



**1. ПРОСПЕКТ ВЫПУСКА ОБЛИГАЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ  
Товарищества с ограниченной ответственностью «КазАгроТрейд+»  
ТОО «КазАгроТрейд+»**

**Суммарный объем облигационной программы  
20 000 000 000 (двадцать миллиардов) тенге**

Государственная регистрация проспекта выпуска облигаций уполномоченным органом не означает предоставление каких-либо рекомендаций инвесторам относительно приобретения облигаций, описанных в проспекте. Уполномоченный орган, осуществивший государственную регистрацию выпуска облигаций, не несет ответственность за достоверность информации, содержащейся в данном документе. Проспект выпуска облигаций рассматривался только на соответствие требованиям законодательства Республики Казахстан. Должностные лица эмитента несут ответственность за достоверность информации, содержащейся в настоящем проспекте, и подтверждает, что вся информация, представленная в нем, является достоверной и не вводящей в заблуждение инвесторов относительно эмитента и его облигаций

г. Астана

## 1. Наименование эмитента

Наименование эмитента	Полное	Сокращенное
На казахском языке	«КазАгроТрейд+» жауапкершілігі шектеулі серіктестігі	«КазАгроТрейд+» ЖШС
На русском языке	Товарищество с ограниченной ответственностью «КазАгроТрейд+»	ТОО «КазАгроТрейд+»

## 2. Данные об изменениях в наименовании эмитента

Дата регистрации / перерегистрации	Полное наименование	Сокращенное наименование
03.09.2003г.	Товарищество с ограниченной ответственностью «КазАгроТрейд»	ТОО «КазАгроТрейд»
13.12.2003г.	Товарищество с ограниченной ответственностью «КазАгроТрейд+»	ТОО «КазАгроТрейд+»

## 3. Сведения о государственной регистрации (перерегистрации) эмитента

Свидетельство о государственной перерегистрации юридического лица №14893-1901-ТОО от 30.06.2006г., выданное Департаментом юстиции города Астана Министерства юстиции Республики Казахстан.

4. Регистрационный номер налогоплательщика: 032 600 218 911.

5. Сведения о месте нахождения эмитента, номерах контактных телефонов и факса, адреса электронной почты, банковских реквизитах:

Юридический адрес:	Фактический адрес:	Почтовый адрес:
г. Астана улица Гумилева, дом 5, офис 6	г. Астана, Юго-Восток, улица 32, дом 55а	Тел: 8 (7172) 34-21-09, 34-21-63 Факс: 8 (7172) 39-19-49 E-mail: <a href="mailto:info@atameken-agro.kz">info@atameken-agro.kz</a>

## 6. Банковские реквизиты

Банковские реквизиты
ИИК 027467885 в филиале «Астана» АО «БТА Банк» г. Астана БИК 195 301 304

## 7. Краткая история образования и деятельности эмитента. Цели создания и деятельности эмитента

Основными целями создания Компании являлись организация и развитие комплекса по производству зерна. Компания была зарегистрирована в сентябре 2003 года как ТОО «КазАгроТрейд» с уставным капиталом 87,2 тыс. тенге, единственным учредителем которого являлось физическое лицо – резидент Республики Казахстан. В ноябре–декабре 2003 года Компания несколько раз перерегистрировалась в связи с изменениями в составе ее участников, в результате которых владельцем 70%-ной доли в

оплаченном уставном капитале Компании, стало физическое лицо – резидент Республики Казахстан, 30%-ной – ТОО «Достык-06» (оба – с. Астраханка, Акмолинская область). 13 декабря 2003 года Компания по решению ее участников была перерегистрирована под наименованием ТОО «КазАгроТрейд+». 01 сентября 2004 года Компания была перерегистрирована в связи с изменением размера ее уставного капитала и состава участников. Уставный капитал Компании был увеличен до 130,8 тыс. тенге, в состав участников Компании вошло ТОО «Талага» (г. Алматы) с 50%-ной долей в оплаченном уставном капитале, при этом доля физического лица снизилась до 35%, доля ТОО «Достык-06» – до 15%. 30 июня 2006 года Компания прошла перерегистрацию в органах юстиции в связи со сменой состава участников. После перерегистрации состав участника выглядел следующим: ТОО «Талага» - 50%, физическое лицо Юрченко Евгений Викторович – 50%.

В 2003 году Компания занималась трейдинговыми операциями по покупке и продаже зерна, с 2004 года приступила к формированию материально-технической базы для производства зерновых культур.

По состоянию на 01 июля 2008 года, Компания имеет 2 дочерние сельскохозяйственные организации, расположенных в Северо-Казахстанской области:

- ТОО "Атамекен-Агро-Тимирязево" (с. Докучаево), доля Компании в оплаченном уставном капитале составляет 89,6%
- ТОО "Атамекен-Агро-Корнеевка" (с. Корнеевка), доля Компании в оплаченном уставном капитале составляет 51,0%

Дочерние организации Компании создавались путем привлечения в состав их участников физических лиц – владельцев условных земельных долей. В качестве взносов в уставные капиталы дочерних организаций Компании данные физические лица вносили принадлежащие им условные земельные доли. В результате совокупная площадь земельных участков дочерних организаций Компании, составила 53 758 га, в том числе ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево» - 35 787 га, ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка» - 17 971 га.

Земельные участки Компании расположены в Северо-Казахстанской области Республики Казахстан в степной и лесостепной зонах с резко континентальным климатом. Среднегодовое количество осадков на посевных участках Компании составляет 280–320 мм, при этом 60% осадков выпадает в период вегетации растений; максимальное месячное количество осадков приходится на июль. Типичной почвой на земельных участках Компании является чернозем обыкновенный, средневзвешенный балл бонитета (интегральный показатель от 1 до 100, характеризующий потенциальное плодородие почвы, в котором учитывается состав, технологические свойства почвы, месторасположение участка и фактическая урожайность за многолетний период) составляет 65. Потенциальная урожайность зерновых культур на земельных участках Компании составляет около 18 центнеров зерна на 1 га (ц/га) и может быть достигнута за счет специальной подготовки земли, включающей рекультивацию (процедура восстановления естественных плодородных свойств почвы), обработку от сорняков и операции по сохранению влаги в почве.

Материально-техническую базу Компания формирует в основном из современной высокоэффективной сельскохозяйственной техники американских и европейских производителей (марок "John Deere", "Buhler", "Case New Holland"), имущественные комплексы для производства и обработки зерновых культур, включающие склады, зернотоки, машинно-тракторные мастерские, сельскохозяйственная техника и инвентарь.

Все дочерние организации Компании имеют патенты Налогового комитета Министерства финансов Республики Казахстан на применение специального налогового режима для юридических лиц – производителей сельскохозяйственной продукции, позволяющие применять льготы по налогообложению в размере 80% от начисленной суммы налогов, в том числе по налогу на

добавленную стоимость, социальному, транспортному, имущественному, земельному и корпоративному подоходному налогам.

**8. Сведения о наличии рейтингов, присвоенных эмитенту или выпущенным им ценным бумагам международными рейтинговыми агентствами.**

Эмитенту не присваивался рейтинг международными и отечественными рейтинговыми агентствами.

**9. Наименования, даты регистрации, места нахождения и почтовые адреса всех филиалов и представительств эмитента.**

Эмитент не имеет филиалов и представительств.

**10. Полное официальное наименование аудиторских организаций, осуществляющих аудит финансовой отчетности эмитента за последние три завершённых финансовых года с указанием их принадлежности к соответствующим коллегиям (ассоциациям, палатам).**

ТОО «ALMIR CONSULTING», действующее на основании Устава, государственной лицензии на оказание аудиторских услуг № 0000014 от 27 ноября 1999 года, в лице аудитора Жанспаева Х.Ж. (квалификационное свидетельство №0000041 от 28 февраля 2000 года).

Компания соответствует требованиям, которые установлены законом Республики Казахстан "Об аудиторской деятельности", и квалификационным требованиям, которые предъявляются к аудиторским организациям для проведения обязательного аудита финансовых организаций и установлены приказом Министра финансов Республики Казахстан от 03 ноября 2006 года № 434.

**Полное официальное наименование консультантов по юридическим и финансовым вопросам, с которыми заключались договоры на оказание соответствующих услуг в течении трех лет, предшествующих представлению проспекта в уполномоченный орган, с указанием их принадлежности к соответствующим коллегиям (ассоциациям, палатам).**

Финансовый консультант АО «Астана-финанс», действующее на основании лицензии Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций № 0001201193 от 28 марта 2006 года. Компания является членом АО «Казахстанская фондовая биржа» по категориям «К», «Р», «Н», Ассоциации финансистов Казахстана.

**11. Дата принятия эмитентом кодекса корпоративного управления.**

Кодекс корпоративного управления не принимался

## **II. Органы управления эмитента**

**12. Структура органов управления эмитента.**

Высший орган управления – **Общее собрание участников Товарищества** (далее Общее собрание). Общее собрание вправе принять к рассмотрению любой вопрос, связанный с деятельностью Товарищества. Каждый участник имеет при голосовании на Общем собрании число голосов, соответствующее его доле в уставном капитале Товарищества.

Орган управления и контрольно-ревизионной орган – **Наблюдательный совет**. Стратегическое управление деятельностью и контрольно-ревизионные функции выполняет Наблюдательный совет товарищества, за исключением вопросов, отнесенных к исключительной компетенции Общего

собрания. Наблюдательный совет правомочен принимать решения, когда на его заседании присутствует два или более его члена, каждый член Наблюдательного совета имеет один голос. Решения Наблюдательного совета принимаются простым большинством голосов. При равенстве голосов, голос председателя Наблюдательного совета или лица, председательствующего на заседании Наблюдательного совета является решающим. Согласно положениям Устава ревизионная комиссия (ревизор) в Товариществе не создается. Наблюдательный совет обладает всеми правами, которые в соответствии с действующим законодательством, принадлежат ревизионной комиссии (ревизору).

Исполнительный орган – **Генеральный директор**. Текущее руководство деятельностью Товарищества и ведение его дел осуществляет генеральный директор. Генеральный директор выполняет решения общего собрания участников товарищества и Наблюдательного совета. Генеральный директор действует от имени товарищества, в том числе представляет его интересы в порядке, установленном Уставом товарищества, издает решения (приказы, распоряжения) и дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками товарищества.

**К исключительной компетенции Общего собрания участников товарищества относятся следующие вопросы:**

- 1) изменение Устава товарищества, включая изменение размера его уставного капитала, места нахождения и фирменного наименования, или утверждение устава в его новой редакции,
- 2) образование исполнительного органа товарищества и досрочное прекращение его полномочий, а также принятие решения о передаче товарищества или его имущества в доверительное управление и определение условий такой передачи,
- 3) избрание и досрочное прекращение полномочий Наблюдательного совета Товарищества, а также утверждение отчетов и заключений Наблюдательного совета, составленных при выполнении последним функций ревизионной комиссии (ревизора) товарищества,
- 4) утверждение годовой финансовой отчетности и распределение чистого дохода,
- 5) утверждение внутренних правил, процедуры их принятия и других документов, регулирующих внутреннюю деятельность товарищества,
- 6) решение об участии товарищества в иных хозяйственных товариществах, а также некоммерческих организациях,
- 7) решение о реорганизации или ликвидации товарищества,
- 8) назначение ликвидационной комиссии и утверждение ликвидационных балансов,
- 9) решение о принудительном выкупе доли у участников товарищества,
- 10) решение о залоге всего имущества товарищества, принимаемое единогласно,
- 11) решение о внесении дополнительных взносов в имущество товарищества.

**К исключительной компетенции Наблюдательного совета относятся следующие вопросы:**

- 1) определение приоритетных направлений деятельности товарищества,
- 2) принятие решения о созыве очередного и внеочередного Общего собрания участников,
- 3) определение размеров должностного оклада, условий оплаты труда и премирования исполнительного органа товарищества,
- 4) утверждение штатного расписания товарищества,
- 5) увеличение обязательств товарищества на величину, составляющую 10 и более процентов от собственного капитала товарищества,
- 6) определение информации о товариществе или его деятельности, составляющей служебную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну,
- 7) утверждение годовой сметы расходов для исполнительного органа товарищества,
- 8) принятие решения о возможности отчуждения участником своей доли в уставном капитале третьим лицам,

- 9) принятие решения о разрешении участнику осуществить залог своей доли в товариществе,  
 10) определение порядка ознакомления участников с информацией о деятельности товарищества, его бухгалтерской и иной документацией,  
 11) иные вопросы, предусмотренные учредительными документами товарищества, не относящиеся к исключительной компетенции Общего собрания участников и/или компетенции исполнительного органа.

### Компетенция исполнительного органа

К компетенции исполнительного органа относятся все вопросы обеспечения деятельности товарищества, не отнесенные к исключительной компетенции Общего собрания участников и Наблюдательного совета товарищества, определенные Уставом или правилами и иными документами, принятыми общим собранием участников товарищества

### 13. Информация о членах Наблюдательного совета эмитента.

ФИО членов Наблюдательного совета, год рождения	Должности, занимаемые за последние три года и в настоящее время, в хронологическом порядке, в том числе – по совместительству	Участие в уставном капитале эмитента	Участие в уставном капитале дочерних и зависимых организациях эмитента
Сагимбаев Мейрам Тунгушбаевич, 1963 г.р. Председатель Наблюдательного совета	Директор ТОО «Достык-06» с января 1996г.	Нет	Нет
Шортан Саят Шортанович, 1980 г.р.	Заведующий отделом экономических исследований РГП «НПЦ зерновое хозяйство им. А.И. Бараева» МСХ РК с 01.01.2006 г.  Младший научный сотрудник в РГП «НПЦ зернового хозяйства им. А.И. Бараева» МСХ РК с июля 2004 г. по 01.01.2006 г.  Аналитик и менеджер-маркетолог в АО «Казагромаркетинг» с 15.09.2003 г. по сентябрь 2004 г.	Нет	Нет
Ауктенов Арман Рысович, 1977 г.р.	Финансовый директор ТОО «Компания Центр Бетон» с 04.10.2006г.  Коммерческий директор ТОО «КазАгроТрейд+» с 01.08.2004г. по 29.09.2006г.  Заместитель директора ТОО «КазАгроТрейд+» с 18.02.1994г. по 01.08.2004г.	Нет	Нет

Изменения в составе Наблюдательного совета в течение предыдущих двух лет не было.

Функции контрольно-ревизионного органа возложены на Наблюдательный совет Товарищества.

#### 14. Исполнительный орган эмитента

ФИО	Год рождения	Должности, занимаемые за последние два года и в настоящее время	Участие в оплаченном уставном капитале эмитента	Участие в оплаченном уставном капитале дочерних и зависимых организациях эмитента
Джазин Фархад Амангельдыевич	1968	Генеральный директор ТОО «КазАгроТрейд+» с 03.08.2005г. Заместитель директора по производству ТОО «КазАгроТрейд+» с 11.07.2005г. по 02.08.2005г. Главный агроном ТОО «Агрофирма TNK» с 03.01.2005г. по 01.06.2005г. Заместитель директора по производству ТОО «Агрофирма TNK» с 11.05.2000г. по 02.01.2005г.	Нет	Нет

#### 15. Сведения о передаче полномочий исполнительного органа эмитента другой коммерческой (управляющей) организации

Передача полномочий исполнительного органа эмитента другой коммерческой (управляющей) организации за время существования эмитента не производилась.

#### 16. Вознаграждение, выплачиваемое членам Наблюдательного совета, членам исполнительного органа и другим руководящим работникам

(тенге)

Наименование	Фактические выплаты за три месяца, предшествующих дате принятия решения о выпуске (с 01.02.2008г. по 01.05.2008г.)	Планируемые выплаты в последующие двенадцать месяцев с даты принятия решения о выпуске (01.05.2008г. по 01.05.2009г.)
Сумма вознаграждения, выплачиваемая членам Наблюдательного совета	-	-
Сумма вознаграждения, выплачиваемая Генеральному директору	1 200 000	4 800 000

#### 17. Организационная структура эмитента

Структурные подразделения эмитента и сведения о руководителях структурных подразделений по состоянию на 1 июля 2008 года:

Наименование структурных подразделений и должностей	Фамилия, имя, отчество
Генеральный директор	Джазин Фархад Амангельдыевич
Заместитель генерального директора по производственным вопросам	Дюсюкеев Канат Сапаргалиевич

Главный агроном	Ахтанов Мурат Сулейменович
Главный инженер	Дробышев Григорий Дмитриевич
Финансовый директор	Вакансия
Главный экономист	Вакансия
Главный бухгалтер	Цыганкова Евгения Ивановна
Аудитор	Васильева Татьяна Викторовна
Начальник юридического отдела	Мартынов Алексей Николаевич
Заведующий хозяйством	Дюсюкеева Гулим Капаровна

### Филиалы и представительства Товарищества

Филиалов и представительств по состоянию на 01.07.2008 года Товарищество не имеет.

