

Пояснительная записка к консолидированной финансовой отчетности за 9 месяцев 2021 года

1 Отчитывающееся предприятие

(а) Организационная структура и деятельность

АО «Алма Телекоммуникации Казахстан» (далее – «Компания») и его дочернее предприятие (далее совместно именуемые «Группа») включает казахстанское акционерное общество и товарищество с ограниченной ответственностью в значении, определенном Гражданским кодексом Республики Казахстан. Компания и ее дочернее предприятие являются юридическими лицами и осуществляют свою деятельность на основании законодательства Республики Казахстан и Устава. Срок деятельности компаний не ограничен.

Юридический и фактический адрес Компании: 050026, город Алматы, Алмалинский район, улица Айтиева, дом 23.

Компания впервые зарегистрирована Управлением юстиции г. Алматы в 1994 году как закрытое акционерное общество. 24 октября 2011 года Управлением юстиции г. Алматы произведена регистрация Компании как ТОО «АЛМА-ТВ» с предоставлением регистрационного номера 112566-1910-ТОО (свидетельство о государственной регистрации юридического лица серия В №0581184). 7 июня 2012 года в связи с изменением юридического адреса произведена перерегистрация ТОО «АЛМА-ТВ». Изменения внесены в электронный регистр Департамента юстиции г. Алматы за № 16-7341-12. 6 февраля 2017 года в Управлении юстиции Алмалинского района Департамента юстиции г. Алматы за номером 15632-1910-02-АО произведена реорганизация Компании в АО «Алма Телекоммуникации Казахстан».

Основными видами деятельности Группы являются:

- организация телевидения и радиовидения;
- образование, внедрение и предоставление услуг в области связи;
- осуществление трансляции, ретрансляции телевизионного сигнала путем его доставки и распространения по каналам связи;
- эксплуатация существующих и создание новых спутниковых, кабельных и иных систем связи;
- предоставление услуг передачи данных, (в том числе услуги доступа к интернету и IP-телефонии);
- создание, эксплуатация и развитие систем телекоммуникаций, в том числе на базе волоконно-оптических линий связи, спутниковых систем передачи информации систем «Персонального радиовызова» и адресно-информационных систем.

Основная деятельность Группы осуществляется согласно следующим лицензиям:

- Государственная лицензия № 17002687 выдана Компании 15 февраля 2017 года Комитетом государственного контроля в области связи, информатизации и средств массовой информации Министерства информации и коммуникаций Республики Казахстан на осуществление деятельности по распространению теле-, радиоканалов (дата первичной выдачи от 8 декабря 2011 года).
- Государственная лицензия ГСЛ №04904 выдана Компании 23 февраля 2017 года КГУ «Управление государственного архитектурно-строительного контроля г. Алматы» на строительные-монтажные работы III категории (дата первичной выдачи 20 апреля 1998 года).

- Государственная лицензия ГСЛ №000863 выдана Компании 23 февраля 2017 года КГУ «Управление государственного архитектурно-строительного контроля г. Алматы» на осуществление проектной деятельности III категории (дата первичной выдачи 20 апреля 1998 года).

Лицензии являются генеральными и бессрочными. Действие лицензий распространяется на всю территорию Республики Казахстан.

Группа, кроме генеральных лицензий, имеет лицензии на занятие деятельностью местной телефонной связи и деятельностью по передаче данных (в том числе интернет и телеграфной связи) по крупным городам Республики Казахстан. На основании вышеуказанных лицензий каждый филиал Группы получает разрешение на использование радиочастотного спектра Республики Казахстан, ежегодно срок действия разрешений продлевается.

По состоянию на 30 сентября 2021 года Группа имеет 1 дочернюю и 1 ассоциированную компании.

Информация о дочерней компании:

Наименование	Доля владения, %	Дата первичной регистрации	№ регистрации	Юридический адрес
ТОО «Алмател-Сервис»	100%	05.03.2018 г.	БИН 180340006173	Республика Казахстан, 050026, город Алматы, ул. Айтиева, д. 23

Информация об ассоциированной компании:

23 февраля 2015 года в соответствии с решением единственного участника Группы приняла участие в создании ТОО «Alma Guide» в качестве субъекта малого предпринимательства с общим размером уставного капитала 0 (ноль) тенге. Доля участия Группы в уставном капитале ТОО «Alma Guide» составляет 20%.

№ п/п	Наименование	Доля владения, %	Дата первичной регистрации	БИН	Почтовый адрес
1	ТОО «Alma Guide»	20%	10.03.2015 г.	150340008759	Республика Казахстан, 050026, город Алматы, Алмалинский район, улица Айтиева д.23.

Финансово-хозяйственная деятельность ТОО «Alma Guide» приостановлена с 25 марта 2016 года. В период с момента создания до даты приостановления ассоциированная организация финансово-хозяйственную деятельность не осуществляла.

По состоянию на 30 сентября 2021 года у Группы имеется 13 филиалов в городах Республики Казахстан. Филиалами Компании являются обособленные структурные подразделения, расположенные вне места ее нахождения и осуществляющие все или часть ее функций, в том числе функции представительства. Филиалы не являются юридическими лицами. Они наделяются имуществом Компании и действуют на основании утвержденных им положений. Филиалы являются самостоятельными налогоплательщиками только по местным налогам, не имеют отдельного баланса.

В 2015 году Группа открыла представительство в г. Москва для представления интересов Группы на территории Российской Федерации. Согласно заседанию Совета директоров от 26 апреля 2018 года принято решение о закрытии представительства Группы в г. Москва.

Московское представительство прекратило свою деятельность, согласно уведомления №8999999999591975239 от 13.08.2021 года Межрайонной инспекции Федеральной налоговой службы №47 г. Москвы.

1 Отчитывающееся предприятие (продолжение)

(б) Условия осуществления хозяйственной деятельности в Республике Казахстан

Деятельность Группы осуществляется в Казахстане. Соответственно, на бизнес Группы оказывают влияние экономика и финансовые рынки Казахстана, которым присущи особенности развивающегося рынка. Правовая, налоговая и административная системы продолжают развиваться, однако сопряжены с риском неоднозначности толкования их требований, которые к тому же подвержены частым изменениям, что вкуче с другими юридическими и фискальными преградами создает дополнительные проблемы для предприятий, ведущих бизнес в Казахстане.

Представленная консолидированная финансовая отчетность отражает оценку руководством возможного влияния существующих условий осуществления финансово-хозяйственной деятельности на результаты деятельности и финансовое положение Группы. Фактическое влияние будущих условий хозяйствования может отличаться от оценок их руководством.

(в) Акционерный капитал

По состоянию на 30 сентября 2021 года, зарегистрированный акционерный капитал составляет 50,572,714,000 тенге (31 декабря 2020 года составлял 50,572,714,000 тенге). Акционерный капитал был сформирован с учетом переоценки нематериальных активов в сумме 31,364,199 тыс. тенге, которая не соответствовала МСФО и, соответственно, не была учтена в данной консолидированной финансовой отчетности. Группа в настоящий момент находится в процессе изменения акционерного капитала в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

11 апреля 2017 года Национальный Банк Республики Казахстан осуществил государственную регистрацию выпуска объявленных акций Группы. Выпуск разделен на 50,572,714 простых акций, которым присвоен национальный идентификационный номер KZ1C60520018. Выпуск внесен в Государственный реестр эмиссионных ценных бумаг под номером А6052.

25 Августа 2021 года была завершена сделка по приобретению ТОО «АТ Acquisition Corp» в лице Тунгушбаева Д.Е. (50%), Ушбаева А.Д. (15%), Тулегенова А.М. (15%) и Инвестиционной компании ТОО «Tengri Partners (Kazakhstan)» (20%) 93,84% доли участия в акционерном капитале Компании у ТОО «Специальная финансовая компания DSFK (ДСФК)».

По состоянию на 30 сентября 2021 года акционерами Компании являются:

Наименование держателя	Простые акции, шт.	Простые акции, доля в %	Всего акций, шт.	Всего акций, доля в %	
ТОО «АТ Acquisition Corp»		47,457,435	93.84	47,457,435	93.84
АО «Qazaq Banki»		3,115,279	6.16	3,115,279	6.16

2 Основы учета

(а) Заявление о соответствии МСФО

Данная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности МСФО, в редакции, утвержденной Советом по Международным стандартам финансовой (далее – «Совет по МСФО»). Основные положения учетной политики, применявшиеся при подготовке настоящей консолидированной финансовой отчетности, представлены ниже. Данные положения учетной политики последовательно применялись по отношению ко всем представленным в отчетности периодам, если не указано иначе. Новые и пересмотренные стандарты, принятые Группой, раскрыты в данном примечании ниже.

(б) Основа Консолидации

Данная консолидированная финансовая отчетность подготовлена на основе принципа исторической (первоначальной) стоимости, за исключением основных средств, оцениваемых по справедливой стоимости.

Подготовка консолидированной финансовой отчетности по МСФО требует использования некоторых важнейших бухгалтерских оценок. Кроме того, руководству необходимо полагаться на свои суждения при применении учетной политики Группы. Области бухгалтерского учета, предполагающие более высокую степень оценки или сложности, а также области, в которых допущения и оценки являются существенными для консолидированной финансовой отчетности, указаны в Примечаниях 5,6,10,17

Дочерние предприятия представляют собой такие объекты инвестиций, включая структурированные предприятия, которые Группа контролирует, так как Группа

- (i) обладает полномочиями, которые предоставляют ей возможность управлять значимой деятельностью, которая оказывает значительное влияние на доход объекта инвестиций,
- (ii) подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, и
- (iii) имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора.

При оценке наличия у Группы полномочий в отношении другого предприятия необходимо рассмотреть наличие и влияние реальных прав, включая реальные потенциальные права голоса. Право является реальным, если держатель имеет практическую возможность реализовать это право при принятии решения относительно управления значимой деятельностью объекта инвестиций. Группа может обладать полномочиями в отношении объекта инвестиций, даже если она не имеет большинства прав голоса в объекте инвестиций. В подобных случаях для определения наличия реальных полномочий в отношении объекта инвестиций Группа должна оценить размер пакета своих прав голоса по отношению к размеру и степени рассредоточения пакетов других держателей прав голоса. Права защиты других инвесторов, такие как связанные с внесением коренных изменений в деятельность объекта инвестиций или применяющиеся в исключительных обстоятельствах, не препятствуют возможности Группы контролировать объект инвестиций.

Дочерние предприятия включаются в консолидированную финансовую отчетность, начиная с даты передачи Группе контроля над их операциями (даты приобретения) и исключаются из консолидированной финансовой отчетности, начиная с даты утери контроля.

Дочерние предприятия включаются в консолидированную финансовую отчетность по методу приобретения. Приобретенные идентифицируемые активы, а также обязательства и условные обязательства, полученные при объединении бизнеса, отражаются по справедливой стоимости на дату приобретения независимо от размера неконтролирующей доли.

2 Основы учета (продолжение)

(б) Основа Консолидации (продолжение)

Возмещение, переданное за приобретенное предприятие, оценивается по справедливой стоимости переданных активов, выпущенных долей участия в капитале и возникших или принятых обязательств, включая справедливую стоимость активов и обязательств, возникших в результате соглашений об условном возмещении, но не включая затраты, связанные с приобретением, такие как оплата консультационных услуг, юридических услуг, услуг по проведению оценки и аналогичных профессиональных услуг. Затраты по сделке, понесенные при выпуске долевых инструментов, вычитаются из суммы капитала; затраты по сделке, понесенные в связи с выпуском долговых ценных бумаг в рамках объединения бизнеса, вычитаются из их балансовой стоимости, а все остальные затраты по сделке, связанные с приобретением, относятся на расходы.

Операции между предприятиями Группы, остатки по соответствующим счетам и нереализованные прибыли по операциям между предприятиями Группы взаимноисключаются. Нереализованные убытки также взаимноисключаются, кроме случаев, когда затраты не могут быть возмещены. Компания и все её дочерние предприятия применяют единую учетную политику, соответствующую учетной политике Группы.

(в) Классификация активов и обязательств на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные

В отчете о финансовом положении Группа представляет активы и обязательства на основе их классификации на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные. Актив является оборотным, если:

- его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- он удерживается главным образом для целей торговли;
- его предполагается реализовать в пределах двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- он представляет собой денежные средства или эквивалент денежных средств, кроме случаев, когда существуют ограничения на его обмен или использование для погашения обязательств, действующие в течение как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных.

Обязательство является краткосрочным, если:

- его предполагается урегулировать в рамках обычного операционного цикла;
- оно удерживается преимущественно для целей торговли;
- оно подлежит урегулированию в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- у организации нет безусловного права отсрочить урегулирование обязательства по меньшей мере на двенадцать месяцев после окончания отчетного периода.

Группа классифицирует все прочие обязательства в качестве долгосрочных.

Отложенные налоговые активы и обязательства классифицируются как внеоборотные/долгосрочные активы и обязательства.

(г) Функциональная валюта и валюта представления отчетности

Национальной валютой Республики Казахстан является тенге (далее – «тенге»), и эта же валюта является функциональной валютой Группы, а также валютой, в которой представлена настоящая консолидированная финансовая отчетность. Все числовые показатели, представленные в тенге, округлены до (ближайшей) тысячи, если не указано иное. Для пересчета статей консолидированной финансовой отчетности, выраженных в иностранных валютах, а также для целей отражения валютных операций в бухгалтерском учете Группа использовала курсы обмена валют Национального Банка Республики Казахстан.

в тенге	Средний обменный курс		Обменный курс «спот» на отчетную дату	
	9 мес. 2021 г.	9 мес. 2020 г.	30.09.2021 г.	31.12.2020 г.
1 доллар США	424.61	408.72	425.67	420.71
1 российский рубль	5.74	5.75	5.85	5.65
1 евро	508.45	461.13	496.42	516.13

(д) Использование профессиональных суждений, расчетных оценок и допущений

Подготовка консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует использования руководством профессиональных суждений, допущений и расчетных оценок, которые влияют на то, как применяются положения учетной политики и в каких суммах отражаются активы, обязательства, доходы и расходы. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок. Допущения и сделанные на их основе расчетные оценки регулярно анализируются на предмет необходимости их изменения. Изменения в расчетных оценках признаются в том отчетном периоде, когда эти оценки были пересмотрены, и во всех последующих периодах, затронутых указанными изменениями.

