые активы/ (обязательства)</b>	<b>1,038,989</b>	<b>857,808</b>	<b>(921,884)</b>	<b>(762,373)</b>	<b>117,105</b>	<b>95,435</b>

**24. Расход по подоходному налогу (продолжение)****(в) Движение временных разниц в течение года**

тыс. тенге	1 января 2021 г.	Признаны в составе прибыли или убытка	31 декабря 2021 г.	Признаны в составе прибыли или убытка	31 декабря 2022 г.
Основные средства	(1,093,993)	87,094	(1,006,899)	(109,440)	(1,116,339)
Биологические активы	2,121	(2,121)	-	-	-
Запасы	15,256	12,327	27,583	11,552	39,135
Торговая и прочая дебиторская задолженность	26,178	319,152	345,33	53,842	399,172
Доходы будущих периодов по государственным субсидиям	4,307,792	(646,862)	3,660,930	(187,394)	3,473,536
Кредиты и займы	(3,780,860)	829,828	(2,951,032)	264,918	(2,686,114)
Прочие обязательства	13,772	5,751	19,523	(11,808)	7,715
<b>Чистые налоговые активы/(обязательства)</b>	<b>(509,734)</b>	<b>605,169</b>	<b>95,435</b>	<b>21,670</b>	<b>117,105</b>

**(г) Непризнанные отложенные налоговые активы**

Отложенные налоговые активы не были признаны в отношении следующих статей:

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Налоговые убытки	600,483	434,336
Вычитаемые временные разницы	44,251	40,875
	<b>644,734</b>	<b>475,211</b>

Отложенные налоговые активы не были признаны в отношении налоговых убытков от несельскохозяйственной деятельности, понесенных предприятиями, занимающихся сельскохозяйственной деятельностью. В отношении данной статьи не были признаны отложенные налоговые активы, так как предприятия не могут провести зачет прибыли, получаемой от сельскохозяйственной деятельности, и налоговых убытков, полученных от несельскохозяйственной деятельности, и в связи с низкой вероятностью получения будущей налогооблагаемой прибыли от несельскохозяйственной деятельности, против которой Группа могла бы использовать эти налоговые льготы. Налоговые убытки, понесенные в отношении сельскохозяйственной деятельности, не переносятся на будущие периоды.

Срок зачета налоговых убытков от несельскохозяйственной деятельности истекает через десять лет с момента их понесения. Срок зачета вычитаемых временных разниц, в соответствии с действующим законодательством, не ограничен.

По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа не признала отложенные налоговые обязательства, относящиеся к инвестициям в дочерние предприятия в сумме 8,912,964 тысяч тенге (отложенный налоговый актив в размере 9,981,431 тысяча тенге и отложенное налоговое обязательство в размере 1,068,467 тысяч тенге) (31 декабря 2021 года: 5,117,458 тысяч тенге (отложенный налоговый актив в размере 1,788,228 тысяч тенге и отложенное налоговое обязательство в размере 6,905,686 тысяч тенге)), поскольку Группа способна контролировать сроки восстановления этих временных разниц и руководство Группы уверено, что эти временные разницы не будут восстановлены в обозримом будущем.

**25. Прибыль на акцию**

Базовая и разводненная прибыль на акцию рассчитывается делением прибыли или убытка, причитающихся владельцам Компании, на средневзвешенное количество простых акций в обращении в течение года. У Компании отсутствуют разводняющие простые акции, следовательно, разводненная прибыль на акцию совпадает с базовой прибылью на акцию.

тыс. тенге	2022 г.	(Пересчитано) 2021 г.
Прибыль/(убыток) за год	18,204,473	(1,193,605)
Средневзвешенное количество акций в обращении	14,978,571	14,978,571
<b>Базовая и разводненная прибыль на акцию (казахстанских тенге за акцию)</b>	<b>1,215</b>	<b>(80)</b>

## 26. Значительные операции по финансовой деятельности

Ниже представлено раскрытие по денежным и неденежным потокам от финансовой деятельности по займам:

тыс. тенге	Примечание	2022 г.	2021 г.
Сальдо на 1 января		28,584,244	26,446,249
<b>Денежные потоки от финансовой деятельности</b>			
• Поступление кредитов и займов		1,500,000	-
• Погашение кредитов и займов		(3,676,445)	(1,735,429)
• Погашение обязательства по финансовой аренде		(90,296)	(187,101)
• Проценты уплаченные, за вычетом полученных субсидий		(411,660)	(71,377)
• Компенсация процентных расходов по банковским займам		-	(50,607)
<b>Неденежные изменения:</b>			
• Процентные расходы	23	1,710,761	1,869,098
• Амортизация дисконта по финансовым обязательствам	23	2,578,714	2,312,421
• Признание дисконта		(666,875)	-
• Процентные расходы по финансовой аренде	23	13,404	37,316
• Прочее		(29,105)	(36,326)
Сальдо на 31 декабря		29,512,742	28,584,244

## 27. Справедливая стоимость и управление рисками

### (а) Оценка справедливой стоимости

В таблице ниже представлены уровни в иерархии справедливой стоимости, к которому относятся многократные оценки справедливой стоимости:

тыс. тенге	Примечание	Уровень иерархии	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Основные средства	5	Уровень 3	45,349,319	44,331,178
Сельскохозяйственная продукция	7	Уровень 2	18,414,827	13,926,478
Биологические активы – потребляемые и продуктивные активы животноводства	7	Уровень 2	2,428,654	1,644,563
Биологические активы-сельскохозяйственная продукция	7	Уровень 2	4,102,912	1,491,936
			<b>70,295,712</b>	<b>61,394,155</b>

На каждую отчетную дату Группа оценивает наличие различий между балансовой стоимостью основных средств и справедливой стоимостью на отчетную дату. По состоянию на 31 декабря 2022 года по оценкам руководства существенные отличия между балансовой стоимостью основных средств Группы и их справедливой стоимостью отсутствуют.

По мнению Руководства, справедливая стоимость финансовых активов и обязательств Группы приближена к их балансовой стоимости, за исключением займов полученных, изменение справедливой стоимости которых описано в Примечании 14.

### (б) Управление финансовыми рисками

Использование финансовых инструментов подвергает Группу следующим видам риска:

- кредитный риск;
- риск ликвидности;
- рыночный риск.

В данном примечании представлена информация о подверженности Группы каждому из указанных рисков, о целях Группы, ее политике и процедурах оценки и управления данными рисками, и о подходах Группы к управлению собственным капиталом. Дополнительная информация количественного характера раскрывается по всему тексту данной консолидированной финансовой отчетности.

## 27. Справедливая стоимость и управление рисками (продолжение)

### (б) Управление финансовыми рисками (продолжение)

#### (i) Основные принципы управления рисками

Правление несет общую ответственность за организацию системы управления рисками Группы и надзор за функционированием этой системы.

Политика Группы по управлению рисками разработана с целью выявления и анализа рисков, которым подвергается Группа, установления допустимых предельных значений риска и соответствующих механизмов контроля, а также для мониторинга рисков и соблюдения установленных ограничений.

Главной задачей функции управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Функции операционного и юридического управления рисками созданы для обеспечения надлежащего функционирования внутренних политик и процедур, в целях минимизации операционных и юридических рисков.

Программа Группы по управлению рисками концентрируется на непредсказуемости финансовых рынков, и ее основной целью является минимизация потенциальных негативных последствий для финансового положения Группы. Управление операционным риском осуществляется на ежедневной основе руководителем, ответственным за принятие операционных решений, и управление юридическим риском обеспечивается внутренней юридической службой.

#### (ii) Кредитный риск

Кредитный риск – это риск возникновения у Группы финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств. Этот риск связан, в основном, с имеющейся у Группы величиной дебиторской задолженностью покупателей и денежных средств, размещенных в финансовых институтах.

Балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную величину, в отношении которой Группа подвержена кредитному риску. Максимальный уровень кредитного риска по состоянию на отчетную дату составлял:

тыс. тенге	Балансовая стоимость	
	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Торговая и прочая дебиторская задолженность	6,478,545	4,292,421
Денежные средства и их эквиваленты	1,978,900	502,155
Финансовые активы по амортизированной стоимости	210,495	202,162
Банковские вклады	-	1,821,932
	8,667,940	6,818,670

#### Торговая дебиторская задолженность и активы по договору

Подверженность Группы кредитному риску в основном зависит от индивидуальных характеристик каждого покупателя/клиента. Однако руководство также учитывает факторы, которые могут оказать влияние на кредитный риск клиентской базы Группы, включая риск дефолта, присущий конкретной отрасли или стране, в которой осуществляют свою деятельность клиенты. Подробная информация о концентрации выручки представлена в Примечании 4.

Правление приняло кредитную политику, согласно которой кредитоспособность каждого нового клиента анализируется по отдельности, прежде чем ему будут предложены стандартные для Группы условия и сроки осуществления платежей и поставок. Группа анализирует внешние рейтинги (если таковые имеются), финансовую отчетность, информацию кредитного агентства, отраслевую информацию и, в некоторых случаях, рекомендации банков. Для каждого клиента устанавливаются свои лимиты продаж, которые анализируются на предмет необходимости изменения ежеквартально.

Более 85% покупателей являются клиентами Группы на протяжении более четырех лет, и остатков по счетам этих клиентов не было ни списано, ни кредитно-обесценено на отчетную дату.

При осуществлении мониторинга кредитного риска клиентов, клиенты группируются в соответствии с их кредитными характеристиками, в том числе, относятся ли они к физическим или юридическим лицам, являются ли они оптовыми, розничными или конечными покупателями, их территориальным расположением, отраслевой принадлежностью, историей их торговых отношений с Группой и наличием в прошлом финансовых затруднений. Группа не требует обеспечения в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности.

По состоянию на отчетные даты подверженность кредитному риску применительно к торговой дебиторской задолженности и активам по договору в разрезе географических регионов была следующей:

тыс. тенге	Балансовая стоимость	
	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Казахстан	3,782,127	2,092,716
Бельгия	1,237,640	1,364,241
Польша	866,285	-
ОАЭ	543,652	-
Другие страны	48,841	835,464
	6,478,545	4,292,421



## 27. Справедливая стоимость и управление рисками (продолжение)

### (б) Управление финансовыми рисками (продолжение)

#### (ii) Кредитный риск (продолжение)

##### Оценка ожидаемых кредитных убытков

Группа распределяет каждую позицию, подверженную кредитному риску, на основе данных, которые определяются для прогнозирования риска убытка (включая, но не ограничиваясь, внешние рейтинги, прошедшую аудит финансовую информацию, управленческие счета и прогнозы по потокам денежных средств, а также сведения о покупателях, доступные в средствах массовой информации) и путем применения экспертного суждения по кредиту. Уровни кредитного риска определяются с использованием качественных и количественных факторов, которые являются показателями риска дефолта, и согласовываются с внешними определениями кредитных рейтингов, полученными от агентств Moody's Investor Service и Standard & Poor's.

В приведенной ниже таблице представлена информация о подверженности кредитному риску и ОКУ в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности от третьих сторон по состоянию на отчетную дату.

тыс. тенге	Средне-взвешенный уровень убытков	31 декабря 2022 г.		31 декабря 2021 г.	
		Валовая балансовая стоимость	Оценочный резерв под обесценение	Валовая балансовая стоимость	Оценочный резерв под обесценение
Текущая (не просроченная)	-	4,827,483	-	1,524,811	-
Просроченная на 0-90 дней	2%	1,635,313	(35,773)	2,001,079	(43,115)
Просроченная на 91-180 дней	31%	21,728	(6,829)	76,098	(23,971)
Просроченная на 181-360 дней	63%	157,253	(120,630)	353,446	(268,433)
Просроченная свыше 360 дней	100%	2,394,233	(2,394,233)	548,300	(548,300)
		<b>9,036,010</b>	<b>(2,557,465)</b>	<b>4,503,734</b>	<b>(883,819)</b>

В приведенной ниже таблице представлена информация о подверженности кредитному риску и ОКУ в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности от связанных сторон по состоянию на отчетную дату.