### Численность сотрудников эмитента

Показатели	01.01.2008г.	01.07.2008г.
Численность сотрудников головной компании	26	28
Численность сотрудников дочерних предприятий	310	378
Итого	336	406

## III УЧАСТНИКИ И АФФИЛИРОВАННЫЕ ЛИЦА ЭМИТЕНТА

### 18. Участники эмитента

Наименование участников	Местонахождение/местожительство участников	Доля участников в уставном капитале эмитента (в процентах)
ТОО «Талага»	г. Алматы, ул. Кунаева, 66	50
Юрченко Евгений Викторович	г. Астана, ул. С.Сейфуллина дом 63 квартира 94	50

### Сведения о лицах, не являющихся участниками эмитента, но обладающие правом контролировать деятельность эмитента через другие организации

Лиц, не являющихся участниками эмитента, но обладающих правом контролировать эмитента через другие организации, не имеется.



## 19. Сведения об юридических лицах, в уставном капитале которых эмитент владеет десятью и более процентами долей

Полное наименование юридического лица	Доля эмитента в уставном капитале юридического лица	Вид деятельности	Место нахождения (полный почтовый адрес)	Ф.И.О. первого руководителя
Товарищество с ограниченной ответственностью «Атамекен-Агро-Тимирязево»	89,6%	Производство сельскохозяйственной продукции	Северо-Казахстанская область Тимирязевский район с. Докучаево	Сапулатов Каертар Аипович
Товарищество с ограниченной ответственностью «Атамекен-Агро-Корнеевка»	51,0%	Производство сельскохозяйственной продукции	Северо-Казахстанская область Есильский район с. Корнеевка	Бейсембаев Толкын Сураганович

## 20. Информация о промышленных, банковских, финансовых группах, холдингах, концернах, ассоциациях, консорциумах, в которых участвует эмитент

В настоящее время эмитент не участвует в банковских, финансовых группах, концернах, ассоциациях, консорциумах.

## 21. Сведения о других аффилированных лицах эмитента в соответствии с законодательством Республики Казахстан, не указанных в предыдущих пунктах

Сведения об аффилированных лицах должностного лица

ФИО должностного лица	Физические лица, состоящие в близком родстве (родитель, супруг, брат, сестра, сын, дочь) с должностным лицом	Свойственность с физическим лицом, являющимся аффилированным лицом эмитента	Место жительства
Джазин Фархад Амангельдыевич, Генеральный директор	Джазина Гульбану Шахметовна	Мать	Астана
	Джазина Ардак Каербековна	Супруга	Астана
	Джазина Жадыра Фархадовна	Дочь	Астана
	Джазина Азиза Фархадовна	Дочь	Астана
	Джазина Алия Фархадовна	Дочь	Астана
	Джазин Али Фархадович	Сын	Астана
	Джазина Гульмира Амангельдиновна	Сестра	Астана
	Джазина Дана Амангельдиновна	Сестра	Астана
	Кусаинов Каербек Калиаскарович	Отец супруги	Астана
	Баялинова Орынбасар Казихановна	Мать супруги	Астана
Сагимбаев Мейрам Тунгушбаевич, Председатель Наблюдательного совета	Сагимбаева Екатерина Мулдахметовна	Супруга	Акм. Обл. с.Астраханка
	Сагимбаева Жибек Тунгушбаевна	Сестра	Акм. Обл. с.Астраханка
	Сагимбаевна Жаркын Тунгушбаевна	Сестра	Акм. Обл. с.Астраханка
	Сагимбаева Дарига Мейрамовна	Дочь	Акм. Обл. с.Астраханка

	Сагимбаева Сабира Мейрамовна Гунгушбаева Жазира Мейрамовна Альмагамбетова Раушан Мулдахметовна Сакаева Карашаш Мулдахметовна Сакаева Галина Мулдахметовна Биржанова Татьяна мулдахметовна Сулейманов Нуртлеу Мулдахметович Сулейманов Молдыгалым Мулдахметович Сулейманов Мырзагалым Мулдахметович	Дочь Дочь Сестра супруги Сестра супруги Сестра супруги Сестра супруги Брат супруги Брат супруги Брат супруги	Акм. Обл. с.Астраханка Акм. Обл. с.Астраханка Астана Астана Астана Астана Астана Астана Астана
Ауткенов Арман Рысович Член Наблюдательного совета	Ауткенов Рыс Ауткеноа Мара Какимовна Ауткенова Раушан Молдабаевна Ищанов Молдабай Ищанович Ищанова Ботакоз Ислямовна	Отец Мать Супруга Отец супруги Мать супруги	Астана Астана Астана Петропавловск Петропавловск
Шортан Саят Шортанович Член Наблюдательного совета	Бекпаев Шортан Сеитович Бекпаева Бахыт Алимбаевна Бекпаев Марат Шортанович Бекпаев Болат Шортанович Шортан Асель Еркиновна Шортан Дана Саяткызы	Отец Мать Брат Брат Супруга Дочь	Алматы Алматы Астана Алматы Алматы Алматы
Юрченко Евгений Викторович Участник ТОО «КазАгроТрейд+»	Юрченко Виктор Александрович Юрченко Людмила Владимировна Юрченко Юрий Викторович Крета Елена Владимировна Крета Владимир Степанович Крета Татьяна Михайловна	Отец Мать Брат Супруга Отец супруги Мать Супруги	Астана Астана Астана Астана Саратов, РФ Саратов, РФ
Мустафин Аслан Еркинович, 100 % участник ТОО «Талага»			Алматы

## 22. Сделки с участием аффилированных лиц

Информация о сделках, проведенных эмитентом за последний год с участием аффилированных лиц

Наименование контрагента	Вид сделки	Сумма сделки, тыс. тенге
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	Продажа зерна	54 143
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	Продажа зерна	713 833

## IV Описание деятельности эмитента

### 23. Краткое описание общих тенденций в деятельности эмитента

Несмотря на то, что группа компаний эмитента начала свою деятельность с начала 2004 года, в настоящий момент по имеющейся материально-технической базе и наличия в пользовании сельскохозяйственных угодий группа относится к крупным сельскохозяйственным формированиям, одним из основных видов деятельности которых, является производство и реализация зерновых.

### Сведения об организациях, являющихся конкурентами эмитента

Производством и реализацией зерновых культур в Казахстане занимаются многочисленные юридические лица и крестьянские (фермерские) хозяйства. Наиболее рентабельными являются сельскохозяйственные предприятия, объединенные в холдинги, которые имеют технологически замкнутый цикл производства - от выращивания зерна до поставки готовой продукции покупателю. Для достижения большей устойчивости и диверсификации производства в холдинги в разной степени входят предприятия, чья деятельность прямо или косвенно связана с производством и реализацией зерна:

- непосредственно производители зерна;
- предприятия, обслуживающие производство зерновых (поставщики ГСМ, ядохимикатов, гербицидов, автотранспортные предприятия, дилерские предприятия по поставке и обслуживанию сельхозтехники, агросервис, семеноводческие хозяйства и т.д.);
- предприятия по хранению и реализации зерна (зерновые трейдеры, элеваторы);
- перерабатывающие предприятия (мукомольное, хлебобулочное и макаронное производства);
- предприятия, использующие продукты переработки зерна в качестве сырья (кормопроизводство, мясное и молочное животноводство и т.д.).

В настоящее время к крупным холдингам на зерновом рынке Казахстана можно отнести структуры, которые используют под зерновые культуры свыше 100 000 га пахотных земель:

Наименование	Регионы возделывания зерновых	Основные виды деятельности	Посевные площади под зерновые
АО «КазЭкспортАстык»	СКО, Акмолинская обл.	Производство зерновых культур	400 000 га
ТОО «Иволга»	Костанайская обл.	Производство зерновых культур	530 000 га
ТОО «Алиби-Агро»	СКО и Акмолинская обл.	Производство зерновых культур	270 000 га
ТОО «Агроцентр-Астана»	Акмолинская обл.	Производство зерновых	240 000 га

		культур	
ТОО «Атамекен-Агро»	СКО	Производство зерновых и масличных культур	212 000 га
ТОО «Карасу»	Костанайская обл.	Производство зерновых культур	170 000 га
ТОО «ЦелинаАгро»	Акмолинская обл.	Производство зерновых культур	50 000 га
ОПХ «Заречное»	Костанайская обл.	Производство зерновых культур	34 751 га
ТОО «Новоникольское»	Акмолинская обл.	Производство зерновых культур	18 000 га
ТОО «Свободное»	Акмолинская обл.	Производство зерновых культур	17 064 га
ТОО «Москворецкое»	СКО	Производство зерновых культур	14 500 га

Следует отметить, что практически все вышеперечисленные формирования, кроме ТОО «КазАгроТрейд+» работают на зерновом рынке Казахстана свыше десяти лет.

### **Сравнительная характеристика деятельности эмитента со среднеотраслевыми по Казахстану (среднемировыми)**

#### **Прогноз развития отрасли и положения эмитента в отрасли**

Состояние зернового производства зависит от существующих почвенно-климатических условий страны. Типы почв, температура воздуха, количество и распределение осадков являются показателями, определяющими направление деятельности сельскохозяйственных предприятий, эффективность функционирования отрасли. Наиболее предпочтительными районами земледелия являются северные территории Казахстана с черноземами, темно-каштановыми и каштановыми почвами, а также южные районы с луговыми почвами. Исходя из критерия влагообеспеченности (уровень годовых осадков) наиболее благоприятными регионами для возделывания зерновых культур являются северные области Казахстана, а также предгорья юга. Как следствие, производство зерна в Казахстане сосредоточено на севере и юго-востоке республики. Сельскохозяйственные угодья группы компаний эмитента расположены в Северо-Казахстанской области РК.

Вместе с тем, и в северных регионах Казахстана проблема недостатка влаги остается актуальной и непосредственно влияет на урожайность зерновых. В условиях недостатка влаги огромную роль играют технологии возделывания зерновых. Так современная технология прямого посева по стерне

(применяемая в группе компаний эмитента) позволяет не только сберечь влагу, но и гумус, предотвращая эрозию, и питательные вещества, оставляемые на поле со стерней, удешевить его, обходиться меньшим количеством труда, удобрений, техники и ГСМ. Данная технология позволяет повысить устойчивость производства зерна в климатических условиях Казахстана. Применяя современные технологии обработки почвы, группа компаний эмитента имеет преимущества перед остальными производителями зерна, использующими традиционные агротехнологии.

### • Тенденции в зерновой отрасли

*Посевная площадь во всех категориях хозяйств, тысяч га*

	2000 г	2001 г	2002 г	2003 г	2004 г	2005 г.	2006г.	2007г.
Вся посевная площадь	16 195	16 785	17 756	17 454	18 036	18 400	18 400	18 900
Зерновые культуры	12 438	13 209	14 023	13 873	14 278	14 800	14 800	15 400
Посевная площадь группы компаний эмитента	-	-	-	-	125	131	50	54

Посевная площадь под зерновые культуры включает посевы пшеницы, ячменя, ржи, кукурузы, овса, проса, гречихи, риса и зернобобовых.

С 1991 года площадь сельхозугодий в пользовании всех сельхозпроизводителей сократилась почти в 2,0 раза, зерновых культур – 1,6 раз, что обусловлено переходом на интенсивную форму рыночного хозяйствования и недостатком на предприятиях оборотного капитала. В тоже время с 2000 года наметилась тенденция роста посевных площадей. Характер изменения размеров посевных площадей говорит о стабилизации зернового производства.

В 1 полугодии 2008 года группа компаний эмитента обрабатывала 54 тыс. га сельскохозяйственных угодий, в том числе засеяно под 43 тыс. га, обработано под паром – 11 тыс. га.

*Валовый сбор пшеницы во всех категориях хозяйств (в весе после доработки), млн. тонн*

	2000г	2001г	2002г	2003г	2004г	2005 г.	2006г.	2007г.
Валовый сбор, млн. тонн	9,0	12,7	12,7	11,5	9,9	11,2	13,4	20,1

В 2007 году валовый сбор пшеницы составил – 20,1 млн. тонн.

Валовый сбор пшеницы в 2002 году по сравнению с 2000 годом возрос в 1,4 раза и составил 12,7 млн. тонн пшеницы, но в последующие годы произошло некоторое снижение этого показателя до 9,9 млн. тонн в 2004 году. Снижение валового сбора зерна можно объяснить некоторым уменьшением посевных площадей, снижением урожайности, производственными условиями. С 2005 года наблюдается рост сбора пшеницы и в 2007 году был собран рекордный урожай – 20,1 млн. тонн.

По срокам посева пшеница различается на озимую и яровую. В северном регионе Казахстана в основном производят яровую пшеницу, условия зоны благоприятны для выращивания твердых сортов пшеницы, которая является наиболее ценной, однако мягкие сорта пшеницы составляют 90% от

общего производства пшеницы в течение последних 10 лет. Главным поставщиком озимой пшеницы на поливе является Южный Казахстан, данная пшеница обладает низким содержанием клейковины и протеина. Урожай озимой пшеницы составляет 10% от общего объема производства пшеницы.

*Урожайность пшеницы, ц/га*

	2000г	2001г	2002г	2003г	2004г	2005 г.	2006г.	2007г.
Валовый сбор, млн. тонн	9,0	12,7	12,7	11,5	9,9	11,2	13,4	20,1
Средняя урожайность пшеницы по Казахстану, ц/га, в том числе	9,0	11,8	10,9	10,3	8,4	9,5	11,3	13,3
- озимая	12,7	14,1	21,4	19,8	17,5	15,3	12,3	15,5
- яровая	8,8	11,7	10,3	9,7	7,9	9,1	11,3	12,9
Средняя урожайность яровой пшеницы группы компаний эмитента, ц/га	-	-	-	-	8,3	12,0	15,8	14,3

По группе компаний эмитента валовый сбор пшеницы составил 41 112 тонн зерна, средняя урожайность по дочерним предприятиям эмитента колебалась от 13,1 ц/га до 15,3 ц/га. Средняя урожайность яровой пшеницы по группе составила 14,3 ц/га. Стабильные высокие урожаи зерна пшеницы возможны на подготовленных (не засоренных полях), обрабатываемых в течение ряда лет почвах с внесением удобрений. Средняя урожайность пшеницы по группе в 2007 году получилась выше, чем средняя по Казахстану.

К основным ограничениям производства зерна относятся:

- изношенность и дефицит оборудования,
- несоблюдение агротехнологий и использование устаревших малоэффективных технологий,
- недостаток оборотных средств для обеспечения полного выполнения производственных технологий, внесения удобрений, использования элитных семян, средств защиты растений,
- нехватка специалистов на селе,
- удаленность от рынков сбыта, сложности, связанные с хранением и реализацией зерна.

Сельскохозяйственные предприятия группы имеют широкие возможности для возделывания пшеницы и получения ежегодно урожая на высоком уровне:

- имеют в пользовании современную высокоэффективную сельскохозяйственную технику и автотранспорт лидеров в производстве сельскохозяйственной техники и оборудования (компании John Deere, Buhler, Case New Holland и т.д.).
- предприятия группы переходят на применение новой технологии – нулевой, которая имеет почвозащитный эффект в виде повышения плодородия почвы и тем самым увеличения урожайности, сокращает операции по обработке почвы, тем самым снижаются расходы на производство зерна, повышается конкурентоспособность продукции. Применение новой

технологии возможны при использовании современной сельхозтехники, которую хозяйства группы имеют в наличии.

- сформирован штат предприятий опытными и квалифицированными сотрудниками.
- в 2005-2006 гг. введено в эксплуатацию 3 зернохранилища, что снижает расходы по хранению зерна и способствует повышению рентабельности производства.

### Коммерческие аспекты реализации зерновых

Цена на пшеницу колеблется в широких пределах и определяется многими показателями: величиной урожая, качеством зерна, спросом и предложением внутри страны, стоимостью зерна за границей, государственной политикой в области производства и реализации зерна, временем года, местом выращивания, хранения, применяемой технологией производства.

К наиболее важным факторам относят объемы мирового производства зерновых.