Оценка справедливой стоимости

Определенные положения учетной политики Группы и ряд раскрытий требуют оценки справедливой стоимости как финансовых, так и нефинансовых активов, и обязательств. При оценке справедливой стоимости актива или обязательства Группа применяет, насколько это возможно, наблюдаемые рыночные данные. Оценки справедливой стоимости относятся к различным уровням иерархии справедливой стоимости в зависимости от исходных данных, используемых в рамках соответствующих методов оценки:

- Уровень 1: котируемые (нескорректированные) цены на идентичные активы и обязательства на активных рынках.
- Уровень 2: исходные данные, помимо котируемых цен, применяемых для оценок Уровня 1, которые являются наблюдаемыми либо непосредственно (т. е. такие как цены), либо косвенно (т. е. определенные на основе цен).
- Уровень 3: исходные данные для активов и обязательств, которые не основаны на наблюдаемых рыночных данных (ненаблюдаемые исходные данные).

Если исходные данные, используемые для оценки справедливой стоимости актива или обязательства, могут быть отнесены к различным уровням иерархии справедливой стоимости, то оценка справедливой стоимости в целом относится к тому уровню иерархии, которому соответствуют исходные данные наиболее низкого уровня, являющиеся существенными для всей оценки.

Группа признает переводы между уровнями иерархии справедливой стоимости на дату окончания отчетного периода, в течение которого данное изменение имело место.

Дальнейшая информация о допущениях, сделанных при оценке справедливой стоимости, содержится в следующих примечаниях:

- Примечание 6(а) – основные средства.

Срок действия договоров аренды

Для определения фактически ожидаемых сроков аренды, Группа учитывает все уместные факторы и обстоятельства, которые обуславливают наличие у Группы экономического стимула для исполнения или не исполнения права продления сроков действия договоров аренды. Изменения масштабов и характера деятельности, ситуации в отрасли могут оказать влияние на суждение руководства о фактически ожидаемых сроках аренды, а соответственно и на показатели, представленные в консолидированной финансовой отчетности.

Резерв на обесценение дебиторской задолженности

Группа регулярно проводит анализ дебиторской задолженности на предмет обесценения. Для расчета сомнительной задолженности используются существенная оценка. При оценке сомнительной задолженности учитываются в том числе исторические и ожидаемые показатели деятельности контрагента.

Изменения общих экономических условий, ситуации в отрасли или результатов деятельности конкретного контрагента могут потребовать внесения корректировок в суммы резерва на сомнительную дебиторскую задолженность, отраженные в консолидированной финансовой отчетности.

Непрерывность деятельности Группы

Консолидированная финансовая отчетность была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности, что подразумевает реализацию активов и погашение обязательств в ходе нормальной деятельности. Способность Группы реализовывать свои активы, а также ее деятельность в будущем могут быть подвержены значительному влиянию текущих и будущих экономических условий в Казахстане.

Влияние пандемии COVID-19

Вспышка COVID-19 стала причиной существенного ухудшения экономических условий и усиления экономической неопределенности для деятельности многих Компаний из секторов с высоким уровнем риска, таких как сферы туризма, гостиничного бизнеса, развлечений, спорта, розничной торговли и т.д.

В результате проведенной оценки возможного влияния пандемии COVID-19 на деятельность Группы в 2021 году, было идентифицировано следующее:

Влияние на выручку

Группа не прекращала свою деятельность, т.к. телекоммуникационные Компании непрерывного производства, включая Группу, обеспечивающие предоставление услуг телерадиовещания, услуг по передаче данных и телефонии, относятся к списку разрешенных видов деятельности в период карантина.

Поэтому Группа не прекращала и не приостанавливала свою деятельность во время карантина, за исключением предоставления услуг через торговые офисы. В целях оптимизации затрат, Группа закрыла 7 торговых офисов по РК, с переводом сотрудников на другие участки и на дистанционный режим работы, согласно утвержденному плану мероприятий, что позволило сократить затраты на аренду и услуги по охране. Однако это не повлияло на процесс оказания услуг и Группа продолжала предоставлять услуги онлайн и через торговые офисы. Карантинные меры незначительно сказались на выручке Группы, за исключением снижения доходов сектора малого бизнеса, которого коснулось приостановление деятельности и соответственно наши услуги временно не предоставлялись.

Сокращение штата, задержка в выплате заработной платы сотрудникам.

Группа не сокращала штат сотрудников. Основная часть сотрудников была доступна в течение периода действия карантина. Технический персонал осуществлял свою деятельность в рабочем режиме, с соблюдением санитарных норм безопасности.

Влияние на показатели ликвидности

Учитывая общий спад экономики, предполагалось что платежеспособность населения в период карантина и, соответственно, доходность Группы будет падать. В 2021 году было запущено несколько маркетинговых и рекламных акций в связи с возобновлением деятельности бизнеса по РК и в связи с началом учебного года, что привело к росту абонентской базы по услуге Интернет. Группа активно осваивает капитальные затраты для строительства сети по РК, расширяя круг потенциальных абонентов. У Компании есть достаточные запасы оборудования и материалов для обеспечения бесперебойной работы предприятия на период действия карантина и последующий период.

Денежный поток от операционной деятельности

За 9 месяцев 2021 года, Группа имела положительный денежный поток от операционной деятельности в сумме 1,489,469 тысяч тенге. В 2020 году, Группа своевременно выплатила остаток долга по кредиту. По мнению руководства, у Группы имеется достаточно денежных средств для своевременного погашения обязательств и для капитальных вложений согласно бюджету.

Возмещаемость дебиторской задолженности

В связи с увеличением доли управляемых услуг, у Группы не наблюдается рост дебиторской задолженности. Во время пандемии некоторым покупателям была предоставлена возможность отсрочки по платежам, в частности, социально уязвимым слоям населения (65+), согласно заявлениям покупателей. Однако за время действия акции, за летние месяцы, были единичные случаи обращения по отсрочке платежей. Отсрочки платежей были предоставлены также и юридическим лицам, но к настоящему времени все сроки оплат выполнены, уровень дебиторской задолженности контролируется на непрерывной основе.

Соотношение текущих активов и обязательств в отчете о финансовом положении.

По состоянию на 30 сентября 2021 года краткосрочные обязательства Группы превысили краткосрочные активы на 4,681,480 тыс. тенге (на 31 декабря 2020 года: 4,635,853 тыс. тенге). На 30 сентября 2021 года и 31 декабря 2020 года Группа не имела просроченную кредиторскую задолженность. Чистая прибыль Группы за 9 месяцев 2021 года составила 525,381 тыс. тенге (чистая прибыль Группы за 9 месяцев 2020 года составила 368,474 тыс. тенге).

Изменение в источниках финансирования

COVID-19 и его последствия не привели к изменениям в источниках финансирования. В 2021 и в 2020 годах основным источником финансирования были собственные средства, кредиторская задолженность и авансы полученные от клиентов.

У Группы отсутствовали внешние заимствования на 30 сентября 2021 года, долг перед коллекторами был погашен согласно графику погашения в сентябре 2020 года за счет текущих оборотных средств.

Руководство Группы проанализировало финансовое положение Группы и пришло к выводу, что Группа в состоянии погасить все свои обязательства, по которым срок погашения наступил или наступит в 2021 году, в ходе нормальной операционной деятельности.

Учитывая вышеизложенное, руководство считает, что существенной неопределенности нет, и Группа сможет продолжить свою непрерывную деятельность в обозримом будущем, и, что ожидаемые будущие денежные потоки будут достаточными для своевременного погашения обязательств Группы.

(е) Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Принципы учета, принятые при составлении консолидированной финансовой отчетности, соответствуют принципам, применявшимся при составлении консолидированной финансовой отчетности Группы за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, за исключением принятых новых стандартов и интерпретаций, вступивших в силу с 1 января 2020 года. Группа не применяла досрочно стандарты, интерпретации или поправки, которые были выпущены, но еще не вступили в силу.

Характер и влияние этих изменений рассматриваются ниже.

Поправки к МСФО (IFRS) 3 – «Объединение бизнеса»

В поправках к МСФО (IFRS) 3 поясняется, что, чтобы считаться бизнесом, интегрированная совокупность видов деятельности и активов должна включать как минимум вклад и принципиально значимый процесс, которые вместе в значительной мере могут способствовать созданию отдачи. При этом поясняется, что бизнес не обязательно должен включать все вклады и процессы, необходимые для создания отдачи. Данные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Поправки к МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IAS) 39 – «Реформа базовой процентной ставки»

Поправки к МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» предусматривают ряд освобождений, которые применяются ко всем отношениям хеджирования, на которые реформа базовой процентной ставки оказывает непосредственное влияние. Реформа базовой процентной ставки оказывает влияние на отношения хеджирования, если в результате ее применения возникают неопределенности в отношении сроков возникновения и/или величины денежных потоков, основанных на базовой

процентной ставке, по объекту хеджирования или по инструменту хеджирования. Данные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы, поскольку у нее отсутствуют отношения хеджирования, основанные на процентных ставках.

Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 – «Определение существенности»

Поправки предлагают новое определение существенности, согласно которому «информация является существенной, если можно обоснованно ожидать, что ее пропуск, искажение или маскировка повлияют на решения основных пользователей финансовой отчетности общего назначения, принимаемые ими на основе данной финансовой отчетности, предоставляющей финансовую информацию о конкретной отчитывающейся организации».

В поправках поясняется, что существенность будет зависеть от характера или количественной значимости информации (взятой в отдельности либо в совокупности с другой информацией) в контексте финансовой отчетности, рассматриваемой в целом. Искажение информации является существенным, если можно обоснованно ожидать, что это повлияет на решения основных пользователей финансовой отчетности. Данные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы, и ожидается, что в будущем влияние также будет отсутствовать.

«Концептуальные основы представления финансовых отчетов», выпущенные 29 марта 2018 г.

Концептуальные основы не являются стандартом, и ни одно из положений Концептуальных основ не имеет преимущественной силы над каким-либо положением или требованием стандарта. Цели Концептуальных основ заключаются в следующем: содействовать Совету по МСФО в разработке стандартов; содействовать составителям финансовых отчетов при разработке положений учетной политики, когда ни один из стандартов не регулирует определенную операцию или другое событие; и содействовать всем сторонам в понимании и интерпретации стандартов. Данный документ окажет влияние на организации, которые разрабатывают свою учетную политику в соответствии с положениями Концептуальных основ.

Пересмотренная редакция Концептуальных основ содержит несколько новых концепций, обновленные определения активов и обязательств и критерии для их признания, а также поясняет некоторые существенные положения. Пересмотр данного документа не оказал влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Поправки к МСФО (IFRS) 16 – «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19»

28 мая 2020 г. Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 16 «Аренда» – «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19». Данная поправка предусматривает освобождение для арендаторов от применения требований МСФО (IFRS) 16 в части учета модификаций договоров аренды в случае уступок по аренде, которые возникают в качестве прямого следствия пандемии Covid-19. В качестве упрощения практического характера арендатор может принять решение не анализировать, является ли уступка по аренде, предоставленная арендодателем в связи с пандемией Covid-19, модификацией договора аренды. Арендатор, который принимает такое решение, должен учитывать любое изменение арендных платежей, обусловленное уступкой по аренде, связанной с пандемией Covid-19, аналогично тому, как это изменение отражалось бы в учете согласно МСФО (IFRS) 16, если бы оно не являлось модификацией договора аренды.

Новые стандарты, интерпретации и поправки, еще не вступившие в силу.

Существует ряд стандартов, поправок к стандартам и интерпретаций, которые были выпущены КМСФО и вступают в силу в будущих отчетных периодах, которые Группа решила не принимать на ранней стадии. Наиболее важными из них являются следующие, которые вступают в силу для периода, начинающегося 1 января 2022 года и позже:

- Поправки к МСФО (IAS) 37 – «Обременительные договоры – затраты на исполнение договора»;
- Поправки к МСФО (IAS) 16 – «Основные средства: поступления до использования по назначению»;

- Поправки к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности» – дочерняя организация, впервые применяющая Международные стандарты финансовой отчетности;
- Поправки к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» – комиссионное вознаграждение при проведении «теста 10%» для прекращения признания финансовых обязательств Группы в настоящее время оценивает влияние этих новых стандартов и поправок к бухгалтерскому учету;
- Поправки к МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» – налогообложение при оценке справедливой стоимости;
- Поправки в МСФО (IFRS) 3 – «Ссылки на «Концептуальные основы»;
- В марте 2020 года Совет по МСФО решил отложить дату вступления в силу МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» до 1 января 2023 года;
- В апреле 2020 года Совет по МСФО решил перенести дату вступления в силу поправок к МСФО (IAS) 1 – «Классификация обязательств как краткосрочных и долгосрочных» с 1 января 2022 года на 1 января 2023 года.

Группа не ожидает, что стандарты, выпущенные КМСФО, но еще не вступившие в силу, окажут существенное влияние на Группу.

3 Основные положения учетной политики

(а) Основные средства

На дату первого применения МСФО на 1 января 2019 года основные средства были оценены по справедливой стоимости, которая была использована в качестве условно-первоначальной стоимости. В дальнейшем основные средства в момент поступления отражаются в консолидированном отчете о финансовом положении по себестоимости.

Стоимость основных средств, возведенных хозяйственным способом, включает стоимость материалов, трудовые затраты и соответствующие производственные накладные расходы. Расходы на ремонт и техобслуживание относятся на затраты по мере их осуществления. Затраты на реконструкцию и модернизацию капитализируются, а замененные объекты списываются. Прибыль или убыток от списания активов относятся на финансовые результаты по мере их списания.