тыс. тенге	Средне-взвешенный уровень убытков	31 декабря 2022 г.		31 декабря 2021 г.	
		Валовая балансовая стоимость	Оценочный резерв под обесценение	Валовая балансовая стоимость	Оценочный резерв под обесценение
Текущая (не просроченная)	-	-	-	-	-
Просроченная на 0-360 дней	-	-	-	675,948	(3,442)
Просроченная на 360-720 дней	-	-	-	-	-
Просроченная свыше 720 дней	-	-	-	1,431,554	(1,431,554)
		-	-	<b>2,107,502</b>	<b>(1,434,996)</b>

На 31 декабря 2022 года в связи с изменениями в составе акционеров Компании, произошли изменения в списке связанных сторон. В результате номинальная сумма и резерв по ОКУ по полностью обесцененной дебиторской задолженности в сумме 1,431,554 тысячи тенге были расклассифицированы в состав дебиторской задолженности и ОКУ от третьих сторон.

Изменения оценочного резерва под обесценение в отношении торговой дебиторской задолженности в течение 2022 и 2021 годов представлены в следующей таблице.

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Резерв под обесценение на 1 января	(2,318,815)	(2,098,631)
Начисление резерва под обесценение в течение периода	(706,079)	(340,582)
Восстановление обесценения в течение периода	467,429	120,398
<b>Резерв под обесценение на 31 декабря</b>	<b>(2,557,465)</b>	<b>(2,318,815)</b>

##### Прочие долгосрочные активы

Группа ограничивает свою подверженность кредитному риску за счет инвестирования исключительно в ликвидные финансовые активы и взаимодействия исключительно с финансовыми институтами, имеющими кредитный рейтинг Fitch не ниже «В-». Группа контролирует изменения кредитного риска путем отслеживания публикуемых внешних кредитных рейтингов. По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа владеет купонными облигациями ТОО «ТехноЛизинг» с кредитным рейтингом «В-» согласно Fitch Ratings. Обесценение финансовых активов по амортизированной стоимости оценивалось на основе 12-месячных ожидаемых кредитных убытков и отражает короткие сроки подверженных риску позиций. Группа считает, исходя из внешних кредитных рейтингов контрагентов, что имеющиеся у нее финансовые активы имеют низкий кредитный риск.

##### Денежные средства и их эквиваленты и прочие финансовые инвестиции

По состоянию на 31 декабря 2022 года у Группы имелись денежные средства и их эквиваленты и банковские вклады на общую сумму 1,978,900 тысяч тенге (31 декабря 2021 года: 2,330,778 тысяч тенге), которые отражают максимальный уровень подверженности Группы кредитному риску по данным активам.

**27. Справедливая стоимость и управление рисками (продолжение)****(б) Управление финансовыми рисками (продолжение)****(ii) Кредитный риск (продолжение)****Денежные средства и их эквиваленты и прочие финансовые инвестиции (продолжение)**

Обесценение денежных средств и их эквивалентов и прочих финансовых инвестиций оценивалось на основе 12-месячных ожидаемых кредитных убытков и отражает короткие сроки подверженных риску позиций. Группа считает, исходя из внешних кредитных рейтингов контрагентов, что имеющиеся у нее денежные средства и их эквиваленты имеют низкий кредитный риск.

тыс. тенге	Рейтинговое агенство	Кредитный рейтинг	Балансовая стоимость	
			31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
АО «Народный банк Казахстана»	Standard & Poor's	BB+	1,638,756	6,974
АО «Forte Bank»	Moody's	Ba1	306,433	2,297,192
АО «Центральный депозитарий ценных бумаг»	Нет данных	Нет данных	33,115	17,369
АО «Банк Фридом Финанс Казахстан»	Standard & Poor's	B	585	-
АО «First Heartland Jysan Bank»	Moody's	Ba3	8	10
АО «Казпочта»	нет рейтинга	нет рейтинга	3	1
АО «ДБ «Сбербанк»	Moody's	Baa3	-	5,506
АО «ДБ «Альфа-Банк»	Fitch	CCC	-	3,505
АО «Нурбанк»	Standard & Poor's	B-	-	221
			<b>1,978,900</b>	<b>2,330,778</b>

**(iii) Риск ликвидности**

Риск ликвидности – это риск того, что у Группы возникнут сложности по выполнению финансовых обязательств, расчеты по которым осуществляются путём передачи денежных средств или другого финансового актива. Подход Группы к управлению ликвидностью заключается в том, чтобы обеспечить, насколько это возможно, постоянное наличие у Группы ликвидных средств, достаточных для погашения своих обязательств в срок, как в обычных, так и в напряженных условиях, не допуская возникновения неприемлемых убытков и не подвергая риску репутацию Группы.

Обычно Группа обеспечивает наличие денежных средств, доступных по первому требованию, включая расходы по обслуживанию финансовых обязательств. При этом не учитывается потенциальное влияние исключительных обстоятельств, возникновение которых нельзя было обоснованно предусмотреть, например, стихийных бедствий.

тыс. тенге	Балансовая стоимость	Потоки денежных средств по договору	До востребования и менее 6 месяцев	от 6 до 12 месяцев	от 1 года до 3 лет	от 3 до 4 лет	Более 4 лет
<b>31 декабря 2022 г.</b>							
Кредиты и займы	29,512,742	42,871,556	843,629	5,428,203	6,745,912	2,584,326	27,269,486
Кредиторская задолженность	8,866,351	8,933,470	8,280,641	647,702	5,127	-	-
Резерв и обязательства по привилегированным акциям	9,316,004	13,371,684	1,033,840	1,013,920	3,041,760	1,013,920	7,268,244
	<b>47,695,097</b>	<b>65,176,710</b>	<b>10,158,110</b>	<b>7,089,825</b>	<b>9,792,799</b>	<b>3,598,246</b>	<b>34,537,730</b>
<b>31 декабря 2021 г.</b>							
Кредиты и займы	28,584,244	62,118,628	4,104,551	106,189	11,266,155	8,056,419	38,585,314
Кредиторская задолженность	4,934,616	4,934,616	4,627,604	298,950	5,869	2,193	-
Резерв и обязательства по привилегированным акциям	10,310,004	14,365,684	2,027,840	1,013,920	3,041,760	1,013,920	7,268,244
	<b>43,828,864</b>	<b>81,312,739</b>	<b>10,759,995</b>	<b>1,312,870</b>	<b>14,313,784</b>	<b>9,072,532</b>	<b>45,853,558</b>

По состоянию на 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года, у Группы имеются финансовые обязательства по дивидендам по привилегированным акциям в размере 700 тенге на акцию. Данные обязательства являются бессрочными.

## 27. Справедливая стоимость и управление рисками (продолжение)

### (б) Управление финансовыми рисками (продолжение)

#### (iv) Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что изменения рыночных цен, например, обменных курсов иностранных валют, ставок вознаграждения и цен на акции, окажут негативное влияние на прибыль Группы или на стоимость имеющихся у нее финансовых инструментов.

Цель управления рыночным риском заключается в том, чтобы контролировать подверженность рыночному риску и удерживать ее в допустимых пределах, при этом добиваясь оптимизации доходности инвестиций.

#### Валютный риск

Группа подвергается валютному риску, осуществляя операции продаж, закупок и привлечения займов, выраженные в валюте, отличной от функциональной валюты предприятий, входящих в Группу, к которой относится, казахстанский тенге. Указанные операции выражены, в основном, в евро и в долларах США.

Вознаграждение по привлеченным займам выражены в валютах, которые соответствуют валюте, в которой генерируются потоки денежных средств соответствующими подразделениями Группы, в основном, в казахстанских тенге, но также и в евро и в долларах США. В отношении прочих монетарных активов и обязательств, выраженных в иностранных валютах, Группа старается удерживать нетто-позицию, подверженную риску, в допустимых пределах посредством покупки или продажи иностранной валюты по курсам «спот», когда это необходимо, для устранения краткосрочной несбалансированности.

Подверженность Группы валютному риску, исходя из номинальных величин, была следующей:

тыс. тенге	Выражены в долларах США	Выражены в евро	Выражены в рублях
31 декабря 2022 г.			
Дебиторская задолженность	1,727,440	-	-
Денежные средства и их эквиваленты	585	-	12,365
Кредиторская задолженность	(3,260,141)	(246,086)	(1,484)
	<b>(1,532,116)</b>	<b>(246,086)</b>	<b>10,881</b>
31 декабря 2021 г.			
Дебиторская задолженность	1,373,781	196,07	13,068
Денежные средства и их эквиваленты	24,524	-	50,764
Кредиторская задолженность	(2,108)	(106,157)	(1,261,296)
	<b>1,396,197</b>	<b>89,913</b>	<b>(1,197,464)</b>

В течение года применялись следующие основные обменные курсы иностранных валют:

в тенге	Средний обменный курс		Обменный курс «спот» на отчетную дату	
	2022 г.	2021 г.	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
1 доллар США	460.48	425.99	462.65	431.67
1 евро	484.22	504.07	492.86	487.79
1 рубль	6.96	5.78	6.43	5.77

#### Анализ чувствительности

Изменение курса тенге, как показано ниже, по отношению к следующим валютам по состоянию на 31 декабря увеличило бы величину прибыли или убытка, после вычета корпоративного подоходного налога, на нижеуказанные суммы. Изменение курса тенге не имело бы прямого влияния на капитал. Анализ проводился исходя из допущения о том, что все прочие переменные, в частности ставки вознаграждения, остаются неизменными. Показатели 2021 года анализировались на основе тех же принципов.

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Укрепление доллара США на 20%	(245,139)	223,392
Укрепление евро на 20%	(39,374)	14,386
Укрепление рубля на 20%	1,741	(191,594)

Ослабление курсов доллара США, евро и рубля оказало равнозначный эффект с обратным знаком.

#### Риск влияния изменений процентных ставок на денежные потоки

По состоянию на 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года все финансовые активы и обязательства имели фиксированную процентную ставку, в связи с чем руководство не раскрывает анализ чувствительности к изменению в процентных ставках.

#### Ценовой риск

Группа подвержена влиянию колебаний цен на пшеницу и прочую сельскохозяйственную продукцию, которые котируются в долларах США на международных рынках. Группа не хеджирует свою подверженность риску изменения цен на товары. Экспертные знания руководства Группы отражены в их способности управлять такими рисками.

## 27. Справедливая стоимость и управление рисками (продолжение)

### (в) Управление риском капитала

Задача деятельности Группы в сфере управления капиталом состоит в поддержании способности Группы продолжать свою деятельность в соответствии с принципом непрерывности деятельности, обеспечивая доход для участников и выгоды для других акционеров.

Как и другим компаниям данной отрасли, Группе требуется значительная сумма заемного капитала. Мониторинг процесса финансирования осуществляется на ежедневной основе руководителем, отвечающим за операционные решения, а также высшим руководством. Группа рассматривает и представляет общий капитал в составе отчета о финансовом положении. Группа управляет уровнями чистых займов и капитала для целей поддержания достаточной ликвидности, однако у Группы нет каких-либо количественных показателей.

У Группы есть ограничения, описанные в мировом соглашении подписанного с АО «Фонд Проблемных Кредитов», касательно запрета по принятию решений о выплате дивидендов, распределения накопленной прибыли и/или иных аналогичных платежей до полного погашения займов, составляющий срок погашения до 15 марта 2034 года.

На конец отчетного периода коэффициент отношения заемных средств к капиталу Группы был следующим:

тыс. тенге	31 декабря 2022 г.	(Пересчитано) 31 декабря 2021 г.
Итого займы	30,291,884	31,659,031
Минус: денежные средства и их эквиваленты и депозиты	(1,990,245)	(2,330,778)
<b>Итого чистый долг</b>	<b>28,301,639</b>	<b>22,060,009</b>
Итого капитал	33,920,292	19,166,702
<b>Коэффициент отношения заемных средств к капиталу</b>	<b>0.83</b>	<b>1.15</b>

## 28. Неконтролирующие доли

Следующая таблица содержит обобщенную информацию до исключения внутригрупповых расчетов в отношении каждого дочернего предприятия Группы, неконтролирующая доля участия в которых является существенной.