Мировое производство пшеницы в 2000-2004 по оценкам МСХ США (млн. тонн)

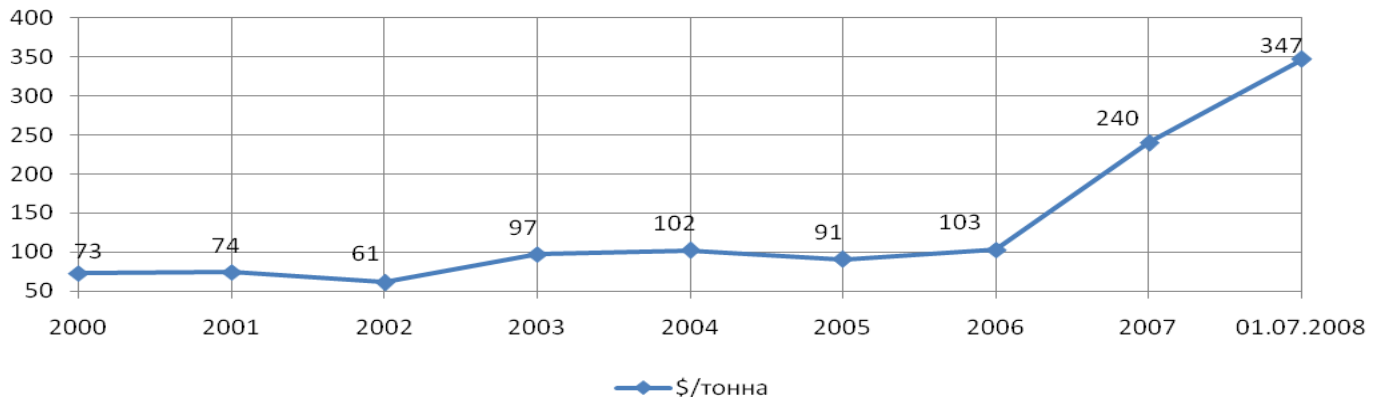
Наименование	2004/2005		2005/2006		2006/2007		2007/2008	
	Кол-во, млн. т.	Уд. Вес, %	Кол-во, млн. т.	Уд. Вес, %	Кол-во, млн. т.	Уд. Вес, %	Кол-во, млн. т.	Уд. Вес, %
<b>Всего в мире</b>	<b>548,25</b>	<b>100,0</b>	<b>624,7</b>	<b>100,0</b>	<b>595,4</b>	<b>100,0</b>	<b>602,1</b>	<b>100,0</b>
ЕС	92,0	16,8	122,7	19,6	117,7	19,8	123,3	20,5
США	63,6	11,6	57,3	9,2	49,3	8,3	56,2	9,3
Канада	22,0	4,0	26,8	4,3	25,3	4,2	20,6	3,4
Аргентина	13,0	2,4	12,5	2,0	14,6	2,5	15,0	2,5
Китай	87,0	15,9	97,5	15,6	104,5	17,6	107,0	17,8
Турция	17,2	3,1	18,0	2,9	20,5	3,4	18,5	3,1
Казахстан	11,5	2,1	11,0	1,8	13,7	2,3	13,1	2,2
Россия	34,0	6,2	47,7	7,6	44,9	7,5	46,3	7,7
Украина	4,0	0,7	18,7	3,0	13,9	2,3	13,8	2,3
Другие	203,95	37,2	212,5	34,0	191	32,1	188,3	31,3

Тенденции изменения цен на пшеницу



Тенденции изменения цен на пшеницу в Казахстане, доллар США за тонну

## Цена на пшеницу в Казахстане



Цена реализации пшеницы 3-го класса с элеватора на 01.07.2008г. на внутреннем рынке страны равнялась 347 долларов США.

### Тенденции в экспорте пшеницы

Из 20 миллионов тонн пшеницы производимой в Казахстане на внутренние потребности республики необходимо до 8,0 тонн. В среднем для экспорта имеется 10-12 миллионов тонн. Традиционными рынками для экспорта из Казахстана являются Россия, Узбекистан, Украина и Киргизия. Новыми и потенциальными рынками являются Иран, Афганистан, Ирак и страны срединной, восточной и северной Африки.

Пшеничный рынок - не является быстро растущим рынком на глобальном уровне, все больше стран (Индия, Россия, Украина) увеличивают объемы производства пшеницы. Казахстану приходится жестко конкурировать на международных рынках.

Экспорт зерна из Казахстана в большей степени зависит от ситуации на международных рынках зерна, качества Казахстанской пшеницы и способности конкурировать ценами. Казахстан и Индия - единственные страны в Азии, производящие излишки зерна. Проблема с большинством традиционных импортеров и некоторых из потенциальных производителей пшеницы состоит в том, что они производят ее на пределе самообеспеченности. В годы с хорошими осадками, или при стимулирующей внутренней политике, страна перемещается от импортирования до самообеспечения. Такие страны как Россия, Китай, Монголия, Турция, Узбекистан, Кыргызстан и Пакистан попадают в эту категорию. Казахстану необходимо контролировать перспективу производства пшеницы в этих странах, устанавливать систему предварительного мониторинга, чтобы предсказывать уровень возможных избытков и соответственно разрабатывать экспортную стратегию.

Постоянная нехватка пшеницы на международных рынках способствует росту цен на нее и обуславливает интерес к Казахстанскому зерну, повышает эффективность зернового производства в Казахстане. Рост цен на пшеницу в течение последних четырех лет позволил оправиться сельским товаропроизводителям, начать техническое переоснащение, стимулировал инвестирование капитала в сельское хозяйство.



## 24. Сведения о контрактах, которые впоследствии могут оказать существенное влияние на деятельность эмитента

Контрактов, которые существенным образом повлияли на деятельность эмитента, не заключалось.

## 25. Сведения о лицензиях, патентах, разрешениях, полученных эмитентом для осуществления его деятельности

Деятельность по производству и реализации зерна не лицензируется.

Сельскохозяйственными предприятиями группы получены патенты для перехода на специальный режим налогообложения для юридических лиц производителей сельхозпродукции, позволяющий применять льготы по налогообложению в размере 80% от начисленной суммы налогов: НДС, социального налога, транспортного налога, имущества, земельного и корпоративного подоходного налога.

## 26. Объем реализованной продукции

Наименование продукции	2005 год	2006 год	2007 год	1 полугодие 2008
	Кол-во, тонн	Кол-во, тонн	Кол-во, тонн	Кол-во, тонн
Пшеница	2 592	8 000	71 571	67 177
Рапс			931	10 066
Ячмень		621	7 581	13 422
Лен				480

## 27. Факторы позитивно и негативно влияющие на доходность продаж продукции (работ, услуг)

Основные факторы, позитивно влияющие на доходность группы:

- повышение урожайности возделываемых культур,
- повышение цен реализации на продукцию,
- сокращение затрат,
- применение ресурсосберегающей и почвозащитной, так называемой, нулевой технологии, позволяющей одновременно увеличить урожайность зерновых и снизить расходы на производство,
- использование элитных семян, способствующее росту урожайности культур,
- наличие современных собственных зернохранилищ, элеваторов, позволяющих принимать зерно различной влажности, снижение затрат по хранению зерна,
- диверсификация производства - производство культур, имеющих постоянно высокий спрос и рентабельность производства не ниже, чем у пшеницы. Кроме того, производства культур, которые участвуют в севообороте пшеницы, вызвано требованиями агротехнологии
- экспорт продукции,

Основные факторы, негативно влияющие на доходность группы:

- снижение цены на зерно, масличные культуры
- снижение урожайности зерновых и масличных культур
- рост цен на сырье и материалы
- повышение конкуренции на зерновом рынке
- увеличение расходов связанных с расширением производства (посевных площадей)
- сезонность производства, разрыв во времени между производственным циклом и реализацией продукции

## 28. Деятельность эмитента по организации продаж своей продукции (работ, услуг)

### **• Поставщики**

Поставщиками группы компаний являются казахстанские предприятия, реализующие сырье и материалы для производства зерна, в том числе минеральных удобрений, ядохимикатов, ГСМ, запасных частей к технике и оборудованию.

Наименование поставщиков	Доля в общем объеме по видам товара, %	Вид товара
ТОО «Сингента»	70%	Ядохимикаты
ТОО «КанАгроЭкспорт»	65%	Запасные части
ТОО «АгроСист НС»	70%	ГСМ

Доступность необходимого сырья и материалов для производства зерна не вызывает сомнения в связи с тем, что:

- 1) ГСМ, семена, минеральные удобрения производятся в Казахстане и не являются дефицитным товаром,
- 2) Эмитент осуществляет централизованные закупки сырья и материалов в больших объемах, необходимых для обеспечения всех своих дочерних предприятий, что является преимуществом перед другими покупателями,
- 3) Эмитент работает с известными, хорошо зарекомендовавшими себя поставщиками по предоплате, поэтому возможность непоставки или недопоставки товара сведена к минимуму
- 4) Ядохимикаты и запчасти производятся за рубежом, но реализуются через дилерские казахстанские компании. Следует отметить, что возможности дилеров поставить необходимое импортное сырье значительно превосходят потребности рынка Казахстана, что обуславливает предоставление дилерами сырья и материалов с отсрочкой платежа или оплату поставки после реализации произведенной продукции.
- 5) В связи с тем, что на рынке нет явных монополистов, эмитент имеет возможность выбирать поставщика в зависимости от качества предлагаемого товара, цены и условий поставки товара, т.е. существует слабая зависимость эмитента от поставщиков.

### **• Потребители**

Основной товар эмитента – зерно и семена пшеницы собственного производства (выращенное дочерними предприятиями). Зерно и семена пшеницы производятся в соответствии со 2 и 3 классом Госстандарта РК

Потенциальными потребителями основной продукции эмитента являются:

- предприятия, перерабатывающие зерно,
- отечественные и иностранные трейдеры,
- АО «Продовольственная контрактная корпорация», уполномоченный государством орган по закупке зерна.

Ниже приводится таблица распределения объемов реализации зерна по покупателям.

Наименование покупателей	Доля в общем объеме реализации, %	Вид товара
Nibulon S.A. (Швейцария)	45,3	Товарное зерно пшеницы

Alfred C. Toepfer international GMBH (Германия)	9,1	Товарное зерно пшеницы
ТОО «Magas Group» (Астана)	9,5	Товарное зерно пшеницы
ИП Горбунова (Петропавловск)	5,9	Товарное зерно пшеницы
Nidera Handelscompagnie B.V. (Нидерланды)	4,5	Товарное зерно пшеницы

## 29. Ключевые факторы, влияющие на деятельность эмитента

### 1) Сезонность деятельности эмитента

Производство зерна, масличных культур имеет сезонный характер: с марта проводятся подготовительные работы к посевной (заключение договоров на ГСМ, семена, ядохимикаты, минеральные удобрения, запчасти, ремонт сельскохозяйственной техники и оборудования), в середине мая начинается посевная кампания, в августе сентябре производится уборка урожая, до ноября может идти подработка зерна. Урожай текущего года готов к фактической отгрузке не раньше начала уборки урожая. В зависимости от принятой стратегии, выращенное зерно может храниться длительное время в зернохранилищах в ожидании благоприятной конъюнктуры рынка, но, как правило, зерно реализуют с осени до лета следующего года, поскольку цена на зерно снижается.

Основным видом деятельности группы является производства зерна, доля доходов от реализации зерна в общих доходах составляет 90%.

### 2) Доля импорта в общем объеме сырья и доля продукции, реализуемой эмитентом на экспорт

Доля экспорта сырья в общем объеме реализации продукции Эмитента в 2007/2008 году составило 69,8%.

### 3) Сведения о совершаемых в течение 6 месяцев крупных сделках

Крупные сделки в течение 6 месяцев отсутствуют.

### 4) Будущие обязательства.

Будущие обязательства эмитента могут возникнуть в связи с заключением договоров поставки зерна, по условиям которых происходит предоплата за товар, а срок поставки наступает через полгода или год.

### 5) Сведения об участии эмитента в судебных процессах

Эмитент и его дочерние компании не участвовали в судебных процессах за все время своего существования.

### 6) Сведения обо всех административных санкциях

С момента первичной регистрации эмитента и его дочерних компаний, не было случаев наложения уполномоченными государственными органами и/или судом административных санкций на эмитента и его дочерние компании, а также их должностных лиц.

### 7) Факторы риска

Группа компаний осуществляет свою деятельность, принимая во внимание текущее состояние в Республике Казахстан, прогнозы экономического развития страны, сельскохозяйственной сферы.

Среди различных факторов, влияющих на деятельность группы компаний, которые могут представлять собой, как угрозу успешному развитию группы, так и возможности дальнейшего развития группы, можно выделить экономические, экологические, политические, социальные, технические.

• Экономические

Риски, связанные с ужесточением конкуренции на мировых рынках зерна, в особенности на зерновых рынках СНГ (Россия, Украина)	Основная часть экспорта казахстанского зерна приходится на зерновые рынки СНГ. Высокие урожаи зерновых в России и Украине могут вызвать снижение спроса на казахстанское зерно и как следствие снижение цен. Ведется поиск альтернативных рынков сбыта казахстанского зерна. Новыми и потенциальными рынками являются Иран, Афганистан, Ирак и страны срединной, восточной и северной Африки.
Риски, связанные с ужесточением конкуренции на внутреннем рынке	На рынке Казахстана конкурентную среду для группы компаний ТОО «КазАгроТрейд+» образуют крупные зерновые холдинги. Преимуществами эмитента перед конкурентами является применение апробированной передовой агротехнологии, позволяющей: - производить стабильно высокие урожаи зерновых, - снизить прямые затраты на 30%, по сравнению с традиционной технологией возделывания зерновых, тем повысить конкурентоспособность своей продукции на внутреннем рынке. Для устранения данного вида риска ведется постоянный поиск новых рынков сбыта.
Рост цен на сырье и материалы, необходимые для проведения посевных и уборочных работ	Преодолевается страхованием риска, участием в тендерах на получение бюджетных кредитов на удешевленное ГСМ, минеральные удобрения, пополнение оборотного капитала.
Риски, связанные с реализацией зерна	Недостаток железнодорожных вагонов для доставки зерна до Покупателя, повышение железнодорожных тарифов, прочих услуг, связанных с реализацией зерна, также влияют на возможность реализации продукции группы.

• Политические

Государственные ограничения на вывоз зерна за рубеж.	В случае если цены на внешних рынках зерновых намного выше цен на внутреннем рынке, объемы экспорта зерна возрастают, уполномоченные органы государства в данной ситуации могут ограничить вывоз зерна за рубеж, тем самым снизить объемы реализации зерна. Данная мера применяется редко, поскольку АО «Продовольственная контрактная корпорация» производит закуп зерна в необходимых объемах для создания резервов государства до начала весенне-полевых работ урожая текущего года.
Реализация зерна государству по фиксированным ценам	Принуждение к продаже зерна государственному оператору по запуску зерна АО «Продовольственная контрактная корпорация» по ценам ниже рыночных. При предоставлении бюджетного кредитования, различных субсидий, льгот сельхозпроизводителям, последние обязуются сдавать уполномоченному государственному органу зерно соответствующих кондиций по фиксированной цене, которая как правило, ниже рыночной. Поиск альтернативных источников финансирования на пополнение оборотного капитала, тем самым возможность выбора покупателя с целью максимизации доходов.

• Экологические факторы

Снижение плодородия почв, влияющие на урожайность зерновых	Снижение плодородия почв может быть вызвано выветриванием, эрозией, снижением питательных, минеральных веществ (гумуса) в почве. Эти риски устраняются использованием современных агрономических приемов, применение которых предполагает: - минимальный уровень обработки почвы, - определенные способы и сроки внесения ядохимикатов, удобрений, - задернение почв путем посадки культур, - защищающих поля от эрозии, - уплотнение посевов. Группа компаний эмитента планирует применение современной почвозащитной и ресурсосберегающей технологии – нулевой, на которую перешли или переходят страны – производители зерна.
--	---

<p>Природно-климатические</p>	<p>Зерновое производство в условиях Казахстана зависит от природных факторов, в частности от влагообеспеченности почвы. Недостаток влаги, отсутствие дождей в вегетационный период приводит к снижению урожайности зерновых.</p> <p>Для устранения данных рисков применяют:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- использование новых высокоурожайных и районированных сортов пшеницы, в частности «Акмола2», который является перспективным сортом, имеющим потенциал в урожайности 20 – 25 ц/га в зоне засушливых степей Северного Казахстана. Посев семян элиты будет производиться на паровых участках с целью получения семян и увеличение доли данного сорта в структуре посевов.</li> <li>- использование новой – нулевой технологии, при которой с помощью современной сельскохозяйственной техники, полученной в лизинг дочерним предприятием эмитента, применяются агроприемы, сохраняющие или способствующие накоплению продуктивной влаги в почве и тем самым, способствующие увеличению урожайности.</li> </ul> <p>Нашествие саранчи и прочих насекомых и болезней.</p> <p>Основные меры борьбы с этими рисками - своевременное выявление и уничтожение вредителей и болезней ядохимикатами, предпосевные обработки семян фунгицидами, применение гербицидов и пестицидов.</p>
-------------------------------	--

## У Финансовое состояние

### Активы

Активы эмитента по состоянию на 01.07.2008г. составили 10 132 803 тыс. тенге.

#### 30. Нематериальные активы

(тыс. тенге)

№	Виды нематериальных активов	Стоимость	Удельный вес, %
1	Программное обеспечение	142	54
2	Лицензионное соглашение	13	5
3	Прочие нематериальные активы	106	41
	<b>ИТОГО:</b>	<b>261</b>	<b>100</b>

#### 31. Структура основных средств

(тыс. тенге)

№	Наименование основных средств	Балансовая первоначальная стоимость	Амортизация (износ)	Балансовая остаточная стоимость	Удельный вес, %
1	Земля	2 101 692	0	2 101 692	35,6
2	Здания и сооружения	2 335 527	124 196	2 211 331	34,0
3	Машины и оборудование	527 930	72 058	455 872	8,4
4	Транспортные средства	1 401 860	202 149	1 199 711	21,7
5	Прочие	28 625	8 361	20 264	0,3
<b>8</b>	<b>ИТОГО:</b>	<b>6 395 634</b>	<b>406 764</b>	<b>5 988 870</b>	<b>100</b>

### 32. Инвестиции

Инвестиций по состоянию на 01.07.2008 года не имеется.

### 33. Дебиторская задолженность

Крупные дебиторы на 01.07.2007 г.