После первоначального признания в качестве актива объект основных средств должен учитываться по переоцененной стоимости, являющейся его справедливой стоимостью на дату переоценки за вычетом амортизации и убытков от обесценения, накопленных впоследствии. Переоценка основных средств проводится на регулярной основе, чтобы балансовая стоимость существенно не отличалась от справедливой стоимости на отчетную дату.

Переоценка осуществляется с достаточной частотой для обеспечения разумной уверенности в том, что справедливая стоимость переоцененного актива не отличается существенно от его балансовой стоимости. Переоценка производится одновременно по всем основным средствам. Частота проведения переоценок зависит от изменений в справедливой стоимости основных средств. Когда справедливая стоимость переоценки активов существенно отличается от их балансовой стоимости, требуется дополнительная переоценка.

Группа привлекает независимых оценщиков для проведения переоценки основных средств.

Переоценка основных средств была произведена по состоянию на 01 января и 31 декабря 2019 года. Руководство Группы считает, что по состоянию на 31 декабря 2020 года, балансовая стоимость основных средств соответствовала их справедливой стоимости.

Справедливой стоимостью земли и зданий обычно является их рыночная стоимость. Эта стоимость определяется путем оценки, обычно выполняемой профессиональными оценщиками. Справедливой стоимостью категорий машин и телекоммуникационного оборудования обычно является их рыночная стоимость, определяемая путем оценки. Когда информация о рыночной стоимости отсутствует по причине специфического характера машин и телекоммуникационного оборудования, или по причине редкости продаж этих активов, за исключением случая продажи в качестве запасной части действующей Группой, они оцениваются по их восстановительной стоимости с учетом износа.

Изменения в ожидаемом сроке полезного использования отражаются в консолидированной финансовой отчетности как изменение периода или метода амортизации, в зависимости от ситуации, и учитываются как изменения оценочных значений. Срок службы определяется исходя из оценок руководства Группы на основе опыта эксплуатации аналогичных активов.

Для распределения амортизируемой стоимости актива на систематической основе на протяжении срока его полезной службы, Группы использует метод равномерного начисления амортизации, который приближен к следующим срокам:

Наименование	Кол-во лет
Здания и сооружения	50-100
Машины и оборудование	10-25
Компьютеры, периферийные устройства и оборудование по обработке данных	5
Транспортные средства	7-10
Амортизируемые активы, не включенные в другие группы	2-14

Прекращение признания объекта основных средств осуществляется при его выбытии, либо если его использование или выбытие не связано с получением будущих экономических выгод. Доход или расход, возникающие в результате прекращения признания актива (рассчитанные как разница между чистой выручкой от реализации и балансовой стоимостью актива), признаются в консолидированном отчете о совокупном доходе в периоде, в котором было прекращено признание, по статье «доходы/(расходы) от выбытия основных средств» на нетто основе.

Начисление амортизации на основные средства, вновь введенные в эксплуатацию, производится с первого числа месяца, следующего за месяцем ввода, а по выбывшим основным средствам, прекращается с первого числа месяца, следующего за месяцем выбытия.

Последующие затраты в основные средства включаются в балансовую стоимость актива или признаются как отдельный актив в том случае, когда существует вероятность того, что будущие экономические выгоды, связанные с этим активом, будут получены Группой и стоимость этого актива может быть надежно оценена. Все другие расходы по ремонту и техническому обслуживанию отражаются в прибыли или убытке в течение того финансового периода, в котором они были понесены.

Списание основных средств происходит при выбытии или в случае, если в будущем не ожидается получения экономических выгод от использования или выбытия данного актива. Прибыль или убыток, возникающие в результате списания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива), включаются в прибыли или убытки консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за отчетный период, в котором актив был списан.

Ликвидационная стоимость, срок полезного использования и методы амортизации пересматриваются и при необходимости корректируются в конце каждого финансового года.

Если балансовая стоимость актива повышается в результате переоценки, то это увеличение отражается в прочем совокупном доходе и накапливается в капитале по статье «Резерв по переоценке основных средств». Однако, это увеличение признается в прибыли или убытке в той степени, в которой оно реверсирует убыток от переоценки по тому же активу, ранее признанный в прибыли или убытке.

Если балансовая стоимость актива уменьшается в результате переоценки, то такое уменьшение признается в прибыли или убытке. Однако, убыток от переоценки отражается в прочем совокупном доходе по статье «Резерв по переоценке основных средств» при наличии любого кредитового сальдо в приросте от переоценки в отношении того же самого актива.

Разница между амортизацией, рассчитанной на основе переоцененной балансовой стоимости актива, и амортизацией, рассчитанной на основе первоначальной стоимости актива, переводится из резерва от переоценки активов на нераспределенную прибыль в процессе использования актива. Когда производится переоценка объекта основных средств, накопленная амортизация на дату переоценки переоценивается заново пропорционально изменению балансовой стоимости актива до вычета амортизации так, что после переоценки

балансовая стоимость равняется его переоцененной стоимости. При выбытии актива резерв от переоценки, относящийся к конкретному продаваемому активу, переносится на нераспределенную прибыль.

(б) Аренда

В момент заключения договора организация оценивает, является ли договор в целом или его отдельные компоненты договором аренды.

Договор является договором аренды или содержит компонент аренды, если по этому договору передается право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение. Чтобы оценить, передается ли право контролировать использование идентифицированного актива по этому договору, Группа применяет определение аренды согласно МСФО (IFRS) 16.

Группа как арендатор

При начале действия или модификации договора, содержащего компонент аренды, Группа распределяет предусмотренное договором возмещение на каждый компонент аренды на основе его относительной цены обособленной сделки. Однако применительно к некоторым договорам аренды объектов недвижимости Группа приняла решение не выделять компоненты, не являющиеся арендой, и учитывать компоненты аренды и соответствующие компоненты, не являющиеся арендой, в качестве одного компонента аренды.

Группа признает актив в форме права пользования и обязательство по аренде на дату начала аренды. Актив в форме права пользования первоначально оценивается по первоначальной стоимости, составляющей первоначальную величину обязательства по аренде с корректировкой на величину арендных платежей, сделанных на дату начала аренды или до такой даты, увеличенную на понесенные первоначальные прямые затраты и оценочную величину затрат, которые возникнут при демонтаже и перемещении базового актива, восстановлении базового актива или участка, на котором он располагается, за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде.

При последующем учете актив в форме права пользования амортизируется линейным методом, начиная с даты начала аренды и до окончания срока аренды, за исключением случаев, когда согласно договору аренды право собственности на базовый актив передается Группе до конца срока аренды или если первоначальная стоимость актива в форме права пользования отражает исполнение Группой опциона на покупку. В таких случаях актив в форме права пользования амортизируется в течение срока полезного использования базового актива, который определяется с использованием подхода, применяющегося для основных средств. В дополнение к этому стоимость актива в форме права пользования периодически снижается на величину убытков от обесценения при его наличии, а также корректируется при проведении определенных переоценок обязательства по аренде.

Обязательство по аренде первоначально оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, не уплаченных на дату начала аренды, дисконтированных с использованием процентной ставки, заложенной в договоре аренды, или, если такая ставка не может быть легко определена, с использованием ставки привлечения дополнительных заемных средств Группой. Как правило, Группа использует свою ставку привлечения дополнительных заемных средств в качестве ставки дисконтирования.

Группа определяет свою ставку привлечения дополнительных заемных средств исходя из процентных ставок из различных внешних источников и производит определенные корректировки, чтобы учесть условия аренды и вид арендуемого актива.

Арендные платежи, включаемые в оценку обязательства по аренде, включают:

- фиксированные платежи, включая, по существу, фиксированные платежи;
- переменные арендные платежи, которые зависят от индекса или ставки, первоначально оцениваемые с использованием индекса или ставки на дату начала аренды;
- суммы, которые, как ожидается, будут уплачены арендатором по гарантии ликвидационной стоимости;

- цена исполнения опциона на покупку, если имеется достаточная уверенность в том, что Группа исполнит этот опцион, арендные платежи в течение дополнительного периода аренды, возникающего ввиду наличия опциона на продление аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что Группа исполнит данный опцион продление аренды, и штрафы за досрочное прекращение аренды, за исключением случаев, когда имеется достаточная уверенность в том, что Группа не будет прекращать аренду досрочно.

Обязательство по аренде оценивается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Оно переоценивается в случае, если изменяются будущие арендные платежи ввиду изменения индекса или ставки, если меняется сделанная Группой оценка суммы, подлежащей выплате по гарантии ликвидационной стоимости, если Группа изменяет оценку того, будет ли она исполнять опцион на покупку, опцион на продление аренды или на ее прекращение, или если пересматривается арендный платеж, являющийся по существу фиксированным.

Когда обязательство по аренде пересматривается таким образом, соответствующая корректировка производится в отношении балансовой стоимости актива в форме права пользования или относится на прибыль или убыток, если балансовая стоимость актива в форме права пользования ранее была уменьшена до нуля.

Группа приняла решение не признавать активы в форме права пользования и обязательства по аренде применительно к договорам аренды активов с низкой стоимостью и краткосрочным договорам аренды. Группа признает арендные платежи, осуществляемые в соответствии с такими договорами, в качестве расхода линейным методом в течение срока аренды.

Группа как арендодатель

При начале действия или модификации договора, содержащего компонент аренды, Группа распределяет предусмотренное договором возмещение на каждый компонент аренды на основе существующих для них относительных цен обособленной сделки.

В случаях, когда Группа является арендодателем, на дату начала арендных отношений она определяет, является ли каждый из договоров финансовой арендой или операционной арендой.

Для того, чтобы классифицировать договор аренды, Группа проводит общую оценку того, передает ли договор аренды практически все риски и выгоды, связанные с владением базовым активом. Если это имеет место, тогда договор аренды является финансовой арендой; в противном случае договор является операционной арендой. В рамках данной оценки Группа рассматривает определенные индикаторы, в частности, составляет ли срок аренды значительную часть срока экономического использования актива.

В случаях, когда Группа является промежуточным арендодателем, главный договор аренды и договор субаренды учитываются отдельно. Группа определяет классификацию договора субаренды на основании актива в форме права пользования, а не на основании базового актива. Если главный договор аренды является краткосрочным, в отношении которого Группа применяет исключение, описанное выше, договор субаренды классифицируется как операционная аренда.

Если соглашение содержит компонент аренды и компонент, не являющийся арендой, Группа применяет МСФО (IFRS) 15, чтобы распределить возмещение по договору.

Группа признает арендные платежи, полученные по договорам операционной аренды, в качестве дохода линейным методом в течение срока аренды в составе статьи «Прочая выручка».

(в) Нематериальные активы

Нематериальные активы, которые были приобретены отдельно, при первоначальном признании оцениваются по первоначальной стоимости. Первоначальной стоимостью нематериальных активов, приобретенных в результате объединения бизнеса, является их справедливая стоимость на дату приобретения. После первоначального признания

нематериальные активы учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

Нематериальные активы, произведенные внутри Группы, за исключением капитализированных затрат на разработку продуктов, не капитализируются, и соответствующий расход отражается в составе прибыли или убытка за отчетный год, в котором он возник.

Нематериальные активы в основном имеют ограниченные сроки полезного использования от 2 до 12 лет.

Нематериальные активы с ограниченным сроком полезного использования амортизируются в течение этого срока и оцениваются на предмет обесценения, если имеются признаки обесценения данного нематериального актива. Период и метод начисления амортизации для нематериального актива с ограниченным сроком полезного использования пересматриваются, как минимум, в конце каждого отчетного периода. Изменение предполагаемого срока полезного использования или предполагаемой структуры потребления будущих экономических выгод, заключенных в активе, отражается в консолидированной финансовой отчетности как изменение периода или метода начисления амортизации, в зависимости от ситуации, и учитывается как изменение учетных оценок. Расходы на амортизацию нематериальных активов с ограниченным сроком полезного использования признаются в составе прибыли или убытка в той категории расходов, которая соответствует функции нематериальных активов.

Доход или расход от прекращения признания нематериального актива измеряются как разница между чистой выручкой от выбытия актива и балансовой стоимостью актива, и признаются в составе прибыли или убытка в момент прекращения признания данного актива.

Нематериальные активы в основном состоят из программного обеспечения и лицензий. Нематериальные активы амортизируются на прямолинейной основе в течение расчетного срока их полезной службы, который обычно составляет от двух до двенадцати лет.

(г) Инвестиционная недвижимость

К инвестиционной недвижимости относят собственность, предназначенную для получения прибыли от сдачи в аренду и/или увеличения ее рыночной стоимости, а не для продажи в процессе обычной хозяйственной деятельности, использования при производстве или поставке товаров, оказании услуг или для административной деятельности.

После первоначального признания объекты инвестиционной недвижимости учитываются по справедливой стоимости. Прибыль или убыток от изменения справедливой стоимости инвестиционной недвижимости относится на прибыль или убыток за тот период, в котором они возникли. Определение справедливой стоимости осуществляется на конец каждого отчетного периода путем проведения оценки.

(д) Финансовые инструменты – основные подходы к оценке

Финансовые инструменты отражаются по справедливой стоимости, или амортизированной стоимости в зависимости от их классификации. Ниже представлено описание этих методов оценки.

Финансовые активы и финансовые обязательства отражаются в консолидированном отчете о финансовом положении Группы, когда Группа становится стороной по договору в отношении соответствующего финансового инструмента. Группа отражает имеющие регулярный характер приобретение и реализацию финансовых активов и обязательств по дате расчетов. Справедливая стоимость – это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является котированная цена на активном рынке. Активный рынок – это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе. Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активном рынке, оценивается как сумма, полученная при умножении котированной цены на отдельный актив или обязательство на количество инструментов, удерживаемых Группой. Так обстоит дело даже

в том случае, если обычный суточный торговый оборот рынка недостаточен для поглощения того количества активов и обязательств, которое имеется у Группы, а размещение заказов на продажу позиций в отдельной операции может повлиять на котироваемую цену.