31 декабря 2022 года тыс. тенге	ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	ТОО «Сагат СК»	ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь»	ТОО «Атамекен-Агро»	ТОО «Шатило и К»	ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	ТОО «Мичуринский»	
<b>Неконтролирующая доля в %</b>	8.47%	9.29%	4.35%	0.13%	5.09%	5.96%	8.70%	4.41%	19.34%	
Долгосрочные активы	5,798,573	6,078,720	2,453,864	4,621,964	1,557,443	9,227,543	4,957,768	1,937,133	2,542,435	
Краткосрочные активы	9,234,229	8,310,324	5,276,409	6,410,022	1,153,057	9,851,751	8,808,758	4,747,137	2,393,312	
Долгосрочные обязательства	(1,800,219)	(2,048,264)	(494,002)	(2,375,706)	(719,759)	(6,342,584)	(1,850,172)	(2,329,182)	(612,188)	
Краткосрочные обязательства	(1,695,118)	(1,747,925)	(2,594,212)	(707,714)	(2,787,414)	(12,557,745)	(1,767,820)	(2,491,890)	(2,373,705)	
<b>Чистые активы</b>	<b>11,537,465</b>	<b>10,592,855</b>	<b>4,642,059</b>	<b>7,948,566</b>	<b>(796,673)</b>	<b>178,965</b>	<b>10,148,534</b>	<b>1,863,198</b>	<b>1,949,854</b>	
Балансовая стоимость доли неконтролирующих собственников	977,741	983,649	201,930	10,333	(40,551)	10,659	883,324	82,155	377,102	3,486,342
Доход	6,025,695	8,173,391	3,353,553	5,561,074	1,821,582	10,061,176	5,115,710	3,158,614	2,685,598	
Прибыль	2,666,296	2,374,214	2,325,921	2,346,444	182,645	4,292,396	3,902,374	1,582,162	40,774	
<b>Общий совокупный доход</b>	<b>2,873,071</b>	<b>2,465,602</b>	<b>2,529,038</b>	<b>2,490,069</b>	<b>190,445</b>	<b>4,039,186</b>	<b>3,851,394</b>	<b>1,564,558</b>	<b>192,016</b>	
Прибыль, приходящаяся на доли неконтролирующих собственников	243,478	228,955	110,013	3,237	9,694	240,563	335,224	68,987	37,136	1,277,287
Денежные потоки от операционной деятельности	231,308	635,052	106,036	534,535	29,365	1,591,981	(50,414)	(152,103)	60,445	
Денежные потоки от инвестиционной деятельности	(361,549)	19,326	(45,526)	(820,745)	41,640	(420,519)	47,880	154,429	74,862	
Денежные потоки от финансовой деятельности (дивиденды неконтролирующим акционерам: нет)	(521,608)	(746,324)	(104,513)	1,078,997	(94,590)	(1,666,293)	(245,800)	(194,016)	(169,788)	
<b>Нетто увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>(651,849)</b>	<b>(91,946)</b>	<b>(44,003)</b>	<b>792,787</b>	<b>(23,585)</b>	<b>(494,831)</b>	<b>-248,334</b>	<b>(191,690)</b>	<b>(34,481)</b>	

В 2022 году в результате приобретений доли владения в дочерних предприятиях изменились незначительно.

## 28. Неконтролирующие доли (продолжение)

31 декабря 2021 года тыс. тенге	ТОО «Атаме- кен-Агро- Тимирязев»	ТОО «Атаме- кен-Агро- Целинный»	ТОО «Сагат СК»	ТОО «Атаме- кен-Агро- Корнеевка»	ТОО «Атаме- кен-Агро- Шуқырколь»	ТОО «Атаме- кен-Агро»	ТОО «Шатило и К»	ТОО «Атаме- кен-Агро- Есиль»	ТОО «Мичу- ринский»	ТОО «ПСХ»	ТОО «IXANTO»	
Неконтролирующая доля в %	8.47%	9.38%	4.35%	0.08%	5.17%	6.04%	8.70%	4.25%	19.55%	5.93%	20.00%	
Долгосрочные активы	6,133,557	4,959,733	2,742,347	3,473,976	1,822,896	7,760,472	4,822,878	2,517,261	2,517,261	355,014	24,233	
Краткосрочные активы	6,497,640	6,410,326	2,197,685	2,713,393	1,293,415	6,075,386	5,596,992	2,276,257	2,276,257	422,012	9,734,682	
Долгосрочные обязательства	(2,239,321)	(1,346,783)	(581,288)	(653,493)	(753,996)	(6,261,797)	(1,780,155)	(846,230)	(846,230)	(208,043)	-	
Краткосрочные обязательства	(1,743,569)	(1,056,577)	(2,207,023)	(366,112)	(3,310,012)	(11,392,755)	(2,352,101)	(2,734,492)	(2,734,492)	(680,084)	(9,091,303)	
<b>Чистые активы</b>	<b>8,648,307</b>	<b>8,966,699</b>	<b>2,151,721</b>	<b>5,167,764</b>	<b>(947,697)</b>	<b>(3,818,694)</b>	<b>6,287,614</b>	<b>1,212,796</b>	<b>1,212,796</b>	<b>(111,101)</b>	<b>667,612</b>	
Балансовая стоимость доли не- контролирующих собственников	732,805	840,649	93,600	4,384	(49,185)	(230,563)	547,321	55,182	237,085	(6,583)	133,522	2,358,217
Доход	5,272,203	5,330,231	2,475,528	2,744,462	1,405,779	5,548,482	6,015,412	2,524,798	2,524,798	591,376	16,086,337	
Прибыль	1,567,215	1,394,835	(115,872)	1,678,262	36,168	(534,722)	710,483	784,799	784,799	405,550	642,862	
<b>Общий совокупный доход</b>	<b>1,152,454</b>	<b>1,279,383</b>	<b>(401,733)</b>	<b>1,744,375</b>	<b>13,166</b>	<b>(734,963)</b>	<b>732,420</b>	<b>31,354</b>	<b>(347,484)</b>	<b>380,746</b>	<b>642,862</b>	
Прибыль, приходящаяся на доли неконтролирующих собствен- ников	97,652	119,945	(17,475)	1,480	683	(44,375)	63,755	1,427	(67,928)	22,561	128,572	306,297
Денежные потоки от операцион- ной деятельности	1,246,676	511,236	236,428	1,026,810	97,904	1,067,772	629,053	541,818	338,869	43,278	(47,340)	
Денежные потоки от инвестиционной деятельности	(108,556)	(279,075)	(1,331)	(717,908)	57,274	(685,556)	(100,537)	(1,472,152)	24,897	96	(3,530)	
Денежные потоки от финансовой деятельности (дивиденды неконт- ролирующим акционерам: нет)	(485,216)	(131,286)	(89,284)	(260,524)	(70,287)	(390,024)	(371,900)	931,770	(289,237)	-	-	
<b>Нетто увеличение/ (уменьше- ние) денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>652,904</b>	<b>100,875</b>	<b>145,813</b>	<b>48,378</b>	<b>84,891</b>	<b>(7,808)</b>	<b>156,616</b>	<b>1,436</b>	<b>74,529</b>	<b>43,374</b>	<b>(50,870)</b>	

## 29. Условные активы и обязательства

### (а) Налоговое законодательство

Налоговые условия в Республике Казахстан подвержены изменению и непоследовательному применению и интерпретации. Расхождения в интерпретации казахстанских законов и положений Группой и казахстанскими уполномоченными органами может привести к начислению дополнительных налогов, штрафов и пени.

Казахстанское законодательство и практика налогообложения находятся в состоянии непрерывного развития, и поэтому подвержены различному толкованию и частым изменениям, которые могут иметь обратную силу. В некоторых случаях, в целях определения налогооблагаемой базы, налоговое законодательство ссылается на положения МСФО, при этом толкование соответствующих положений МСФО казахстанскими налоговыми органами может отличаться от учетных политик, суждений и оценок, примененных руководством при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности, что может привести к возникновению дополнительных налоговых обязательств у Группы. По состоянию на

31 декабря 2022 года руководство провело анализ текущей практики учета вычетов в налоговом учете для целей расчета налога на прибыль и оценило вероятность выбытия ресурсов, содержащих экономические выгоды, которые могут потребоваться если учет, принятый Группой, не будет принят налоговыми органами. В результате Компания отразила начисленные обязательства в сумме 557,332 тысячи тенге, что представляет наилучшую оценку руководства на отчетную дату.

Правильность исчисления налогов в отчетном периоде может быть проверена в течение последующих пяти календарных лет, однако при определенных обстоятельствах этот срок может быть увеличен. Руководство Группы считает, что ее интерпретации соответствующего законодательства являются приемлемыми и налоговая позиция Группы обоснована.

### (б) Трансфертное ценообразование

В соответствии с законом Казахстана о трансфертном ценообразовании международные деловые операции подлежат государственному контролю трансфертного ценообразования. Данный закон предписывает казахстанским компаниям поддерживать и, в случае необходимости, предоставлять экономическое обоснование и метод определения цен, применяемых в операциях подлежащих контролю, включая наличие документации, подтверждающей цены и ценовые дифференциалы. Помимо этого, ценовые дифференциалы не могут применяться в международных операциях с компаниями, зарегистрированными в юрисдикциях, включенных Правительством Казахстана в список юрисдикций с льготным налоговым режимом. В случае отклонения цены сделки от рыночной цены налоговые органы имеют право корректировать налогооблагаемые статьи и начислять дополнительные налоги, штрафы и пени. Однако специально для сделок по сельхозпродукции закон предусматривает разрешенное 10% отклонение от рыночной цены.

Независимо от присущих рисков того, что налоговые органы могут оспорить политику трансфертного ценообразования Группы, руководство Группы считает, что сможет защитить свою позицию в случае, если политика трансфертного ценообразования Группы будет оспорена налоговыми органами.

Таким образом, в данной консолидированной финансовой отчетности Группа не отразила дополнительные налоговые обязательства.

Руководство считает, что его политика ценообразования в 2022 году и в предыдущие годы соответствует принципу независимости и ввела средства внутреннего контроля для соответствия законодательству по трансфертному ценообразованию.

Учитывая специфику трансфертного ценообразования, влияние любого оспаривания трансфертных цен Группы не может быть надежно оценено, и может повлиять на финансовые условия и/или деятельность Группы в целом.

### (в) Вопросы охраны окружающей среды

Природоохранное законодательство в Республике Казахстан находится в стадии становления, и позиция государственных органов Республики Казахстан относительно обеспечения его соблюдения постоянно меняется. Группа проводит периодическую оценку своих обязательств относительно природоохранного законодательства. По мере выявления обязательства немедленно отражаются в консолидированной финансовой отчетности. Руководство Группы считает, что не имеет существенных обязательств по ущербу окружающей среде.

### (г) Страхование

Рынок страховых услуг в Республике Казахстан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира, пока не доступны в Казахстане. Группа не имеет полной страховой защиты в отношении своих производственных сооружений, убытков, вызванных остановками производства, или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенном объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Группы. До тех пор, пока Группа не будет иметь полноценного страхового покрытия, существует риск того, что утрата или повреждение определенных активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и консолидированное финансовое положение Группы.

### 30. Условные активы и обязательства (продолжение) (г) Страхование (продолжение)

Группа страхует следующие риски:

- Страхование гражданской ответственности за причинение ущерба жизни, здоровью и имуществу третьих сторон, и окружающей среде;
- Имущественное страхование;
- Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств;
- Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев имущества, деятельность которых может причинить ущерб третьим сторонам;
- Страхование растениеводства от неблагоприятного влияния стихийных бедствий или их сочетаний в соответствии с законом Республики Казахстан от 10 марта 2004 года «Об обязательном страховании в растениеводстве»;
- Страхование крупного рогатого скота и основных средств в рамках договоров финансовой аренды;
- Страхование заложенного имущества; и
- Обязательное экологическое страхование.

#### (д) Судебные разбирательства

К Группе периодически, в ходе обычной деятельности, могут поступать иски. Исходя из собственной оценки, руководство считает, что они не приведут к каким-либо значительным убыткам сверх суммы резервов, отраженных в настоящей консолидированной финансовой отчетности.

Компания вовлечена в судебные разбирательства с держателем привилегированных акций. ЕПНФ на ежегодной основе предъявляет иски и требования к Компании о выплате дивидендов по привилегированным акциям. Как указано в Примечании 16, в течение 2022 года Компания оценила вероятность выбытия ресурсов содержащих экономические выгоды в соответствии с МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы». В течение 2022 года Компания начислила резерв по обязательствам по привилегированным акциям за годы, закончившиеся 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2022 года, см. Примечание 15.