(тыс. тенге)

Наименование	Место нахождения	Сумма задолженности	Основание возникновения	Срок погашения	% в общей доле
ТОО «Акме Астана»	г. Астана	1 005 997	Поставка зерна	Декабрь 2008	32,2
ТОО «Атамекен Астык»	г. Кокшетау	793 671	Временная возвратная финансовая помощь	Март 2009	25,4
ТОО «Шатило и К»	СКО, Жамбылский р-н	413 134	Поставка семян	Февраль 2009	13,2
ТОО «Атамекен Агро Есиль»	СКО, Есильский р-н	229 062	Оказание услуг	Сентябрь 2008	7,3
ТОО «Magas Group»	г. Астана	132 771	Поставка зерна	Июль 2008	4,2
ТОО «Атамекен Агро Шукырколь»	СКО, р-н Габита Мусрепова	92 894	Временная возвратная финансовая помощь	Декабрь 2008	3,0
ТОО «Корнеевка Есиль»	СКО, Есильский р-н	60 503	Временная возвратная финансовая помощь	Январь 2009	1,9
ТОО «СТ Агро»	г. Кокшетау	45 799	Поставка запасных частей	Август 2008	1,5
ТОО «Мичуринский»	СКО, Темирязовский р-н	42 670	Поставка оборудования	Сентябрь 2008	1,4
Галимжанов Б.	г. Астана	25 070	Продажа доли в уставном капитале	Декабрь 2008	0,8

### 34. Уставный и собственный капитал

(тыс. тенге)

Уставный капитал	Собственный капитал
131	4 342 738

### 35. Обязательства эмитента

(тыс. тенге)

Кредитор	Вид продукта	Вид валюты	Процентная ставка	Вид обеспечения	Сумма основного долга
АО «Астана-финанс»	Займ	KZT	16,3	Основные средства	2 947 535
АО «Лизинговая компания «Астана-финанс»	Лизинг	KZT EUR USD	16,8	Техника, оборудование	638 931
АО «КазАгроФинанс»	Займ	KZT	6	Техника, оборудование	11 330
<b>ИТОГО:</b>					<b>3 597 796</b>

### Временная структура займов по срокам погашения

(тыс. тенге)

Наименование кредитора	Текущая сумма долга	Сумма к погашению										
		3 кв 2008г.	4 кв 2008г.	1 кв 2009г.	2 кв 2009г.	2 п-е 2009г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.
АО «Астана-финанс»	2 947 535	11 008		390 871		53 613	444 484	444 484	452 422	412 484	412 484	325 685
АО «Лизинговая компания «Астана-финанс»	638 931		74 603	103 361		65 656	153 018	144 252	58 183	39 858		
АО «КазАгроФинанс»	11 330			3 090			3 090	3 090	2 060			

### 36. Кредиторская задолженность

Крупные кредиторы на 01.07.2007 г.

(тыс. тенге)

Наименование	Место нахождения	Сумма задолженности	Основание возникновения	Срок погашения	% в общей доле
ТОО «Атамекен Агро»	СКО, Жамбыльский р-н	1 073 228	Временная возвратная финансовая помощь	Декабрь 2008	49,1
ТОО «Атамекен Агро Целинный»	СКО, р-н Габита Мусрепова	331 238	Поставка семян	Июль 2008	15,2
ТОО «MY GONS»	г. Астана	252 270	Временная возвратная финансовая помощь	Декабрь 2008	11,5

ТОО «Сагат СК»	СКО, Темиряшевский р-н	241 973	Временная возвратная финансовая помощь	Декабрь 2008	11,1
ТОО «Корпорация Рамут»	г. Кокшетау	74 110	Поставка ядохимикатов	Февраль 2009	3,4
АО «Лизинговая компания «Астана-финанс»	г. Астана	51 003	Вознаграждение	Февраль 2009	2,3
АО «Астана-финанс»	г. Астана	30 993	Вознаграждение	Февраль 2009	1,4
ТОО «Сингента Казахстана»	г. Астана	28 733	Поставка ядохимикатов	Февраль 2009	1,3
ТОО «ДГ Технолоджи»	г. Астана	20 974	Поставка ядохимикатов	Декабрь 2008	1,0
ТОО «Golg Point Limited»	г. Алматы	12 109	Вознаграждение	Ноябрь 2008	0,6

### 36-1. Размер чистого дохода, полученного эмитентом за три последних завершённых финансовых года

Анализ финансовых результатов.

(тыс. тенге)

Показатели деятельности	2005г.	2006г.	2007г.	01.07.2008г.
Доход от реализации	2 457 628	1 709 900	2 628 944	3 651 595
Себестоимость	1 283 125	886 319	1 777 785	2 130 424
Валовый доход	1 174 503	823 581	851 159	1 521 171
Доходы от неосновной деятельности	79 948	920 900	309 272	514 823
Расходы периода	1 093 084	1 705 583	1 141 097	1 627 325
Доход (убыток) до налогообложения	161 367	38 898	19 334	408 669
Подходный налог	20 987	12 751	10 239	2 272
Доля меньшинства	133 905	3 919	(14 556)	(106 448)
Чистый доход	6 475	22 228	23 661	512 245

### 36-2. Лeverедж

2005г.	2006г.	2007г.	1 полугодие 2008г.
14,8	7,9	1,7	1,3



### 36-3. Критерии финансового состояния эмитента и иные показатели, ухудшение которых влечет для эмитента обязанность выкупа облигаций

Критерии финансового состояния эмитента и иные показатели, ухудшение которых, влечет для эмитента обязанность выкупа облигаций отсутствуют.

## VI. Сведения о выпусках ценных бумаг

### 37. Информация о всех зарегистрированных выпусках ценных бумаг

#### 1) Первый выпуск облигаций

Вид долга	Необеспеченный
Количество	2 000 000 штук
Номинальная стоимость облигаций	2 000 000 000 тенге
Купон	Уровень инфляции + 7 % (макс. – 16%, мин. – 7%)
Орган осуществивший регистрацию	Агентство Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций
Дата и номер регистрации выпуска	18.04.2005г., № В58
Дата начала обращения	23.06.2005г.
Срок обращения	3 года
Дата погашения	23.06.2008г.
Общий размер выплат по облигациям	2 902 000 000 тенге
Основные рынки, на которых осуществлялась торговля ценными бумагами	Торговая площадка АО «Казахстанская фондовая биржа»

## VII. Сведения о выпуске ценных бумаг

(данный раздел при государственной регистрации облигационной программы не заполняется)

## VIII. Дополнительная информация

### 41-1. Сведения об облигациях:

<b>События дефолта</b>	<p>В случае наступления дефолта эмитент будет нести ответственность установленную законодательными актами Республики Казахстан.</p> <p>В случае наступления дефолта по облигациям эмитентом будут предприняты все необходимые меры для устранения причин вызвавших дефолт.</p>
<b>Наименование регистратора</b>	<p>АО «ПЕРВЫЙ НЕЗАВИСИМЫЙ РЕГИСТРАТОР»                      050060, г. Алматы, ул. Хусаинова, дом 225, офис 321                      Тел.: 8 (727) 227-61-49, 227-61-45                      Лицензия №0406200360 от 08.04.2005г.                      Договор № 2 от 19.11.2007 г.</p>

**42. Ограничения в обращении облигаций:**

Ограничений в обращении облигаций выпускаемых в отношении возможных приобретателей размещаемых облигаций не предусмотрено.

**43. Сумма затрат на выпуск облигаций и сведения о том каким образом эти затраты будут оплачиваться.**

Наименование	База расчета
Листинговый сбор (вступительный)	0,025% от объема выпуска
Листинговый сбор (ежегодный)	0,025% от объема выпуска
Услуги финансового консультанта, маркет-мейкера, андеррайтера	По договоренности
Услуги регистратора	По договоренности
Проведение аудита	По договоренности
Накладные расходы	По договоренности

**44. Информация о местах, где инвесторы могут ознакомиться с копией устава эмитента и проспекта выпуска облигаций:**

**Эмитент: ТОО «КазАгроТрейд+»**

Адрес: г. Астана, ул. Гумилева, д. 5, офис 6

Тел.: (8 317 2) 37 44 05, 37 43 61, 29 27 34

Факс: (8 317 2) 29 25 39

Е-mail: [info@atameken-agro.kz](mailto:info@atameken-agro.kz)

Финансовый консультант: АО «Астана-финанс»

Адрес: г. Астана, ул. Бигельдинова, 12

Тел.: 8 /7172/ 59 10 83

Факс: 8 /7172/ 59 10 51

Е-mail: [d\\_erzhanov@af.kz](mailto:d_erzhanov@af.kz)

**Генеральный директор**

**Джазин Ф.А.**

**Главный бухгалтер**

**Цыганкова Е.И.**



**1. «КазАгроТрейд+»  
жауапкершілігі шектеулі серіктестігінің  
(«КазАгроТрейд+» ЖШС)  
ОБЛИГАЦИЯЛЫҚ БАҒДАРЛАМА ШЫҒАРЫЛЫМЫНЫҢ ПРОСПЕКТІ**

**Облигациялық бағдарламаның суммалық көлемі  
20 000 000 000 (жиырма миллиард) теңге**

Облигация шығарылымының нобайын өкілетті органмен мемлекеттік тіркеу облигация иемденуге нобайда жазылған, инвесторларды кез – келген нұсқаулармен қамту дегенді білдірмейді. Облигацияның шығарылымын мемлекеттік тіркеуін жасаған өкілетті орган осы құжатта қамтылған ақпараттың дұрыстығына жауапкершілікті алмайды. Облигацияны шығарудың нобайы Қазақстан Республикасының заңдылықтарына сәйкес қарастырылған. Эмитенттің лауазымды тұлғасы осы нобайдың мазмұнында қамтылатын мәліметтер үшін жауап береді, және де осы нобайда көрсетілген, эмитенттің инвесторлары мен облигацияларына қатысты мәліметтердің растығын дәлелдейді.

Астана қ.

**1. Эмитенттің аталуы**

Эмитенттің аталуы	Толық	Қысқартылған
Қазақ тілінде	«КазАгроТрейд+» жауапкершілігі шектеулі серіктестігі	«КазАгроТрейд+» ЖШС
Орыс тілінде	Товарищество с ограниченной ответственностью «КазАгроТрейд+»	ТОО «КазАгроТрейд+»

**2. Эмитент атауының өзгертілуі туралы мағлұмат**

Тіркеу күні / қайта тіркеу	Толық аталуы	Қысқартылған атауы
03.09.2003ж.	«КазАгроТрейд» жауапкершілігі шектеулі серіктестігі	«КазАгроТрейд» ЖШС
13.12.2003ж.	«КазАгроТрейд+» жауапкершілігі шектеулі серіктестігі	«КазАгроТрейд+» ЖШС

**3. Эмитенттің мемлекеттік тіркеуі (қайта тіркеуі) туралы мағлұмат**

Заңды құқығы бар тұлғаның мемлекеттік тіркеу туралы куәлігі №14893-1901-ЖШС 30.06.2006жылдан, Қазақстан Республикасының әділет Министрлігінің Астана қаласының әділет департаментімен берілген.

**4. Салық төлеушігін тіркеу нөмірі: 032 600 218 911.****5. Эмитенттің орналасқан жері, байланыс телефондары мен факс, электронды поштаның, банктік реквизиті туралы мағлұмат:**

Заңды мекен-жайы:	Қарым - қатынас реквизиттері:	Пошталық адресі:
Астана қ. Гумилев көш, 5 үй, 6 офис	Астана қ. Юго-Восток, 32 көш, 55а үй	Тел: 8 (7172) 34-21-09, 34-21-63 Факс: 8 (7172) 34-19-49 E-mail: <a href="mailto:info@atameken-agro.kz">info@atameken-agro.kz</a>

**6. Банктік реквизиттері**

Банктік реквизиттері
ИИК 027467885 Астана қ. «Банк Тұран Өлем» АҚ «Астана» филиалы БИК 195 301 304

**7. Эмитенттің құрылуы мен қызметі жайлы қысқаша ақпарат. Эмитенттің құрылу мақсаты мен қызметі**

Компанияның негізгі мақсаты ретінде астықты өндіру кешенін ұйымдастыру мен дамыту болып табылатын. Компания 2003 жылы қыркүйекке «КазАгроТрейд» ЖШС ретінде 87,2 мың теңге жарғылық капиталымен тіркеліп, оның жалғыз жеке тұлғасы – Қазақстан Республикасының резиденті

болып келді. 2003 жылдың қараша – желтоқсан айларында компания құрамының өзгертілуіне байланысты бірнеше рет қайта тіркелді, осының нәтижесінде жарғылық капиталдың 70% -дық бөлігінің иегері, Компанияның жеке тұлғасы – Қазақстан Республикасының резиденті, 30% -ы «Достық-06» ЖШС (екеуі де Ақмола облысы, Астрахань елді мекенінен) болып табылды. 13 желтоқсанда 2003 жылы Компанияның қатысушыларының шешімімен «КазАгроТрейд+» ЖШС болып қайта тіркелді. 01 қыркүйекте 2004 жылы Компанияның жарғылық капиталының көлемінің өзгертілуіне байланысты қайта тіркелді. Компанияның жарғылық капиталы 130,8 мың теңгеге дейін ұлғайтылды, Компанияның құрамына «Талага» ЖШС (Алматы қ.) жарғылық капиталға 50%-дық бөлігін құрап кірді, осыған орай жеке тұлғаның бөлігі 35% -ға дейін, «Достық-06» ЖШС – 15% -ға дейін төмендеді. 30 маусым 2006 жылы Компания әділет органдарында құрамының өзгертілуі бойынша қайта тіркеуден өтті. Құрамының өзгертілуінің қайта тіркеуінен кейін: «Талага» ЖШС - 50%, жеке тұлға Юрченко Евгений Викторович – 50%.

2003 жылы Компания астықты сату мен сатып алу жөнінен трейдингтік операцияларымен айналысты, 2004 жылдан бастап астық мәдениетін өндіру үшін қажетті материалды – техникалық базаны қалыптастыруға кірісті.

Қазіргі таңда 01 шілде 2008 жылы, Компания Солтүстік Қазақстан облысында орналасқан еншілес 2 ауылшаруашылық ұйымдары бар:

- "Атамекен-Агро-Тимирязево" ЖШС (Докучаево е.м.), Компанияда төленген жарғылық капиталдың 89,6% пайызын құрайды.
- "Атамекен-Агро-Корнеевка" ЖШС (Корнеевка е.м.), Компанияда төленген жарғылық капиталдың 51,0% құрайды.

Компанияның еншілес ұйымдары олардың құрамына жеке тұлғалардың – шартты жер бөлігінің иелерін өзіне тарту арқылы құралды. Компанияның еншілес ұйымдарының жарғылық капиталының құрамына, оның иелері өз шартты жер меншігін қосты. Нәтижесінде Компанияның еншілес ұйымдарының жер учаскелерінің барлық ауданы 53 758 га құрады, соның ішінде «Атамекен-Агро-Тимирязево» ЖШС - 35 787 га, «Атамекен-Агро-Корнеевка» ЖШС - 17 971 га.

Компанияның жер учаскелері Қазақстан Республикасының Солтүстік Қазақстан облысында дала және орманды дала зоналарында шұғыл континентті климатта орналасқан. Компанияның егістік учаскесінің орташа жарты жылдық жауын-шашын мөлшері 280–320 мм, 60% жауын –шашын мөлшері өсімдіктің өсіп -өну кезеңінде түседі; ең көп айлық жауын –шашын мөлшері шілде айында болады. Компанияның жер учаскесінің топырағы кәдімгі қара топырақ болып табылады, бонитеттің орташа балы (интегралды көрсеткіші 1 ден 100 –ге дейін, топырақтың құнарлық ықтималдығын сипаттайды, оның ішінде топырақтың технологиялық құрамы, учаскенің орналасқан жері мен көп жылдық кезеңдегі астық өнімділігі де есептеледі) 65 құрайды. Компанияның жер учаскелеріндегі астық мәдениетінің ықтимал өнімділігі шамамен 18 центнер астықты 1 га (ц/га) құрайды және де жерді арнайы дайындаудың, рекультивацияны қосқанда (топырақтың өнімділігін табиғи жолмен қалыпқа келтіру), арамшөптерді тазалау мен топырақтың ылғалдылығын сақтап қалу операциялары арқылы да жетуі мүмкін.

Компанияның материалды –техникалық базасы негізінен жоғары дәрежеде тиімді американ және еуропа өндірушілерінің ("John Deere", "Buhler", "Case New Holland" маркалары) ауылшаруашылық техникасымен қамтылады, астық мәдениетін өндіру мен өңдеу үшін меншіктік кешендер, қоймалар, астық қоймалары, машина –тракторлық шеберханалар, ауылшаруашылық техника мен мүлкілері.

Компанияның барлық еншілес ұйымдары Қазақстан республикасының қаржы Министрлігінің Салық комитетінің патентін заңды тұлғалар үшін арнайы салық режимін қолдануға – ауылшаруашылық өнімдерін өндірушілерге салық салу жөнінен жеңілдіктердің қолданылуы, яғни салық соммасынан

80% көлемінде, соның ішінде қосымша құнына салық, әлеуметтік, транспорт, мүліктік, жер және бірлескен кіріс салығы.