Портфель финансовых производных инструментов или других финансовых активов и обязательств, не обращающихся на активном рынке, оценивается по справедливой стоимости группы финансовых активов и финансовых обязательств на основе цены, которая была бы получена при продаже чистой длинной позиции (то есть актива) за принятие конкретного риска или при передаче чистой короткой позиции (то есть обязательства) за принятие конкретного риска при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки в текущих рыночных условиях. Это применимо для активов, отражаемых по справедливой стоимости на многократной основе, если Группа (а) управляет группой финансовых активов и финансовых обязательств на основе чистой подверженности Группы конкретному рыночному риску (или рискам) или кредитному риску конкретного контрагента в соответствии с официальной стратегией Группы по управлению рисками или его инвестиционной стратегией; (б) на данной основе предоставляет информацию о группе активов и обязательств ключевому руководящему персоналу Группы; и (в) рыночные риски, включая длительность подверженности Группы конкретному рыночному риску (или рискам), возникающему в связи с финансовыми активами и финансовыми обязательствами, по существу являются равнозначными.

Методы оценки, такие как модель дисконтированных денежных потоков, а также модели, основанные на данных аналогичных операций, совершаемых на рыночных условиях, или рассмотрение финансовых данных объекта инвестиций используются для определения справедливой стоимости финансовых инструментов, для которых недоступна рыночная информация о цене сделок. Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости (Примечание 2)

Затраты по сделке являются дополнительными затратами, непосредственно относящимися к приобретению, выпуску или выбытию финансового инструмента. Дополнительные затраты – это затраты, которые не были бы понесены, если бы сделка не состоялась. Затраты по сделке включают вознаграждение и комиссионные, уплаченные агентам (включая сотрудников, выступающих в качестве торговых агентов), консультантам, брокерам и дилерам, сборы, уплачиваемые регулирующим органам и фондовым биржам, а также налоги и сборы, взимаемые при передаче собственности. Затраты по сделке не включают премии или дисконты по долговым обязательствам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или расходы на хранение. Амортизированная стоимость представляет величину, в которой финансовый инструмент был оценен при первоначальном признании, за вычетом выплат в погашение основной суммы долга, уменьшенную или увеличенную на величину начисленных процентов, а для финансовых активов – за вычетом суммы убытков (прямых или путем использования счета оценочного резерва) от обесценения. Нарощенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной ставки процента.

Нарощенные процентные доходы и нарощенные процентные расходы, включая нарощенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссии, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей консолидированного отчета о финансовом положении.

Метод эффективной ставки процента – Ставка, дисконтирующая расчетные будущие денежные выплаты или поступления на протяжении ожидаемого срока действия финансового актива или финансового обязательства точно до валовой балансовой стоимости финансового актива или до амортизированной стоимости финансового обязательства. При расчете эффективной процентной ставки организация должна оценить ожидаемые денежные потоки с учетом всех договорных условий финансового инструмента (например, опциона на досрочное погашение, опциона на продление, колл-опциона и аналогичных опционов), но без учета ожидаемых кредитных убытков. В расчет включаются все вознаграждения и суммы, выплаченные или полученные между сторонами по договору, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки, затраты по сделке и все прочие премии или скидки. Предполагается, что денежные потоки и ожидаемый срок действия

группы аналогичных друг другу финансовых инструментов могут быть надежно оценены. Однако в тех редких случаях, когда надежная оценка денежных потоков или ожидаемого срока действия финансового инструмента (или группы финансовых инструментов) не представляется возможной, организация должна использовать данные по предусмотренным договором денежным потокам на протяжении всего договорного срока действия этого финансового инструмента (или этой группы финансовых инструментов).

(i) Признание и первоначальная оценка

Торговая дебиторская задолженность первоначально признается в момент ее возникновения. Все прочие финансовые активы и обязательства первоначально признаются, когда Группа вступает в договорные отношения, предметом которых являются указанные инструменты.

Финансовый актив (если это не торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительного компонента финансирования) или финансовое обязательство первоначально оцениваются по справедливой стоимости. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительного компонента финансирования, первоначально оценивается по цене сделки.

Финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом в случае займов, кредитов и кредиторской задолженности непосредственно связанных с ними затрат по сделке.

(ii) Классификация и последующая оценка

Финансовые активы

При первоначальном признании финансовый актив классифицируется как оцениваемый: по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход – для долговых инструментов, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход – для долевого инструментов, либо по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые активы реклассифицируются после их первоначального признания, только если Группа изменяет бизнес-модель управления финансовыми активами, и в этом случае все финансовые активы, на которые оказано влияние, реклассифицируются в первый день первого отчетного периода, следующего за изменением бизнес-модели.

Финансовый актив оценивается по амортизированной стоимости только в случае, если он отвечает обоим нижеследующим условиям и не классифицирован по усмотрению Группы как оцениваемый по справедливой стоимости через прибыль или убыток:

- он удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков; и
- его договорные условия предусматривают возникновение в установленные сроки денежных потоков, которые представляют собой выплату исключительно основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы («критерий SPPI»).

Группа проводит оценку цели бизнес-модели, в рамках которой удерживается актив, на уровне портфеля финансовых инструментов, поскольку это наилучшим образом отражает способ управления бизнесом и предоставления информации руководству.

Оценка бизнес-модели не требует существенного суждения, так как все финансовые активы Группы удерживаются для получения предусмотренных договором потоков денежных средств.

Для целей оценки на выполнение критерия SPPI «основная сумма» определяется как справедливая стоимость финансового актива при его первоначальном признании. «проценты» определяются как возмещение за временную стоимость денег, за кредитный риск в отношении основной суммы, остающейся непогашенной в течение определенного периода времени, и за другие основные риски и затраты, связанные с кредитованием (например, риск ликвидности и административные затраты), а также включают маржу прибыли.

При оценке критерия SPPI Группа анализирует договорные условия финансового инструмента.

По результатам анализа, Руководство Группы заключило, что договора Группы не содержат особых условий и критерий SPPI выполняется.

Финансовые активы – последующая оценка прибыли и убытки

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости	Эти активы впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость уменьшается на величину убытков от обесценения. Процентный доход, положительные и отрицательные курсовые разницы, и суммы обесценения признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток от прекращения признания признается в составе прибыли или убытка за период.
---	---

Группа классифицировала все свои финансовые активы как оцениваемые по амортизированной стоимости. К ним относятся торговая и прочая дебиторская задолженность (Примечание 10) и денежные средства и их эквиваленты (Примечание 12).

Финансовые обязательства – классификация, последующая оценка прибыли и убытки

Финансовые обязательства классифицируются как оцениваемые по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Финансовое обязательство классифицируется как оцениваемое по справедливой стоимости через прибыль или убыток, если оно классифицируется как предназначенное для торговли, это производный инструмент, или оно классифицируется так организацией по собственному усмотрению при первоначальном признании. Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, оцениваются по справедливой стоимости, и нетто-величины прибыли и убытка, включая любой процентный расход, признаются в составе прибыли или убытка. Прочие финансовые обязательства впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Процентный расход и положительные и отрицательные курсовые разницы признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток, возникающие при прекращении признания, также признаются в составе прибыли или убытка.

К финансовым обязательствам, классифицируемым как оцениваемые по амортизированной стоимости относятся кредиты и займы, долгосрочная задолженность перед поставщиками, торговая и прочая кредиторская задолженность.

(iii) Модификация условий финансовых активов и финансовых обязательств

Финансовые активы

Если условия финансового актива изменяются, Группа оценивает, отличаются ли значительно потоки денежных средств по такому модифицированному активу. Если потоки денежных средств отличаются значительно («значительная модификация условий»), то считается, что права на предусмотренные договором потоки денежных средств по первоначальному финансовому активу истекли. В этом случае признание первоначального финансового актива прекращается и новый финансовый актив признается в учете по справедливой стоимости.

Группа проводит количественную и качественную оценку того, является ли модификация условий значительной, т.е. различаются ли значительно потоки денежных средств по первоначальному финансовому активу и потоки денежных средств по модифицированному или заменившему его финансовому активу. Группа проводит количественную и качественную оценку на предмет значительности модификации условий, анализируя качественные факторы, количественные факторы и совокупный эффект качественных и количественных факторов. Если потоки денежных средств значительно отличаются, то считается, что права на предусмотренные договором потоки денежных средств по первоначальному финансовому активу истекли. При проведении данной оценки Группа руководствуется указаниями в отношении прекращения признания финансовых обязательств по аналогии.

Группа приходит к заключению, что модификация условий является значительной на основании следующих качественных факторов:

- изменение валюты финансового актива;
- изменение типа обеспечения или других средств повышения качества актива;

- изменение условий финансового актива, приводящее к несоответствию критерию SPPI (например, добавление условия конвертации).

Если потоки денежных средств по модифицированному активу, оцениваемому по амортизированной стоимости, не отличаются значительно, то такая модификация условий не приводит к прекращению признания финансового актива. В этом случае Группа пересчитывает валовую балансовую стоимость финансового актива и признает сумму корректировки валовой балансовой стоимости в качестве прибыли или убытка от модификации в составе прибыли или убытка.

Валовая балансовая стоимость финансового актива пересчитывается как приведенная стоимость пересмотренных или модифицированных потоков денежных средств, дисконтированных с использованием первоначальной эффективной процентной ставки по данному финансовому активу. Понесенные затраты и комиссии корректируют балансовую стоимость модифицированного финансового актива и амортизируются на протяжении оставшегося срока действия модифицированного финансового актива.

Финансовые обязательства

Группа прекращает признание финансового обязательства, когда его условия изменяются таким образом, что величина потоков денежных средств по модифицированному обязательству значительно меняется. В этом случае новое финансовое обязательство с модифицированными условиями признается по справедливой стоимости. Разница между балансовой стоимостью прежнего финансового обязательства и стоимостью нового финансового обязательства с модифицированными условиями признается в составе прибыли или убытка.

Если модификация условий (или замена финансового обязательства) не приводит к прекращению признания финансового обязательства, Группа применяет учетную политику, согласующуюся с подходом в отношении корректировки валовой балансовой стоимости финансового актива в случаях, когда модификация условий не приводит к прекращению признания финансового актива, – т.е. Группа признает любую корректировку амортизированной стоимости финансового обязательства, возникающую в результате такой модификации (или замены финансового обязательства), в составе прибыли или убытка на дату модификации условий (или замены финансового обязательства).

Изменения величины потоков денежных средств по существующим финансовым обязательствам не считаются модификацией условий, если они являются следствием текущих условий договора.

Группа проводит количественную и качественную оценку на предмет значительности модификации условий, анализируя качественные факторы, количественные факторы и совокупный эффект качественных и количественных факторов. Группа приходит к заключению о том, что модификация условий является значительной, на основании следующих качественных факторов:

- изменение валюты финансового обязательства;
- изменение типа обеспечения или других средств повышения качества обязательства;
- добавление условия конвертации;
- изменение субординации финансового обязательства.

Для целей проведения количественной оценки условия считаются значительно отличающимися, если приведенная стоимость потоков денежных средств в соответствии с новыми условиями, включая выплаты комиссионного вознаграждения за вычетом полученного комиссионного вознаграждения, дисконтированных по первоначальной эффективной процентной ставке, отличается по меньшей мере на 10% от дисконтированной приведенной стоимости оставшихся потоков денежных средств по первоначальному финансовому обязательству.

(iv) Прекращение признания

Финансовые активы

Группа прекращает признание финансового актива в тот момент, когда она теряет предусмотренные договором права на потоки денежных средств по данному финансовому активу, либо когда она передает права на получение предусмотренных договором потоков денежных средств в результате осуществления сделки, в которой другой стороне передаются практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на этот финансовый актив, или в которой Группа ни передает, ни сохраняет существенную часть всех рисков и выгод, связанных с правом собственности на этот финансовый актив, но не сохраняет контроль над финансовым активом.

Группа заключает сделки, по условиям которых передает признанные в консолидированном отчете о финансовом положении активы, но при этом сохраняет за собой все или практически все риски и выгоды, вытекающие из права собственности на переданные активы. В этих случаях признание переданных активов не прекращается.

Финансовые обязательства

Группа прекращает признание финансового обязательства, когда договорные обязательства по нему исполняются, аннулируются или прекращаются. Группа также прекращает признание финансового обязательства, когда его условия модифицируются, и величина денежных потоков по такому модифицированному обязательству существенно отличается, и в возникающем этом случае новое финансовое обязательство, основанное на модифицированных условиях, признается по справедливой стоимости.

(v) Обесценение непроемких финансовых активов

Группа признает оценочные резервы под убытки в отношении ожидаемых кредитных убытков (далее, «ОКУ») по финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости.

В отношении торговой и прочей дебиторской задолженности, и денежных средств и их эквивалентов Группа оценивает резервы под убытки в сумме, равной ОКУ за весь срок.

Финансовый актив относится Группой к финансовым активам, по которым наступило событие дефолта, в следующих случаях:

- маловероятно, что заемщик погасит свои кредитные обязательства перед Группой в полном объеме без применения Группой таких мер, как реализация залогового обеспечения (при его наличии); или
- финансовый актив просрочен более, чем на 90 дней.

Оценка ОКУ

Ожидаемые кредитные убытки представляют собой расчетную оценку, взвешенную с учетом вероятности кредитных убытков. Кредитные убытки оцениваются как приведенная стоимость всех ожидаемых недополучений денежных средств (т. е. разница между денежными потоками, причитающимися Группе в соответствии с договором, и денежными потоками, которые Группа ожидает получить).

ОКУ дисконтируются по эффективной ставке процента данного финансового актива.

Кредитно-обесцененные финансовые активы

На каждую отчетную дату Группа оценивает финансовые активы, отражаемые по амортизированной стоимости на предмет кредитного обесценения. Финансовый актив является «кредитно-обесцененным», когда происходит одно или несколько событий, которые оказывают негативное влияние на расчетные будущие денежные потоки по такому финансовому активу.