### 30. Расчеты и операции со связанными сторонами и прочими существенными сторонами

Стороны обычно считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из сторон имеет возможность контролировать другую сторону, или может оказывать значительное влияние на принимаемые ею решения по вопросам финансово-хозяйственной деятельности или осуществлять над ней совместный контроль. При рассмотрении взаимоотношений с каждой из возможных связанных сторон принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

#### Вознаграждения руководящим сотрудникам

Вознаграждения ключевым руководящим сотрудникам в отчетном году, составили следующие суммы, отраженные в состав административных расходов, см. Примечание 23:

тыс. тенге	2022 г.	2021 г.
Вознаграждение	322,455	710,572

#### Операции с прочими связанными сторонами

тыс. тенге	Сумма сделки		Остаток по расчетам	
	2022 г.	2021 г.	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
<b>Доходы</b>				
Предприятия, контролируемые собственниками Компании	455,472	546,457	-	514,372
Акционеры Компании	-	659,797	-	158,134
<b>Расходы</b>				
Предприятия, контролируемые собственниками Компании	-	(349,794)	-	-
Акционеры Компании	(10,714)	(19,988)	-	(24,264)
<b>Капитальные затраты</b>				
Акционеры Компании	-	-	-	-

Ожидаемые убытки в отношении финансовых активов от связанных сторон раскрыты в Примечании 27.



## 31. События после отчетной даты

### (а) Судебные разбирательства

В марте 2023 года Компания выплатила дивиденды по привилегированным акциям АО «Единый накопительный пенсионный фонд» за 2021 год в размере 994,000 тысячи тенге.

### (б) Погашение займов полученных от АО «Фонд Проблемных Кредитов»

3 августа 2023 года Группа произвела выплаты основного долга и вознаграждения по займам АО «Фонд Проблемных Кредитов» в размере 3,689,948 тысяч тенге и 2,739,154 тысячи тенге соответственно.

### (в) Диверсификация производства

В условиях активного развития масложировой отрасли за последние 15 лет в Казахстане и учитывая наличие собственной сырьевой базы руководством Группы было принято решение о строительстве маслоэкстракционного завода в Северо-Казахстанской области в Специально-экономической зоне «Qyzyljag», производственной мощностью 1200 тонн в сутки подсолнечника, 1000 тонн в сутки рапса и 1000 тонн в сутки льна.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики

### Основа консолидации

#### (i) Дочерние предприятия

Контроль осуществляется в том случае, если Группа имеет право на переменную отдачу от инвестиций или подвержена риску, связанному с ее изменением, и может влиять на данную отдачу вследствие своих полномочий в отношении объекта инвестиций. В частности, Группа контролирует объект инвестиций только в том случае, если выполняются следующие условия:

- наличие у Группы полномочий в отношении объекта инвестиций (т.е. существующие права, обеспечивающие текущую возможность управлять значимой деятельностью объекта инвестиций);
- наличие у Группы права на переменную отдачу от инвестиций иди подверженности риску, связанному с ее изменением;
- наличие у Группы возможности использования своих полномочий в отношении объекта инвестиций с целью влияния на переменную отдачу от инвестиции.

При наличии у Группы менее чем большинства прав голоса или аналогичных прав в отношении объекта инвестиций, Группа учитывает все уместные факты и обстоятельства при оценке наличия полномочий в отношении данного объекта инвестиций:

- соглашение с другими лицами, обладающими правами голоса в объекте инвестиций;
- права, обусловленные другими соглашениями;
- права голоса и потенциальные права голоса, принадлежащие Группе.

Группа повторно анализирует наличие контроля в отношении объекта инвестиций, если факты и обстоятельства свидетельствуют об изменении одного или нескольких из трех компонентов контроля. Консолидация дочерней компании начинается, когда Группа получает контроль над дочерней компанией, и прекращается, когда Группа утрачивает контроль над дочерней компанией. Активы, обязательства, доходы и расходы дочерней компании, приобретение или выбытие которой произошло в течение года, включается в отчет о совокупном доходе с даты получения Группой контроля и отражаются до даты потери Группой контроля над дочерней компанией.

Финансовая отчетность дочерних организаций подготовлена за тот же отчетный период, что и отчетность материнской компании на основе последовательного применения учетной политики для всех компаний Группы. Финансовая отчетность дочерних соответствует их учетной политики в соответствие с учетной политикой Группы. Все внутригрупповые активы и обязательства, капитал, доходы, расходы и денежные потоки, возникающие в результате осуществления операций внутри Группы, полностью исключаются при консолидации. Изменение доли участия в объектах инвестиций без потери контроля учитывается как операция с капиталом. Если Группа утрачивает контроль над дочерней организацией, она прекращает признание соответствующих активов (в том числе гудвилла), обязательств, неконтролирующих долей участия и прочих компонентов собственного капитала и признает возникшие прибыль или убыток в составе прибыли или убытка. Оставшиеся инвестиции признаются по справедливой стоимости.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение) Основа консолидации(продолжение)

### (ii) Неконтролирующие доли

Неконтролирующая доля оценивается как пропорциональная часть идентифицируемых чистых активов приобретаемого предприятия на дату приобретения.

Изменения доли Группы в дочернем предприятии, не приводящее к потере контроля, учитываются как сделки с собственным капиталом.

### (iii) Утрата контроля

При потере контроля над дочерним предприятием Группа прекращает признание его активов и обязательств, а также относящихся к нему неконтролирующих долей и других компонентов собственного капитала. Любая положительная или отрицательная разница, возникшая в результате потери контроля, признается в составе прибыли или убытка за период. Если Группа оставляет за собой часть инвестиции в бывшее дочернее предприятие, то такая доля оценивается по справедливой стоимости на дату потери контроля. Впоследствии эта доля учитывается как инвестиция в ассоциированное предприятие (с использованием метода долевого участия) или как финансовый актив, оцениваемый по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, в зависимости от того, в какой степени Группа продолжает влиять на указанное предприятие.

### (iv) Операции, исключаемые (элиминируемые) при консолидации

Внутригрупповые остатки и операции, а также нереализованные доходы и расходы от внутригрупповых операций элиминируются. Нереализованная прибыль по операциям с объектами инвестиций, учитываемыми методом долевого участия, элиминируются за счет уменьшения стоимости инвестиции в пределах доли участия Группы в соответствующем объекте инвестиций. Нереализованные убытки элиминируются в том же порядке, что и нереализованная прибыль, но лишь в той степени, пока они не являются свидетельством обесценения.

### (v) Учет объединений бизнеса

Объединения бизнеса учитываются с использованием метода приобретения по состоянию на дату приобретения, а именно на дату перехода контроля к Группе. Контроль – это право определять финансовую и операционную политику организации таким образом, чтобы получать выгоды от ее деятельности.

При оценке контроля Группа принимает во внимание потенциальные права голоса, осуществимые в настоящее время.

Величина гудвилла в отношении приобретений рассчитывается Группой:

- как справедливая стоимость переданного возмещения; плюс

- признанную сумму любой неконтролирующей доли в приобретаемом предприятии; плюс, если объединение бизнеса осуществляется поэтапно, справедливую стоимость существующей доли участия в приобретаемом предприятии; минус
- чистую признанную стоимость (обычно, справедливую стоимость) приобретенных идентифицируемых активов и принятых обязательств.

В случае если указанная разница представляет собой отрицательную величину, прибыль от «выгодного приобретения» отражается немедленно в составе прибыли или убытка.

Переданное возмещение не включает сумму, относящиеся к расчетам по ранее существовавшим отношениям. Такие суммы обычно отражаются в составе прибыли или убытка. Понесенные Группой в результате операции по объединению бизнеса затраты по сделкам, отличные от затрат, связанных с выпуском долговых или долевого ценных бумаг, относятся на расходы по мере осуществления таких затрат.

Любое условное возмещение, подлежащее уплате, отражается по справедливой стоимости на дату приобретения. Если условное возмещение классифицируется как капитал, то его повторная оценка не производится и погашение учитывается в составе капитала.

В противном случае последующие изменения справедливой стоимости условного возмещения отражаются в составе прибыли или убытка.

### Пересчет иностранных валют

Операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по курсу, действующему на дату операции. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по курсу функциональной валюты, действующему на отчетную дату. Все курсовые разницы от такого пересчета включаются в отчет о совокупном доходе.

Неденежные статьи, которые оцениваются на основе исторической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по курсам, действовавшим на дату совершения первоначальных сделок. Неденежные статьи, которые оцениваются по справедливой стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по курсам, действующим на дату определения справедливой стоимости. Доходы или расходы, возникающие при пересчете немонетарных статей, учитываются в соответствии с принципами признания доходов или расходов в результате изменения справедливой стоимости статьи (т.е. курсовые разницы по статьям, доходы или расходы от изменения справедливой стоимости которых признаются в составе прочего совокупного дохода или прибыли или убытка, также признаются в составе прочего совокупного дохода или прибыли или убытка, соответственно).

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Классификация активов и обязательств на краткосрочные и долгосрочные

В консолидированном отчете о финансовом положении Группа представляет активы и обязательства на основе их классификации на краткосрочные и долгосрочные. Актив является оборотным, если:

- его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- он предназначен в основном для целей торговли;
- его предполагается реализовать в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода; или
- он представляет собой денежные средства или их эквиваленты, за исключением случаев наличия ограничений на его обмен или использование для погашения обязательств в течение как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве долгосрочных.

Обязательство является краткосрочным, если:

- его предполагается погасить в рамках обычного операционного цикла;
- оно удерживается в основном для целей торговли;
- оно подлежит погашению в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода; или
- у компании отсутствует безусловное право отсрочить погашение обязательства в течение как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода.

Отложенные налоговые активы и обязательства классифицируются как долгосрочные активы и обязательства. Группа классифицирует все прочие обязательства в качестве долгосрочных.

### Финансовые инструменты

#### (i) Признание и первоначальная оценка

Торговая дебиторская задолженность и выпущенные долговые ценные бумаги первоначально признаются в момент их возникновения. Все прочие финансовые активы и обязательства первоначально признаются, когда Группа вступает в договорные отношения, предметом которых являются указанные инструменты.

Финансовый актив (если это не торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительного компонента финансирования) или финансовое обязательство первоначально оценивается по справедливой стоимости, а для объекта учета, оцениваемого не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, плюс сумма затрат по сделке, которые напрямую относятся к его приобретению или выпуску. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительного компонента финансирования, первоначально оценивается по цене сделки.

#### (ii) Классификация и последующая оценка

##### Финансовые активы

При первоначальном признании финансовый актив классифицируется как оцениваемый: по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход – для долговых инструментов, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход – для долевого инструмента, либо по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые активы реклассифицируются после их первоначального признания, только если Группа изменяет бизнес-модель управления финансовыми активами, и в этом случае все финансовые активы, на которые оказано влияние, реклассифицируются в первый день первого отчетного периода, следующего за изменением бизнес-модели.

Финансовый актив оценивается по амортизированной стоимости только в случае, если он отвечает обоим нижеследующим условиям и не классифицирован по усмотрению Группы как оцениваемый по справедливой стоимости через прибыль или убыток:

- он удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков, и
- его договорные условия предусматривают возникновение в установленные сроки денежных потоков, которые представляют собой выплату исключительно основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы.

Инвестиция в долговой инструмент оценивается по справедливой стоимости через прочий совокупный доход только в случае, если она отвечает обоим нижеследующим условиям и не классифицирована по усмотрению Группы как оцениваемая по справедливой стоимости через прибыль или убыток:

- он удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой достигается как путем получения предусмотренных договором денежных потоков, так и путем продажи финансовых активов, и
- его договорные условия предусматривают возникновение в установленные сроки денежных потоков, которые представляют собой выплату исключительно основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы.

При первоначальном признании инвестиций в долевого инструмента, не предназначенные для торговли, Группа может по собственному усмотрению принять решение, без права его последующей отмены, представлять последующие изменения их справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода. Данный выбор производится для каждой инвестиции в отдельности.

Все финансовые активы, которые не отвечают критериям для их оценки по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, как описано выше, оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Это включает все производные финансовые активы (см. Примечание 33).