**8. Эмитент иеленген рейтингтердің бары туралы мағлұмат немесе халықаралық рейтингтік агенттіктер арқылы шығарылған бағалы қағаздар туралы.**

Эмитентке халықаралық және отандық рейтингтік агенттіктер иеленген емес.

**9. Эмитенттің барлық филиалдарының және өкілдіктерінің аталуы, тіркеу күні, орналасу жері және пошталық адресі.**

Эмитенттің филиалдары мен өкілдіктері жоқ.

**10. Аудиторлық ұйымдардың толық ресми аталуы, эмитенттің соңғы аяқталған қаржылық үш жылда сәйкесінші алқа мүшелеріне (құрамдық, палаталық) қатысын көрсете отырып қаржылық есеп аудитін жүргізу.**

«ALMIR CONSULTING» ЖШС, Жарғы негізінде әрекет ететін, қызмет көрсету үшін мемлекеттік лицензиясы № 0000014 27 қараша 1999 жылдан, адитор тұлғасында Жанспаев Х.Ж. (біліктілік куәлігі №0000041 28 ақпан 2000 жылдан).

Компания Қазақстан Республикасының "Аудиторлық қызмет туралы" бекітілген заңының талаптарына сәйкес келеді, және Қазақстан Республикасының қаржы Министрлігінің 03 қараша 2006 жылғы № 434 бекіткен бұйрығымен қаржылық ұйымдардың міндетті аудитын жүргізу үшін аудиторлық ұйымдарға талап етіледі.

**Кеңесшілердің заңды және қаржылық мәселелері бойынша толық ресми аталуы, олармен үш жыл көлемінде сәйкесінше қызметтерін атқаруға келісім-шарт жасалған, нобайды өкілеттік органға осыдан ілгері ұсынылған, алқа мүшелерінің сәйкесінше қатыстылығын нұсқайды (құрамдық, палаталық).**

АҚ «Астана-финанс» қаржылық кеңесші, Қазақстан Республикасының қаржылық нарық пен қаржылық ұйымдарды реттеу мен бақылау Агенттігінің лицензиясы № 0001201193 28 наурыз 2006 жылдан негізінде. Компания Қазақстанның қаржылар ассоциациясы, АҚ «Қазақстанның қор биржасының» «К», «Р», «Н» категориялары бойынша мүшесі болып табылады.

**11. Эмитенттің корпоративтік басқарудың кодексінің қабылдау күні.**

Корпоративтік басқару кодексі қабылданбады.

## **II. Эмитенттің басқару органдары**

**12. Эмитенттің басқару органының жүйесі**

Жоғарғы басқару органы– Серіктестік қатысушыларының Жалпы жиналысы (келесіде Жалпы жиналыс). Жалпы жиналыс Серіктестіктің жұмысына қатысты кез –келген мәселені шешуге құқылы. Әрбір қатысушы Жалпы жиналыста Серіктестіктің жарғылық капиталындағы сәйкесінше бөлігіне байланысты дауысқа ие болады.

Басқару және бақылау-тексеріс органы – Бақылау кеңесі. Жұмысты стратегиялық басқару және бақылау – тексеріс қызметті серіктестіктің Бақылау кеңесі атқарады, Жалпы жиналыстың ерекше құзыретіне жататын, ерекше мәселелерден тыс. Бақылау кеңесі оның мәжілісінде екі немесе одан да көп мүшелері қатысқан жағдайда шешім қабылдауға құқылы, Бақылау кеңесінің әрбір мүшесі бір дауысқа ие болады. Бақылау кеңесінің шешімі көпшіліктің дауыс беруімен қабылданады. Жиналған

дауыстардың бірдей болған жағдайда, Бақылау кеңесінің төрағасы немесе Бақылау кеңесінің мәжілісінде төрағалық етіп отырған тұлғаның шешуші болып табылады. Жарғының ережелеріне сәйкес Серіктестікте тексеріс алқасы құрылмайды. Бақылау кеңесі тексеріс алқасының барлық заңдылықтарға сәйкес құқықтармен иеленеді.

**Орындаушылық орган – Бас директор.** Серіктестіктің жетекшілік жұмысын және оны енгізіп, жүзеге асыруда бас директор атқарады. Бас директор серіктестік қатысушыларының жалпы жиналысының және Бақылау кеңесінің шешімдерін орындайды. Бас директор Серіктестіктің атынан әрекет етіп, серіктестіктің барлық жұмысшыларының міндеттемелерін орындауы үшін, серіктестік Жарғысының бекітілген тәртібіне сәйкес оның құзыреттілігін көрсетеді, шешім шығарады (бұйрықтар, жарлықтар) және нұсқау береді.

### **Серіктестік қатысушыларының Жалпы жиналысының ерекше құзыреттілігіне келесі мәселелер жатады:**

- 1) *Серіктестік Жарғысының өзгертілуі, оның жарғылық капиталының көлемінің өзгертілуімен қоса, орналасқан жері мен фирмалық аталуы, немесе оның жаңа басылымындағы жарғының бекітілуі.*
- 2) *Серіктестіктің орындаушылық органының құрылуы мен оның өкілеттілігінің алдын ала тоқтатылуы, сонымен қатар серіктестікті немесе оның мүлкін сенімді басқармаға тапсыру туралы шешім мен сол тапсырыстың шарттарын анықтау.*
- 3) *Серіктестіктің Бақылау кеңесін сайлау және өкілеттілігін алады ала тоқтату, сонымен қатар Бақылау кеңесінің серіктестіктің тексеріс алқасының соңғы қызметі арқылы орындалған есеп берулерін бекіту мен қорытынды жасау.*
- 4) *Жылдық қаржылық есеп беру мен таза кірісті бөлу*
- 5) *Ішкі ережелерді, рәсімдерді бекіту, оларды қабылдау және де серіктестіктің ішкі жұмысын реттейтін басқа да құжаттар.*
- 6) *Серіктестіктің басқа да ауылшаруашылық серіктестіктеріне қатысу туралы шешім, сонымен қатар саудалық емес ұйымдар.*
- 7) *Серіктестіктің қайта құрылуы мен таратылуы туралы шешімі.*
- 8) *Тарату алқасын тағайындау және тарату балансын бекіту.*
- 9) *Серіктестік қатысушыларынан өз бөліктерін төлеп алуды мәжбүрлеу туралы шешім.*
- 10) *Серіктестіктің барлық мүлкін бірауыздан кепілдікке беру туралы шешім.*
- 11) *Серіктестіктің мүлкіне қосымша жарна енгізу туралы шешім.*

### **Бақылау кеңесіне қатысты ерекше құзыреттілігіне келесі мәселелер жатады:**

- 1) *серіктестіктің басым жұмыс бағыттын анықтау,*
- 2) *қатысушылардың Жалпы жиналысының кезекті және кезектен тыс шақырылуы туралы шешім қабылдау, ,*
- 3) *қызметтік еңбекақы мөлшерін, серіктестіктің орындаушылық органының еңбекақысы мен сыйлық беруді анықтау,*
- 4) *серіктестіктің штаттық кестесін бекіту,*
- 5) *серіктестіктің міндеттемелерінің көлеміне байланысты ұлғайту, яғни серіктестіктегі өз капиталының 10 немесе одан да көп пайызды құраған жағдайда.*
- 6) *заңды түрде құпия болатын қызметтік, саудалық немесе серіктестік немесе оның жұмысы туралы ақпаратты анықтау,*
- 7) *серіктестіктің орындаушылық органы үшін шығындардың жылдық сметасын бекіту,*
- 8) *жарғылық капиталдан өз бөлігін үшінші тұлға арқылы қатысушыларды алыстату туралы шешім қабылдау,*

9) серіктестіктегі өз бөлігіне байланысты қатысушыға кепілдікті жүзеге асыруды рұқсат беруге шешім қабылдау,

10) серіктестіктің жұмысы туралы ақпаратпен, оның бухгалтерлік және басқа да құжаттарымен қатысушылардың танысу тәртібі.

11) серіктестіктің құрылтай құжаттарымен қарастырылатын, қатысушылардың Жалпы жиналысы мен орындаушылық органның ерекше құзыреттілігіне жатпайтын басқа да мәселелер.

### Орындаушылық органның құзыреті

Орындаушылық органның құзыреттілігіне қатысушылардың Жалпы жиналысының және серіктестіктің Бақылау кеңесінің ерекше құзыреттілігіне, Жарғымен немесе басқа құжаттар ережесімен, серіктестік қатысушыларының жалпы жиналысында қабылданған шешімдерден басқа, серіктестіктің жұмысын қамтамасыз ететін барлық мәселелер жатады.

### 13. Эмитенттің Бақылау кеңесінің мүшелері жайлы мағлұмат.

Бақылау кеңесі мүшесінің аты-жөні, туған жылы	Соңғы үш жыл көлемінде және қазіргі уақыттағы лауазымы, хронологиялық тәртіпте, сонымен қатар үйлесімділігі	Эмитенттің жарғылық капиталына қатысу	Эмитенттің еншілес және тәуелді ұйымдарының жарғылық капиталына қатысу
Сағымбаев Мейрам Тұнғышбайұлы, 1963 ж.т. Бақылау кеңесінің төрағасы	1996ж. қаңтарынан бастап «Достық-06» ЖШС директоры	Жоқ	Жоқ
Шортан Саят Шортанұлы, 1980 ж.т.	АМК экономикалық зерттеу бөлімінің меңгерушісі «А.И.Бараев ат. астық шаруашылығының ҒӨО» ҚР АШМ 01.01.2006 ж. бастап  АМК кіші ғылыми қызметкері «А.И.Бараев ат. астық шаруашылығының ҒӨО» ҚР АШМ 2004 ж. шілдеден 01.01.2006 ж. дейін  АҚ «Қазагромаркетинг» 15.09.2003ж 2004ж. қыркүйегінедейін талдағыш және менеджер-маркетолог .	Жоқ	Жоқ
Аукенов Арман Рысұлы, 1977 ж.т.	Финансовый директор ТОО «Компания Центр Бетон» ЖШС 04.10.2006ж. бастап қаржылық директоры  «КазАгроТрейд+» ЖШС 01.08.2004жылдан 29.09.2006ж. дейін саудалық директоры  «КазАгроТрейд+» ЖШС 18.02.1994 жылдан 01.08.2004ж. дейін директордың орынбасары	Жоқ	Жоқ

Бақылау кеңесінің құрамында екі жыл көлемінде өзгертулер болмады.

Бақылау-тексеріс органының қызметі серіктестіктің Бақылау кеңесіне тапсырылды.



#### 14. Эмитенттің орындаушылық органы

Аты-жөні	Туған жылы	Соңғы екі жыл көлемінде және қазіргі уақыттағы лауазымы	Эмитенттің төленген жарғылық капиталына қатысу	Эмитенттің еншілес және тәуелді ұйымдарының төленген жарғылық капиталына қатысу
Джазин Фархад Амангелдіұлы	1968	«КазАгроТрейд+» ЖШС 03.08.2005жылдан Бас директоры «КазАгроТрейд+» ЖШС 11.07.2005жылдан 02.08.2005ж. дейін өндіріс директорының орынбасары «Агрофирма ТНК» ЖШС 03.01.2005жылдан 01.06.2005ж. бас агрономы «Агрофирма ТНК» ЖШС 11.05.2000 жылдан 02.01.2005ж. өндіріс директорының орынбасары	Жоқ	Жоқ

#### 15. Эмитенттің орындаушылық органының өкілеттілігін басқа саудалық (басқарушы) ұйымға беру туралы мәлімет.

Эмитенттің орындаушылық органының өкілеттілігін басқа саудалық (басқарушы) ұйымға беруі өз жұмысы мерзімінде жүргізілмеген.

#### 16. Бақылау кеңесі мүшелеріне, орындаушылық орган мүшелеріне және басқа да жетекші жұмысшыларға төленетін сыйақы.

(тенге)

Аталуы	Шығару туралы шешім қабылданғаннан кейінгі үш айға нақты төлемі ( 01.02.2008 жылдан 01.05.2008ж. дейін)	Шығару туралы қабылданған шешімнің күнінен бастап келесі он екі айға жоспарланған төлемдер (01.05.2008ж. - 01.05.2009ж.)
Бақылау кеңесі мүшелеріне төленетін сыйақы соммасы	-	-
Бас директорға төленетін сыйақының соммасы	1 200 000	4 800 000

#### 17. Эмитенттің ұйымдастырушылық құрлымы

Эмитенттің бөлімшелерінің құрылымы мен жетекшілік бөлімдерінің құрылымы туралы 1 шілде 2008 жылғы мағлұматы:

Құрылымдық бөлімшелердің және лауазымдардың аталуы	Аты – жөні, тегі
Бас директор	Джазин Фархад Амангелдіұлы

Өндіріс мәселелері бойынша бас директордың орынбасары	Дюсюкеев Қанат Сапарғалиұлы
Бас агроном	Ахтанов Мұрат Сулейменұлы
Бас инженер	Дробышев Григорий Дмитриевич
Қаржылық директор	Бос орын
Бас экономист	Бос орын
Бас бухгалтер	Цыганкова Евгения Ивановна
Аудитор	Васильева Татьяна Викторовна
Заң бөлімінің бастығы	Мартынов Алексей Николаевич
Шаруашылық меңгерушісі	Дүйсекеева Гүлім Қапарқызы

### Серіктестіктің филиалдары мен өкілеттіліктері

01.07.2008 жылға Серіктестік ешқандай филиал мен өкілеттілігі жоқ.

### Эмитент қызметкерлерінің саны

Көрсеткіштер	01.01.2008ж.	01.07.2008ж.
Бас компания қызметкерлерінің саны	26	28
Еншілес кәсіпорындар қызметкерлерінің саны	310	378
Барлығы	336	406

## III ЭМИТЕНТТІҢ ҚАТЫСУШЫЛАРЫ МЕН АФФИЛИРЛІ ТҮЛҒАЛАРЫ

### 18. Эмитенттің қатысушылары

Қатысушылардың аталуы	Қатысушылардың орналасқан жері/мекен-жайы	Эмитенттің жарғылық капиталдағы қатысушылардың бөлігі (пайыздық)
«Талага» ЖШС	Алматы қ., Қонаев көш., 66	50
Юрченко Евгений Викторович	Астана қ., С.Сейфулл көш., 63 үй 94 пәтер	50

Эмитенттің қатысушысы болып табылмайтын, бірақ басқа ұйымдар арқылы эмитенттің жұмысын бақылауға құқығы бар тұлғалар туралы мағлұмат.

Эмитенттің қатысушысы болып табылмайтын, бірақ басқа ұйымдар арқылы эмитенттің жұмысын бақылауға құқығы бар тұлғалар жоқ.

**19. Эмитенттің басқа заңды тұлғалардың жарғылық капиталында он немесе одан да көп пайызды бөлігін иемденуі туралы мағлұмат.**

Заңды тұлғаның толық аталуы	Эмитенттің заңды тұлғаның жарғылық капиталындағы бөлігі	Жұмыс түрі	Орналасқан жері (толық пошталық адресі)	Бірінші жетекшінің аты-жөні
«Атамекен-Агро-Тимирязево» Жауапкершілігі шектеулі серіктестігі	89,6%	Ауылшаруашылық өнімдерді өндіру	Солтүстік Қазақстан облысы Тимирязев ауданы, Докучаево е.м.	Сапулатов Каертгар Аипович
«Атамекен-Агро-Корнеевка» Жауапкершілігі шектеулі серіктестігі	51,0%	Ауылшаруашылық өнімдерді өндіру	Солтүстік Қазақстан облысы Есіл ауданы, Корнеевка е.м.	Бейсембаев Толқын Сұрағанұлы

**20. Эмитент қатысатын өндірістік, банктік, қаржылық топтардың, холдингтердің, ассоциациялардың, консорциумдар туралы ақпарат**

Қазіргі уақытта эмитент банктік қаржылық топтардың, ассоциациялардың, концерндерде консорциумдарда қатыспайды.

**21. Қазақстан Республикасының заңдылықтарына сәйкес эмитенттің алдыңғы тармақтарында көрсетілмеген, басқа да аффилирлі тұлғалар туралы мағлұмат**

Лауазымды тұлғалардағы аффилирлі тұлғалар туралы мағлұмат

Лауазымды тұлғаның аты-жөні	Жақын туыстық қатынастағы жеке тұлғалар (ата-анасы, жолдасы. Ағасы, апасы, баласы, қызы) лауазымы көрсетіледі	Эмитенттің аффилирлі тұлғасы болып табылатын жеке тұлғамен байланысы	Мекен-жайы
Джазин Фархад Амангелдіұлы Бас директор	Джазина Гүлбану Шахметовна	шешесі	Астана
	Джазина Ардақ Қайырбекқызы	әйелі	Астана
	Джазина Жадыра Фархадқызы	қызы	Астана
	Джазина Азиза Фархадқызы	қызы	Астана
	Джазина Алия Фархадқызы	қызы	Астана
	Джазин Али Фархадұлы	ұлы	Астана
	Джазина Гүлмира Амангелдіқызы	әпкесі	Астана
	Джазина Дана Амангелдіқызы	әпкесі	Астана
	Құсаинов Қайырбек Қалиасқарұлы	әйелінің әкесі	Астана
Баялинова Орынбасар Қазыханқызы	әйелінің шешесі	Астана	
Сағымбаев Мейрам Тұңғышбайұлы, Бақылау кеңесінің төрағасы	Сағимбаева Екатерина Мулдахметовна	әйелі	Ақм. Обл. Астраханка е.м.
	Сағимбаева Жибек Тунгушбаевна	әпкесі	Ақм. Обл. Астраханка е.м.
	Сағимбаевна Жарқын Тунгушбаевна	әпкесі	Ақм. Обл. Астраханка е.м.
	Сағимбаева Дарига Мейрамовна	қызы	Ақм. Обл. Астраханка е.м.
	Сағимбаева Сабира Мейрамовна	қызы	Ақм. Обл. Астраханка е.м.
Тунгушбаева Жазира Мейрамовна	қызы	Ақм. Обл. Астраханка е.м.	