Подтверждением кредитного обесценения финансового актива являются, в частности, следующие наблюдаемые данные:

- значительные финансовые затруднения заемщика или эмитента;
- нарушение условий договора, такое как дефолт или просрочка платежа более, чем на 90 дней;
- реструктуризация Группой займа или авансового платежа на условиях, которые в иных обстоятельствах она бы не рассматривала; или

– появление вероятности банкротства или иной финансовой реорганизации заемщика.

Оценочные резервы под убытки по финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости, вычитаются из валовой балансовой стоимости данных активов.

Списания

Полная балансовая стоимость финансового актива списывается, когда у Группы нет оснований ожидать возмещения финансового актива в полной сумме или его части. Группа выполняет индивидуальную оценку по срокам и суммам списания исходя из обоснованных ожиданий возмещения сумм. Группа не ожидает значительного возмещения списанных сумм. Однако списанные финансовые активы могут оставаться объектом правоприменения в целях обеспечения соответствия процедурам Группы в отношении возмещения причитающихся сумм.

(vi) Взаимозачет

Финансовые активы и финансовые обязательства взаимозачитываются и представляются в отчете о финансовом положении в нетто-величине только тогда, когда Группа в настоящий момент имеет обеспеченное юридической защитой право осуществить взаимозачет признанных сумм и намерена либо произвести расчет по ним на нетто-основе, либо реализовать актив и исполнить обязательство одновременно.

(e) Обесценение нефинансовых активов

Для целей проведения проверки на предмет обесценения актива, которые не могут быть проверены по отдельности, объединяются в наименьшую группу, которая генерирует приток денежных средств в результате продолжающегося использования соответствующих активов, в значительной степени независимый от других активов или ЕГДС. При условии выполнения ограничения касательно того, что уровень тестирования не может быть выше уровня операционных сегментов, для целей проверки на предмет обесценения гудвилла те ЕГДС, на которые был распределен гудвил, объединяются таким образом, чтобы проверка на предмет обесценения проводилась на самом нижнем уровне, на котором гудвил отслеживается для целей внутренней отчетности. Гудвил, приобретенный в сделке по объединению бизнеса, распределяется на группы ЕГДС, которые, как ожидается, выиграют от эффекта синергии при этом объединении бизнеса. Корпоративные активы Группы не генерируют отдельные денежные потоки и ими пользуются более одной ЕГДС. Стоимость корпоративных активов распределяется между ЕГДС на обоснованной и последовательной основе, их проверка на обесценение осуществляется в рамках тестирования той ЕГДС, на которую был распределен соответствующий корпоративный актив.

Возмещаемая стоимость актива или ЕГДС, представляет собой наибольшую из двух величин: ценности использования этого актива (этой единицы) и его (ее) справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу. При расчете ценности использования, ожидаемые в будущем денежные потоки дисконтируются до их приведенной стоимости с использованием доналоговой ставки дисконтирования, отражающей текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, специфичные для данного актива или ЕГДС.

Убытки от обесценения признаются в случаях, когда балансовая стоимость актива или ЕГДС, к которой этот актив относится, превышает его возмещаемую стоимость.

Убытки от обесценения признаются в составе прибыли или убытка за период. Убытки от обесценения ЕГДС сначала относятся на уменьшение балансовой стоимости гудвилла, распределенного на соответствующую ЕГДС (или группу ЕГДС), а затем пропорционально на уменьшение балансовой стоимости других активов в составе этой ЕГДС (группы ЕГДС).

Суммы, списанные на убыток от обесценения гудвилла, не восстанавливаются. В отношении прочих активов, на каждую отчетную дату проводится анализ убытка от их обесценения, признанного в одном из прошлых периодов, с целью выявления признаков того, что величину этого убытка следует уменьшить или что его более не следует признавать. Суммы, списанные на убытки от обесценения, восстанавливаются в том случае, если произошли изменения в оценках, использованных при расчете возмещаемой величины. Убыток от обесценения восстанавливается только в пределах суммы, позволяющей восстановить стоимость активов до их балансовой стоимости, по которой они бы отражались (за вычетом накопленных сумм амортизации), если бы не был признан убыток от обесценения.

(ж) Запасы

Запасы в момент поступления отражаются по себестоимости, которая включает в себя все фактически произведенные необходимые затраты по их приобретению.

Себестоимость приобретенных запасов включает: затраты на приобретение запасов, транспортно-заготовительные расходы, связанные с их доставкой к месту их хранения и приведением в надлежащее состояние.

Запасы отражаются по наименьшему значению из стоимости и чистой стоимости реализации. Возможная чистая стоимость реализации является предполагаемой ценой продажи при обычном ведении финансово-хозяйственной деятельности, за вычетом возможных затрат на выполнение работ и возможных затрат на реализацию. Оценка стоимости запасов основывается на методе средневзвешенной стоимости.

(з) Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства представляют собой средства в кассе и средства на банковских счетах Группы. Эквиваленты денег представляют собой краткосрочные высоколиквидные инвестиции, которые готовы для конвертации в известную сумму денежных средств со сроком погашения, не превышающим трех месяцев, и которые связаны с незначительным риском изменения стоимости.

(и) Текущий и отложенный подоходный налог

В прилагаемой консолидированной финансовой отчетности подоходный налог отражен в соответствии с законодательством Республики Казахстан, действующим либо практически вступившим в силу на отчетную дату. Расходы по подоходному налогу включают в себя текущие и отложенные налоги и отражаются в консолидированном отчете о совокупном доходе за исключением налогов, связанных с операциями, которые отражаются в учете в одном или разных периодах непосредственно в составе капитала.

Текущий налог

Текущий налог представляет собой сумму, которую предполагается уплатить или возместить из налоговых органов в отношении облагаемой прибыли или убытка за текущий и прошлые периоды. Налогооблагаемая прибыль или убытки основаны на оценочных показателях, если финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Прочие налоги, помимо подоходного налога, отражаются в составе операционных расходов.

Отложенный налог

Отложенный подоходный налог начисляется балансовым методом обязательств в отношении перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в консолидированной финансовой отчетности. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается согласно налоговым ставкам, применение которых ожидается в период восстановления временных разниц или использования, перенесенных на будущие периоды налоговых убытков согласно принятым или, по существу, принятым на отчетную дату налоговым ставкам. Активы по отложенному подоходному налогу в отношении уменьшающих налогооблагаемую базу временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются лишь в том случае, когда существует достаточная вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму таких вычетов.

(к) Резервы

Резервы признаются, если Группа имеет текущее обязательство (юридическое или конструктивное), возникшее в результате прошлого события, есть значительная вероятность того, что для погашения обязательства потребуется отток экономических выгод, и может быть сделана надежная оценка суммы такого обязательства. Если Группа предполагает получить возмещение некоторой части или всех резервов, например, по договору страхования, возмещение признается как отдельный актив, но только в том случае, когда получение возмещения не подлежит сомнению. Расход, относящийся к резерву, отражается в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за вычетом возмещения. Если влияние временной стоимости денег существенно, резервы дисконтируются по текущей ставке до

налогообложения, которая отражает, когда это применимо, риски, характерные для конкретного обязательства. Если применяется дисконтирование, то увеличение резерва с течением времени признается как расходы на финансирование.

(л) Капитал

Акционерный капитал

Простые акции классифицируются как капитал. Дополнительные затраты, непосредственно связанные с выпуском новых акций и опционов на акции, отражаются с учетом налогового эффекта как вычет из величины капитала.

(м) Выручка

Выручка от оказания услуг

Выручка от оказания услуг по передаче данных, кабельного телевидения и телефонии признается на протяжении времени равномерно по мере выполнения услуг. Группа имеет два основных вида покупателей – физические лица и юридические лица. С физическими лицами Группа заключает типовые публичные договоры с 100% условиями предоплаты. Публичные договоры являются бессрочными, и не содержат значительный компонент финансирования, так как Группа не имеет существенные долгосрочные авансы от физических лиц. Группа признает выручку за услуги с определенным сроком, например, по фиксированным тарифным планам и ежемесячную абонентскую плату, равномерно с течением времени по мере оказания услуг в течение срока действия договора.

С юридическими лицами заключаются типовые письменные договоры со сроком до одного года. Группа признает выручку с течением времени равномерно. Счета выставляются на ежемесячной основе. Выручка признается в той мере в какой существует высокая вероятность того, что впоследствии не придется реверсировать эту величину и отражать значительное снижение общей суммы признанной выручки. Все договоры по оказанию услуг имеют в основном одну обязанность к исполнению. Счета, как правило, подлежат оплате в течение до 30 дней. Текущие договоры с покупателями не содержат значительного компонента финансирования.

Группа оказывает услуги по телевидению и передаче данных и продает или предоставляет в аренду оборудование для оказания данных услуг, включая приставки, модемы, роутеры и прочее.

Все цены обособленной продажи основаны на наблюдаемых ценах согласно тарифным планам на каждый вид услуг, поскольку Группа регулярно продает каждую услугу покупателям отдельно. Распределение цены сделки между обязательствами к исполнению основано на ценах, указанных в договоре, т. е. Группа определила, что заявленные цены договора находятся в диапазоне цен, по которым Группа регулярно продает услуги. Поэтому выручка признается для каждого обязательства по исполнению на основании цен, указанных в договоре или тарифном плане. Цена сделки по комбинированным пакетам распределяется на основе расчетных цен обособленной продажи. Общая цена сделки, включая любую скидку, распределяется по отдельным обязательствам по исполнению в договоре с использованием отдельных цен продажи. Скидки распределяются на одно или несколько конкретных обязательств по исполнению.

Выручка оценивается на основе возмещения, указанного в договоре с покупателем. В соответствии с МСФО (IFRS) 15, выручка в отношении данных договоров признается в той степени, в которой в высшей степени вероятно, что не произойдет значительного уменьшения суммы, признанной накопительным итогом выручки.

Авансовые платежи, полученные от покупателей

Как правило, Группа получает от покупателей краткосрочные авансовые платежи. Согласно МСФО (IFRS) 15, Группа не будет корректировать обещанную сумму возмещения с учетом влияния значительного компонента финансирования в договорах, если в момент заключения договора Группа ожидает, что период между передачей Группой обещанной услуги клиенту и оплатой такой услуги составит не более одного года.

Представление договоров с покупателями

Если сторона договора исполнила какие-либо обязанности по договору, Группа представляет договор в отдельном отчете о финансовом положении либо в качестве актива по договору, либо в качестве обязательства по договору, в зависимости от соотношения между исполнением организацией обязательств по договору и платежами покупателя. Группа представляет отдельно в качестве дебиторской задолженности безусловные права на возмещение. Актив по договору является правом Группы на получение возмещения в обмен на услуги, переданные организацией покупателю. Группа оценивает актив по договору на предмет обесценения в соответствии с МСФО (IFRS) 9.

Дебиторская задолженность – это право организации на возмещение, которое является безусловным. Право на возмещение является безусловным, если наступление момента, когда такое возмещение становится подлежащим выплате, обусловлено лишь течением времени. Группа признает дебиторскую задолженность, если у нее имеется существующее право на получение платежа, даже если такая сумма может подлежать возврату в будущем. Группа учитывает дебиторскую задолженность в соответствии с МСФО (IFRS) 9. Если покупатель выплачивает возмещение либо у Группы имеется право на сумму возмещения, которое является безусловным (т. е. дебиторская задолженность) прежде, чем Группа передаст услугу покупателю, Группа представляет договор как обязательство по договору, в момент осуществления платежа или в момент, когда платеж становится подлежащим оплате (в зависимости от того, что происходит ранее). Обязательство по договору – это обязанность Группы передать покупателю услуги, за которые Группа получила возмещение (либо возмещение за которые подлежит уплате) от покупателя.

МСФО (IFRS) 15 использует термины «актив по договору» и «обязательство по договору», но не запрещает организации использовать альтернативные названия для этих статей в отчете о финансовом положении.

Доход от аренды

Группа сдает в аренду телекоммуникационное оборудование абонентам, которое ими используется. Группа признает доход от аренды на равномерной основе на протяжении срока аренды.

(н) Финансовые доходы и расходы

В состав финансовых доходов включаются процентные доходы по инвестированным средствам. Процентный доход признается в составе прибыли или убытка в момент возникновения, и его сумма рассчитывается с использованием метода эффективной ставки процента. Финансовые расходы возникают при привлечении заемных средств. Процентный расход признается в составе прибыли или убытка в момент возникновения, и его сумма рассчитывается с использованием метода эффективной ставки процента.

Операции в иностранной валюте

Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте на отчетную дату, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на эту отчетную дату. Положительная или отрицательная курсовая разница по монетарным статьям представляет собой разницу между амортизированной стоимостью соответствующей статьи в функциональной валюте на начало отчетного периода, скорректированная на проценты, начисленные по эффективной ставке процента, и платежи за отчетный период, и амортизированной стоимостью этой статьи в иностранной валюте, пересчитанной по обменному курсу на конец данного отчетного периода. Немонетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте и оцениваемые по справедливой стоимости, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату определения справедливой стоимости. Немонетарные статьи, которые оцениваются исходя из первоначальной стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по обменному курсу на дату совершения соответствующей операции. Курсовые разницы, возникающие при пересчете, признаются в составе прибыли или убытка за период, за исключением разниц, которые возникают при пересчете долевых инструментов, классифицированных в категорию финансовых активов, имеющих в наличии для продажи, и признаются в составе прочего

совокупного дохода. Процентный доход и расход признаются методом эффективной ставки процента.

(o) Распределение дивидендов

Дивиденды признаются как обязательство и вычитаются из капитала на отчетную дату, если они были объявлены до отчетной даты включительно. Объявление и выплата дивидендов осуществляется по усмотрению учредителя. Информация о дивидендах раскрывается в отчетности, если они были рекомендованы до отчетной даты, а также рекомендованы или объявлены после отчетной даты, но до даты, когда консолидированная финансовая отчетность утверждена к выпуску.