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Финансовые инструменты (продолжение)

#### (ii) Классификация и последующая оценка (продолжение)

##### Финансовые активы (продолжение)

При первоначальном признании Группа может по собственному усмотрению классифицировать, без права последующей реклассификации, финансовый актив, который отвечает критериям для оценки по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, как оцениваемый по справедливой стоимости через прибыль или убыток, если это позволит устранить или значительно уменьшить учетное несоответствие, которое иначе возникло бы.

##### Финансовые активы – оценка бизнес-модели

Группа проводит оценку цели бизнес-модели, в рамках которой удерживается актив, на уровне портфеля финансовых инструментов, поскольку это наилучшим образом отражает способ управления бизнесом и предоставления информации руководству. При этом рассматривается следующая информация:

- политики и цели, установленные для данного портфеля, а также действие указанных политик на практике. Это включает стратегию руководства на получение процентного дохода, предусмотренного договором, поддержание определенной структуры процентных ставок, обеспечение соответствия сроков погашения финансовых активов срокам погашения финансовых обязательств, используемых для финансирования данных активов, или ожидаемых оттоков денежных средств, или реализацию денежных потоков посредством продажи активов.
- Каким образом оценивается результативность портфеля, и каким образом эта информация доводится до сведения руководства Группы.
- Риски, влияющие на результативность бизнес-модели (и финансовых активов, удерживаемых в рамках этой бизнес-модели), и каким образом осуществляется управление этими рисками.
- Каким образом осуществляется вознаграждение менеджеров, ответственных за управление портфелем (например, зависит ли это вознаграждение от справедливой стоимости указанных активов или от полученных по активам предусмотренных договором потоков денежных средств).
- Частота, объем и сроки продаж финансовых активов в прошлых периодах, причины таких продаж, а также ожидания в отношении будущего уровня продаж.

Передача финансовых активов третьим сторонам в сделках, которые не отвечают критериям прекращения признания, не рассматриваются как продажи для этой цели, и Группа продолжает признание этих активов.

Финансовые активы, которые удерживаются для торговли или находятся в управлении, и результативность которых оценивается на основе справедливой стоимости, оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

##### Финансовые активы – оценка того, являются ли предусмотренные договором потоки денежных средств исключительно выплатой основной суммы и процентов

Для целей данной оценки «основная сумма» определяется как справедливая стоимость финансового актива при его первоначальном признании. «Проценты» определяются как возмещение за временную стоимость денег, за кредитный риск в отношении основной суммы, остающейся непогашенной в течение определенного периода времени, и за другие основные риски и затраты, связанные с кредитованием (например, риск ликвидности и административные затраты), а также включают маржу прибыли.

При оценке того, являются ли предусмотренные договором денежные потоки исключительно выплатами основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы («критерий SPPI»), Группа анализирует договорные условия финансового инструмента. Сюда входит оценка того, содержит ли финансовый актив какое-либо договорное условие, которое может изменить сроки или сумму предусмотренных договором денежных потоков так, что финансовый актив не будет удовлетворять анализируемому требованию. При проведении оценки Группа анализирует:

- условные события, которые могут изменить сроки или сумму потоков денежных средств;
- условия, которые могут корректировать купонную ставку, предусмотренную договором, включая условия о переменной ставке;
- условия о досрочном погашении и пролонгации срока действия; и
- условия, которые ограничивают требования Группы денежными потоками от оговоренных активов (например, финансовые активы без права регресса).

Условие о досрочном погашении соответствует критерию SPPI в том случае, если сумма, уплаченная при досрочном погашении, представляет по существу непогашенную часть основной суммы и проценты на непогашенную часть и может включать разумную дополнительную компенсацию за досрочное прекращение действия договора. Кроме того, условие о досрочном погашении рассматривается как соответствующее данному критерию в том случае, если финансовый актив приобретает или создается с премией или дисконтом относительно указанной в договоре номинальной суммы, сумма, подлежащая выплате при досрочном погашении, по существу представляет собой указанную в договоре номинальную сумму плюс предусмотренные договором начисленные (но не выплаченные) проценты (и может также включать разумную дополнительную компенсацию за досрочное прекращение действия договора); и при первоначальном признании финансового актива справедливая стоимость его условия о досрочном погашении является незначительной.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Финансовые инструменты (продолжение)

#### (ii) Классификация и последующая оценка (продолжение)

##### Финансовые активы – последующая оценка и прибыли и убытки

###### Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости

Эти активы впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость уменьшается на величину убытков от обесценения. Процентный доход, положительные и отрицательные курсовые разницы и суммы обесценения признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток от прекращения признания признается в составе прибыли или убытка за период.

##### Финансовые обязательства – классификация, последующая оценка и прибыли и убытки

Финансовые обязательства классифицируются как оцениваемые по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Финансовое обязательство классифицируется как оцениваемое по справедливой стоимости через прибыль или убыток, если оно классифицируется как предназначенное для торговли, это производный инструмент, или оно классифицируется так организацией по собственному усмотрению при первоначальном признании.

Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, оцениваются по справедливой стоимости, и нетто-величины прибыли и убытка, включая любой процентный расход, признаются в составе прибыли или убытка. Прочие финансовые обязательства впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Процентный расход и положительные и отрицательные курсовые разницы признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток, возникающие при прекращении признания, также признаются в составе прибыли или убытка.

#### (iii) Модификация условий финансовых активов и финансовых обязательств

##### Финансовые активы

Если условия финансового актива изменяются, Группа оценивает, отличаются ли значительно потоки денежных средств по такому модифицированному активу. Если потоки денежных средств отличаются значительно («значительная модификация условий»), то считается, что права на предусмотренные договором потоки денежных средств по первоначальному финансовому активу истекли. В этом случае признание первоначального финансового актива прекращается и новый финансовый актив признается в учете по справедливой стоимости.

Группа проводит количественную и качественную оценку того, является ли модификация условий значительной, т.е. различаются ли значительно потоки денежных средств по первоначальному финансовому активу и потоки денежных средств по модифицированному или заменившему его финансовому активу. Группа проводит количественную и качественную оценку на предмет значительности модификации условий, анализируя факторы в следующем порядке: качественные факторы, количественные факторы и совокупный эффект качественных

и количественных факторов. Если потоки денежных средств значительно отличаются, то считается, что права на предусмотренные договором потоки денежных средств по первоначальному финансовому активу истекли. При проведении данной оценки Группа руководствуется указаниями в отношении прекращения признания финансовых обязательств по аналогии.

Группа приходит к заключению, что модификация условий является значительной на основании следующих качественных факторов:

- изменение валюты финансового актива;
- изменение типа обеспечения или других средств повышения качества актива;
- изменение условий финансового актива, приводящее к несоответствию критерию SPP1 (например, добавление условия конвертации).

Если потоки денежных средств по модифицированному активу, оцениваемому по амортизированной стоимости, не отличаются значительно, то такая модификация условий не приводит к прекращению признания финансового актива. В этом случае Группа пересчитывает валовую балансовую стоимость финансового актива и признает сумму корректировки валовой балансовой стоимости в качестве прибыли или убытка от модификации в составе прибыли или убытка. Валовая балансовая стоимость финансового актива пересчитывается как приведенная стоимость пересмотренных или модифицированных потоков денежных средств, дисконтированных с использованием первоначальной эффективной процентной ставки по данному финансовому активу.

Понесенные затраты и комиссии корректируют балансовую стоимость модифицированного финансового актива и амортизируются на протяжении оставшегося срока действия модифицированного финансового актива.

##### Финансовые обязательства

Группа прекращает признание финансового обязательства, когда его условия изменяются таким образом, что величина потоков денежных средств по модифицированному обязательству значительно меняется. В этом случае новое финансовое обязательство с модифицированными условиями признается по справедливой стоимости. Разница между балансовой стоимостью прежнего финансового обязательства и стоимостью нового финансового обязательства с модифицированными условиями признается в составе прибыли или убытка.

Если модификация условий (или замена финансового обязательства) не приводит к прекращению признания финансового обязательства, Группа применяет учетную политику, согласующуюся с подходом в отношении корректировки валовой балансовой стоимости финансового актива в случаях, когда модификация условий не приводит к прекращению признания финансового актива – т.е. Группа признает любую корректировку амортизированной стоимости финансового обязательства, возникающую в результате такой модификации (или замены финансового обязательства), в составе прибыли или убытка на дату модификации условий (или замены финансового обязательства).

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Финансовые инструменты (продолжение)

#### (iii) Модификация условий финансовых активов и финансовых обязательств (продолжение)

##### Финансовые обязательства (продолжение)

Группа проводит количественную и качественную оценку на предмет значительности модификации условий, анализируя качественные факторы, количественные факторы и совокупный эффект качественных и количественных факторов. Группа приходит к заключению о том, что модификация условий является значительной, на основании следующих качественных факторов:

- изменение валюты финансового обязательства;
- изменение типа обеспечения или других средств повышения качества обязательства;
- добавление условия конвертации;
- изменение субординации финансового обязательства.

Для целей проведения количественной оценки условия считаются значительно отличающимися, если приведенная стоимость потоков денежных средств в соответствии с новыми условиями, включая выплаты комиссионного вознаграждения за вычетом полученного комиссионного вознаграждения, дисконтированных по первоначальной эффективной процентной ставке, отличается по меньшей мере на 10% от дисконтированной приведенной стоимости оставшихся потоков денежных средств по первоначальному финансовому обязательству. Если замена одного долгового инструмента другим или модификация его условий отражаются в учете как погашение, то понесенные затраты или комиссии признаются как часть прибыли или убытка от погашения соответствующего долгового обязательства. Если замена одного долгового инструмента другим или модификация его условий не отражаются в учете как погашение, то на сумму понесенных затрат или комиссий корректируется балансовая стоимость соответствующего обязательства, и эта корректировка амортизируется на протяжении оставшегося срока действия модифицированного обязательства.

#### (iv) Прекращение признания

##### Финансовые активы

Группа прекращает признание финансового актива в тот момент, когда она теряет предусмотренные договором права на потоки денежных средств по данному финансовому активу, либо когда она передает права на получение предусмотренных договором потоков денежных средств в результате осуществления сделки, в которой другой стороне передаются практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на этот финансовый актив, или в которой Группа ни передает, ни сохраняет существенную часть всех рисков и выгод, связанных с правом собственности на этот финансовый актив, но не сохраняет контроль над финансовым активом.

Группа заключает сделки, по условиям которых передает признанные в отчете о финансовом положении активы, но при этом сохраняет за собой все или практически все риски и выгоды, вытекающие из права собственности на переданные активы. В этих случаях признание переданных активов не прекращается.

##### Финансовые обязательства

Группа прекращает признание финансового обязательства, когда договорные обязательства по нему исполняются, аннулируются или прекращаются. Группа также прекращает признание финансового обязательства, когда его условия модифицируются и величина денежных потоков по такому модифицированному обязательству существенно отличается, и в возникающее этом случае новое финансовое обязательство, основанное на модифицированных условиях, признается по справедливой стоимости.

При прекращении признания финансового обязательства разница между погашенной балансовой стоимостью и уплаченным возмещением (включая любые переданные неденежные активы или принятые на себя обязательства) признается в составе прибыли или убытка.

#### (v) Взаимозачет

Финансовые активы и финансовые обязательства взаимозачитываются и представляются в отчете о финансовом положении в нетто-величине только тогда, когда Группа в настоящий момент имеет обеспеченное юридической защитой право осуществить взаимозачет признанных сумм и намерена либо произвести расчет по ним на нетто-основе, либо реализовать актив и исполнить обязательство одновременно.

#### Основные средства

##### (i) Признание и оценка

Земельные участки, здания и сооружения, транспортные средства, машины и оборудование отражаются по переоцененной стоимости за вычетом накопленной амортизации и резерва под обесценение (если последнее имеет место быть).

Все прочие объекты основных средств после признания в качестве актива, должны учитываться по себестоимости за вычетом накопленной амортизации основных средств и накопленных убытков от обесценения.