	Альмагамбетова Раушан Мулдахметовна Сакаева Карашаш Мулдахметовна Сакаева Галина Мулдахметовна Биржанова Татьяна мулдахметовна Сулейманов Нуртлеу Мулдахметович Сулейманов Молдығалым Мулдахметович Сулейманов Мырзағалым Мулдахметович	әйелінің әпкесі әйелінің әпкесі әйелінің әпкесі әйелінің әпкесі әйелінің ағасы әйелінің ағасы әйелінің ағасы	Астана Астана Астана Астана Астана Астана Астана
Ауткенов Арман Рысұлы Бақылау кеңесінің мүшесі	Ауткенов Рыс Ауткеноа Мара Какимовна Ауткенова Раушан Молдабаевна Ищанов Молдабай Ищанович Ищанова Ботакоз Ислямовна	әкесі шешесі әйелі әйелінің әкесі әйелінің шешесі	Астана Астана Астана Петропавл Петропавл
Шортан Саят Шортанұлы Бақылау кеңесінің мүшесі	Бекпаев Шортан Сеитович Бекпаева Бахыт Алимбаевна Бекпаев Марат Шортанович Бекпаев Болат Шортанович Шортан Асель Еркыновна Шортан Дана Саятқызы	әкесі шешесі ағасы ағасы әйелі қызы	Алматы Алматы Астана Алматы Алматы Алматы
Юрченко Евгений Викторович «КазАгроТрейд+» ЖШС қатысушысы	Юрченко Виктор Александрович Юрченко Людмила Владимировна Юрченко Юрий Викторович Крета Елена Владимировна Крета Владимир Степанович Крета Татьяна Михайловна	әкесі шешесі ағасы әйелі әйелінің әкесі әйелінің шешесі	Астана Астана Астана Астана Саратов, РФ Саратов, РФ
Мустафин Аслан Еркинович, «Талага» ЖШС 100 % қатысушысы			Алматы

## 22. Аффилірлі тұлғаның қатысуымен жасалған келісім

Соңғы жылда эмитенттің аффилірлі тұлғалармен жүргізілген ірі келісімдер туралы ақпарат

Контрагенттің аталуы	Келісім түрі	Келісім соммасы, мың. теңге
«Атамекен-Агро-Тимирязево» ЖШС	Астықты сату	54 143
«Атамекен-Агро-Корнеевка» ЖШС	Астықты сату	713 833

## IV Эмитенттің жұмысының баяндамасы

### 23. Эмитент жұмысындағы жалпы тенденцияның қысқаша баяндамасы

Эмитент компаниясының тобы өз жұмысын 2004 жылдың басынан бастағанына қарамастан, қазіргі таңда меншігіндегі материалды – техникалық базасы мен ауылшаруашылық пайдаланатын жерінің

барына байланысты ірі ауылшаруашылық қалыптасқан, жұмысын негізгі бір түрі ретінде астықты өндіру мен тарату болып табылады.

### Эмитенттің бәсекелесі болып табылатын ұйымдар туралы мағлұмат

Астық мәдениетін өндіру мен тарату Қазақстанда көптеген заңды тұлғалар мен шаруа қожалықтары айналысады. Ерекше рентабельді болып холдингке біріккен өндірістің жабық технологиялық циклі бар – астықты өндіруден тұтынушыға дайын өнімді дайындауға дейін ауылшаруашылық кәсіпорындары табылады. Үлкен тұрақтылық пен өндірістің диверсификациясына жету үшін холдинг ішіне әр түрлі дәрежедегі астық өндірісі мен таратуымен тікелей немесе жанама түрде байланысы бар кәсіпорындар кіреді:

- Тікелей астық өндірісі;
- Астық өндірісін қамтамасыз ететін кәсіпорындар (ГСМ қамтамасыз етуші, улы химикаттар, гербицидтер, автотранспорттық кәсіпорындар, ауылшаруашылық техникасымен қамтамасыздандыру мен жеткізу бойынша дилерлік кәсіпорындар, агросервис, тұқым шаруашылығы және т.б.) предприятия по хранению и реализации зерна (зерновые трейдеры, элеваторы);
- Қайта өңдеу кәсіпорындары (ұн тартатын, нан пісіру, макарон өндірісі)
- Астық өңдеуді қажет ететін, шикізат ретінде қолданатын, өнімдерді қолданатын кәсіпорындар (жем өндірісі, ет және сүт мал шаруашылығы және т.б.)

Қазіргі таңда Қазақстанның астық нарығында ірі холдингтерге астық мәдениеті үшін 100 000 га артық егістік жерлері бар құрылымдарды жатқызуға болады:

Аталуы	Астықты жер өңделетін аймақтар	Жұмыстың негізгі түрлері	Астық үшін егістік жерлер
КазЭкспортАстық	СҚО, Ақмола обл.	Астық мәдениетін өндіру	400 000 га
Иволга	Қостанай обл.	Астық мәдениетін өндіру	530 000 га
Алиби-Агро	СҚО және Ақмола обл.	Астық мәдениетін өндіру	270 000 га
Агроцентр-Астана	Ақмола обл.	Астық мәдениетін өндіру	240 000 га
Атамекен-Агро	СҚО	Астық және май мәдениетін өндіру	212 000 га

Карасу	Қостанай обл.	Астық мәдениетін өндіру	170 000 га
«ЦелинаАгро» ЖШС	Ақмола обл.	Астық мәдениетін өндіру	50 000 га
ОПХ «Заречное» АӨШ	Қостанай обл.	Астық мәдениетін өндіру	34 751 га
«Новоникольское» ЖШС	Ақмола обл.	Астық мәдениетін өндіру	18 000 га
«Свободное» ЖШС	Ақмола обл.	Астық мәдениетін өндіру	17 064 га
«Москворецкое» ЖШС	СҚО	Астық мәдениетін өндіру	14 500 га

Жоғарыдағыны ескере отырып, «КазАгроТрейд+» ЖШС-ның құрылуынан басқалары Қазақстанның астық нарығында он жылдан астық жұмыс істеп келе жатыр.

### **Эмитенттің жұмысының Қазақстандағы орта (орта әлемдік) салыстырғандағы сипаттамасы**

#### **Саланың даму болжамы және саладағы эмитенттің орны**

Астың өндірісінің ахуалы еліміздің топырақтық-климаттық жағдайларына байланысты. Топырақтың түрі, ауаның температурасы, жауын-шашынның мөлшері мен таралуы, ауылшаруашылық кәсіпорындардың жұмысын бағыттайтын саланың жұмыс жасау тиімділігі. Жер егістігінің ең құнарлы деген жерлері Қазақстанның қаратопырағы, қара –қоңыр және қоңыр топырағы, сонымен қатар оңтүстік аудандағы шабындық жерлер жатады. Ылғалдылық керитерінен шығатын (жылдық жауын-шашын мөлшері) астық мәдениетінің өсіп өнуіне қолайлы аудан Қазақстанның солтүстік облыстары болып табылады, сонымен қатар оңтүстік облыстардағы таулы аудандар жатады. Нәтижесіне қарағанда, Қазақстанда астық өндірісі республиканың солтүстігі мен оңтүстік-шығысын алып жатыр. Эмитент компания тобының ауылшаруашылық пайдаланылатын жерлері ҚР Солтүстік Қазақстан облысында орналасқан.

Сонымен қатар Қазақстанның солтүстік аймақтарында да ылғалдылықтың жетіспеушілік мәселесі маңызды болып тұр және де өнімділікке тікелей әсер етіп тұр. Ылғалдылықтың жетіспеушілігі салдарынан астықты өңдеу технологиясы үлкен рөл атқарады. Тікелей себудің қазіргі заманғы технологиясы стерна бойынша (эмитент компаниясы тобымен қолданылатын) ылғалдылықты ғана сақтап қоймай, сонымен қатар гумус, эрозияны тоқтатып, жайылымдық жерде стернамен қалатын нәрлі заттар сіңіп қалады, оның жүгін жеңілдетіп, өз еңбек етусіз, тыңайтқыштарсыз және ГСМ техникасын қолданусыз болады. Бұл бағдарлама Қазақстанның климаттық жағдайдағы астық өндірісін көтеруге себеп болады. Топырақты өңдеудің қазіргі заманғы технологияларын пайдалана отырып, эмитент компаниясының тобы дәстүрлі агротехниканы қолданылатын қалған астық өндірушілерінің алдында ерекшеленеді.

• Астық саласындағы тенденциялар

*Шаруашылықтың барлық категорияларындағы егістік жерлер, мың га*

	2000 ж.	2001 ж.	2002 ж.	2003 ж.	2004 ж.	2005 ж.	2006ж.	2007ж.
Барлық егістік жер	16 195	16 785	17 756	17 454	18 036	18 400	18 400	18 900
Астық мәдениеті	12 438	13 209	14 023	13 873	14 278	14 800	14 800	15 400
Эмитент компаниясы тобының егістік жері	-	-	-	-	125	131	50	54

Астық тұқымдасына арналған егістік жерлер бидай, арпа, тот, жүгері, сұлу, қарақұмық, тары, күріш және бұршақ тұқымдасыу себүді қосады.

1991 жылдан бастап ауылшаруашылық пайдаланатын жер ауданы барлық ауылшаруашылық өндірісінде 2,0 есе қысқартылып, астық мәдениеті - 1,6 есеге қысқартылды, бұл шаруашылықтың нарықтық үдемелі формасына өтуге және кісіпорындағы айналым капиталының жетіспеушілігіне әкелетінін ескертілінген. Сонымен қатар 2000 жылдан бастап егістік жерлердің өсу тенденциясы байқалды. Егістік жерлерінің көлемінің өзгеруі астық өндірісінің тұрақтанғандығын сипаттайды.

2008 жылдың бірінші жарты жылдығында эмитент компаниясы тобы 54 мың га ауылшаруашылық пайдаланатын жерлерді өңдеді, соның ішінде 43 мың га тұқым себілді, пар арқылы 11 мың га өңделді.

*Барлық шаруашылық дәрежесіндегі бидайдың жалпы түсімі (өңдеуден кейінгі салмақта) млн. тонна*

	2000ж.	2001ж.	2002ж.	2003ж.	2004ж.	2005 ж.	2006ж.	2007ж.
Жалпы түсім, млн. тонна	9,0	12,7	12,7	11,5	9,9	11,2	13,4	20,1

2007 жылы бидайдың жалпы түсімі – 20,1 млн. тоннаны құрады.

2002 жылы бдайдың жалпы түсімі 2000 жылмен салыстырғанда 1,4 есе өсіп, 12,7 млн. тонна бидайды құрады, бірақ кейінгі жылдары бұл көрсеткіштер төмендеп, 2004жылы 9,9 млн. тоннаға жетті. Бидайдың жалпы түсімін егістік жерлердің азаюымен, өнімнің азаюы мен өндірістік жағдайлардың төмендеуінен байланысты болатынын атқан дұрыс. 2005 жылдан бастап бидай өнімінің ұлғаюы байқалып, рекордты өнім - 20,1 млн. тоннаға жетті.

Бидайды себу кезеңімен байланысты күздік және жаздық деп бөлінеді. Солтүстік Қазақтан аймақтарына негізінен жаздық бидай өндіреді, табиғатты жағдайы бидайдың қатты сортын өсіруге бейім, ол өте бағалы болып табылады, алайда бидайдың жұмсақ сорты соңғы он жылда жалпы бидай өндірісінің 90% құрайды. Жаздық бидайдың негізгі жеткізіп тұрушысы Оңтүстік Қазақстан облысы болып табылады, бұл бидай құрамында ұлпа мен протеині аз мөлшерде болуымен ерекшеленеді. Жаздық бидай өнімділігі жалпы бидай өнімділігінің 10% құрайды.

## Бидайдың өнімділігі ц/га

	2000ж	2001ж	2002ж	2003ж	2004ж	2005ж	2006ж	2007ж
Жалпы түсім, млн. тонн	9,0	12,7	12,7	11,5	9,9	11,2	13,4	20,1
Қазақстан бойынша бидайдың орташа өнімділігі, ц/га, соның ішінде	9,0	11,8	10,9	10,3	8,4	9,5	11,3	13,3
- күздік	12,7	14,1	21,4	19,8	17,5	15,3	12,3	15,5
- жаздық	8,8	11,7	10,3	9,7	7,9	9,1	11,3	12,9
Эмитент компаниясы тобының жаздық бидайдың орташа өнімділігі, ц/га	-	-	-	-	8,3	12,0	15,8	14,3

Эмитент компаниясы тобы бойынша бидайдың жалпы түсімі 41 112 тонна астықты құрады, эмитенттің еншілес кәсіпорындарындағы орташа өнімділік 13,1 ц/га - 15,3 ц/га дейін тербеліп тұрды. Топ бойынша жаздық бидайдың орташа өнімділігі 14,3 ц/га құрады. Бидайдың астық өнімділігінің тұрақты өсуі дайындалған (тұқым себілген), бірнеше жылдар ішінде топырақтың өңделуінен, тыңайтқыштарды қоса отырыған жерде болу мүмкін. Топ бойынша 2007 жылы бидайдың орташа өнімділігі Қазақстан бойынша орташасынан жоғары.

Астықты өндіруде негізгі шектеулерге жатады:

- Құралдардың ескіруі мен жетіспеушілігі,
- Агротехнологияны сақтамау және аз нәтижелі ескірген технологияларды пайдалану,
- өндірістік технологияларды толығымен орындау үшін, тыңайтқыштарды ендіру, жақсы тұқымдарды пайдалану, өсімдікті қорғау құралдары үшін айналым құралдарының жеткіліксіздігі,
- ауылдық жерлерде мамандардың жеткіліксіздігі
- өтілім нарықтарынан алыстығы, астықты сақтау мен таратумен байланысты қиындықтар.

Ауылшаруашылық кәсіпорындары бидайды өңдеу мен жыл сайынғы өнімді жоғары дәрежеде алуға үлкен мүмкіндіктерді иеленеді:

өз қолданысында ауылшаруашылық техникасы мен құралдарын шығарудан қазіргі заманғы жоғары нәтижелі ауылшаруашылық техникасы мен автотранспорт лидерлері (и John Deere, Buhler, Case New Holland компаниялары және т.б.). бар

- кәсіпорын тобы жаңа технологияны қолдануға көшуде – нөлдік, яғни топырақтың құнарлығын сақтап қалып, сонымен қатар өнімділікті ұлғайтуға, топырақты өңдеудегі операцияларды қысқартады және де астықты өндірудегі шығындарды қысқартады, өнімнің бәсекеге қабілеттілігі артады. Жаңа технологияны қолдану қазіргі заманғы ауылшаруашылық техникасын қолдануда мүмкін, мұны шаруашылық тобы өз меншігінде иеленеді.
- Кәсіпорынның штаты білікті және тәжірибелі қызметкерлермен қамтылған.



- 2005-2006 жж. 3 астық қоймалары пайдалануға енгізілді, бұл астықты сақтаудың шығындарды азайтып, өндірістің рентабельдігін көтеруге себеп болады.

### Астықты таратудың саудалық аспектілері

Бидайдың бағасы үлкен аралықтарда теңселіп, көптеген көрсеткіштермен анықталады: өнімнің көлемімен, астықтың сапасымен, елдің ішіндегі сұранысы мен ұсыныстары, шекарадан тысқарыда бидайдың құны, астықты өндіру мен таратудағы мемлекеттік саясаты, жыл мезгілдеріне, өсіріп өндірген орны, сақтау орны, өндірудегі қолданылатын технологиясы жатады.