(п) Раскрытие информации о связанных сторонах

Сторона считается связанной с Группой, если эта сторона прямо или косвенно, через одного или нескольких посредников контролирует Группу или контролируется ей; имеет долю в Группе, обеспечивающую значительное влияние над ней при принятии финансовых и операционных решений. Операции между связанными сторонами – это передача ресурсов, услуг или обязательств между связанными сторонами, независимо от того, взимается плата или нет.

(р) Сегментная отчетность

Отчетный сегмент представляет собой компонент Группы, ведущий коммерческую деятельность, в результате которой может быть заработана выручка и понесены расходы, включая выручку и расходы по операциям с другими компонентами Группы. Группа представляет телекоммуникационные услуги на территории Республики Казахстан. Анализ отчетной информации и принятие управленческих решений осуществляется на основе данных управленческого учета. Для анализа результатов данных управленческой отчетности используется только показатель выручки. Расходы, активы и обязательства не распределяются и не анализируются Руководством Группы в разбивке по различным направлениям деятельности Группы. Группа также не имеет и не анализирует информацию в разрезе ЕГДС, так как Группа представляет собою единый ЕГДС. Соответственно, руководство считает, что у Группы только один отчетный сегмент, который представляет из себя всю Группу в целом.

(с) Прибыль на акцию

Группа представляет показатели базовой и разводненной прибыли на акцию в отношении своих обыкновенных акций. Базовая прибыль на акцию рассчитывается путем деления прибыли или убытков, приходящихся на долю держателей обыкновенных акций материнского предприятия, на средневзвешенное количество обыкновенных акций, находившихся в обращении в течение этого периода, скорректированное на количество находящихся у Группы собственных акций. Разводненная прибыль на акцию рассчитывается путем корректировки величины прибыли или убытка, причитающихся держателям обыкновенных акций, и средневзвешенного количества обыкновенных акций в обращении, скорректированного на количество имеющихся собственных акций, на разводняющий эффект всех потенциальных обыкновенных акций, к которым относятся конвертируемые долговые обязательства и опционы на акции, предоставленные работникам.

4 Условные активы и обязательства

(a) Страхование

Рынок страховых услуг в Республики Казахстан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира, пока не доступны в Казахстане. Группа не имеет полной страховой защиты в отношении своих производственных сооружений, убытков, вызванных остановками производства, или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенном объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Группы.

До тех пор, пока Группа не будет иметь полноценного страхового покрытия, существует риск того, что утрата или повреждение определенных активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и финансовое положение Группы.

(б) Судебные иски

Время от времени в процессе деятельности Группы, клиенты и контрагенты выдвигают претензии к Группе. Руководство считает, что в результате разбирательств Группа не может понести существенные убытки.

Исходная информация по судебному процессу

11 октября 2017 года РОО «КОУПИС» подало иск на АО «Алма Телекоммуникация Казахстана» (далее – «Компания») о взыскании суммы компенсации за нарушение смежных прав на сумму 2,180,388 тыс. тенге. Компания начислила соответствующий резерв на сумму 2,180,388 тыс. тенге в консолидированной финансовой отчетности за 2017 год.

21 декабря 2017 года было принято решение СМЭС по г. Алматы об отказе РОО «КОУПИС» в иске. Однако 7 марта 2018 года постановлением апелляционной инстанции Алматинского городского суда (далее – «АГС») было принято решение о взыскании с Компании суммы 744,278 тыс. тенге.

12 апреля 2018 года частным судебным исполнителем было вынесено постановление о наложении ареста на денежные средства и иное имущество Компании и с Компании была взыскана сумма в размере 744,278 тыс. тенге с апреля по декабрь 2018 года.

4 декабря 2018 года по Постановлению Верховного суда Республики Казахстан было принято решение об отмене решения АГС от 7 марта 2018 года и направлении дела на новое рассмотрение.

15 февраля 2019 года по Постановлению апелляционной инстанции АГС было принято решение об отказе РОО «КОУПИС» в иске. Судебный процесс завершился 15 февраля 2019 года с вынесением решения в пользу Компании.

7 марта 2019 года Компания подала исковое заявление о повороте исполнения решения суда по иску РОО «КОУПИС». По данному иску были приняты следующие решения:

28 марта 2019 года вышло Определение СМЭС г. Алматы о взыскании с РОО «КОУПИС» суммы 744,278 тыс. тенге.

22 мая 2019 года Определением апелляционного суда АГС было принято решение, по которому определение СМЭС г. Алматы от 28 марта 2019 года было оставлено в силе.

22 мая 2019 года процесс завершился в пользу Компании и в результате было возбуждено исполнительное производство о взыскании с РОО «КОУПИС» суммы 744,278 тыс. тенге.

В июне 2019 года было произведено частичное взыскание с РОО «КОУПИС» на сумму 347,672 тыс. тенге в пользу Компании.

5 марта 2019 года Компания подала Заявление в АГС о взыскании с РОО «КОУПИС» суммы госпошлины в размере 32,705 тыс. тенге и расходов на представителей в размере 1,500 тыс. тенге. 31 июля 2019 года решением апелляционной судебной коллегии АГС процесс завершился в пользу Компании. 31 июля 2019 года решением апелляционной судебной коллегии АГС с РОО «КОУПИС» взыскана сумма госпошлины 32,705 тыс. тенге и стоимость услуг представителя 1,500 тыс. тенге в пользу Компании.

В рамках исполнительного производства о взыскании с РОО «КОУПИС» суммы 744,278 тыс. тенге на банковские счета, на движимое и недвижимое имущество должника наложен арест, дополнительно после возбуждения исполнительного производства о взыскании суммы 32,705 тыс. тенге на банковские счета, на движимое и недвижимое имущество будет наложен дополнительный арест.

Постановлением Верховного Суда Республики Казахстан от 21 октября 2019 года РОО «КОУПИС» было отказано в пересмотре решения суда первой инстанции и Постановления АГС от 15 февраля 2019 года. В течение 2020 года с РОО «КОУПИС» было взыскано 33,940 тыс. тенге и по состоянию на 31 декабря 2020 года задолженность составила 489,512 тыс. тенге.

За период январь-сентябрь 2021 года была взыскана задолженность в сумме 2,350 тыс. тенге. 9 сентября 2021 года возбуждено исполнительное производство №609/21-75-929 по взысканию задолженности с РОО «КОУПИС», задолженность на 30.09.2021 года составляет 487,162 тыс. тенге.

(в) Условные налоговые обязательства в Казахстане

Налоговая система Казахстана, будучи относительно новой, характеризуется частыми изменениями законодательных норм, официальных разъяснений и судебных решений, зачастую нечетко изложенных и противоречивых, что допускает их неоднозначное толкование различными налоговыми органами. Проверками и расследованиями в отношении правильности исчисления налогов занимаются регулирующие органы разных уровней, имеющие право налагать крупные штрафы и взимать проценты. Правильность исчисления налогов в отчетном периоде может быть проверена в течение последующих пяти календарных лет, однако при определенных обстоятельствах этот срок может быть увеличен. Данные обстоятельства могут привести к тому, что налоговые риски в Казахстане будут гораздо выше, чем в других странах. Руководство Группы, исходя из своего понимания применимого налогового законодательства, нормативных требований и судебных решений, считает, что налоговые обязательства отражены в полной мере. Тем не менее, трактовка этих положений соответствующими органами может быть иной и, в случае если они смогут доказать правомерность своей позиции, это может оказать значительное влияние на настоящую консолидированную финансовую отчетность.

5 Аренда**Договоры аренды, где Группа выступает в качестве арендатора**

Группа арендует емкости транспондера, оптические волокна волоконно-оптической линии связи (ВОЛС), офисы, складские помещения, магистральные каналы, сети, производственные помещения и др.

Активы в форме права пользования

тыс. тенге	Транспон- деры и кабельные сети	Антенно- мачтовые сооружения	ВОЛС	Офисы и прочие помещения	Итого
Остаток на 1 января 2020 года	5,038,783	30,181	16,415	69,168	5,154,547
Амортизационные отчисления за год	(708,427)	(7,545)	(4,372)	(43,457)	(763,801)
Поступления активов в форме права пользования	-	-	1,469	864	2,333
Расторжения активов в форме права пользования	-	-	-	(4,818)	(4,818)
Модификация активов в форме права пользования	-	-	-	80,964	80,964
Остаток на 31 декабря 2020 года	4,330,356	22,636	13,512	102,721	4,469,225
Амортизационные отчисления за год	(521,973)	(5,659)	(3,378)	(34,344)	(565,354)
Поступления активов в форме права пользования	-	-	-	17,463	17,463
Расторжения активов в форме права пользования	-	-	-	(47,804)	(47,804)
Модификация активов в форме права пользования	-	-	-	4,035	4,035
Остаток на 30 сентября 2021 года	3,808,383	16,977	10,134	42,071	3,877,566

Обязательства по аренде

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
<i>Долгосрочные обязательства по аренде</i>		
Обязательства по аренде	4,367,183	4,761,308
Итого долгосрочная часть обязательств по аренде	4,367,183	4,761,308
<i>Краткосрочные обязательства по аренде</i>		
Текущая часть обязательств по аренде	1,143,834	1,079,518
Итого краткосрочная часть обязательств по аренде	1,143,834	1,079,518
	5,511,017	5,840,826

Группа оценивала срок аренды как неотменяемый срок аренды в соответствии с договором аренды вместе с периодом, в течение которого у Группы есть возможность продления договора аренды и Группа имеет достаточную уверенность использовать эти возможности, и периодами, когда у Группы есть возможность расторжения договоров аренды, в отношении которых у Группы имеется достаточная уверенность для нереализации этих возможностей расторжения договоров аренды.

Большинство договоров офисов, административных и производственных помещений, включенных в портфель аренды Группы, включает в себя договоры аренды, которые могут быть продлены по взаимному соглашению между Группой и арендодателем, или договоры аренды, которые могут быть аннулированы Группой сразу или в короткие сроки. При оценке срока аренды для применения МСФО (IFRS) 16 Группа пришла к выводу, что отменяемые будущие периоды аренды должны быть включены в срок аренды, что представляет собой увеличение будущих арендных платежей, используемых при определении обязательства по аренде при первоначальном признании. Разумно определенный период, используемый для определения срока аренды, основан на фактах и обстоятельствах, связанных с базовым арендованным активом и договорами аренды.

Обязательства по аренде оцениваются по приведенной стоимости будущих арендных платежей. Расчеты по приведенной стоимости будущих арендных платежей производятся по ставке дисконтирования равной 13% или 13.5% в зависимости от срока дисконтирования, т. е. по ставке привлечения дополнительных заемных средств.

В категории «транспондеры и кабельные сети» у Группы имеются договоры аренды емкости транспондера и сетей. В отношении долгосрочного договора на аренду спутниковой емкости Группе было предоставлено в пользование 6 транспондеров сроком на 10 лет. Руководство Группы проанализировало данный договор и пришло к выводу, что имеет исключительные права пользования на емкость данных транспондеров, и локация емкостей четко определена координатами оборудования на спутнике «KazSat». Данный договор Группа определила как идентифицируемый актив в форме права пользования в рамках МСФО (IFRS) 16 «Аренда». Срок аренды по данному договору был определен как неотменяемый срок аренды в соответствии с договором аренды вместе с периодом, в течение которого у Группы есть возможность продления договора, и Группа имеет достаточную уверенность не использовать эту возможность, и периодом, когда у Группы есть возможность расторжения договора. По данному договору срок аренды был определен равный сроку по договору и истекает в феврале 2027 года.

В отношении долгосрочного договора на аренду сетей у компании ТОО «ICON (АЙКОН)». Данный договор является долгосрочным договором на аренду сетей сроком на 10 лет с возможностью последующего выкупа. В договоре содержатся значительные штрафные санкции при досрочном расторжении и у Группы нет намерений расторгнуть данный договор. Сети по договору передаются в пользование с возможностью самостоятельного использования, в рамках договора, для подключения абонентов, необходимого ремонта, модернизации. Данный договор Группа определила как идентифицируемый актив в форме права пользования в рамках МСФО (IFRS) 16 «Аренда». По данному договору срок аренды был определен равный сроку по договору и истекает в феврале 2027 года.

6 Основные средства

тыс. тенге	Земельны е участки	Здания и сооружения	Телекомму- никационное оборудование	Транспорт ные средства	Прочие основные средства	Незавершен ное строительств о и оборудование к установке	Всего
Переоцененная стоимость							
Сальдо на 31 декабря 2020 года	613,951	2,992,026	13,342,460	74,656	814,870	1,642,152	19,480,115
Поступления			54,853		23,553	1,420,727	1,499,133
Выбытия	(2,238)	(3,501)	(47,912)	(1,966)	(29,710)	(827,734)	(913,061)
Перевод из товарно-материальных запасов		17	36,933		9,579	53,238	99,767
Переводы		17,418	474,483		214,518		706,419
Реклассификация		(1,087,025)	1,306,783	2	140,916	(344,136)	16,540
Резерв						41,554	41,554
Сальдо на 30 сентября 2021 года	611,713	1,918,935	15,167,600	72,692	1,173,726	1,985,801	20,930,467
Накопленная амортизация							
Сальдо на 31 декабря 2020 года	-	(44,237)	(1,433,881)	(31,937)	(251,837)	-	(1,761,892)
Амортизация за год		(16,194)	(705,002)	(15,776)	(157,345)		(894,317)
Перемещения между группами			(474)		474		-
Выбытия		(126)	21,310	(680)	9,620		30,124
Реклассификация		3,922	(3,791)	(3,474)	(13,197)		(16,540)
Сальдо на 30 сентября 2021 года		(56,635)	(2,121,838)	(51,867)	(412,285)	-	(2,642,625)
Балансовая стоимость							
Сальдо на 31 декабря 2020 года	613,951	2,947,789	11,908,579	42,719	563,033	1,642,152	17,718,223
Сальдо на 30 сентября 2021 года	611,713	1,862,300	13,045,762	20,825	761,441	1,985,801	18,287,842

(а) Переоценка основных средств

Группа провела оценку справедливой стоимости основных средств по состоянию на 31 декабря 2019 года и 1 января 2020 года.