Переоценка основных средств производится с достаточной регулярностью для того, чтобы балансовая стоимость существенно не отличалась от той, которая была бы определена с использованием справедливой стоимости на конец отчетного периода. Возникающее при переоценке увеличение балансовой стоимости отражается в составе прочего совокупного дохода и увеличивает резерв переоценки в составе капитала. Снижение стоимости какого-либо объекта в пределах суммы предыдущих увеличений его стоимости относится непосредственно на прочий совокупный доход и уменьшает ранее признанный резерв переоценки в составе капитала; прочее снижение стоимости отражается в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Основные средства (продолжение)

#### (i) Признание и оценка (продолжение)

Сумма резерва переоценки в составе капитала относится непосредственно на нераспределенную прибыль в случае, когда прирост стоимости актива реализуется при списании или выбытии актива, либо по мере использования данного актива Группой; в последнем случае сумма списания прироста стоимости актива рассчитывается как разница между суммами амортизационных отчислений, рассчитанных исходя из балансовой стоимости актива с учетом переоценки и суммой амортизационных отчислений, рассчитанных исходя из его первоначальной стоимости.

В себестоимость включаются затраты, непосредственно связанные с приобретением соответствующего актива. В себестоимость активов, возведенных (построенных) собственными силами включаются затраты на материалы, прямые затраты на оплату труда, все другие затраты, непосредственно связанные с приведением активов в рабочее состояние для использования их по назначению, затраты на демонтаж и удаление активов и восстановление занимаемого ими участка, и капитализированные затраты по займам. Затраты на приобретение программного обеспечения, неразрывно связанного с функциональным назначением соответствующего оборудования, капитализируются в стоимости этого оборудования.

Если значительные компоненты, составляющие объект основных средств, имеют разный срок полезного использования, они учитываются как отдельные объекты (значительные компоненты) основных средств.

Ликвидационная стоимость актива представляет собой ожидаемую сумму, которую Группа могла бы получить в настоящий момент от продажи актива за вычетом расчетных затрат на продажу исходя из предположения, что возраст актива и его техническое состояние уже соответствует ожидаемому в конце срока его полезного использования.

Ликвидационная стоимость актива приравнена к нулю в том случае, если Группа предполагает использовать объект до окончания его физического срока службы. Ликвидационная стоимость активов и сроки их полезного использования пересматриваются и, при необходимости, корректируются на каждую отчетную дату.

Любая сумма прибыли или убытка от выбытия объекта основных средств определяется посредством сравнения поступлений от его выбытия с его балансовой стоимостью и признается в нетто-величине по строке «прочие доходы» или «прочие расходы» в составе прибыли или убытка за период. При продаже переоцениваемых активов, любая соответствующая сумма, отраженная в резерве переоценки основных средств как «прирост стоимости от переоценки», переносится в состав нераспределенной прибыли.

#### (ii) Последующие затраты

Последующие затраты увеличивают стоимость объекта основных средств только, если существует высокая вероятность того, что они приведут к получению предприятием дополнительных экономических выгод в будущем.

Затраты на мелкий ремонт и техобслуживание относятся на расходы текущего периода. Затраты на замену крупных узлов или компонентов основных средств капитализируются при одновременном списании подлежащих замене частей.

#### (iii) Амортизация

На землю амортизация не начисляется. Незавершенное строительство не амортизируется, пока актив не будет готов к использованию.

Объекты основных средств амортизируются с даты, когда они установлены и готовы к использованию, а для объектов основных средств, возведенных собственными силами – с момента завершения строительства объекта и его готовности к эксплуатации. Амортизация рассчитывается исходя из себестоимости актива за вычетом его расчетной о ликвидационной стоимости.

Как правило, каждый компонент объекта основных средств амортизируется линейным методом на протяжении ожидаемого срока его полезного использования, поскольку именно такой метод наиболее точно отражает характер ожидаемого потребления будущих экономических выгод, заключенных в активе, и амортизационные отчисления включаются в состав прибыли или убытка за период.

Ожидаемые сроки полезного использования основных средств в отчетном и сравнительном периодах были следующими:

• здания и сооружения	5-90 лет
• машины и оборудование	5-12 лет
• транспортные средства	5-10 лет
• значительные компоненты и прочее	3-5 лет

Методы амортизации, ожидаемые сроки полезного использования и остаточная стоимость основных средств анализируются по состоянию на каждую отчетную дату, и корректируются в случае необходимости.

#### Запасы

Запасы отражаются по наименьшей из двух величин: фактической себестоимости и чистой стоимости возможной продажи. Фактическая себестоимость запасов определяется на основе метода средневзвешенной стоимости и в нее включаются затраты на приобретение запасов, затраты на производство или переработку и прочие затраты на доставку запасов до их настоящего местоположения и приведения их в соответствующее состояние.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Основные средства (продолжение)

#### (iii) Амортизация (продолжение)

#### Запасы (продолжение)

Применительно к запасам собственного производства и объектам незавершенного производства, в фактическую себестоимость также включается соответствующая доля накладных расходов, основываясь на обычной производственной мощности.

Чистая стоимость возможной продажи представляет собой предполагаемую (расчетную) цену продажи в ходе обычной хозяйственной деятельности предприятия, за вычетом расчетных затрат на завершение выполнения работ по этому объекту и расходов по реализации.

#### Несобранная сельскохозяйственная продукция (зерновые и прочие культуры)

Биологические активы Группы включают в себя несобранную сельскохозяйственную продукцию (зерновые и прочие культуры). Группа отражает сельскохозяйственную продукцию в случае получения контроля над таким активом в результате прошлых событий и только при высокой вероятности получения Группой будущих экономических выгод от использования данного актива, а также при возможности достоверной оценки такого объекта.

Сельскохозяйственная продукция, собранная с биологических активов, отражается в составе запасов и оценивается по справедливой стоимости, установленной на момент сбора урожая, за вычетом расходов на продажу. Прибыль или убыток, возникающий при первоначальном признании сельскохозяйственной продукции по справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу, признается в составе прибыли или убытка в том периоде, когда они возникли, и включаются отдельной строкой «Чистое изменение справедливой стоимости сельскохозяйственной продукции» выше валовой прибыли. Справедливая стоимость урожая сельскохозяйственных культур определяется с учетом рыночных цен на момент сбора урожая.

На конец года несобранный урожай отражается по величине совокупных понесенных затрат, которая приблизительно соответствует справедливой стоимости ввиду незначительности биологической трансформации с момента возникновения первоначальных затрат в силу сезонного характера сельскохозяйственных культур. Затраты на выращивание несобранных сельскохозяйственных культур представляют собой расходы, понесенные на посев, и содержание семенных культур, урожай от которых будет собран в последующий отчетный период.

#### Биологические активы

Биологические активы Группы состоят из сельскохозяйственных животных (крупный рогатый скот, лошади, птица) и сельскохозяйственной продукции. В консолидированном отчете о финансовом положении продуктивные сельскохозяйственные животные взрослый скот и потребляемые сельскохозяйственные животные молодняк животных на выращивании и откорме классифицируются как долгосрочные активы; сельскохозяйственная продукция классифицируется как краткосрочные активы.

Сельскохозяйственные животные оцениваются по справедливой стоимости за вычетом расчетных расходов на реализацию. Справедливая стоимость товарного стада определяется на основании рыночных цен на сельскохозяйственных животных аналогичного возраста, породы и с типичными характеристиками за вычетом затрат на реализацию активов, включая оценочные расходы, необходимые для транспортировки активов на рынок. Активный ликвидный рынок для родительского поголовья отсутствует вследствие редких продаж. Справедливая стоимость сельскохозяйственных животных основана на рыночной цене за один килограмм забитого на мясо скота, полученной от регулируемого государством органа или участников рынка.

Все валовые прибыли или убытки, возникающие при первоначальном признании биологических активов (сельскохозяйственные животные) и в результате изменения справедливой стоимости за вычетом расходов на реализацию биологических активов, включаются отдельной строкой «Прибыль/(убыток) от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции» выше валовой прибыли.

Справедливая стоимость биологических активов, связанных с сельскохозяйственными животными, относится к оценкам уровня 3 иерархии справедливой стоимости. Модель ценообразования используется в качестве методики оценки для определения справедливой стоимости биологических активов. В течение года, закончившегося 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года, никаких изменений в методике оценки не произошло.

#### Денежные средства и денежные эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения по договору не более трех месяцев. Остатки денежных средств с ограничением использования исключаются из состава денежных средств и их эквивалентов для целей составления отчета о движении денежных средств и соответствующей классификации в отчете о финансовом положении.

#### Акционерный капитал Обыкновенные акции

Простые акции и не подлежащие выкупу привилегированные акции, дивиденды по которым объявляются по усмотрению руководства, отражаются как капитал.

Активы, внесенные в акционерный капитал, признаются по справедливой стоимости на момент их внесения. Сумма превышения справедливой стоимости полученных средств над номинальной стоимостью выпущенных акций отражается в капитале как эмиссионный доход.



## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение) Акционерный капитал (продолжение)

### Привилегированные акции

Привилегированные акции, которые имеют обязательный купон или подлежат погашению на определенную дату или по усмотрению акционера, классифицируются как финансовые обязательства и отражаются в составе долгосрочных обязательств.

Дивиденды по этим привилегированным акциям отражаются как процентные расходы на основе амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

Привилегированные акции – это комбинированные финансовые инструменты Группы, которые содержат как компонент обязательства, так и компонент капитала. Если первоначальная балансовая стоимость комбинированного финансового инструмента распределяется на компоненты обязательства и капитала, то на компонент капитала относится сумма, остающаяся после вычета из справедливой стоимости всего инструмента отдельно определенной суммы компонента обязательства. Справедливая стоимость компонента обязательства, как правило, определяется путем дисконтирования ожидаемых обязательных дивидендов по текущей рыночной ставке для аналогичных долговых инструментов (т.е. с аналогичными сроками выплат, валютой и кредитным риском).

Группа оценила справедливую стоимость компонента обязательства при первоначальном признании путем применения соответствующей эффективной ставки процента к сумме обязательных годовых дивидендов с использованием формулы чистой приведенной стоимости на постоянной основе (уровень 2 иерархии). Амортизированная стоимость компонента обязательства привилегированных акций включается в состав долгосрочных обязательств. Расчеты производятся на дату выпуска акций при первоначальном признании привилегированных акций.

### Выкуп, выбытие и повторное размещение уставного капитала (собственных акций)

В случае выкупа акций, признанных в качестве собственного капитала, сумма выплаченного возмещения, включая все непосредственно относящиеся к покупке затраты, за вычетом налогового эффекта вычитается из величины собственного капитала. Выкупленные акции классифицируются как собственные акции, выкупленные у акционеров, и представляются в составе резерва собственных акций. Сумма, вырученная в результате последующей продажи или повторного размещения собственных выкупленных акций, признается как прирост собственного капитала, а прибыль или убыток, возникающие в результате данной операции, представляются в составе добавочного капитала.

### Налог на добавленную стоимость

Налоговые органы позволяют производить погашение НДС по продажам и приобретениям на нетто основе.

### НДС к уплате

НДС подлежит уплате в налоговые органы после признания дебиторской задолженности покупателей. НДС по приобретениям, расчет по которым был осуществлен на отчетную дату, вычитается из суммы к оплате. Кроме того, НДС, относящийся к продажам, расчеты по которым не были завершены на отчетную дату, также включается в сумму НДС к уплате. В случае, когда сформирован резерв под обесценение дебиторской задолженности, убыток от обесценения учитывается на всю сумму задолженности, включая НДС. Соответствующее обязательство по НДС отражается в отчетности до списания дебиторской задолженности в налоговых целях.

### НДС к возмещению

НДС к возмещению относится к приобретениям, осуществленным по состоянию на отчетную дату. НДС к возмещению подлежит возврату посредством зачета против суммы задолженности по НДС, относящегося к продажам.

### Резервы по обязательствам и платежам

Резервы по обязательствам и платежам представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком или суммой. Они начисляются, если Группа вследствие определенного события в прошлом имеет юридические или добровольно принятые на себя обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются отток ресурсов, предусматривающих экономические выгоды, и величину обязательства можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности. Резервы не отражаются по будущим операционным убыткам.

В случае наличия ряда аналогичных обязательств вероятность оттока ресурсов для их погашения определяется для всего класса обязательств в целом. Резерв признается даже в случае, когда вероятность оттока ресурсов в отношении любой отдельно взятой статьи, включенной в один и тот же класс обязательств, может быть незначительной.