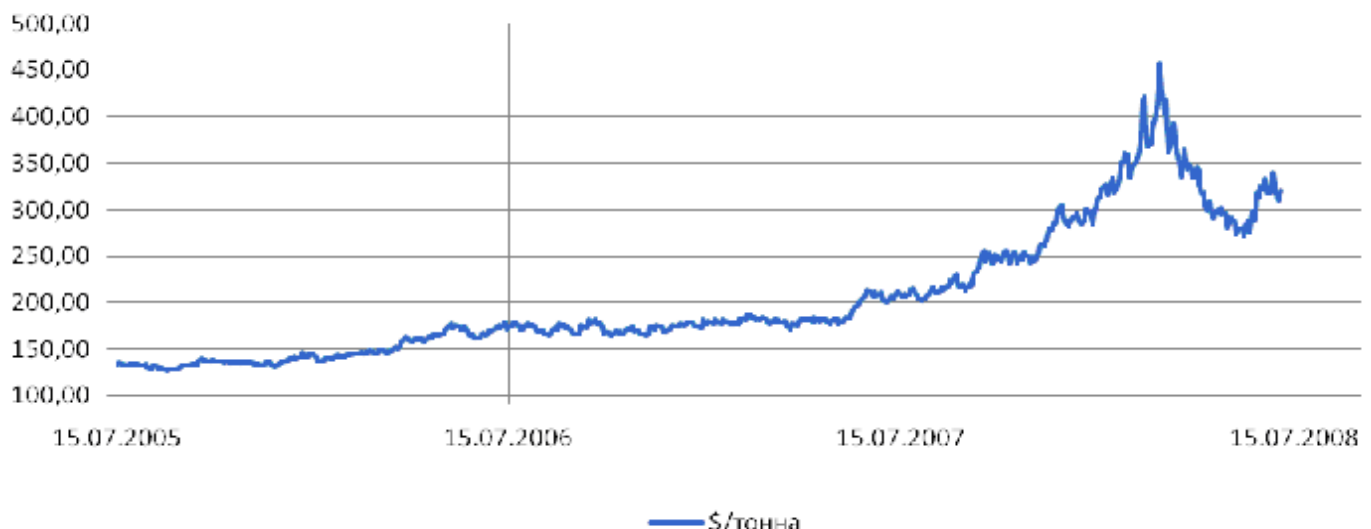
Маңызды факторлардың бірі ретінде астық өндірісінің әлемдік көлемі жатады.

Бидайдың әлемдік өндірісі 2000-2004ж.АҚШ АШМ бағасы бойынша (млн. тонна)

Аталуы	2004/2005		2005/2006		2006/2007		2007/2008	
	саны млн. т.	Уд. Вес, %	саны, млн. т.	Уд. Вес, %	саны, млн. т.	Уд. Вес, %	саны, млн. т.	Уд. Вес, %
<b>Барлық әлемде</b>	<b>548,25</b>	<b>100,0</b>	<b>624,7</b>	<b>100,0</b>	<b>595,4</b>	<b>100,0</b>	<b>602,1</b>	<b>100,0</b>
ЕЕ	92,0	16,8	122,7	19,6	117,7	19,8	123,3	20,5
АҚШ	63,6	11,6	57,3	9,2	49,3	8,3	56,2	9,3
Канада	22,0	4,0	26,8	4,3	25,3	4,2	20,6	3,4
Аргентина	13,0	2,4	12,5	2,0	14,6	2,5	15,0	2,5
Қытай	87,0	15,9	97,5	15,6	104,5	17,6	107,0	17,8
Түркия	17,2	3,1	18,0	2,9	20,5	3,4	18,5	3,1
Қазақстан	11,5	2,1	11,0	1,8	13,7	2,3	13,1	2,2
Ресей	34,0	6,2	47,7	7,6	44,9	7,5	46,3	7,7
Украина	4,0	0,7	18,7	3,0	13,9	2,3	13,8	2,3
Басқалар	203,95	37,2	212,5	34,0	191	32,1	188,3	31,3

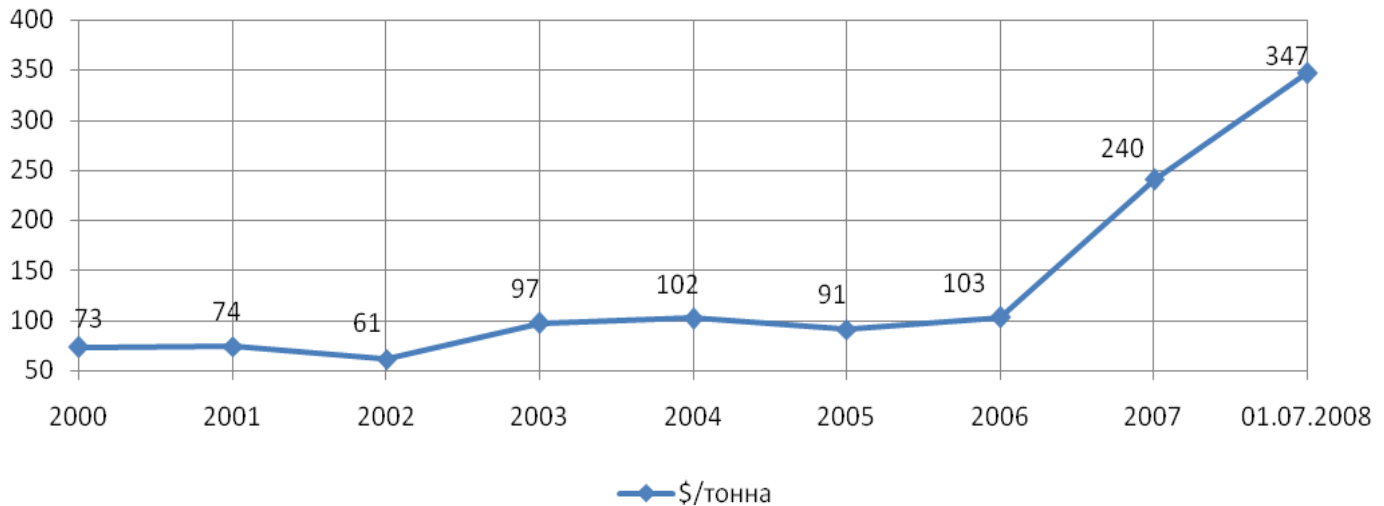
Бидай бағасының өзгерісінің тенденциясы

### Бидайдың әлемдік бағасы



Қазақстандағы бидай бағасының өзгеру тенденциясы, тоннасына АҚШ доллары

## Қазақстан бидайдың бағасы



3 – ші класс бидайды 01.07.2008ж. элеватордан таратудың бағасы, елдің ішкі нарығында 347 АҚШ долларына теңеледі.

### Бидайды экспорттау тенденциясы

Қазақстанда өндірілетін 20 миллион тонна бидайдың республиканың ішкі қажеттілігі үшін 8,0 тоннаға дейін жетеді. Орташа есеппен экспорт үшін 10-12 миллион тонна қажет. Қазақстаннан экспорттың дәстүрлі нарығы Ресей, Өзбекістан, Украина және Қырғызстан болып келеді. Жаңа және потенциалды нарығы болып Иран, Ауғаныстан, Ирак және орталық, шығыс және солтүстік Африка елдері болып табылады.

Бидай нарығы - әлемдік деңгейдегі тез көтерілетін нарық болып есептелмейді, көп елдер (Үндістан, Ресей, Украина) бидай өндірісінің көлемін ұлғайтуда. Қазақстан үшін халықаралық нарықта қатты бәсекеге түсуі керек.

Қазақстандағы астық экспорты халықаралық астық нарығындағы жағдайға байланысты, Қазақстандық бидайдың сапасы мен бағаны бақылау қабілеті де жатады. Қазақстан мен Үндістан – Азиядағы астықтың көп мөлшерін өндіретін елдер. Дәстүрлі импортерлер және кейбір бидайды потенциалды өндірушілердің өзекті мәселесі ретінде олар өнімді өз қаражаты арқылы өндіреді. Жақсы жауын-шашын жылдары немесе ішкі саясаттың жақсы жағдайы жасалғанда ел импорттаудан өз -өзін қамтамасыз етуге дейін өтеді. Ресей, Қытай, Манғолия, Түркия, Өзбекістан, Қырғызстан және пакистан сынды елдер осы дәрежеге жатады. Қазақстанға бидайды өндірудің алдағы уақыттағыны бақылап отыру қажет, мүмкін болатын шығындардың деңгейін айту және экспорттық стратегияны сәйкесінше құрастыруды, болжам мониторингінің құрылымы үшін бекіту.

Халықаралық нарықта бидайдың үнемі жетіспеушілік салдарынан оның бағасының көтерілуіне және Қазақстандық астыққа деген қызығушылықты тудырады, Қазақстандағы астық өндірісіннің тиімділігін көтереді. Соңғы төрт жыл көлеміндегі бидай бағасының көтерілуі ауылшаруашылық тауар өндірісінің оңалуына, техникалық жабдықталуына, ауыл шаруашылығына капиталдың қаржыландырылуына жағдай жасады.

## 24. Эмитенттің жұмысына тікелей әсері тиетін келісім-шарттар туралы мағлұмат.

Эмитенттің жұмысына әсер ететін келісім-шарттар жасасқан жоқ.

## 25. Эмитенттің жұмысын жүзеге асыру үшін лицензия, патенттер мен рұқсатнама туралы мағлұмат.

Астықты өндіру мен тарату бойынша жұмысы лицензияланбаған.

Топтың ауылшаруашылық кәсіпорынымен ауылшаруашылық өнімдерін өндіретін заңды тұлғалар үшін арнайы салық салу тәртібіне көшу үшін, салынатын салық көлемінің 80% пайыз мөлшерінде салық салу бойынша: НДС, әлеуметтік салық, көлік салығы, мүлік, жер, корпоративті табыс салығы жеңілдіктерді иеленуге мүмкіндік беретін патенттер алынды.

## 26. Шығарылған өнімнің көлемі

Өнімнің атауы	2005 жыл	2006 жыл	2007 жыл	1 жарты жылдық 2008
	саны, тоннасы	саны, тоннасы	саны, тоннасы	саны, тоннасы
Бидай	2 592	8 000	71 571	67 177
Рапс			931	10 066
арпа		621	7 581	13 422
зығыр				480

## 27. Өнімді сатудан түсетін табысқа жағымды және жанама әсер ететін факторлар (жұмыс, қызметі)

Топтың табысына кері әсер ететін негізгі факторлар

- өсіру өнімділігі мәдениетінің көтерілуі
- өнімді шығаратын бағаның көтерілуі,
- шшығындардың қысқартылуы,
- табиғат ресурстарын қорғайтын және топырақты қорғайтын, нөлдік технологияны қолдану, бірмезгілде астық өнімділігі ұлғайтса және де өндіріс шығындарын төмендетеді.
- өнімділік мәдениетін көтеруге әсер ететін жақсы түрдегі тұқымдарды қолдануи,
- астықты түрлі дәрежедегі ылғалдылық мөлшерімен қабылдауға жағдай жасайтын, өзіндік, жеке меншік астық қоймаларының болуын, астықты сақтаудың шығындарын төмендетеді.
- өндіріс диверсификациясы – бидайдың сұранысынан кем емес, әрдайым биік өсуді қамтитын өндірістер. Соны мен қатар, бидайдың өзіндік айналымында болатын, агротехникамен талап етілетін өндіріс мәдениеті.
- өнімді экспорттау.

Топтың табысына кері әсер ететін негізгі факторлар:

- астық және май мәдениетіне бағаның түсуі
- астық және май мәдениетінің өнімділігінің төмендеуі
- шикі зат пен материалдарға бағаның өсуі
- астық нарығында бәсекенің күшеюі
- кәсіпорынның ұлғаюына байланысты шығындардың көбеюі (егістік жерлер)
- өндірістің мерзімі, өндірістік кезең мен өнімді шығарудың арасындағы уақыттың арақашықтығы.

## 28. Өз өнімін сатуды ұйымдастыруы бойынша эмитенттің қызметі (жұмысы, қызмет)

### • Қамтамасыз етушілер

Компаниы тобының қамтамасыз етушілері астық өндіруі үшін шикізат пен материалдарын шығаратын қазақстандық кәсіпорындар болып табылады, соның ішінде минералды тыңайтқыштар мен улы химикаттар, ГСМ, техника мен құрал жабдықтардың запастағы бөлшектері.

Қамтамасыз етушінің атлауы	Тауар түріне байланысты жалпы көлемдегі бөлігі, %	Тауар түрі
«Сингента» ЖШС	70%	Улы химикаттар
«КазАгроЭкспорт» ЖШС	65%	Қосалқы бөлшектер
«АгроСист НС» ЖШС	70%	ЖЖМ

Дастық өндірісі үшін қажетті шикізат пен материалдарға қол жетерлігі күмән тудырмайды, себебі:

- 1) ГСМ, тұқымдар, минералды тыңайтқыштар Қазақстанда өндіріліп, тапшылық тауар болып табылмайды.
- 2) Эмитент шикізат пен материалдарды үлкен мөлшерде сатып алуды барлық өзінің еншілес кәсіпорындары үшін орталықтандыруды жүзеге асырады, басқа сатып алушылардың алдында ерекшелігі осы.
- 3) Эмитент әйгілі, өзі туралы жақсы нұсқау берілген қамтамасыз етушілермен алдын ала төлем жүргізуі бойынша жұмыс істейді, сондықтан тауарды жеткізбеу немесе толық жеткізбеу мүмкіндігі шамалы.
- 4) улы химикаттар мен керекті бөлшектер шет елдерден алынады, бірақ қазақстандық дилерлік компания арқылы жүргізіледі. Дилерлердің қажетті импорттік шикізатты тапсыру мүмкіндігі Қазақстанның нарығының мұқтажының жоғарлығын айтып өткен жөн. Бұл дилерлер арқылы жеткізілетін шикізат пен материалдарды төлемі кезінде мерзімін ұзарту арқылы немесе өнімді шығарып болғаннан кейін төлеуге болады.
- 5) нарықта басқа монополистердің жоқтығымен байланысты, эмитент ұсынылған тауардың сапалығына, тауарды жеткізудің шарттары мен бағасына байланысты қамтамасыз етушіні таңдауға мүмкіндігі бар. Эмитенттің қамтамасыз етушілерден басыбайлылықтың әлсіз екендігі көрінеді.

### • Тұтынушылар

Эмитенттің негізгі тауары - өзіндік өндірістегі астық пен бидай тұқымдары (екіншілес кәсіпорындармен өсірілетін). Астық пен бидай тұқымдары ҚР мемлекеттік стандартының 2 және 3 класына сәйкес келеді.

Эмитенттің негізгі потенциалды тұтынушы өнімі болып табылады:

- кәсіпрын, өңделетін астық
- отандық және шет елдік трейдерлер
- АҚ «Продовольственная контрактная корпорация», астықты сатып алу жөнінен өкілетті мемлекеттік орган.

Төменде астықтың сатып алушыларына таратылуы жөніндегі кесте.

Сатып алушының атлауы	Шығарудың жалпы көлеміндегі бөлігі, %	Тауар түрі
Nibulon S.A. (Швейцария)	45,3	Бидайдың тауарлы астығы

Alfred C. Toepfer international GmbH (Германия)	9,1	Бидайдың тауарлы астығы
«Magas Group» ЖШС (Астана)	9,5	Бидайдың тауарлы астығы
ИП Горбунова (Петропавл)	5,9	Бидайдың тауарлы астығы
Nidera Handelscompagnie B.V. (Нидерланды)	4,5	Бидайдың тауарлы астығы

## 29. Эмитент жұмысына әсер ететін маңызды факторлар

### 1) Эмитенттің жұмысының маусымдығы

Астықты, май өнімдерін өндіру маусымдық сипат алады: себу жұмыстарына наурыздан бастап дайындық жүргізіледі (ГСМ келісім шарттар жасалады, тұқым, улы химикаттар, минералды тыңайтқыштар, керекті құрал жабдықтар, ауылшаруашылық техникасы мен жабдықтарын жөндеу), мамырдың ортсынан бастап себу компаниясы басталады, тамыз –қыркүйекте өнімді жинау жүргізіледі, қарашаға дейін астықты жинау жүреді. Биылғы жылдың астық өнімі өнімді жинауды басталғаннан ертерек тасымалдауға дайын. Қолданылған стратегияға байланысты өсірілген астық, жағымжы нарық жағдайына дейін ұзақ уақыт бойы қоймада сақталуы мүмкін. Бірақ астық күзден келесі жылдың жазына дейінгі мерзімде ғана шығарылатын болғандықтан, астықтың бағасы төмендейді. Топтың негізгі қызметі астық шығару, астық таратуда жалпы кіріс 90 пайызды құрайды.

### 2) Эмитентпен экспортқа таратылудағы шикізат пен өнімнің пайдасы, ол импорттың пайдасы.

2007-2008 жылдар аралығында Эмитент өнімінің таратылуында шикізат экспортаның пайдасы 69,8 пайызды құрайды.

### 3) Алты ай ішінде болған үлкен келісімдер туралы мәлімет.

Алты ай ішінде үлкен келісімдер болған жоқ.

### 4) Келешектегі міндеттемелер.

Эминенттің келешекте болатын міндеттемелері астықты жеткізуге арналған келісім шарт бойынша тауарға жасалынатын алдын –ала төлеу, ал жеткізу мерзімі жарты жыл немесе бір жылдан кейін жасалынады.

### 5) Эмитенттің сот процестеріне қатысуы туралы мәлімет.

Эминент және оның еншілес компаниялары құрылғаннан бері сот процестеріне қатыспаған.

### 6) Әкімшілік санкциялар туралы мәлімет.

Эминенттің және оның еншілес компанияларының бірінші тіркелуінен бастап құзіретті мемлекеттік органдармен және әкімшілік санкциялар сотының эминентке және еншілес компанияларына сонымен қатар, қызметтегі тұлғаларына ешқандай қатысы болмады.