Справедливая стоимость основных средств и инвестиционной недвижимости была определена с помощью привлечения независимой оценочной компанией ТОО «ААР – Эдвайзори энд Рисерч».

Информация об иерархии источников справедливой стоимости в отношении основных средств представлена в Примечании 2 и относится к уровню 2,3.

Основные средства Группы были разделены на две группы для целей оценки имущества: операционные и неоперационные активы. Операционные активы представлены специализированными активами и активами, имеющими вторичный рынок.

Для большей части недвижимого имущества, включая земельные участки, офисные помещения, административные здания и квартиры, расположенные в 19 городах и населенных пунктах Республики Казахстан, а также таких активов, как транспортные средства, офисное оборудование и компьютерная техника существует вторичный рынок. Остальные основные средства были признаны специализированными активами.

Поскольку часть оцениваемых основных средств представлены объектами специализированного назначения, для которых активный рынок не существует или

ограничен, сравнительный подход не использовался для определения стоимости данного оцениваемого имущества. Таким образом, основным методом оценки рыночной (справедливой) стоимости специализированных активов Группы был затратный подход (метод определения остаточной стоимости замещения).

Для определения остаточной стоимости замещения основных средств сначала определялась полная стоимость основных средств, которая корректировалась с применением поправки, учитывающей физический износ и функциональное (техническое) устаревание. Затем для определения справедливой стоимости основных средств к стоимости замещения за вычетом физического износа и функционального устаревания применялись поправки, учитывающие экономическое обесценение.

Оценка остаточной стоимости замещения основных средств производилась на основе данных из внутренних информационных источников и результатов аналитического обзора казахстанского и международных рынков для подобных объектов основных средств. Для оборудования стандартного производства, в тех случаях, когда это было возможно, использовались прайс-листы производителей, котировки цен, каталоги. Рыночные данные были получены из различных публикуемых источников, каталогов, статистических справочников, а также на основе информации, полученной от отраслевых экспертов и поставщиков соответствующих объектов, как в Республике Казахстан, так и за ее пределами. Для определения полной стоимости отдельных основных средств, в тех случаях, когда техническая информация об активе отсутствовала, и определить технические параметры основного средства по наименованию записи в бухгалтерском реестре было невозможно, полная стоимость замещения рассчитывалась с использованием метода индексации первоначальной стоимости. При расчете стоимости восстановления/замещения объектов, затраты на которые понесены в других валютах (рубли, евро, доллары США), использовались индексы изменения цен на оборудование российских, европейских, американских производителей, публикуемые Росстат, Евростат, Федеральным резервным банком (Сент-Луис, США).

Стоимость земельных участков, транспортных средств и офисного оборудования определялась с использованием сравнительного подхода. При определении стоимости объектов рыночной недвижимости использовались сравнительный и доходный подходы к оценке. В рамках сравнительного подхода использовалась информация, полученная из отраслевых публикаций, интернет-сайтов, а также использовались данные, предоставленные поставщиками оборудования и трейдерами.

В связи с тем, что рыночные данные, касающиеся оборудования с такими же сроками службы, не доступны, для целей оценки использовались цены на новое идентичное оборудование. Далее была применена поправка, отражающая эффективный срок службы оцениваемого оборудования. Поправка применялась с учетом рыночных данных о группах оборудования с аналогичными характеристиками и полезными сроками службы. Для определения наличия экономического обесценения специализированных активов Группы проводился анализ доходности таких активов. Не операционные активы включали отдельные позиции недвижимого имущества, планируемые к продаже в связи с отсутствием необходимости в их использовании в операционной деятельности. Справедливая стоимость не операционных объектов недвижимости определялась сравнительным и доходным подходами к оценке. При проведении анализа потоков денежных средств использовался 5-летний прогнозный период. Также была подсчитана сумма терминальных потоков после прогнозного периода. Основные исходные данные и допущения, использовавшиеся при анализе дисконтированных денежных потоков:

- Прогноз денежных потоков был подготовлен на основе исторических данных за прошлые периоды, фактических операционных результатов, утвержденного Группой стратегического плана развития, ежегодного бюджета и бизнес-модели на пятилетний период, содержащих прогноз денежных потоков и производственные показатели, а также информация о рынке телекоммуникационных услуг из открытых источников.
- Прогноз денежных потоков производился в тенге, что соответствует практике ценообразования, действующей в целом по отрасли.

- Прогнозные объемы оказываемых услуг были подготовлены на основе планов руководства Группы на 2019-2023 и 2020-2024 годы соответственно, на основе фактических объемов оказанных услуг.
- Фактическая выручка Группы складывается от оказания услуг платного кабельного и спутникового телевидения, доступа к интернет, незначительные доходы от фиксированной телефонной связи, интернет-услуг и интернет телевидения (Over The Top, далее «ОТТ»). Согласно бизнес-модели прогнозируется снижение количества абонентов аналогового телевидения с дальнейшим их переходом на цифровые технологии, и общее увеличение количества абонентов платного телевидения к концу прогнозного периода. Также планируется ежегодный рост количества активных потребителей интернет-услуг и видео-услуг ОТТ.

Ожидаемый среднегодовой темп роста, включенный в прогноз денежных потоков, составил около 6% и 7.4% на периоды с 2019 по 2023 и с 2020 по 2024 годы соответственно. Доходы от оказания услуг прогнозировались на основании предполагаемых объемов продаж и цен на пакеты услуг.

- Исходя из текущих экономических условий было спрогнозировано, что в 2020 году цена продаж не повысится.
- Рост операционных затрат спрогнозирован с учетом темпов роста инфляции в Республики Казахстан.
- Для целей анализа дисконтированных денежных потоков величина предельной стоимости определялась в конце прогнозного периода. Расчет предельной стоимости производился с использованием модели постоянного роста, пост прогнозный темп роста принимался равным 4.7-4.8%, что соответствует долгосрочному уровню тенговой инфляции.
- Для целей анализа доходности оцениваемых активов использовалась ставка дисконтирования 16.24% на период с 2019 по 2023 и 14.9% на период с 2020 по 2024 годы. Ставка дисконтирования была рассчитана на основе средневзвешенной стоимости собственного капитала, рассчитанной с применением метода оценки капитальным активов.

Рассчитанная дисконтированная величина будущих денежных потоков была ниже восстановительной стоимости по состоянию на 31 декабря 2019 года и 1 января 2019 года соответственно, стоимость основных средств была определена на уровне возмещаемой величины.

(в) Тестирование на предмет обесценения

Результаты деятельности Группы в значительной степени зависят от изменения количества абонентов, пользующихся телекоммуникационными услугами Группы. На данное изменение могут повлиять ценовые показатели стоимости услуг, качество услуг, а также внедрение новых услуг, предоставляемых как Группой, так и основными конкурентами на рынке телекоммуникационных услуг.

Руководство провело тест на обесценение стоимости основных средств и нематериальных активов по состоянию на 31 декабря 2020 года используя расчет ценности использования.

Группа имеет развитую структуру из 13 филиалов, которые находятся в двадцати городах РК. Каждый из филиалов имеет в своем составе действующих сети телекоммуникаций для предоставления сервисов конечным абонентам Группы. Сети телекоммуникаций представляют собой совокупность активного (приемо-передающее оборудование, оборудование предоставления сервисов абонентам) и пассивного (физические линии связи) оборудования, установленного на объект размещенных в собственных помещениях Группы, а также в других точках присутствия, часто в арендованных выделенных помещениях на территории клиентов.

В условиях открытого рынка телекоммуникаций в РК, для успеха в конкурентной борьбе, одним из основных критериев достижения результата, является возможность компании увеличить количество новых абонентов и сохранить существующих. С учетом того, что

предложения всех участников рынка в части «продуктов» (телевизионный контент, передача данных, интернет) соизмеримо по количеству и качеству сервиса, на первый план «в борьбе за абонента» выходит:

- возможность компании расширять свое присутствие на рынке, за счет активного строительства сетей;
- развивать свои возможности в части улучшения качества предоставляемых услуг; - оптимизация производственных затрат с расчетом на одного абонента; - расширение пакета услуг;
- использования последней мили для предоставления абоненту целого комплекса услуг;
- привлечения дополнительных клиентов за счет выгодного ценового предложения;

В настоящее время, учитывая трудности с получением разрешения на прокладку новых магистральных линий по городам Казахстана, возникает насущная потребность в более эффективном использовании существующих линий и распределительных сетей. Магистральные волоконно-оптические линии связи используются для транспортировки контента от головной станции до узлов распределения, с разделением по используемым технологиям. Для расширения технических возможностей сетей, устанавливается дополнительное оборудование, которое позволяет за счет перераспределения частотного спектра в кабельной сети, расширять пакет предоставляемых услуг. На сегментах сети Группы, построенных по технологии GPON (оптическое волокно в квартиру), а также за счет установки у клиента разных типов абонентского оборудования, можно предоставлять разные виды услуг, в том числе интернет-услуг и услуг IPTV.

Так как существующие гибридные сети используются для предоставления всего комплекса телекоммуникационных услуг клиентам Группы, их невозможно разделить по сегментам и сервисам, также невозможно разделить по эксплуатационным расходам и доходам от элементов сети. Таким образом, Руководство Группы рассматривает все основные средства, нематериальные активы и запасы как одну единицу, генерирующую денежные средства.

Следующие основные допущения были использованы при определении возмещаемой стоимости:

- На основании утвержденных планов на 2021 год и утвержденного прогнозного маркетингового плана построена стратегическая модель до 2027 года.
- Прирост по доходам основан на планах Группы по охвату потенциальных абонентов с учетом тенденций рынка по предоставлению интернет и комбо услуг, развитию спутникового вещания. Из глобальных проектов, в 2020 году отмечены строительство сетей в городах Атырау, Аксу и Алтай, где абоненты получили доступ к широкополосному интернету. В городе Атырау застроены 2 микрорайона («Береке-2» и «Нурсая-3») и 3 жилых комплекса («Заман», «Модерн-2» и «Арман»). Закончено строительство сетей в городах Аксу и Алтай. Данные проекты выполнены за счет собственных средств Группы и позволят в дальнейшем увеличивать объемы продаж. Положительный опыт застройки региональных городов дает строить планы на будущее освоение регионов РК.
- Данные по планируемым доходам применены в модели сроком на 5 лет, как требует IAS 36, на 2026 и 2027 годы доходы приняты без увеличивающегося показателя темпа роста и отражены на уровне прогнозного 2025 года.
- По расходам данные основываются на исторических показателях с учетом фиксированных расходов, уровня инфляции для валютных платежей, фактической тенденции снижения доли расходов на интернет и административных расходов и планируемого снижения расходов на рекламу в рамках коммерческих расходов.
- Ставка дисконтирования, используемая для расчета денежных потоков, на основании консервативного подхода, отражена на уровне 13%, согласно ранее полученному предложению по долгосрочному инвестированию от АО Сбербанк в 2020 году. Вместе с этим Группа планирует привлекать заемные средства в рамках льготного кредитования по проекту цифровизации в РК на новое строительство кабельных сетей во всех областных центрах РК и для модернизации технического оборудования на

существующих сетях. Группа получила предварительное предложение от АО «Народный Банк Казахстана» о возможности субсидирования по программе ДКБ-2025 с конечной ставкой вознаграждения для заемщика 6% годовых.

На основании проведенного теста на обесценение стоимости основных средств и нематериальных активов по состоянию на 31 декабря 2020 года, Руководство Группы уверено, что признаки обесценения на 30 сентября 2021 года отсутствовали.

7 Нематериальные активы

тыс. тенге	Лицензия	Программное обеспечение	Прочие	Итого
<i>Первоначальная стоимость</i>				
Сальдо на 31 декабря 2020 года	1	860,900	218,320	1,079,221
Поступления	-	33,461	5,304	38,765
Сальдо на 30 сентября 2021 года	1	894,361	223,624	1,117,986
<i>Накопленная амортизация</i>				
Сальдо на 31 декабря 2020 года	-	(291,851)	(182,138)	(473,989)
Амортизация за период	-	(103,553)	(1,702)	(105,255)
Сальдо на 30 сентября 2021 года	-	(395,404)	(183,840)	(579,244)
<i>Балансовая стоимость</i>				
Сальдо на 30 сентября 2021 года	1	498,957	39,784	538,742
Сальдо на 31 декабря 2020 года	1	569,049	36,183	605,232

Информация по обесценению нематериальных активов представлена в примечании 6. В 2020 году, Группа приняла решение о пересмотре сроков службы нематериальных активов, используемых в аппаратно- программном комплексе с 01 января 2020 года.

8 Инвестиционная недвижимость

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Земельные участки	17,011	17,011
Итого	17,011	17,011

Для оценки справедливой стоимости инвестиционной недвижимости был использован рыночный подход. Рыночный подход основывается на сравнительном анализе предложений о продаже/результатов продаж сопоставимых по основным характеристикам активов, находящихся в непосредственной близости друг от друга, расположенных в сопоставимых районах города, классности зданий, их размеров, технического состояния и прочих характеристик и внесением необходимых расчетных корректировок в том числе на имеющиеся улучшения и общую площадь объектов недвижимости. Справедливая стоимость земельных участков была переоценена по состоянию на 31 декабря 2019 года и 1 января 2019 года независимой оценочной компанией ТОО «ААР –Эдвайзори энд Рисерч».

Справедливая стоимость инвестиционной недвижимости, включающей 2 незастроенных земельных участка в г. Алматы, была определена сравнительным подходом – методом рыночной информации, на основании кадастровой (нормативной) стоимости земельных участков. Справедливая стоимость инвестиционной недвижимости по состоянию на 31 декабря 2019 года согласно данным переоценки составила 17,011 тыс. тенге (на 1 января 2019 года: 17,011 тыс. тенге) и была отнесена к Уровню 3 иерархии справедливой стоимости на основании исходных данных для примененных методов оценки. Руководство Группы уверено, что признаки обесценения на 30 сентября 2021 года отсутствовали.