### Государственные субсидии

В соответствии с законодательством Республики Казахстан предприятия, занимающиеся сельскохозяйственной деятельностью, получают определенные государственные субсидии. Государственные субсидии отражаются в консолидированной финансовой отчетности Группы только при наличии обоснованной уверенности в том, что все условия, необходимые для их получения, выполняются, и субсидии будут предоставлены.

Часть таких субсидий связана с компенсацией расходов на уплату процентов по займам, соответствующим определенным условиям (субсидии на уплату процентов по займам).

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение) Государственные субсидии (продолжение)

Государственные субсидии, связанные с приобретением основных средств, включаются в состав долгосрочных обязательств как доходы будущих периодов и равномерно относятся на прибыль или убыток в течение предполагаемого срока использования соответствующих активов.

Государственные субсидии, выделяемые на осуществление затрат, рассматриваются как расходы будущих периодов и признаются в прибыли или убытке за год как кредит в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, и, следовательно, удерживаются из суммы соответствующих затрат, в течение периода, соответствующего времени возникновения затрат, которые они должны компенсировать.

### Расходы на оплату труда и связанные отчисления

Расходы на заработную плату, пенсионные отчисления, взносы в фонд социального страхования, оплаченные ежегодные отпуска и больничные, премии и неденежные льготы начисляются в году, в котором соответствующие услуги предоставляются сотрудниками Группы.

### Прибыль на акцию

Прибыль на акцию определяется путем деления прибыли или убытка на средневзвешенное количество простых акций, участвующих в прибыли, находившихся в обращении в течение отчетного года.

### Обесценение

#### (i) Непроизводные финансовые активы

##### Финансовые инструменты и активы по договору

Группа признает оценочные резервы под убытки в отношении ожидаемых кредитных убытков (ОКУ) по:

- финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости; и
- активам по договору.

Группа оценивает резервы под убытки в сумме, равной ОКУ за весь срок, за исключением следующих инструментов, по которым сумма признаваемого резерва будет равна 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам:

- долговые ценные бумаги, если было определено, что они имеют низкий кредитный риск по состоянию на отчетную дату; и
- прочие долговые ценные бумаги и остатки по банковским счетам, по которым кредитный риск (т.е. риск наступления дефолта на протяжении ожидаемого срока действия финансового инструмента) не повысился существенно с момента первоначального признания.

Оценочные резервы под убытки в отношении торговой дебиторской задолженности и активов по договору всегда будут оцениваться в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок.

При оценке, имело ли место значительное повышение кредитного риска по финансовому активу с момента первоначального признания, и при оценке ОКУ Группа анализирует обоснованную и подтверждаемую информацию, которая уместна и доступна без чрезмерных затрат или усилий. Это включает как количественную, так и качественную информацию и анализ, основанный на прошлом опыте Группы и обоснованной оценке кредитного качества и включает прогнозную информацию.

Группа делает допущение, что кредитный риск по финансовому активу значительно повысился, если он просрочен более, чем на 90 дней, по связанным сторонам – просрочен более, чем на 360 дней.

Финансовый актив относится Группой к финансовым активам, по которым наступило событие дефолта, в следующих случаях:

- маловероятно, что заемщик погасит свои кредитные обязательства перед Группой в полном объеме без применения Группой таких мер, как реализация залогового обеспечения (при его наличии); или
- финансовый актив от третьих сторон просрочен более, чем на 180 дней;
- финансовый актив от связанных сторон просрочен более, чем на 720 дней.

ОКУ за весь срок – это ОКУ, которые возникают в результате всех возможных событий дефолта на протяжении ожидаемого срока действия финансового инструмента.

12-месячные ОКУ представляют собой ту часть ОКУ, которая возникает в результате событий дефолта, которые возможны в течение 12 месяцев после отчетной даты (или более короткого периода, если ожидаемый срок действия финансового инструмента меньше 12 месяцев).

Максимальный период рассматривается, когда ОКУ оцениваются за максимальный предусмотренный договором период, на протяжении которого Группа подвержена кредитному риску.

### Оценка ОКУ

Ожидаемые кредитные убытки представляют собой расчетную оценку, взвешенную с учетом вероятности, кредитных убытков. Кредитные убытки оцениваются как приведенная стоимость всех ожидаемых недополучений денежных средств (т.е. разница между денежными потоками, причитающимися Группе в соответствии с договором, и денежными потоками, которые Группа ожидает получить).

ОКУ дисконтируются по эффективной ставке процента данного финансового актива.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Обесценение (продолжение)

#### (i) Непроизводные финансовые активы (продолжение)

##### Кредитно-обесцененные финансовые активы

На каждую отчетную дату Группа оценивает финансовые активы, отражаемые по амортизированной стоимости, и долговые ценные бумаги, отражаемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, на предмет кредитного обесценения. Финансовый актив является «кредитно-обесцененным», когда происходит одно или несколько событий, которые оказывают негативное влияние на расчетные будущие денежные потоки по такому финансовому активу.

Подтверждением кредитного обесценения финансового актива являются, в частности, следующие наблюдаемые данные:

- значительные финансовые затруднения заемщика или эмитента;
- нарушение условий договора, такое как дефолт или просрочка платежа более, чем на 90 дней;
- реструктуризация Группой займа или авансового платежа на условиях, которые в иных обстоятельствах она бы не рассматривала;
- вероятно банкротство или иная финансовая реорганизация заемщика; или
- исчезновение активного рынка для ценной бумаги в результате финансовых затруднений.

##### Представление оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки в отчете о финансовом положении

Оценочные резервы под убытки по финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости, вычитаются из валовой балансовой стоимости данных активов.

Применительно к долговым ценным бумагам, оцениваемым по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, оценочный резерв под убытки начисляется в составе прибыли или убытка и отражается в составе прочего совокупного дохода.

##### Списания

Полная балансовая стоимость финансового актива списывается, когда у Группы нет оснований ожидать возмещения финансового актива в полной сумме или его части. В отношении физических лиц Группа применяет политику списания валовой балансовой стоимости, когда финансовый актив просрочен на 180 дней, исходя из прошлого опыта возмещения сумм по аналогичным активам. В отношении предприятий Группа выполняет индивидуальную оценку по срокам и суммам списания исходя из обоснованных ожиданий возмещения сумм. Группа не ожидает значительного возмещения списанных сумм. Однако списанные финансовые активы могут оставаться объектом правоприменения в целях обеспечения соответствия процедурам Группы в отношении возмещения причитающихся сумм.

##### Объекты инвестиций, учитываемых методом долевого участия

Обесценение в отношении инвестиций, учитываемых методом долевого участия, оцениваются путем сравнения возмещаемой стоимости инвестиции и ее балансовой стоимости. Убыток от обесценения признается в составе прибыли или убытка и подлежит восстановлению в случае благоприятных изменений в оценках, используемых при определении возмещаемой стоимости.

#### (ii) Нефинансовые активы

Балансовая стоимость нефинансовых активов Группы, отличных от биологических активов, запасов и отложенных налоговых активов, анализируется на каждую отчетную дату для того, чтобы определить, существуют ли признаки их обесценения. При наличии любого такого признака рассчитывается возмещаемая стоимость соответствующего актива. В отношении гудвила и тех нематериальных активов, которые имеют неопределенный срок полезного использования или еще не готовы к использованию, возмещаемая стоимость рассчитывается каждый год в одно и то же время.

Для целей проведения проверки на предмет обесценения активы, которые не могут быть проверены по отдельности, объединяются в наименьшую группу, которая генерирует приток денежных средств в результате продолжающегося использования соответствующих активов, в значительной степени независимый от других активов или ЕГДС.

При условии выполнения ограничения касательно того, что уровень тестирования не может быть выше уровня операционных сегментов, для целей проверки на предмет обесценения гудвила те ЕГДС, на которые был распределен гудвил, объединяются таким образом, чтобы проверка на предмет обесценения проводилась на самом нижнем уровне, на котором гудвил отслеживается для целей внутренней отчетности. Гудвил, приобретенный в сделке по объединению бизнеса, распределяется на группы ЕГДС, которые, как ожидается, выиграют от эффекта синергии при этом объединении бизнеса.

Корпоративные активы Группы не генерируют отдельные денежные потоки и ими пользуются более одной ЕГДС. Стоимость корпоративных активов распределяется между ЕГДС на обоснованной и последовательной основе, их проверка на обесценение осуществляется в рамках тестирования той ЕГДС, на которую был распределен соответствующий корпоративный актив.

Возмещаемая стоимость актива или ЕГДС представляет собой наибольшую из двух величин: ценности использования этого актива (этой единицы) и его (ее) справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу. При расчете ценности использования, ожидаемые в будущем денежные потоки дисконтируются до их приведенной стоимости с использованием доналоговой ставки дисконтирования, отражающей текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, специфичные для данного актива или ЕГДС.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Обесценение (продолжение)

#### (ii) Нефинансовые активы (продолжение)

Убытки от обесценения признаются в случаях, когда балансовая стоимость актива или ЕГДС, к которой этот актив относится, превышает его возмещаемую стоимость.

Убытки от обесценения признаются в составе прибыли или убытка за период. Убытки от обесценения ЕГДС сначала относятся на уменьшение балансовой стоимости гудвилла, распределенного на соответствующую ЕГДС (или группу ЕГДС), а затем пропорционально на уменьшение балансовой стоимости других активов в составе этой ЕГДС (группы ЕГДС).

Суммы, списанные на убыток от обесценения гудвилла, не восстанавливаются. В отношении прочих активов, на каждую отчетную дату проводится анализ убытка от их обесценения, признанного в одном из прошлых периодов, с целью выявления признаков того, что величину этого убытка следует уменьшить или что его более не следует признавать. Суммы, списанные на убытки от обесценения, восстанавливаются в том случае, если произошли изменения в оценках, использованных при расчете возмещаемой величины. Убыток от обесценения восстанавливается только в пределах суммы, позволяющей восстановить стоимость активов до их балансовой стоимости, по которой они бы отражались (за вычетом накопленных сумм амортизации), если бы не был признан убыток от обесценения.

### Доход

#### (i) Продажа сельскохозяйственной продукции

Информация об учетной политике Группы в отношении договоров с покупателями представлена ниже.

#### (ii) Услуги элеватора

Группа оказывает услуги хранения, сушки, приемки и погрузки зерна. В случае, если услуги в рамках одного соглашения предоставляются в разные отчетные периоды, возмещение распределяется между ними пропорционально их справедливой стоимости. В настоящее время выручка признается по методу степени завершенности.

В соответствии с МСФО (IFRS) 15, общая величина вознаграждения по договорам оказания услуг будет распределяться на предоставляемые услуги на основе цен их обособленной продажи. Цены обособленной продажи будут определяться исходя из цен, указанных в прайс-листах, по которым Группа оказывает данные услуги в отдельности.

В качестве упрощения практического характера Группа не корректирует обещанную сумму возмещения с учетом влияния значительного компонента финансирования, так как период между передачей Группой обещанной услуги покупателю и оплатой покупателем такой услуги составляет не более одного года.

В следующей таблице приведены сведения о характере и временных рамках обязанностей к исполнению в договорах с покупателями, включая значительные условия оплаты и соответствующую политику признания выручки.

Вид товара/услуги	Характер и временные рамки выполнения обязанностей к исполнению, включая значительные условия оплаты	Политика признания выручки
<b>Реализация сельскохозяйственной продукции и товаров</b>	Покупатель получает контроль над зерновой продукцией, когда товар доставлен и был принят в пункте назначения. В этот момент времени осуществляется выставление счетов и признание выручки. Счета, как правило, подлежат оплате в течение 30-60. Группа также практикует реализацию сельскохозяйственной продукции по полной предоплате. В отношении зерновой продукции скидки не предоставляются.	Выручка признается, когда товар доставлен и был принят в пункте доставки товара.
<b>Услуги элеватора по хранению зерна</b>	По договорам с покупателями на услуги по хранению товара у Группы одна обязанность к исполнению, выручка по которой признается в течение времени. Оплата производится ежемесячно на основе выставленных счетов на оплату, и как правило, подлежат оплате в течение 5-10 дней.	Доход от оказания услуг по хранению признается равномерно в течение срока хранения продукции, когда Группа непосредственно оказывает данные услуги.

### Подходный налог

Расходы по подоходному налогу представляют собой сумму текущего подоходного налога к уплате и отложенного подоходного налога.

