

14.08.2012

г. Алматы

## ПРЕСС-РЕЛИЗ

**Пересмотр продуктовой линейки и ее расширение согласно принципам Wealth Management, а также концентрация деятельности компании на востребованных продуктах во втором квартале 2012 года обеспечили консолидированный операционный доход в размере 87,8 млн. тг. Стратегический отказ от нерентабельных направлений позволил компании сократить административные расходы на 37%, по сравнению со вторым кварталом 2011 года. Консолидированная чистая прибыль АО «ИФД «RESMI» за второй квартал 2012 года составила 49,1 млн. тенге, что превысило показатель предыдущего года за аналогичный период на 7 млн.тг.**

Усовершенствованная система менеджмента и ориентированность на высококвалифицированный инновационный сервис в первом полугодии текущего года обеспечили консолидированную чистую прибыль в размере 88 млн.тг., что на 27,2 млн.тг. больше по сравнению с аналогичным периодом 2011 года. Кроме того, это позволило увеличить активы компании на 17%, до 5 568,1 млн.тг. В первом полугодии компанией были выплачены дивиденды в размере 325 млн.тг., что уменьшило собственный капитал на 5% с начала года. Консолидированный собственный капитал АО «ИФД «RESMI» на отчетную дату составил 3 189,3 млн.тг.

Основными направлениями деятельности компании является предоставление качественного сервиса в рамках брокерского обслуживания, инвестиционного банкинга, а также услуг в части Wealth Management.

В сфере инвестиционного банкинга наблюдается сохранение спроса со стороны казахстанских компаний на консалтинговые услуги в области корпоративного управления, финансовых решений и налоговой оптимизации. Тенденции изменчивости рынка создают хороший потенциал для инвесторов и владельцев бизнеса для осуществления сделок слияний и поглощений. Заметна заинтересованность казахстанскими активами со стороны российских инвесторов. Основными заемщиками облигационных займов на фондовом рынке в первом полугодии текущего года являлись банки второго уровня и компании с государственным участием. При этом большинство потенциальных эмитентов фондируется в банках ввиду их повышенной ликвидности и возможности предоставления более низких ставок. Несмотря на это, заимствование на фондовом рынке имеет ряд преимуществ, чему свидетельствует наличие в планах «ИФД «RESMI» нескольких новых проектов.

Сделки на международных рынках капитала были приоритетными в направлении брокерских услуг, что вполне оправдано ввиду сохранившейся волатильности и низкой ликвидности локального рынка. Доля международных транзакций в общем объеме сделок выросла с 31% (1 кв. 2012 года) до 43% (2 кв. 2012 года). Кроме того, риски, связанные с ситуацией в Еврозоне, ценой на нефть и колебанием курса доллар-тенге, заставили ряд институциональных инвесторов (накопительные пенсионные фонды, страховые компании) снизить свою активность в секторе рискованных финансовых инструментов, предпочитая инвестирование в валютные и безрисковые активы. При этом возросла активность физических лиц по всем секторам: по акциям на 42,5%, по облигациям на 74,7%. Увеличилось общее число активных клиентов на 17%, из которых прирост активных физических лиц составил 15%, юридических лиц порядка 25%.

До конца 2012 года компания планирует привлечение независимых экспертов и партнеров с готовыми инвестиционными темами, которым необходимы ресурсы в виде платформы prime brokerage (доступ к капиталу, клиентской базе, комплаенс и юридической экспертизе, бэк-офису), над совершенствованием



которой в данный момент работают лучшие специалисты АО «ИФД «RESMI». В планы компании на второе полугодие входит участие в программе «Народное IPO» в качестве брокера и финансового консультанта с использованием качественных интернет технологий, позволяющих повысить уровень комфорта для клиентов компании и снизить временные затраты на проведение сделок. Компания продолжит активное участие в социальных сетях, с целью установления деловых контактов и информированию целевой аудитории о новостях финансового рынка, инвестиционных рекомендациях и инновациях в компании.

**Справка:**

Компания успешно работает на рынке уже более 14 лет и входит в число лидеров биржевого рынка. ИФД «RESMI» сегодня - это широкий спектр финансовых услуг, диверсифицированная и востребованная продуктовая линейка, сбалансированный портфель, квалифицированные кадры, собственная аналитическая служба и инновационный менеджмент. Открыты линии с крупными мировыми инвестиционными финансовыми институтами, что дает клиентам доступ к ведущим мировым фондовым площадкам. За ИФД «RESMI» прочно закрепился статус авторитетного эксперта в финансовых вопросах.

**За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь:**

Яна Шипицина  
Менеджер по маркетингу и PR  
тел.: +7 (727) 266 70 77, вн. 317  
сот.: +7 707 402 66 93, +7 777 346 51 11  
e-mail: pr@resmi.kz, jana.shipitsina@resmi.kz  
web: [www.ifdresmi.kz](http://www.ifdresmi.kz)  
<http://www.facebook.com/groups/411189305586048/>