### 7) Тәуекел факторлары.

Компаниялар топтамасы Қазақстан Республикасында болып жатқан жағдайларды ескереді, елдің экономикалық дамуы мен ауылшаруашылықтың жағдайларының болжамдарына сүйене отырып қызметтерін атқарады. Компания қызметіне, ауқымды дамуына әсер ететін факторлар, олар экономикалық, саяси, әлеуметтік, техникалық жағдайлар болып табылады.

## Экономикалық

Әлем нарығындағы бәсекелестіктің өрбуі, әсіресе ТМД елдеріндегі астық нарығындығы бәсекелестіктің өрбуіндегі тәуекел (Ресей, Украина)	Қазақстанның астығының негізгі бөлігі ТМД елдерінің астық нарығына кіреді. Ресей мен Украинада егін жоғары деңгейде болса, Қазақстанның астығына деген сұраныс азаяды және бағаның түсуіне әсер етеді. Қазақстанның астығына альтернативті нарық ізделінеді. Жаңа және потенциалды нарық Иран, Афганистан, Ирак және орталық, шығыс және солтүстік Африка елдері болып табылады.
Ішкі нарықтағы бәсекелестіктің өрбуіндегі тәуекел	Қазақстан нарығында «КазАгроТрейд+» ЖШС компаниясының бәсекелесі болып ірі астық холдингтері болып табылады. Эминенттің бәсекелестерінен артықшылығы жаңа агротехнологиялар, <ul style="list-style-type: none"> <li>- Жоғары сапалы егін шығару,</li> <li>- Дәстүрлі технологиялардан қарағанда шығынды 30 пайызға төмендету,</li> </ul> Осымен ішкі нарықта бәсекелестігін жоғарлату. Тұрақтылықты жоғарлыту мақсатында өнімді диверсификациялау жүргізіледі, 2005 жылы сұранысы жоғары рапсты шығару, сонымен қатар астық түрлерінің шығаруды өрбіту.  Осындай тәуекелді болдырмау үшін, тұрмыстық жаңа нарықта ұдайы ізденіс болып тұрады.
Себу және тыңайту жұмыстарын жүргізуге арналған жұмыстарға шикізат пен материалдардың бағасының өсуі	Тәуекелджерді алдыа-алу үшін бюджеттерден минералды тыңайтқыштар, капиталды толтыру мақсатында тендерлерге қатысады.
Астық таратуда болатын тәуекелдер	Сатып алушыға жеткізу үшін, теміржол вагондарының жетіспеушілігі, теміржол вагондарының тарифтарының жоғарлауы, тағы басқа жағдайлар астықтың таратылуына әсер етеді.

## Саяси

Астықты шетелге шығаруға арналған мемлекеттің шектемесі	Егер астықтың сыртқа кететін бағалары ішкі бағалардан жоғары болса, экспорттың көлемі жоғарлайды, сондықтан мемлекет экспортқа шығарылатын астықтың көлеміне шек қояды. Бұл тәсіл жиі қолдан берілмейді, себебі «Продовольственная контрактная корпорация» АҚ келесі жылдың көктемгі жер жұмыстарына дейін жететін көлемде астықты сақтайды.
Астық белгіленген бағамен таратылады.	«Продовольственная контрактная корпорация» АҚ астықты сату нарық бағасынан төмен сатуға мәжбүрлейді. Бюджеттік несиелеудегі, әртүрлі субсидиялар, ауылшаруашылықкәсіпкерлерге берілген жеңілдіктер, сонында мемлекеттік органдарға белгіленген баға бойынша, нарық бағаларынан төмен бағада сату. Пайда түсу, капиталды толықтыруда, сонымен сатып алушыға кірісін көбейту мақсатында альтернатив көздері ізделінеді.

## Экологиялық факторлар

Егіннің өнім берушілігінің төмендеуі	Өнімнің азаюына себеп эрозия, тыңайтқыштар мен минералдардың топырақ құрамында азаюы.  Бұл тәуекелдер заманауи агрономикалық құралдарды пайдалану арқылы: <ul style="list-style-type: none"> <li>- топырақ тазалау жұмыстарының төмен дәрежеде болғаны,</li> <li>- улы химикаттарды уақытында және белгілі тәсілдер арқылы пайдалану,</li> <li>- тыңайтқыштарды міндетті түрде пайдалану,</li> <li>- астық түрлерін топыраққа егу талаптарына сай енгізу,</li> <li>- Топырақты эрозиядан сақтау,</li> <li>- Себүді жиілету.</li> </ul> Эмитенттің компания топтары, бидай шығаратын елдерде қолдана бастаған, заманауи топырақты сақтап тұратын және ресурстарды сақтайтын технологияларды қолданады.
--------------------------------------	---

Табиғи-климаттық	<p>Қазақстанда астық өнеркәсібі тікелей табиғи факторларға байланысты, әсіресе ылғалдылыққа байланысты. Ылғалдылықтың жетіспеуі және жаңбырдың болмауы егінге қатты әсер етеді. Осындай тәуекелдерді болдырмауда:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Жақсы өнім беретін бидай түрлерін, мәселен Солтүстік Қазақстанда жақсы деп өнім беру жағынан жоғары болып саналатын «Ақмола2» өнімі 20-25 ц/га пайдалану.</li> <li>- Жаңа технологияларды пайдаланып, агроқабылдаулар ылғалдықты сақтап және өнімнің жақсы шығуына әсер етеді,</li> <li>- Қар шегіртке мен басқада жәндіктер,</li> </ul> <p>Осы тәуекелдерді алдын-алу- уақытында анықтау, улы химикаттар арқылы зиянкестерді және ауруларды жою, себу алдында ұрықтарды фунгицидтармен тазалау, және гербицид пен пестацидтерді пайдалану.</p>
------------------	--

## V Қаржылық жағдайы

### Активтер

01.07.2008ж. эмитент активтері 10 132 803 мың теңге құрады.

### 30. Материалды емес активтер

(мың теңге)

№	Материалдық емес активтердің түрлері	Құны	Үлес салмағы, %
1	Бағдарламалық қамтамасыз ету	142	54
2	Лицензиялық келісім	13	5
3	Басқа материалдық емес активтер	106	41
	<b>ЖИЫНЫ:</b>	<b>261</b>	<b>100</b>

### 31. Негізгі құралдар құрылымы

(мың теңге)

№	Негізгі құралдардың атауы	Баланстық бастапқы құны	Амортизация (тозу)	Баланстық қалдық құны	Үлес салмағы, %
1	Жер	2 101 692	0	2 101 692	35,6
2	Ғимараттар мен құрылыстар	2 335 527	124 196	2 211 331	34,0
3	Машиналар мен жабдық	527 930	72 058	455 872	8,4
4	Көлік құралдары	1 401 860	202 149	1 199 711	21,7
5	Басқалар	28 625	8 361	20 264	0,3
<b>8</b>	<b>ЖИЫНЫ:</b>	<b>6 395 634</b>	<b>406 764</b>	<b>5 988 870</b>	<b>100</b>

### 32. Инвестициялар

2008 жылғы 01 шілдедегі жай-күй бойынша инвестициялар жоқ.

## 33. Дебиторлық берешек

2008 жылғы 01 шілдедегі ірі дебиторлар

(мың теңге)

Атауы	Орналасқан жері	Берешек сомасы	Пайда болуының негізі	Өтеу мерзімі	жалпы үлестегі пайызы
«Акме Астана» ЖШС	Астана қ.	1 005 997	Астық жеткізілімі	2008 желтоқсаны	32,2
«Атамекен Астық» ЖШС	Көкшетау қ.	793 671	Қайтарылатын уақытша қаржылық көмек	2009 наурызы	25,4
«Шатило и К» ЖШС	СКО, Жамбыл ауд.	413 134	Тұқым жеткізілімі	2009 ақпаны	13,2
«Атамекен Агро Есиль» ЖШС	СКО, Есіл ауд.	229 062	Қызмет көрсету	2008 қыркүйегі	7,3
«Magas Group» ЖШС	Астана қ.	132 771	Астық жеткізілімі	2008 шілдесі	4,2
«Атамекен Агро Шукырколь» ЖШС	СКО, Ғабит Мүсрепов ауд.	92 894	Қайтарылатын уақытша қаржылық көмек	2008 желтоқсаны	3,0
«Корнеевка Есиль» ЖШС	СКО, Есіл ауд.	60 503	Қайтарылатын уақытша қаржылық көмек	2009 қаңтары	1,9
«СТ Агро» ЖШС	Көкшетау қ.	45 799	Қосалқы бөлшектердің жеткізілімі	2008 тамызы	1,5
«Мичуринский» ЖШС	СКО, Темирязов ауд.	42 670	Жабдық жеткізілімі	2008 қыркүйегі	1,4
Галимжанов Б.	Астана қ.	25 070	Жарғылық капиталдағы үлесті сату	2008 желтоқсаны	0,8

## 34. Жарғылық және өзіндік капиталы

(мың теңге)

жарғылық капиталы	Өзіндік капиталы
131	4 342 738



## 35. Эмитенттің міндеттемелері

(мың теңге)

Кредитор	Өнім түрі	Валюта түрі	Пайыздық мөлшерлеме	Қамтамасыз етудің түрі	Негізгі борыштың сомасы
«Астана-финанс» АҚ	Қарыз	KZT	16,3	Негізгі құралдар	2 947 535
«Астана-финанс» лизинг компаниясы» АҚ	Лизинг	KZT EUR USD	16,8	Техника, жабдық	638 931
«КазАгроФинанс» АҚ	Қарыз	KZT	6	Техника, жабдық	11 330
<b>ЖИЫНЫ:</b>					<b>3 597 796</b>

## Өтеу мерзімдері бойынша қарыздардың уақытша құрылымы

(мың теңге)

Кредитордың атауы	Борыштың ағымдағы сомасы	Өтелетін сома										
		2008ж. 3 тоқ.	2008ж. 4 тоқ.	2009ж. 1 тоқ.	2009ж. 2 тоқ.	2008ж. 2 ж-ж	2010ж.	2011ж.	2012ж.	2013ж.	2014ж.	2015ж.
«Астана-финанс» АҚ	2 947 535	11 008		390 871		53 613	444 484	444 484	452 422	412 484	412 484	325 685
«Астана-финанс» лизинг компаниясы» АҚ	638 931		74 603	103 361		65 656	153 018	144 252	58 183	39 858		
«КазАгроФинанс» АҚ	11 330			3 090			3 090	3 090	2 060			

## 36. Кредиторлық берешек

2008 жылғы 01 шілдедегі ірі кредиторлар

(мың теңге)

Атауы	Орналасқан жері	Берешек сомасы	Пайда болуының негізі	Өтеу мерзімі	жалпы үлестегі пайызы
«Атамекен Агро» ЖШС	СКО, Жамбыл ауд.	1 073 228	Қайтарылатын уақытша қаржылық көмек	2008 желтоқсаны	49,1
«Атамекен Агро Целинный» ЖШС	СКО, Ғабит Мүсрепов ауд.	331 238	Тұқым жеткізілімі	2008 шілдесі	15,2
«MY GONS» ЖШС	Астана қ.	252 270	Қайтарылатын уақытша қаржылық көмек	2008 желтоқсаны	11,5

«Сағат СК» ЖШС	СКО, Темирязов ауд.	241 973	Қайтарылатын уақытша қаржылық көмек	2008 желтоқсаны	11,1
«Корпорация Рамут ЖШС	Көкшетау қ.	74 110	Улы химикат жеткізілімі	2009 ақпаны	3,4
«Астана-финанс» лизинг компаниясы» АҚ	Астана қ.	51 003	Сыйақы	2009 ақпаны	2,3
«Астана-финанс» АҚ	Астана қ.	30 993	Сыйақы	2009 ақпаны	1,4
«Сингента Қазақстан» ЖШС	Астана қ.	28 733	Улы химикат жеткізілімі	2009 ақпаны	1,3
«ДГ Технолоджи» ЖШС	Астана қ.	20 974	Улы химикат жеткізілімі	2008 желтоқсаны	1,0
«Golg Point Limited» ЖШС	Алматы қ.	12 109	Сыйақы	2008 қарашасы	0,6

### 36-1. Соңғы аяқталған қаржылық жылдың көлемінде эмитент арқылы түсірген таза пайданың мөлшері.

Қаржылық нәтижелердің талдауы

(мың теңге)

Жұмыстың көрсеткіштері	2005ж.	2006ж.	2007ж.	01.07.2008ж.
Шығарудан келетін табыс	2 457 628	1 709 900	2 628 944	3 651 595
Өзіндік құны	1 283 125	886 319	1 777 785	2 130 424
Жалпы табыс	1 174 503	823 581	851 159	1 521 171
Негізгі емес қызметтен түсетін табыс	79 948	920 900	309 272	514 823
Кезең шығындары	1 093 084	1 705 583	1 141 097	1 627 325
Салық салуға дейінгі табыс (зияны)	161 367	38 898	19 334	408 669
Табыс салығы	20 987	12 751	10 239	2 272
Азшылық бөлігі	133 905	3 919	(14 556)	(106 448)
Таза пайда	6 475	22 228	23 661	512 245

### 36-2. Левередж

2005ж.	2006ж.	2007ж.	1 жарты жылдық 2008ж.
14,8	7,9	1,7	1,3

**36-3. Эмитенттің қаржылық жағдайының өлшемдері мен басқа да көрсеткіштері, олардың нашарлауы эмитент үшін облигацияның сатып алуына тура келеді.**

Эмитенттің қаржылық жағдайының көрсеткіші және басқа да көрсеткіштері, олардың нашарлауы эмитент үшін облигацияның сатып алуы болмайды.

## VI. Бағалы қағаздарды шығару туралы мағлұмат

### 37. Барлық тіркелген бағалы қағаздар шығарылымы туралы мағлұмат

#### 1) Облигацияның бірінші шығарылымы

Қарыз түрі	Қамсыздандырылмаған
саны	2 000 000 дана
Облигацияның номиналды құны	2 000 000 000 теңге
Купон	Инфляция деңгейі + 7 % (макс. – 16%, мин. – 7%)
Тіркеу жүргізген орган	Қазақстан Республикасының қаржылық нарық пен қаржылық ұйымдарды бақылау мен реттеу Агентсітігі
Тіркеудің шығарылған күні нөмірі	18.04.2005ж., № B58
Айналымға түсе бастаған күні	23.06.2005ж.
Айналым мерзімі	3 жыл
Қайтару күні	23.06.2008ж.
Облигацияны төлеуі бойынша жалпы мөлшері	2 902 000 000 теңге
Бағалы қағаздар саудаға жүргізілген негізгі нарықтар	«Қазақстанның қор биржасы» АҚ Сауда орны

## VII. Бағалы қағаздарды шығару туралы мағлұмат

(бұл тарау облигациялық бағдарламаның мемлекеттік тіркеуінсіз толтырылмайды )

## VIII. Қосымша ақпарат

### 41-1. Облигация туралы мағлұмат:

<b>Дефолт оқиғасы</b>	Дефолт оқиғасы басталған жағдайда, эмитент Қазақстан Республикасының көрсетілген заңды актілерімен жауапқа тартылады. Дефолт оқиғасы облигация бойынша басталған жағдайда, дефолтты тудырған себептерді жоюға барлық жағдай мүмкін жасалады.
<b>Тіркеушінің аталуы</b>	«ПЕРВЫЙ НЕЗАВИСИМЫЙ РЕГИСТРАТОР» АҚ 050060, Алматы қ., Хусаинов көш, 225үй, 321 офис Тел.: 8 (727) 227-61-49, 227-61-45 Лицензия №0406200360, 08.04.2005 ж. Договор № 2, 19.11.2007 ж.

**42. Облигация айналымына шек қою:**

шығаратын облигацияны мүмкін тұтынушылар қатысымен шығарылатын Облигация айналымына шек қою қарастырылмаған.

**43. Облигацияны шығаруға кеткен шығындар соммасы және қандай жолмен осы облигациялар төленеді.**

Аталуы	есептеусіз
Листингтік жинау (кіріспе)	0,025% шығарылу көлемінен
Листингтік жинау (жыл сайын )	0,025% шығарылу көлемінен
Қаржылық нұсқаушының, маркет-мейкера, андеррайтер қызметтері	Келісім бойынша
Тіркеушінің қызметтері	Келісім бойынша
Аудит жүргізу	Келісім бойынша
Қосымша шығындар	Келісім бойынша

**44. Салымшылардың эмитент жарғысының көшірмесімен және облигация шығарылымының нобайымен танысуға болатын орындар туралы мағлұмат.****Эмитент: «КазАгроТрейд+» ЖШС**

Мекен-жайы: Астана қ., Гумилев көш, 5 үй , 6 офис

Тел.: (8 317 2) 37 44 05, 37 43 61, 29 27 34

Факс: (8 317 2) 29 25 39

E-mail: [info@atameken-agro.kz](mailto:info@atameken-agro.kz)

Қаржылық кеңесші: АҚ «Астана-финанс»

Мекен-жайы: Астана қ., Бигельдинов көш, 12

Тел.: 8 /7172/ 59 10 83

Факс: 8 /7172/ 59 10 51

E-mail: [d\\_erzhanov@af.kz](mailto:d_erzhanov@af.kz)

**Бас директор**

**Джазин Ф.А.**

**Бас есепші**

**Цыганкова Е.И.**