#### (i) Текущий налог

Текущий подоходный налог к уплате рассчитан на основе налогооблагаемой прибыли за год. Налогооблагаемая прибыль отличается от чистой прибыли, отраженной в консолидированном отчете о совокупном убытке, так как она не включает суммы доходов и расходов, которые являются налогооблагаемыми или вычитаемыми в других отчетных периодах, а также не включает суммы, которые никогда не будут признаны ни налогооблагаемыми, ни вычитаемыми. Обязательства Группы по текущему подоходному налогу рассчитываются по ставке налога, действовавшей на дату консолидированного отчета о финансовом положении.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Доход (продолжение)

#### (ii) Отложенный налог

Отложенный налог признается по разнице между текущей стоимостью активов и обязательств в финансовой отчетности и соответствующими суммами, признанными для целей определения налогооблагаемой прибыли, и рассчитанный по методу обязательств. Обязательства по отложенному подоходному налогу обычно признаются для всех налогооблагаемых временных разниц. Активы по отложенному подоходному налогу признаются в той степени, в которой существует вероятность того, что налогооблагаемая прибыль будет достаточной для возмещения временных вычитаемых разниц.

Такие активы и обязательства не признаются, если временная разница возникает от гудвилла или от первоначального признания (кроме операций по объединению предприятий) активов и обязательств от операций, которые не влияют ни на налогооблагаемую прибыль, ни на бухгалтерскую прибыль.

Балансовая стоимость отложенных налоговых активов оценивается на каждую отчетную дату и уменьшается в той степени, в которой более не существует вероятности того, что существует достаточная налогооблагаемая прибыль, за счет которой может быть возмещена вся сумма или часть актива. Активы или обязательства по отложенному подоходному налогу учитываются по ставкам, применение которых ожидается в течение периода выбытия активов или погашения обязательств.

Отложенные налоговые активы и обязательства зачитываются в том случае, если имеется юридически закрепленное право проводить зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств и эти активы и обязательства относятся к налогам на прибыль, взимаемым одним и тем же налоговым органом с одного и того же налогооблагаемого предприятия, либо с разных налогооблагаемых предприятий, но эти предприятия намерены урегулировать текущие налоговые обязательства и активы на нетто-основе или реализация налоговых активов этих предприятий будет осуществлена одновременно с погашением их налоговых обязательств.

В соответствии с требованиями налогового законодательства Республики Казахстан компания Группы не может зачитывать свои налоговые убытки и активы по текущему налогу на прибыль против налоговых прибылей и обязательств по текущему налогу на прибыль других компаний Группы. Кроме того, налоговая база определяется по каждому основному виду деятельности Группы в отдельности. Поэтому налоговые убытки и налогооблагаемая прибыль по разным видам деятельности взаимозачету не подлежат.

Непризнанные отложенные налоговые активы повторно оцениваются на каждую отчетную дату и признаются в той мере, в которой становится вероятным, что будущая налогооблагаемая прибыль позволит возместить этот отложенный налоговый актив.

Текущий и отложенный подоходный налог признаются в прибылях и убытках, кроме случаев, когда они относятся к статьям прочего совокупного убытка или непосредственно на счетах учета капитала. В этом случае налог также признается в составе прочего совокупного убытка или капитала.

#### Аренда

В момент заключения договора Группа оценивает, является ли договор в целом или его отдельные компоненты договором аренды.

Договор является договором аренды или содержит компонент аренды, если по этому договору передается право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение. Чтобы оценить, передается ли право контролировать использование идентифицированного актива по этому договору, Группа применяет определение аренды согласно МСФО (IFRS) 16.

#### (i) Группа как арендатор

При начале действия или модификации договора, содержащего компонент аренды, Группа распределяет предусмотренное договором возмещение на каждый компонент аренды на основе его относительной цены обособленной сделки. Однако применительно к некоторым договорам аренды объектов недвижимости Группа приняла решение не выделять компоненты, не являющиеся арендой, и учитывать компоненты аренды и соответствующие компоненты, не являющиеся арендой, в качестве одного компонента аренды.

Группа признает актив в форме права пользования и обязательство по аренде на дату начала аренды. Актив в форме права пользования первоначально оценивается по первоначальной стоимости, составляющей первоначальную величину обязательства по аренде с корректировкой на величину арендных платежей, сделанных на дату начала аренды или до такой даты, увеличенную на понесенные первоначальные прямые затраты и оценочную величину затрат, которые возникнут при демонтаже и перемещении базового актива, восстановлении базового актива или участка, на котором он располагается, за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде.

При последующем учете актив в форме права пользования амортизируется линейным методом, начиная с даты начала аренды и до окончания срока аренды, за исключением случаев, когда согласно договору аренды право собственности на базовый актив передается Группе до конца срока аренды или если первоначальная стоимость актива в форме права пользования отражает исполнение Группой опциона на покупку.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Аренда (продолжение)

#### (i) Группа как арендатор (продолжение)

В таких случаях актив в форме права пользования амортизируется в течение срока полезного использования базового актива, который определяется с использованием подхода, применяющегося для основных средств.

В дополнение к этому стоимость актива в форме права пользования периодически снижается на величину убытков от обесценения при его наличии, а также корректируется при проведении определенных переоценок обязательства по аренде.

Обязательство по аренде первоначально оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, не уплаченных на дату начала аренды, дисконтированных с использованием процентной ставки, заложенной в договоре аренды, или, если такая ставка не может быть легко определена, с использованием ставки привлечения дополнительных заемных средств Группой. Как правило, Группа использует свою ставку привлечения дополнительных заемных средств в качестве ставки дисконтирования.

Группа определяет свою ставку привлечения дополнительных заемных средств исходя из процентных ставок из различных внешних источников и производит определенные корректировки, чтобы учесть условия аренды и вид арендуемого актива.

Арендные платежи, включаемые в оценку обязательства по аренде, включают:

- фиксированные платежи, включая по существу фиксированные платежи;
- переменные арендные платежи, которые зависят от индекса или ставки, первоначально оцениваемые с использованием индекса или ставки на дату начала аренды;
- суммы, которые, как ожидается, будут уплачены арендатором по гарантии ликвидационной стоимости;
- цена исполнения опциона на покупку, если имеется достаточная уверенность в том, что Группа исполнит этот опцион, арендные платежи в течение дополнительного периода аренды, возникающего ввиду наличия опциона на продление аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что Группа исполнит данный опцион продление аренды, и штрафы за досрочное прекращение аренды, за исключением случаев, когда имеется достаточная уверенность в том, что Группа не будет прекращать аренду досрочно.

Обязательство по аренде оценивается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Оно переоценивается в случае, если изменяются будущие арендные платежи ввиду изменения индекса или ставки, если меняется сделанная Группой оценка суммы, подлежащей выплате по гарантии ликвидационной стоимости, если Группа изменяет оценку того, будет ли она исполнять опцион на покупку, опцион на продление аренды или на ее прекращение, или если пересматривается арендный платеж, являющийся по существу фиксированным.

Когда обязательство по аренде пересматривается таким образом, соответствующая корректировка производится в отношении балансовой стоимости актива в форме права пользования или относится на прибыль или убыток, если балансовая стоимость актива в форме права пользования ранее была уменьшена до нуля.

Группа представляет активы в форме права пользования, которые не отвечают определению инвестиционной недвижимости, в составе статьи «основные средства», а обязательства по аренде – в составе статьи «кредиты и займы» в консолидированном отчете о финансовом положении.

Группа приняла решение не признавать активы в форме права пользования и обязательства по аренде применительно к договорам аренды активов с низкой стоимостью и краткосрочным договорам аренды, включая ИТ-оборудование. Группа признает арендные платежи, осуществляемые в соответствии с такими договорами, в качестве расхода линейным методом в течение срока аренды.

#### (ii) Группа как арендодатель

При начале действия или модификации договора, содержащего компонент аренды, Группа распределяет предусмотренное договором возмещение на каждый компонент аренды на основе существующих для них относительных цен обособленной сделки.

В случаях, когда Группа является арендодателем, на дату начала арендных отношений она определяет, является ли каждый из договоров финансовой арендой или операционной арендой.

Для того, чтобы классифицировать договор аренды, Группа проводит общую оценку того, передает ли договор аренды практически все риски и выгоды, связанные с владением базовым активом. Если это имеет место, тогда договор аренды является финансовой арендой; в противном случае договор является операционной арендой. В рамках данной оценки Группа рассматривает определенные индикаторы, в частности, составляет ли срок аренды значительную часть срока экономического использования актива.

В случаях, когда Группа является промежуточным арендодателем, главный договор аренды и договор субаренды учитываются отдельно. Группа определяет классификацию договора субаренды на основании актива в форме права пользования, а не на основании базового актива. Если главный договор аренды является краткосрочным, в отношении которого Группа применяет исключение, описанное выше, договор субаренды классифицируется как операционная аренда.

Если соглашение содержит компонент аренды и компонент, не являющийся арендой, Группа применяет МСФО (IFRS) 15, чтобы распределить возмещение по договору.

## 32. Обзор существенных аспектов учетной политики (продолжение)

### Аренда (продолжение)

#### (ii) Группа как арендодатель (продолжение)

Группа применяет требования МСФО (IFRS) 9 в отношении прекращения признания и обесценения по отношению к чистой инвестиции в аренду. Кроме того, Группа регулярно анализирует расчетные величины негарантированной ликвидационной стоимости, использованные в расчете валовой инвестиции в аренду, на предмет необходимости изменения.

Группа признает арендные платежи, полученные по договорам операционной аренды, в качестве дохода линейным методом в течение срока аренды в составе статьи «Прочая выручка». Как правило, учетная политика, применявшаяся Группой в качестве арендодателя в сравнительном периоде не отличалась от требований МСФО (IAS) 16, за исключением классификации договоров субаренды, заключенных в течение текущего отчетного периода, как финансовой аренды.

#### Отчетность по сегментам

Отчетность по сегментам составляется в соответствии с внутренней отчетностью, представляемой руководителю Группы, отвечающему за операционные решения («CODM»). Сегмент подлежит отдельному раскрытию, если его выручка, доход или активы составляют не менее десяти процентов от совокупной выручки, совокупного дохода или совокупных активов всех операционных сегментов.

#### Новые стандарты и разъяснения, еще не принятые к использованию

Ряд новых стандартов вступает в силу для годовых периодов, начинающихся после 1 января 2022 года, с возможностью досрочного применения. Однако Компания не осуществляла досрочный переход на новые и измененные стандарты при подготовке данной финансовой отчетности.

Следующие поправки к стандартам и разъяснения, как ожидается, не окажут значительного влияния на финансовую отчетность Компании:

- Отложенный налог, связанный с активами и обязательствами, возникающими из одной операции (Поправки к МСФО (IAS) 12);
- Классификация обязательств как краткосрочные или долгосрочные (Поправки к МСФО (IAS) 1);
- МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»;
- Раскрытие учетной политики (Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям 2 по МСФО);
- Определение бухгалтерских оценок (Поправки к МСФО (IAS) 8).

#### Обременительные договоры – затраты на исполнение договора (Поправки к МСФО (IAS) 37)

Данные поправки уточняют, какие затраты предприятие включает при определении величины затрат на исполнение договора для того, чтобы оценить, является ли договор обременительным. Данные поправки применяются к годовым отчетным периодам, начинающимся 1 января 2022 года или после этой даты, в отношении договоров, которые имеются на дату первого применения поправок. На дату первоначального применения суммарный эффект применения поправок признается в качестве корректировки остатка нераспределенной прибыли на начало периода или других компонентов собственного капитала соответствующим образом. Сравнительные данные не пересчитываются. Компания определила, что все договоры, имеющиеся по состоянию на 31 декабря 2021 года, будут выполнены до вступления поправок в силу.

#### Отложенный налог, относящийся к активам и обязательствам, возникающим вследствие одной сделки (Поправки к МСФО (IAS) 12)

Поправки сужают сферу применения освобождения при первоначальном признании, чтобы исключить операции, которые приводят к возникновению равных и взаимно-компенсирующих временных разниц, например, при аренде или обязательствах по выводу из эксплуатации. Поправки применяются к годовым отчетным периодам, начинающимся 1 января 2022 года или после этой даты.