9 Запасы

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Сырье и расходные материалы	1,053,800	1,019,125
Готовая продукция и товары для перепродажи	10,955	5,865
Сумма уценки запасов на отчетную дату	(210,656)	(199,575)
Итого	854,099	825,415

Информация по движению резерва представлена ниже:

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Сальдо на начало периода	(199,575)	(253,728)
Сумма обесценения за период	(17,464)	(55,777)
Сумма восстановления обесценения	6,383	109,930
Итого	(210,656)	(199,575)

10 Торговая и прочая дебиторская задолженность

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Торговая дебиторская задолженность от покупателей	345,036	374,165
Резерв под убыток от обесценения торговой дебиторской задолженности от покупателей	(236,318)	(236,712)
Итого торговая дебиторская задолженность	108,718	137,453
Дебиторская задолженность по претензиям	653,788	657,172
Задолженность работников	16,951	17,528
Прочая дебиторская задолженность	56,175	51,495
Резерв под убыток от обесценения прочей дебиторской задолженности	(667,620)	(668,885)
Всего торговая и прочая дебиторская задолженность	168,012	197,763

Резерв от обесценения дебиторской задолженности:

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Величина резерва на начало года	(905,597)	(971,756)
Увеличение за год	(28,521)	(2,476)
Использование резерва	30,180	24,025
Уменьшение в связи с восстановлением убытков	-	44,610
Величина резерва на конец года	(903,938)	(905,597)

11 Прочие краткосрочные и долгосрочные активы

Прочие краткосрочные активы представлены следующим образом:

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Краткосрочные авансы выданные	152,598	109,574
Денежные средства, ограниченные в использовании	37,544	37,119
Краткосрочные расходы будущих периодов	10,909	9,950
Резерв по сомнительным долгам	(81,795)	(109,413)

Итого	119,256	47,230
--------------	----------------	---------------

Денежные средства, ограниченные в использовании, были заблокированы в связи с предъявленными санкциями к Российской Федерации и одному из поставщиков Группы. В связи с этим начислен резерв на всю сумму на 31 декабря 2020 и 30 сентября 2021 года.

Прочие долгосрочные активы представлены следующим образом:

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Авансы, выданные под долгосрочные активы	257,408	121,534
Расходы будущих периодов	21,974	25,139
Резерв по сомнительным долгам	(21,974)	(25,139)
Итого	257,408	121,534

12 Денежные средства и их эквиваленты

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Денежные средства на расчетных счетах	3,788	36,336
Денежные средства в кассе	6,298	7,291
Денежные средства в пути		945
Денежные средства на корр. счетах	107	
Денежные средства на депозитах до востребования	759,557	825,832
Итого	769,750	870,404

На 30 сентября 2021 года Группа разместила депозиты до востребования на общую сумму 759,557 тыс. тенге. Ставки вознаграждения по вышеуказанным депозитам варьируются от 9% до 10%.

13 Акционерный капитал

Простые акции классифицируются как капитал. Дополнительные затраты, непосредственно связанные с выпуском новых акций и опционов на акции, отражаются с учетом налогового эффекта как вычет из величины капитала. Акционерный капитал Группы был сформирован в момент ее преобразования из Товарищества с ограниченной ответственностью в Акционерное общество. По состоянию на 30 сентября 2021 года, зарегистрированный акционерный капитал составляет 50,572,714,000 тенге (31 декабря 2020 года составлял 50,572,714,000 тенге). Акционерный капитал был сформирован с учетом переоценки нематериальных активов в сумме 31,364,199 тыс. тенге, которая не соответствовала МСФО и, соответственно, не была учтена в данной консолидированной финансовой отчетности (см. Примечание 1(в)).

Дивиденды

Дивиденды отражаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. 26 августа 2021 года были выплачены дивиденды за 2020 год, сумма выплат составила 250 000 тыс. тенге. Список акционеров, имеющих право на получение дивидендов, был составлен по состоянию на 30 июля 2021 года.

14 Торговая и прочая кредиторская задолженность

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
Краткосрочная кредиторская задолженность		
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	1,208,425	1,202,405
Краткосрочная задолженность по заработной плате	223,787	217,037
Краткосрочная задолженность по приобретению программного обеспечения	-	33,565
Прочая кредиторская задолженность	63,686	70,873
Итого краткосрочная кредиторская задолженность	1,495,898	1,523,880

Долгосрочная кредиторская задолженность

Прочая долгосрочная кредиторская задолженность	477	480
Итого долгосрочная кредиторская задолженность	477	480

15 Обязательства по налогам и другим обязательным и добровольным платежам

	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
тыс. тенге		
НДС, подлежащий к оплате	113,315	110,090
Налог у источника с доходов нерезидента	47,887	56,418
Отчисления в пенсионные фонды	31,666	39,648
Отчисления в фонд социального страхования	8,784	15,044
Индивидуальный подоходный налог	21,160	30,371
Социальный налог	12,774	16,539
Налог на имущество	-	23,526
Земельный налог	11	27
Прочие налоги	70,799	85,121
Итого	306,396	376,784

16 Резервы

	30 сентября 2021 года	31 декабря 2020 года
тыс. тенге		
Потенциальный резерв по поставщикам*	1,630,901	1,630,901
Резерв по налогам**	390,883	385,522
Резерв по неиспользованным отпускам сотрудников	270,095	271,044
Прочие резервы	7,499	7,777
Итого	2,299,378	2,295,244

*Потенциальный резерв по поставщикам составляет расчетную сумму потенциального доначисления перед поставщиками по состоянию на 31 декабря 2020 года. Данный резерв был рассчитан на основании различной трактовки условий некоторых договоров, которые требуют значительного суждения, вследствие чего, руководство Группы проанализировало заключенные в 2017-2020 годах договоры и признало резерв на потенциальную сумму. По данным договорам срок исковой давности составляет от 1-го до 3-х лет, часть которых истекли в 2020 году. В течение 2020 и 2021 годов, Группа перезаключала часть договоров, по которым наступает срок пролонгации, где условия договоров будут изменены, что позволит исключить разное толкование и вероятность оттока денежных средств.

**Согласно акту налоговой проверки от 23 ноября 2020 года, Группа признала резерв по налогам на сумму 185,701 тыс. тенге на 31 декабря 2020, который включает в себя резерв по КППН 176,062 тыс. тенге и пеню по КППН, НДС и НДС за нерезидента 9,639 тыс. тенге. Руководство Группы в процессе оспаривания данного решения. Группа также признала начисление по потенциальному штрафу в размере 199,821 тыс. тенге на 31 декабря 2020.

21 октября 2021 года было направлено ходатайство о пересмотре судебного акта в кассационном порядке в Верховный суд РК.

17 Выручка

тыс. тенге	9 месяцев 2021 года	9 месяцев 2020 г.
Выручка от договоров с покупателями		
Выручка от предоставления услуг кабельного телевидения	7,062,684	7,606,020
Выручка от предоставления услуг интернета	1,887,173	1,422,121
Выручка от предоставления услуг спутникового телевидения	1,622,376	1,444,370
Выручка от предоставления услуг ретрансляции каналов	128,206	129,618
Выручка от оказания дополнительных услуг	124,011	12,550
Выручка от реализации услуг IP телефония	10,674	11,937
Прочая выручка	11,029	111,635
Доход от аренды оборудования	654,642	650,641
Всего выручка	11,500,795	11,388,892

18 Себестоимость

тыс. тенге	9 месяцев 2021 года	9 месяцев 2020 года
Расходы на трансляцию	2,704,461	2,449,288
Расходы по оплате труда	1,592,449	1,729,465
Амортизационные отчисления	881,397	811,706
Амортизация актива в форме права пользования	560,217	536,288
Услуги связи	602,400	798,451
Расходы по аренде	268,180	540,916
Расходы по налогам	228,554	274,506
Отчисления от оплаты труда	159,512	173,029
Расходы на материалы	171,404	158,330
Расходы по ремонту и содержанию основных средств	110,600	18,470
Расходы по технической поддержке	67,206	86,336
Электроэнергия	85,674	76,076
Резерв по отпускам	131,324	28,438
Отчисления за авторское и смежное право	55,791	53,891
Расходы на горюче-смазочные материалы	49,616	47,803
Услуги по техническому обслуживанию	23,899	24,789
Вознаграждение за привлечение клиентов	35,899	17,111
Услуги охраны	7,222	15,861
Обучение	1,567	180
Командировочные расходы	595	513
Прочие	34,394	1,633
	7,772,361	7,843,080

19 Расходы по реализации

тыс. тенге	9 месяцев 2021 года	9 месяцев 2020 г.
Расходы по оплате труда	560,110	590,791
Рекламные расходы	131,350	120,406
Комиссии платежных систем	83,553	111,583
Комиссионное вознаграждение дилерам	165,477	94,009
Отчисления от оплаты труда	66,276	60,322
Расходы на материалы	10,365	14,832
Резерв по неиспользованным отпускам	89,222	3,577
Расходы по аренде	3,744	9,456
Расходы по технической поддержке	8,818	7,947
Связь	27,044	9,642

Амортизация актива в форме права пользования	1,064	-
Амортизационные отчисления	3,602	3,319
Расходы на ремонт и техобслуживание	48	1,605
Командировочные расходы	2,895	1,366
Налоги	90	1,814
Прочие	12,557	30,488
	1,166,215	1,061,157

20 Общие и административные расходы

тыс. тенге	9 месяцев 2021 года	9 месяцев 2020 г.
Расходы по оплате труда	679,390	715,803
Амортизация основных средств и нематериальных активов	116,646	103,917
Услуги по охране объектов	29,833	45,465
Отчисления от оплаты труда	80,476	70,387
Расходы на материалы	44,523	48,096
Расходы на ГСМ	11,072	10,417
Расходы по аренде	19,029	19,216
Амортизация актива в форме права пользования	4,072	-
Расходы по налогам	19,099	22,955
Услуги связи	17,641	15,677
Информационные услуги	3,401	9,718
Командировочные расходы	9,046	8,150
Услуги банка	6,205	5,629
Расходы на страхование	11,324	4,830
Расходы по технической поддержке	7,875	2,177
Расходы на ремонт и техобслуживание	25,089	1,438
Прочие	83,934	125,882
	1,168,655	1,209,757

21 Чистые финансовые расходы

тыс. тенге	9 месяцев 2021 года	9 месяцев 2020 г.
Признанные в составе прибыли или убытка		
Процентные доходы	61,557	44,061
Нетто-величина убытка от изменения обменных курсов иностранных валют	-	29,869
Финансовые доходы	61,557	73,930
Расходы по процентам по обязательствам по аренде	(558,000)	(635,652)
Амортизация дисконта	(685)	(56,382)
Нетто-величина убытка от изменения обменных курсов иностранных валют	(8,883)	-
Финансовые расходы	(567,568)	(692,034)
Чистые финансовые расходы, признанные в составе прибыли или убытка за период	(506,011)	(618,104)

22 Прочие доходы

тыс. тенге	9 месяцев 2021 года	9 месяцев 2020 г.
<i>Прочие доходы</i>		
Доход от продажи основных средств	34,381	13,383
Доходы по аренде	16,037	52,400
Прочие доходы	49,920	41,294
Итого прочих доходов	100,339	107,077
<i>Прочие расходы</i>		
Реализация активов	(34,960)	(11,366)
Прочие расходы	(11,014)	-
Итого прочих расходов	(45,974)	(11,366)
Чистые прочие доходы, признанные в составе прибыли или убытка за период	54,365	95,711

23 Расходы по налогу на прибыль

Налогооблагаемый доход Группы в целях расчета корпоративного подоходного налога определяется в соответствии с Налоговым Кодексом Республики Казахстан и подлежит обложению налогом по ставке 20%:

тыс. тенге	9 месяцев 2021 года	9 месяцев 2020 г.
<i>Текущий налог на прибыль</i>		
Отчетный год	(402,669)	(384,031)
	(402,669)	(384,031)

24 Прибыль на акцию

Прибыль на акцию рассчитывается путем деления прибыли или убытка, приходящихся на держателей обыкновенных акций, на средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении в течение периода.

тыс. тенге	30 сентября 2021 года	30 сентября 2020 года
Прибыль/(убыток) за год	525,381	368,474
Средневзвешенное количество простых акций, штук	50,572,714	50,572,714
Прибыль/(убыток) на акцию, тенге	10,39	7,29

11 апреля 2017 года Национальный Банк Республики Казахстан осуществил государственную регистрацию выпуска объявленных акций Компании. Выпуск разделен на 50,572,714 простых акций, которым присвоен национальный идентификационный номер KZ1C60520018. Выпуск внесен в Государственный реестр эмиссионных ценных бумаг за номером А6052.

По состоянию на 30 сентября 2021 года в обращении находилось 50,572,714 акций.

25 Балансовая стоимость акции

тыс. тенге	30 сентября 2021 год	31 декабря 2020 года
Итого активы*	25,163,455	25,241,847
Итого обязательства	(12,588,968)	(13,072,865)
Чистые активы	12,574,487	12,168,982
Средневзвешенное количество простых акций, штук	50,572,714	50,572,714
Балансовая стоимость простой акции, тенге	248,64	240,62

* В соответствии с Приложением 5.7 к Листинговым правилам АО «Казахстанская Фондовая Биржа» для расчета балансовой стоимости простых акций итого активы рассчитываются по формуле: активы эмитента акций на дату расчета за вычетом нематериальных активов, которые организация не сможет реализовать третьим сторонам с целью возмещения

уплаченных денежных средств или эквивалентов денежных средств и/или получения экономических выгод.

и.о. Генерального директора

Главный бухгалтер



Кошкарбаева А.Т.

Сактыбаева С.С.